

# **АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ**

**Материалы научной конференции  
молодых ученых экономического факультета**

*Москва, РУДН, 19 апреля 2017 г.*

УДК 339.9(063)  
ББК 65.5  
А43

Утверждено  
РИС Ученого совета  
Российского университета  
дружбы народов

Ответственные редакторы:  
доктор экономических наук, доцент *В.Н. Пинчук*;  
кандидат экономических наук, доцент *И.Н. Белова*

**А43**     **Актуальные проблемы глобальной экономики** : материалы научной конференции молодых ученых экономического факультета / отв. ред. В. Н. Пинчук, И. Н. Белова. Москва, РУДН, 19 апреля 2017 г. – Москва : РУДН, 2017. – 142 с. : ил.

В сборнике представлены материалы научной конференции молодых ученых, проведенной экономическим факультетом в апреле 2017 г. Особое внимание в статьях участников уделено вопросам, связанным с особенностями современного этапа развития мировой экономики, в частности, влиянию глобализации на основные направления международных экономических отношений, развитию процессов международной экономической интеграции в различных регионах мира, проблемам влияния мирового финансового кризиса на социально-экономическое развитие отдельных стран и мирового сообщества в целом; проблемам конкурентоспособности и экономической безопасности Российской Федерации; актуальным проблемам функционирования Евразийского экономического союза и экономикам, входящих в него государств; социально-экономическим проблемам развивающихся стран. Предназначен для преподавателей, аспирантов, научных работников и студентов экономических вузов и факультетов.

## ОГЛАВЛЕНИЕ

<b>Пинчук В.Н.</b> МЕСТО И ПЕРСПЕКТИВЫ РОССИИ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ В КОНТЕКСТЕ ОЦЕНКИ ЕЕ ИННОВАЦИОННОГО И ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА.....	5
<b>Асмятуллин Р.Р.</b> ВОЗМОЖНОСТИ ЭКСПОРТА ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ РОССИЙСКИХ УНИВЕРСИТЕТОВ НА РЫНКАХ СТРАН ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ (НА ПРИМЕРЕ БРАЗИЛИИ).....	10
<b>Ахмед Надир Надир.</b> ТРУДОВАЯ МИГРАЦИЯ В МИРЕ .....	15
<b>Аль-Сахель С.М.</b> ВЛИЯНИЕ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ НА РЕПАТРИАЦИЮ СООТЕЧЕСТВЕННИКОВ, ПРОЖИВАЮЩИХ ЗА РУБЕЖОМ .....	18
<b>Белов Ф.Д.</b> ПРОГРАММА МОДЕРНИЗАЦИИ РЕГИОНАЛЬНЫХ СИСТЕМ ДОШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ: ВЛИЯНИЕ НА ВНУТРЕНнюю МИГРАЦИЮ СПЕЦИАЛИСТОВ .....	20
<b>Белова И.Н.</b> ПЕРСПЕКТИВЫ РОССИЙСКО-КИТАЙСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В КОНТЕКСТЕ ПЕРЕХОДА ЭКОНОМИКИ КИТАЯ НА ЭТАП «НОВОЙ НОРМАЛЬНОСТИ».....	23
<b>Бонилла К.М., Регаладо Д.К.</b> ПУТИ ПОДДЕРЖАНИЯ ЭКОНОМИКИ ЭКВАДОРА В КРИЗИСАХ.....	27
<b>Веселова А.В.</b> ВЕЛИКОБРИТАНИЯ И СОДРУЖЕСТВО НАЦИЙ В МЕЖДУНАРОДНОМ ДВИЖЕНИИ КАПИТАЛА .....	32
<b>Гули Йоро Элла.</b> РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В ЗАПАДНОЙ АФРИКЕ: ПРИМЕР ЗАПАДНОАФРИКАНСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО И ВАЛЮТНОГО СОЮЗА .....	37
<b>Ганеева М.В.</b> ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ .....	41
<b>Диаманти Э.</b> АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ РЫНКА ТУРИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ В АЛБАНИИ.....	45
<b>Ичвайдзе Б.С.</b> АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА ГЕРМАНИИ В ПОСТКРИЗИСНЫЙ ПЕРИОД .....	48
<b>Коновалова Ю.А.</b> ИНДИЯ НА МИРОВОМ РЫНКЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ.....	52
<b>Мельситова О.А.</b> ДИНАМИКА ПОСТУПЛЕНИЯ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ В ФЕДЕРАЛЬНЫЙ БЮДЖЕТ РФ В 2005-2015 ГГ. ....	56
<b>Мухамеджанов А.М.</b> ПРИГРАНИЧНЫЕ ТЕРРИТОРИИ РОССИИ И КАЗАХСТАНА: ТРАНСФОРМАЦИЯ ПРОСТРАНСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ОБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ.....	61
<b>Назарян Г.С.</b> СУБЪЕКТЫ ТОРГОВОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ.....	66
<b>Наранхо Сагнай Хуан Данило.</b> ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ В ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКЕ .....	71

<b>Нджа Амуен Жоселен Сандра.</b> ВНУТРЕННЯЯ РЕГИОНАЛЬНАЯ ТОРГОВЛЯ СТРАН ЭКОВАСА.....	77
<b>Петренко И.А.</b> ТЕНДЕНЦИИ В ДВИЖЕНИИ МЕЖДУНАРОДНОГО КАПИТАЛА В СТРАНАХ С РАЗВИВАЮЩИМИСЯ РЫНКАМИ В СВЕТЕ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ КРИЗИСОВ.....	79
<b>Сагидоллаева Сымбат.</b> ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЕРЕВОЗОК В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН НА ПРИМЕРЕ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА.....	88
<b>Саркисян Р.А.</b> РОЛЬ ПИИ В СТРАНАХ СНГ.....	90
<b>Смагина Т.С.</b> ИЗМЕНЕНИЕ РОЛИ ЕЦБ В ПРОВЕДЕНИИ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ НА ФОНЕ КРИЗИСА В ЗОНЕ ЕВРО.....	95
<b>Струков В.М.</b> МЕХАНИЗМЫ ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ И РЕГУЛИРОВАНИЯ В ВАЛЮТНОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА.....	98
<b>Тихомирова В.А.</b> ПРОДОВОЛЬСТВИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ДАВЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ.....	101
<b>Турсынбаева А.</b> ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ЦЕНОВОЙ ДИНАМИКИ РЫНКА ЖИЛЬЯ НА ОСНОВЕ ЭКОНОМЕТРИЧЕСКИХ МОДЕЛЕЙ.....	104
<b>Усонова Э., Женишова А.</b> КЫРГЫЗСКАЯ РЕСПУБЛИКА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ.....	107
<b>Ушанов С.А.</b> РОЛЬ И МЕСТО ВЕЛИКОБРИТАНИИ ВО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ США В УСЛОВИЯХ ВЫХОДА СТРАНЫ ИЗ ЕС.....	109
<b>Цатрян Н. Г.</b> ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И ИТАЛИИ.....	113
<b>Чавыкина М.А.</b> СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТА РОССИЙСКИХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ В СТРАНЫ ЕАЭС.....	115
<b>Чапанова М.А.</b> РОЛЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИСЛАМСКОГО БАНКИНГА В СТРАНАХ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ.....	120
<b>Шариф Набард Абдалла.</b> ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ В КОНТЕКСТЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ИРАКА.....	124
<b>Якимович Е.А.</b> ЭВОЛЮЦИЯ ПОДХОДОВ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ СУЩНОСТИ КАТЕГОРИИ «КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ СТРАНЫ».....	128
<b>Ameer Darwish.</b> LEAN SIX SIGMA IN BAHRAINI HIGHER EDUCATION INSTITUTIONS. APPLYING PROVEN METHODOLOGIES TO IMPROVE QUALITY, REMOVE WASTE, AND QUANTIFY OPPORTUNITIES.....	137

## МЕСТО И ПЕРСПЕКТИВЫ РОССИИ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ В КОНТЕКСТЕ ОЦЕНКИ ЕЕ ИННОВАЦИОННОГО И ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА

*д.э.н., доцент кафедры  
Международных экономических отношений РУДН  
Пинчук В.Н.*

*Аннотация.* В настоящее время стратегическая задача любого субъекта отечественного рынка связана с повышением своей конкурентоспособности. Конкурентоспособность национальной экономики и компаний как важнейших ее субъектов во многом определяется уровнем технологичности производства, внедрением инноваций, наличием высокотехнологичной продукции в производстве и экспорте.

Во многом бурное внедрение в XXI веке инновационных технологий на всех уровнях хозяйствования, на наш взгляд, связано с развитием современных информационно-коммуникационных технологий, обеспечивающих возможность трансфера новейших инновационных разработок в реальном режиме времени между субъектами мировой экономики. В частности, на этом фоне все большее значение приобретает развитие информационных инноваций.

В этой связи на основе анализа конкурентоспособности как экономической категории, количественно выражаемой в различных интегральных индексах: «Индекс глобальной конкурентоспособности» (The Global Competitiveness Index), «Индекс ИКТ», «Глобальный инновационный индекс» (Global Innovation Index), «Индекс экономики знаний» (Knowledge Economy Index) и «Индекс знаний» (Knowledge Index), и др, можно представить место России в мировой экономике в контексте оценки ее инновационного и технологического потенциала.

*Ключевые слова:* научно-технический потенциал, расходы на НИОКР, инновационный потенциал, инновационный путь развития, международные рейтинги.

В настоящее время РФ занимает невысокие позиции в международных рейтингах глобальной конкурентоспособности: 43 (из 138 стран мира) (Табл. 1).

Таблица 1.

**Рейтинг глобальной конкурентоспособности 2016-2017**

рейтинг	страна	индекс
1	Швейцария	5.8
2	Сингапур	5.7
3	Соединённые Штаты Америки	5.7
4	Нидерланды	5.6
5	Германия	5.6
6	Швеция	5,5
7	Великобритания	5,5
8	Япония	5,5
9	Гонконг	5,5
10	Финляндия	5,4
43	Россия	4,5

Источник: The Global Competitiveness Report 2016–2017: <http://reports.weforum.org/global-competitiveness-index/>

К сильным сторонам российской экономики в оценках Всемирного экономического Форума были отнесены высокая распространённость высшего образования, развитие инфраструктуры, улучшение показателей бизнес-регулируемости. В тоже время воспользоваться своими конкурентными преимуществами России мешают низкая эффективность работы государственных институтов, слабая развитость финансового рынка и

дефицит доверия инвесторов к финансовой системе, недостаточный инновационный потенциал.

Тогда как в десятку лидеров по конкурентоспособности входят развитые страны ЕС, США, Япония, Сингапур активно развивающие инновации и ИКТ-сферу, что позволило им перейти на шестой технологический уклад и выше. Россия все еще находится на четвертой стадии технологического уклада, тогда как развитые перешли на пятый и шестой, что также свидетельствует об отставании нашей страны от ведущих стран мира.

Достижение тех или иных показателей инновационного развития является отражением уровня развития наукоемких производств и информационно-коммуникационных технологий, как следствие - состоянием экономики страны, применяемыми экономическими инструментами, стимулирующими инновационное развитие страны и положительно влияющими на повышение ее конкурентоспособности на мировом рынке.

Таблица 2.

**Страны-лидеры и место РФ в мировых рейтингах по индексам ИКТ и инновационного развития, 2016**

Индекс ИКТ		Индекс инновационного развития	
рейтинг	страна	рейтинг	страна
1	Республика Корея	1	Швейцария
2	Дания	2	Швеция
3	Исландия	3	Великобритания
4	Великобритания	4	Соединенные Штаты Америки
5	Швеция	5	Финляндия
6	Люксембург	6	Сингапур
7	Швейцария	7	Ирландия
8	Нидерланды	8	Дания
9	Гонконг	9	Нидерланды
10	Норвегия	10	Германия
<b>45</b>	<b>Россия</b>	<b>43</b>	<b>Россия</b>

Источник: составлено по данным International Telecommunication Union 2017: <http://www.itu.int/>; The Global Innovation Index 2017: <http://www.globalinnovationindex.org/>.

Индекс ИКТ призван сравнивать достижения стран мира в развитии информационно-коммуникационных технологий и может быть использован в качестве инструмента для проведения сравнительного анализа на глобальном, региональном и национальном уровнях. Эти показатели касаются доступа к ИКТ, использования ИКТ, а также навыков, то есть практического знания этих технологий населением стран, охваченных исследованием. Авторы исследования подчеркивают, что уровень развития ИКТ сегодня является одним из наиболее важных показателей экономического и социального благополучия государства.

Рейтинг Глобального инновационного индекса (ГИИ) отражает результаты исследования инновационного потенциала более чем 100 стран во всем мире. Рейтинг составляется на основе анализа нескольких показателей. В частности, анализируется уровень инвестиций в исследования и научно-технические разработки, а также внедрение инновационных идей, что, по мнению исследователей, является ключевым для экономического роста.

Если рассматривать показатели, применяемые в рейтингах, характеризующие инновационное развитие страны и развитие информационно-коммуникационных технологий, то Россия по ним находится на 43 месте, а по индексу развития информационно-коммуникационных технологий на 45-м месте.

Такое отставание от ведущих стран мира, а также ряда динамично развивающихся азиатских неприемлемо для РФ, стремящейся перейти на инновационный путь развития и обеспечить за счет этого рост конкурентоспособности на мировых рынках и, следовательно, повышение уровня социально-экономического развития.

Достижение тех или иных показателей инновационного развития является отражением уровня развития наукоемких производств и информационно-коммуникационных технологий, как следствие - состоянием экономики страны, применяемыми экономическими инструментами, стимулирующими инновационное развитие страны и положительно влияющими на повышение ее конкурентоспособности на мировом рынке. Особенно остро вопрос развития информационно-коммуникационного сектора экономики встал для РФ в период финансово-экономического кризиса, когда стали возможны два альтернативных пути: развивать «сырьевую» составляющую экономики, на долю которой в настоящее время приходится 70% промышленности или попытаться сделать колоссальный скачок в технологическом развитии и занять достойные позиции в глобальной экономике, совершив при этом переход от четвертого к шестому технологическому укладу, минуя пятый.

Учитывая, что конкурентоспособность определяется уровнем развития инноваций, информационно-коммуникационных технологий и т.д., вышеперечисленные индексы включают такие показатели, как, например, индекс образования, индекс инноваций, индекс информационных и коммуникационных технологий и т.д.

Рассматривая факторы, влияющие на поступательное экономическое развитие экономик можно сделать вывод, что государства и межгосударственные организации, где регулирование экономических процессов осуществляется на основе соответствующих разработанных моделей, демонстрируют устойчивое экономическое положение, а в некоторых случаях и рост конкурентоспособности даже в условиях экономического кризиса и в посткризисный период. Так, как было показано выше, США, Германия, Япония по различным рейтингам, оценивающим уровень конкурентоспособности государств в целом (GCI) или отдельных направлений развития экономики, занимают лидирующие позиции. В большинстве своем доминирование указанных государств на мировой арене и завоевание ими новых конкурентных преимуществ обуславливается высоким уровнем развития инновационных технологий, который в свою очередь обеспечивается значительными финансовыми вложениями в НИОКР.

По данным Industrial Research Institute (IRI), в 2015 г. расходы на исследования и разработки в мире в целом составили 1882,7 млрд. долл. Из них более 60% расходов пришлось на 4 страны – США, Китай, Японию и Германию. При этом доля России составила только 2,7%. В 2016 г. расходы на исследования и разработки в России продолжали сокращаться, и по итогам года ее доля в мировых расходах должна была снизиться до 2,6%. (Табл. 3).

Таблица 3

**Доля отдельных стран лидеров в мировых расходах на НИОКР (%)**

Страна	2015	2016*
США	26,4	26,4
Китай	19,8	20,3
Япония	8,7	8,6
Германия	5,7	5,6
Республика Корея	4,0	4,0
Индия	3,5	3,7
Франция	3,1	3,1
<b>Россия</b>	<b>2,7</b>	<b>2,6</b>
Великобритания	2,4	2,3
Бразилия	2,0	1,9

\*прогноз

Источник: составлено по данным Industrial Research Institute (IRI )

В абсолютном выражении больше всех расходуют на научные разработки США, Китай, Япония, Южная Корея, Германия. Россия расположилась рядом с Индией, Бразилией, Францией и Великобританией -восьмое место в долларовом выражении.

Национальные расходы на НИОКР считаются одним из ключевых показателей научно-технического развития страны. В этой связи важное значение имеет показатель расходов на НИОКР в соотношении с ВВП. (табл.4)

Таблица 4.

**Расходы на НИОКР в процентах от ВВП в различных странах мира и России**

<b>Страна</b>	<b>2014</b>
РеспубликаКорея	4,29
Израиль	4,11
Япония	3,58
Финляндия	3,17
Швеция	3,16
Дания	3,05
Германия	2,84
США	2,80
Китай	2,05
<b>Россия</b>	<b>1,1</b>

Составлено по: UNESCO Science report: towards 2030. UNESCO Publishing. Paris, 2015

В первой пятёрке: Республика Корея, Израиль, Япония, Финляндия, Швеция.

В США начиная с 50-х годов прошлого столетия сформировалась целостная система поддержки и стимулирования разработки инновационных технологий, обеспечивающая повышение конкурентоспособности не только продукции, но и организаций, отраслей промышленности. Основу этой системы составляет создаваемая на протяжении нескольких десятилетий «инновационная инфраструктура», с ролью государства в развитии инновационных процессов, выходящей далеко за пределы стандартного прямого финансирования НИОКР, ярким примером такого регулирования является создание Силиконовой долины. Большое внимание в США уделяется разработке механизмов защиты прав интеллектуальной собственности, обеспечению доступности финансовых инвестиционных средств для инновационно активных организаций, созданию венчурных фондов и исследовательских центров, упрощении процедур регистрации и лицензирования организаций, формировании промышленных кластеров, создании благоприятной налоговой среды, соответствующее информационное обеспечение и др.

В Китае так же осуществляется крупномасштабная поддержка инновационного развития, с доминированием государственного вмешательства в процессы регулирования в части прямого финансирования, как со стороны правительства Китая, так и посредством различных государственных фондов, среди которых наиболее значимую роль играет Национальный фонд естественных наук. В целом китайское правительство практикует применение различных инструментов государственного регулирования инновационного развития таких как: создание особых зон и инкубаторов для поддержки высокотехнологичных отраслей; предоставление разнообразных льгот, прежде всего налоговых, благоприятствующих развитию высокотехнологичных фирм; создание новой модели управления по принципу «маленькое правительство, но большие услуги» для уменьшения транзакционных издержек; формирование кластерной структуры с целью более активного взаимодействия инновационных компаний и укрепления сотрудничества между ними; укреплению прав интеллектуальной собственности и содействие коммерциализации результатов научной деятельности.

В ЕС также осуществляется крупномасштабные мероприятия по развитию инновационных процессов, в первую очередь, это разработка и осуществление Рамочных



программ. Однако, ввиду сложной экономической ситуации во всей Еврoзоне, вызванной провалом Лиссабонской стратегии, в соответствии с которой экономика ЕС к 2010 году должны была стать самой конкурентоспособной экономикой в мире основные меры государственной поддержки для ускоренного перехода на инновационный путь развития были переориентированы - на первый план выдвинута социальная стабильность и ускоренный переход на инновационное развитие, - ограничены и направлены на поддержку инноваций в основном в трех секторах промышленности: машиностроение, строительство и автомобилестроение. Указанные меры на практике, сложившейся в государствах-участниках ЕС, в основном имеют косвенный характер с опосредованной ролью государства в регулировании инновационных процессов, и заключаются в предоставлении различного рода льгот, с превашированием налоговых, и выделении заемных средств организациям, осуществляющим разработку и внедрение новой инновационной продукции с высокой долей добавленной стоимостью, являющейся залогом высокой конкурентоспособности экономики государства.

Анализ международных индексов показал, что в настоящее время их составляющие показатели все в большей степени оказываются взаимосвязанными, важнейшими из которых становятся инновационный и технологический потенциал национальных экономик.

В ходе исследования генезиса международной конкурентоспособности российских компаний в современных условиях глобализации и интернационализации экономической деятельности получены следующие научные результаты:

В настоящее время возрастает роль развития и распространения информационно-коммуникационных технологий, позволяющих наращивать конкурентоспособность государства в мировой экономике и повышать свои позиции в мировых табелях по различным социально-экономическим индикаторам.

Анализ позиций ведущих стран мира и РФ в мировых табелях по индексам конкурентоспособности, развития ИКТ и др. позволил установить, что достижение тех или иных показателей является отражением уровня развития наукоемких производств и информационно-коммуникационных технологий, как следствие - состояния экономики страны и применяемыми государством экономическими инструментами, стимулирующими инновационное развитие страны.

Если связывать будущее экономики России с инновационным путем развития через фазовый переход российской экономики из индустриальной в постиндустриальную фазу развития с соответствующими им изменениями: либерализации рынков, развития научно-технического прогресса, обновления материально-технической базы, а так же глобализационной трансформации оргструктур и методов управления и т.п., то это вызывает необходимость принципиального изменения всей структуры экономики.

Усиление внимания к процессам инновационного репрограммирования российских компаний и международных корпораций с российским участием – превращения обычных компаний в инновационные - для повышения эффективности производства, концентрации усилий на решении стратегических проблем интеграции в мировую экономику вызвано актуальностью проблем достижения международной конкурентоспособности экономики России. Решение этих проблем невозможно без обоснования рациональных способов превращения российской экономики в хорошо отлаженный инновационный механизм, способный ответить на новые международные технологические вызовы и конкурентные угрозы и соответственно перестраивать организационную структуру на всех уровнях иерархии корпоративного или государственного управления российскими компаниями, встроеными в систему мирохозяйственных связей.

#### **Используемые источники**

The Global Competitiveness Report 2016–2017: [Электронный ресурс]. <http://reports.weforum.org/global-competitiveness-index/>  
International Telecommunication Union 2017: [Электронный ресурс]. <http://www.itu.int/>;

The Global Innovation Index 2017: [Электронный ресурс].  
<http://www.globalinnovationindex.org/>  
Industrial Research Institute (IRI )  
UNESCO Science report: towards 2030. UNESCO Publishing. Paris, 2015  
Science and Engineering Indicators – 2016. Appendix (tables 6). Two volumes. Arlington,  
VA: National Science Foundation, USA, 2014. [Электронный ресурс]. <http://nsf.gov>.  
Search OECD Statistics [http:// stats.oecd.org/](http://stats.oecd.org/) [Электронный ресурс].

ВОЗМОЖНОСТИ ЭКСПОРТА ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ РОССИЙСКИХ  
УНИВЕРСИТЕТОВ НА РЫНКАХ СТРАН ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ  
(НА ПРИМЕРЕ БРАЗИЛИИ)

*Асмятуллин Р.Р.,  
аспирант кафедры международных экономических отношений РУДН*

*Аннотация.* Развитие системы высшего образования любой страны имеет стратегическое значение, а экспорт образовательных услуг вносит существенный вклад в стабильное экономическое развитие страны и усиливает конкурентоспособность экономики в целом. В данной статье на примере Бразилии показано, что в условиях роста экономики и демографии национальная система образования в таких странах не в состоянии полностью обеспечить экономику необходимыми специалистами, что открывает для российских вузов возможность предлагать образовательные программы, и таким образом расширять свой потенциал для экспорта образовательных услуг.

*Ключевые слова:* образовательные услуги, экспорт, российские университеты, Латинская Америка, Бразилия.

Развитие системы высшего образования любой страны имеет стратегическое значение, а экспорт образовательных услуг вносит существенный вклад в стабильное экономическое развитие страны и усиливает конкурентоспособность экономики в целом.

Мировой рынок услуг высшего образования стремительно растет, а потенциал развития рынка в ближайшей перспективе оценивается довольно высоко. В течение последних сорока лет количество иностранных студентов в мире увеличилось в шесть раз: в 1975 г. численность иностранных студентов составляла 800 тыс. человек, на сегодняшний день за рубежом обучается более 5 млн. человек. По прогнозам Организации Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры (ЮНЕСКО) к 2025 г. численность иностранных студентов в мире может достигнуть от 7 до 9 млн. человек.

В среднем доля иностранных студентов в общей численности студентов в мире стабильно составляет чуть выше 2%. По прогнозам за период с 2015 по 2030 гг. количество студентов в мире удвоится, а к 2035 году составит около 520 млн. человек. [7] Если участие студентов в международной учебной миграции сохранится на уровне 2,2-2,4%, количество иностранных студентов в мире к 2035 году составит более 11 млн. человек.

Основными странами-лидерами мирового образовательного рынка традиционно являются США и Великобритания, также Австралия, Франция и Германия. Но стоит отметить, что доля этих стран постепенно снижается из-за роста конкуренции и выхода на рынок новых стран. [2]

С точки зрения спроса на образовательные услуги, основными странами-донорами иностранных студентов являются Азиатские страны, обладающие высоким демографическим потенциалом и крупными экономиками. Доля студентов из Азии имеет тенденцию к росту и составляет около 50% всех иностранных студентов в мире. Так же растет доля студентов из Латинской Америки и Африки.

**Выездная мобильность в странах Латинской Америки**

<b>Страна</b>	<b>2005</b>	<b>2015</b>
Бразилия	19539	39317
Мексика	23351	29730
Колумбия	17741	27648
Венесуэла	12195	16679
Перу	10300	16308
Эквадор	5679	13690
Гаити	10128	10756
Боливия	3778	9830
Чили	7762	9369
Аргентина	8392	8232
Доминиканская Респ.	1830	4446
Гондурас	2334	3987
Сальвадор	2222	3687
Парагвай	1886	3316
Гватемала	2471	3075
Панама	2096	2995
Уругвай	2028	2556
Никарагуа	2091	2550
Коста-Рика	1694	2388
Куба	1344	2224
Доминика	804	672
<i>Всего</i>	<i>139665</i>	<i>213455</i>

Источник: составлено по UNESCO Institute for Statistics

Регион Латинской Америки и Карибского бассейна представляется перспективным с точки зрения экспорта образовательных услуг. За период с 2005 по 2015 гг. выездная мобильность увеличилась практически вдвое. В 2015 г. более 213 тыс. латиноамериканских студентов обучалось за рубежом. Основными донорами иностранных студентов среди стран Латинской Америки являются Бразилия (39,3 тыс. чел.), Мексика (29,7 тыс.), Колумбия (27,6 тыс.), что обусловлено как демографическими, так и экономическими факторами.

Сотрудничество России со странами Латинской Америки в сфере высшего образования развито слабо. На долю России приходится всего 1% иностранных студентов из данного региона: в 2014/15 уч. году в России обучалось 2 819 латиноамериканских студентов. [3] Крупнейшими странами по количеству студентов в России являются Бразилия (602 студента), Колумбия (568), Эквадор (514), Мексика (189), Куба (172), Перу (160) и Венесуэла (159).

Одной из наиболее перспективных стран для привлечения иностранных студентов среди стран региона в Россию является Бразилия. В рамках данной статьи проанализируем Бразилию, как наиболее крупный образовательный рынок среди стран Латинской Америки. Согласно различным исследованиям Бразилия постепенно становится одним из основных доноров иностранных студентов.

Для изучения потенциала экспорта образовательных услуг университетов России в Бразилии проанализируем основные социально-экономические и демографические показатели, влияющие на учебную мобильность иностранных студентов.

Бразилия – крупнейшая в Латинской Америке и одна из крупнейших стран мира по численности населения: в стране проживает более 207 млн. человек. В возрастной структуре доля молодого населения до 20 лет составляет 31,3%, т.е. 65,3 млн. человек, говорит о наличии высокого потенциала для экспорта образовательных услуг.

Рост показателей ожидаемой продолжительности жизни в Бразилии свидетельствует о повышении уровня жизни в стране. По методологии Всемирного Банка Бразилия является страной с уровнем дохода выше среднего: ВНД на душу населения составляет 10,437 долл., что свидетельствует о наличии потенциала бразильцев для обучения за рубежом.

Сфера образования в Бразилии является 10-ым по величине сектором экономики. В системе образования обучаемся более 60 млн. человек, из которых около 10 млн. в секторе высшего образования.

Рынок труда Бразилии характеризуется острым недостатком в квалифицированной рабочей силе, прежде всего инженеров для добывающей и обрабатывающей промышленности, энергетической отрасли, врачей, специалистов высокотехнологических отраслей в сфере информационных технологий, аэрокосмической отрасли, биотехнологий, нанотехнологий).

Система высшего образования Бразилии представлена большим количеством вузов различной формы собственности. Частные учебные заведения Бразилии отличаются огромным разнообразием по организационной форме. Имеются как небольшие частные вузы, управляемые одной семьей, так и огромные государственные научно-исследовательские институты, бюджет которых может достигать несколько миллиардов долларов США. При этом стоит отметить, что управление системой образования в Бразилии в течение последнего десятилетия имеет тенденцию к переходу от децентрализации к большей централизации (централизованная разработка образовательных стандартов и более жесткий контроль системы образования). [6]

Согласно Национальному плану развития образования Бразилии на период 2014-2024 гг. O Plano Nacional de Educação (2014/2024) основной целью является борьба с социальным неравенством. [4]

Неравенство в высшем образовании Бразилии обусловлено тем, что лучшие студенты выбирают государственные вузы, студенты с меньшими результатами – частные университеты. Кто может позволить себе качественное среднее образование, могут поступить на бесплатные места в государственные вузы, тогда как менее обеспеченные студенты платят больше за меньшее качество. [8]

Важной проблемой остается доступность качественного высшего образования. Чуть более 11% бразильцев имеют высшее образование. Качественное высшее образование доступно для состоятельных слоев населения.

По плану среди приоритетных направлений развития образования в стране: обеспечение дошкольным образованием всех детей 4-5 лет и основным девятилетним образованием все население; повышение охвата средним образованием до 85%. Для уровня высшего образования установлена цель повысить охват до 33%; повысить долю преподавателей с учеными степенями. В приоритетах Бразилии развитие последиplomного образования, государством поставлена цель повысить набор на программы магистратуры до 60 тыс. человек и программы PhD до 25 тыс. человек ежегодно.

Бюджет Министерства образования Бразилии на 2015 год составляет \$30 млрд. С каждым годом доля затрат на образование по отношению к ВВП растет, достигнув в 2012 г. 6%. Финансирование системы образования, а также финансовая поддержка студентов и миграционная политика являются решающими факторами в укреплении конкурентных позиций страны на мировом образовательном рынке. [1] План предусматривает также поэтапное увеличение расходов на систему образования до 10% ВВП к 2020 году.

С целью решения финансовой проблемы и стимулирования мобильности бразильских студентов была разработана Национальная программа академической мобильности «Наука без границ» (Ciência sem fronteiras) – совместный проект Министерства науки и Министерства образования Бразилии. [5] Целевой показатель программы – предоставление 101 тыс. стипендий, прежде всего для обучения бразильских студентов в зарубежных вузах, включая 4 тыс. стипендий для привлечения талантливых исследователей в Бразилию. На данную инициативу было выделено около 2 млрд. долл.

Среди приоритетных направлений обучения обозначены: инженерные специальности; точные и естественные науки; медицинские специальности, биомедицина; информационные технологии и коммуникации; специальности для аэрокосмической отрасли; фармацевтика; сельское хозяйство; нефтегазовые специальности; возобновляемые источники энергии; биотехнологии; нанотехнологии; технологии предупреждения и ликвидации последствий стихийных бедствий; наука о море; минералы; новые технологии в строительстве; развитие технических кадров.

В программе «Наука без границ» участвует 29 стран, среди которых представлены 38 вузов России (9 федеральных университетов, 29 научно-исследовательских вузов).

Основными направлениями выездной студенческой мобильности из Бразилии являются следующие страны: США (13,4 тыс. чел.), Португалия (5,2 тыс.), Франция (4 тыс.), Германия (3,8 тыс.), Великобритания (2,2 тыс.), Испания (1,4 тыс.), что обусловлено географическими, историческими, языковыми факторами.

Россия является одним из крупнейших игроков на мировом образовательном рынке. Количество иностранных студентов в России стабильно растет, в 2014/15 г. в России обучалось 183,1 тыс. иностранных студентов. В России за последние 10 лет, начиная с 2005 года, количество бразильских студентов увеличилось чуть более чем в пять раз с 101 до 602 человек, из которых за счет средств России обучался 21 человек.

Одним из основных препятствий для расширения учебной миграции из Бразилии является низкий уровень знания иностранных языков, в частности английского. Бразилия осознает явную необходимость в повышении знания английского языка и обучении английскому языку; основное число населения, включая тех, кто занят в сфере туризма, не обладает даже базовыми навыками владения английским языком. Для решения данной проблемы была разработана государственная программа English Without Borders (Английский язык без границ), которая нацелена на повышение уровнем владения английским языком как среди студентов, так и преподавателей вузов.

Существенным препятствием для привлечения бразильских студентов в Россию является малое количество образовательных программ на английском языке. В связи с продвижением английского языка в Бразилии, привлекательность программ на английском языке может оказаться выше аналогичных программ на русском языке. К тому же, к изучению русского языка у бразильцев отмечается отсутствие интереса.

Российские вузы слабо представлены на рынках Латинской Америки, причиной чего является недостаточная маркетинговая активность со стороны российских вузов, а также государственных служб.

Одним из экономически эффективных инструментов коммуникации с иностранными студентами является Интернет. Однако, сайты большинства российских вузов слабо адаптированы под иностранную аудиторию. Так как основной проблемой на стадии выбора вуза является отсутствие релевантной информации, необходимо развивать языковые версии сайтов российских университетов, развивать государственные порталы, посвященные получению высшего образования в России. Способствовать повышению узнаваемости российских вузов будет размещение информации об имеющихся программах обучения на международных порталах, где иностранные студенты могут найти интересующий вуз и программу обучения. Например, на таких порталах как [www.bachelorsportal.eu/](http://www.bachelorsportal.eu/) и <http://www.mastersportal.eu/> уже представлены курсы МГУ, ВШЭ, МФТИ и некоторых других российских вузов.

Российское образование крайне слабо представлено на образовательных выставках стран Латинской Америки. Ключевые конкуренты России – вузы США, Великобритании и Австралии, а также национальные зарубежные представительства данных стран, активно участвуют в образовательных выставках в регионе, а также организуют и проводят собственные выставки, посвященные только образованию в конкретной стране.

Кроме того, необходимы государственные меры по улучшению образа России и продвижению России в качестве образовательного центра в странах Латинской Америки.

Вузам необходимо повышать квалификацию преподавателей и сотрудников, работающих с иностранцами, в том числе по обучению иностранным языкам.

Бразильцы высоко ценят личные контакты, поэтому на образовательном рынке Бразилии характерна активная деятельность агентств. Для привлечения иностранных студентов рекомендуется более тесная работа с рекрутинговыми агентствами. Профайлы многих рекрутинговых агентств Латинской Америки указывают на то, что они не работают с Россией как с одним из направлений обучения.

Стимулировать развитие отношения России и Бразилии в сфере образования будет сотрудничество в рамках БРИКС, в частности благодаря созданию сетевого университета БРИКС, в котором участвует около 50 университетов стран-участниц объединения.

Российским университетам необходимо предлагать образовательные программы по инженерным направлениям (минералы, нефть и газ), точным наукам, математике, информационным технологиям и программированию, физике, медицине и фармацевтике.

В период рекрутинга бразильских студентов российским вузам целесообразно продвигать программы бакалавриата, магистратуры и аспирантуры с акцентом на уровень магистратуры.

В заключении отметим, что в условиях роста экономики и демографии система образования Бразилии не в состоянии полностью обеспечить экономику необходимыми специалистами, поэтому ожидается, что выездная учебная мобильность в ближайшей перспективе будет возрастать, что создает потенциал для экспорта образовательных услуг российских вузов.

### *Литература*

1. Айдрус И. А. Конкурентоспособность стран на мировом рынке высшего образования // Научное обозрение. Серия 1: Экономика и право. – 2012. – № 3-4. – С. 128-132.
2. Айдрус И.А.З., Горшкова Л.Ю. Особенности развития мирового рынка образовательных услуг на современном этапе.: Монография. - М.: РУДН, 2015.
3. Арефьев А.Л., Шереги Ф.Э. Экспорт российских образовательных услуг: Статистический сборник. Выпуск 6 / Министерство образования и науки Российской Федерации. — М.: Социоцентр, 2016. — 408 с.
4. Национальный план развития образования Бразилии на период 2014-2024 гг. Режим доступа: <http://pne.mec.gov.br/>
5. Сайт Национальной программы академической мобильности «Наука без границ». Режим доступа: <http://www.cienciasemfronteiras.gov.br/web/csf/>
6. Changing dynamics in the governance of education: A comparative analysis of emerging issues and reforms in emerging countries. UNESCO. – 2016. – 119 p.
7. New 2035 enrolment forecasts place East Asia and the Pacific in the lead. Режим доступа: <http://monitor.icef.com/2012/09/new-2035-enrolment-forecasts-place-east-asia-and-the-pacific-in-the-lead/>
8. Philip G. Altbach, Roberta Malee Bassett. Nix the BRICs. At Least for Higher Education Scholarship // Change, September/October. – 2014. – pp. 30-32. Режим доступа: [https://www.bc.edu/content/dam/files/research\\_sites/cihe/pdf/Altbach-Bassett-CHANGE%2010-14.pdf](https://www.bc.edu/content/dam/files/research_sites/cihe/pdf/Altbach-Bassett-CHANGE%2010-14.pdf)
9. UNESCO Institute for Statistics. Режим доступа: <http://uis.unesco.org/>

## ТРУДОВАЯ МИГРАЦИЯ В МИРЕ

*Ахмед Надир Надир  
студент магистратуры  
экономического факультета РУДН*

*Аннотация:* В статье рассматриваются проблемы трудовой миграции в мире, аспекты социальной мобильности, приведен рейтинг самых популярных стран для трудовой миграции и перечислены основные требования и условия для ее осуществления.

*Ключевые слова:* миграция, международная трудовая миграция, социальная мобильность, Генеральная Ассамблея ООН, рейтинг популярных стран для трудовой миграции.

Человечество уже свыклось с постоянным международным обменом денег, информацией, методами производства и прочими «двигателями» международных государственных отношений. Но одним из важнейших и наиболее значимых видов обмена является обмен трудовыми ресурсами, имя которому - международная трудовая миграция.

Международная трудовая миграция по праву признана одним из наиболее знаковых явлений в мире, последствия которого нередко становятся причинами огромного количества острых политических и социальных проблем по всему миру.

Миграция – это не просто перемещение людей. Существует целая наука, занимающаяся изучением возможных причин миграций того или иного типа. Такая наука называется миграциология. С двухтысячного года, по предложению Генеральной Ассамблеи ООН, в календарь международных праздников внесена новая дата – международный день мигранта. Отмечают его 18 декабря.

Миграции, то есть территориальные перемещения населения, также можно рассматривать как одну из форм социальной мобильности. В широком смысле под ними понимаются любые перемещения за границы некоторой территории ее населения (обычно территория эта является населенным пунктом). При этом то, с какой целью и на какой срок процедура происходит, несущественно.

Однако в научно-популярной и научной литературе намного чаще используется узкая трактовка понятия "миграция". Согласно ей, это перемещение, которое связано с изменением места постоянного проживания.

Данные статистики наглядно демонстрируют масштаб возможного ущерба от бесконтрольной и нелегальной миграции и состояние трудового потенциала стран-доноров. Также данные статистики деятельности миграционных служб и трудового рынка в целом позволяют оценить последствия угроз, исходящих от утечки высококвалифицированных специалистов за рубеж.

Таким образом, проблемы миграции рабочей силы в настоящее время очень актуальны.

Таблица 1

**Рейтинг популярных стран для эмигрантов<sup>1</sup>**

№	Страна	Условия	Оформление документов
1	Канада	В этой стране для иммигрантов созданы неплохие условия. Здесь быстрее проходит адаптация с культурой и обычаями, легко устанавливаются хорошие отношения с местными жителями.	Чтобы в Канаде одобрили просьбу о профессиональной эмиграции, надо быть специалистом с дипломом, знать английский или французский языки. Получение гражданства возможно через 3 года после получения статуса ПМЖ. Приехать сюда просто, но обосноваться и развиваться гораздо сложнее.

<sup>1</sup> Таблица составлена автором.

2	ЮАР	Страна богатая, культурная, в ней не относятся к эмигрантам как к людям второго сорта, здесь ко всем отношение одинаковое. При хорошем знании языка можно найти достойную работу, получить полную медицинскую страховку, зарплата позволяет купить жилье за короткий срок.	Эмиграция из России не займет много времени и сил. Русская диаспора в ЮАР насчитывает несколько тысяч жителей.
3	США	Америка была и остается страной неограниченных возможностей, она по-прежнему доступна для эмиграции. Ведение бизнеса считается одним из лучших в мире, впечатляют доступные кредиты и защищенные инвестиции. Вообще Америка – страна эмигрантов.	Гражданство можно получить, прожив в стране 5 лет, для вступивших в брачные отношения с гражданином США – через 3 года.
4	Австралия	Эта страна расположена в другом полушарии, там лето круглый год. Отдых в любое время на песчаном берегу синего океана, ласковое солнце, экзотические звери - все это дает Австралия.	Условия въезда в эту страну мало отличаются от канадских, но гражданство получить проще, можно добиться этого всего за два года..
5	Новая Зеландия	Государственная поддержка в трудоустройстве, бизнесе, социальном секторе, здравоохранении, минимальная разница между государственным пособием и заработком – все это дает своим гражданам Новая Зеландия	После получения вида на жительство нужно прожить и хорошо поработать три года и восемь с половиной месяцев, соблюдая законы страны, после этого можно получить гражданство
8	Германия	Экономически развитая, самобытная страна, граждане которой отличаются особой законопослушностью и активной гражданской позицией.	Самый быстрый и выгодный способ получения вида на жительство – это бизнес-иммиграция, но он хорош для обеспеченных граждан. Эмиграция в Германию в этом случае потребует крупных финансовых вливаний в экономику страны.
9	Франция	Эта поэтическая страна принимала русских эмигрантов еще со времен царя Петра. По статистике, во Франции на сегодняшний день проживает около 70 тысяч выходцев из России, сюда входят супруги смешанных браков, а также политические беженцы	Профессиональная эмиграция возможна по рабочему контракту, но компании обычно приглашают профессионалов высокого уровня. Бизнес-иммиграция всегда реальна, поскольку мало какая страна откажется от финансовых вложений в экономику.
10	Испания	Это государство полюбилась эмигрантам своим веселым нравом, изумительной кухней, зажигательными танцами, легкостью языка. Здесь очень приветливое население, готовое	Стандартный набор документов. Особых проблем при получении гражданства не возникает



	принять гражданина в свое общество, как только он немного обживется на новом месте.	
--	---	--

Определенную роль в регулировании миграции рабочей силы играют мировое сообщество и международные организации. Мировым сообществом признано целесообразным и необходимым условием придерживаться определенных правовых норм и стандартов, закрепленных в документах международных организаций. Ратифицируя международные конвенции, страны, регламентирующие процесс трудовой миграции, признают приоритет норм международного права над национальным законодательством, что имеет важное значение, как для страны, так и для мигрантов, чьи права за рубежом существенно расширяются. Если страна-импортер рабочей силы в основном отвечает за прибытие и использование мигрантов, то в функции страны-экспортера рабочей силы, прежде всего, входит регулирование оттока и защита интересов своих граждан-мигрантов за рубежом. Поэтому во многом интересы стран-экспортеров и импортеров рабочей силы оказываются тесно переплетенными.

Ныне немалое число глобальных учреждений и организаций (прежде всего в рамках ООН), а также региональных группировок продолжают заниматься проблемами, связанными с миграцией населения и трудовых ресурсов. Так, Комиссия ООН по народонаселению располагает фондом, часть которого используется на субсидирование национальных программ в области миграции населения. Деятельность Международной организации труда (МОТ) предусматривает в качестве одной из своих целей регулирование межстрановой миграции населения. Ряд международных договоров, принятых Всемирной организацией здравоохранения (ВОЗ), содержит специальные нормы, которые касаются физического состояния трудящихся-мигрантов. В документах ЮНЕСКО имеются положения, направленные на улучшение образования трудящихся-мигрантов и членов их семей. Возрастает роль Международной организации по миграции (МОМ), целью которой является обеспечение упорядоченной и плановой межстрановой миграции, ее организация, обмен опытом и информацией по этим вопросам. Кроме того, в регионе Западной Европы Межправительственный комитет по вопросам миграции (СИМЕ) своей деятельностью способствует обеспечению и защите прав трудящихся-мигрантов<sup>2</sup>.

Таким образом, существует несколько разновидностей трудовой миграции в зависимости от причин и условий ее возникновения, от ее длительности и характера.

Трудовая миграция является важным показателем не только рабочей силы и экономически активного населения, но также экономической ситуации в стране в целом, ухудшение которой нередко влечет рост трудовой миграции и утечку квалифицированных кадров и ценных трудовых ресурсов в более развитые и экономически стабильные государства.

Человеческие и трудовые ресурсы являются самыми ценными экономическими ресурсами, в которых скрывается огромный потенциал для развития страны, поэтому они представляют огромный интерес и побуждают правительство разрабатывать меры и создавать условия для того, чтобы привлечь квалифицированные кадры из-за границы и сохранить своих отечественных специалистов.

### *Литература*

1. Международная миграция и «утечка мозгов» // Управление персоналом. – 2015 г. – №6. – 63с.
2. Кий Т. Виды трудовой миграции // Справочник по управлению персоналом. - 2015. – №11. – С.63-68.
3. Кочеткова А.И. Рейтинг популярных стран для российских эмигрантов // Кадровый

<sup>2</sup> Кий Т. Виды трудовой миграции // Справочник по управлению персоналом. - 2015. – №11. – С.68.

менеджмент. – 2015. - №3. – 153с.

4.Соловьев А.В. Последствия трудовой миграции//Право и экономика. – 2015. – №12. –149с.

5.Рынок труда. - Режим доступа: <http://www.center-yf.ru/data/Kadroviku/Rynok-truda.php>, свободный.

## ВЛИЯНИЕ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ НА РЕПАТРИАЦИЮ СООТЕЧЕСТВЕННИКОВ, ПРОЖИВАЮЩИХ ЗА РУБЕЖОМ

*Аль-Сахель Сюзанна Мухаммедовна,  
аспирант кафедры международных экономических отношений РУДН*

### *Аннотация.*

Данная статья рассматривает проблемы, связанные с рынком труда в условиях санкций и кризиса, влияние теневой экономики, анализирует положение репатриантов и возможности их устройства в этой столь не простой ситуации.

### *Ключевые слова:*

Конгруэнтность, санкции, рынок труда, репатрианты, экономический кризис, безработица, коррупция.

В условиях экономического кризиса в мире усилилась конкуренция практически во всех сферах, увеличилась безработица, сложно найти работу в хорошо оплачиваемом месте или по профессии. Ухудшилась ситуация с трудоустройством специалистов. Официальные данные безработицы на январь 2016 г. составили 5,8%, а это почти 5 миллионов россиян. При этом столь незначительном проценте, тем не менее, граждане не могут найти работу по профессии или с высокой зарплатой. Самая сложная ситуация в средних не центральных городах, поэтому людям приходится уезжать из своих родных городов в ближайшие крупные промышленные или в столицу. В связи с этим, конкуренция на рабочие места увеличивается и совершается конкурс жесткого отбора.

Ситуация непростая, особенно для возвратных мигрантов, которые решили вернуться в РФ. Если они не воспользуются программой, которую государство специально создало для возвратной миграции, то им будет нелегко устроиться на работу и начать новую жизнь из-за ряда барьеров, с которыми они могут столкнуться. Как, например: отсутствие гражданства, постоянной регистрации и места жительства, проблем с русским языком, к тому же в России не признаются некоторые дипломы, выданные иностранными учебными заведениями. [1]

Продолжает расти уровень безработицы, по официальным данным, она увеличилась за год почти на 20%. Из-за кризиса многие крупные организации стали увольнять своих сотрудников. В одном только Сбербанке России в 2015 году сократили около 3600 сотрудников и цифры сокращения растут, увеличивается часовая работа за минимальную зарплату. Из-за колебания доллара и падения рубля зарплаты значительно снизились. И это влияет на репатриантов и их устройство в РФ без программы соотечественник. В связи с проблемами на рынках труда и коррупцией, устроиться на работу им будет не просто, конкурировать с местными жителями будет очень сложно. Борьба за рабочее место может стать жесткой: всегда в приоритете местные жители и дипломы ведущих ВУЗов страны, а также совершенный русский язык (некоторые фирмы требуют знание английского и(или) французского). [2].

В таких условиях повышается конгруэнтность в стране и становится все сложнее найти достойную работу, поэтому репатриантам придется потратить много сил, чтоб устроится без программы возвратной миграции. Санкции, которые были введены против России в середине 2014 г., повлияли на программу репатриации граждан Российской Федерации. Инфляция в начале 2015г. превысила 10%, девальвация спровоцировала поднятие цен и падение реальных доходов. При сохранении инфляции на значительном уровне и в условиях рецессии темп повышения доходов и действительных заработных плат

частного сектора в 2016 году стал отрицательным, что привело к дальнейшему урезанию потребительского спроса. Похожая ситуация наблюдается в Государственных корпорациях, где происходят сокращения сотрудников, увеличение рабочих часов, снижение зарплат или задержка их выплат [3].

Репатрианты при устройстве на работу в такой не простой экономической ситуации, вероятно столкнутся с рядом неприятностей, таких как дискриминация полов, ограничения по возрасту, отсутствие опыта работы, национальность, место регистрации, наличие инвалидности, наличие /отсутствия автомобиля, отсутствие знакомств а также семейное положение (состав семьи) [4].

Репатриантам, которые хотят вернуться в Россию, нужно воспользоваться «Программой по оказанию содействия добровольному переселению в РФ соотечественников, проживающих за рубежом», так как эта программа поможет им устроиться в стране без большего препятствия.

Программа переселения создана для решения проблем демографии, обмена передового опыта, развития сельского хозяйства в отдаленных регионах России. Именно там, где нуждаются в опытных специалистах и требуется модернизация и индустриализация сел и городов. Поэтому эта программа предлагает репатрианту первые три года отработать на тех вакансиях, которые будет предлагать государство, а после трех лет гражданин волен выбирать оставаться ему, или же переселиться в другое место России [5].

При таком состоянии экономики будет все трудней найти работу и устроить граждан, которые относятся к этой программе.

Помимо санкций, негативное воздействие оказывает теневая экономика, которая выросла корнями в экономику страны и мешает ее развитию. Теневая экономика разного уровня является убийственным для экономики страны будь она беловоротничковая или черная. Коррупция всех видов на любом уровне мешает развитию экономики и государству [7].

Государство борется как может с взятками, по последнем данным МВД «Средний размер взятки в России в 2016 году вырос на 75% в годовом выражении и составил 328 тыс. руб.» Об этом заявил в интервью газете «Коммерсантъ» начальник главного управления экономической безопасности и противодействия коррупции (ГУЭБиПК) МВД России. Репатрианту, который решил открыть свое дело без участия в программе соотечественник в такой ситуации будет не легко, помимо жесткой бюрократии существует и коррупция, по мимо денег на открытие бизнеса, нужен и отдельный капитал для взяток, чтобы ускорить открытие своего дело и преодолеть конкуренцию [8].

Санкции дали хороший толчок заново поднять промышленность и в этом могут помочь репатрианты, так как среди них есть граждане, которые обладают высокими и профессиональными знаниями в различных сферах экономики, и создание для них соответствующих условий будет одним из шагов преодоления кризиса.

В связи с санкционной политикой, для России открылась возможность развития внутреннего рынка. При либеральной экономической системе государство пришло на помощь малому и среднему бизнесу, и несмотря на существующую проблему теневой экономики, которая осложняет возможность добиваться высоких результатов, благодаря этой ситуации создаются новые рабочие места, на которых репатрианты смогут делиться своим опытом. Создание нужных условий для принятия репатриантов поможет государству преодолеть ряд экономических трудностей [9].

В заключении можно сделать вывод о том, что преодолев эти проблемы, «Программа по оказанию содействия добровольному переселению в РФ соотечественников, проживающих за рубежом» поможет развить экономику, медицину, науку и технологию, так как некоторые репатрианты обладают высоко профессиональным зарубежным опытом и навыками полезными нашему государству.

### *Литература*

- 1- <http://www.krizis-2015.ru/category/bezrobotica-2015>
- 2- <https://person-agency.ru/statistic.html>
- 3- <http://ac.gov.ru/files/publication/a/5491.pdf>
- 4- <http://opersonale.ru/podbor-i-trudoustrojstvo/priem-na-rabotu/kak-otnositsya-k-diskriminacii-pri-prieme-na-rabotu.html>
- 5- <http://92.fms.gov.ru/programs/fmsuds/>
- 6- <http://www.aif.ru/money/economy/1381272>
- 7- <http://www.grandars.ru/student/nac-ekonomika/vidy-tenevoy-ekonomiki.html>
- 8- <http://www.km.ru/v-rossii/2017/03/16/mvd-rossii/797933-v-mvd-nazvali-srednii-razmer-vzyatki-v-rossii>
- 9- <http://www.aif.ru/money/economy/1381272>

## ПРОГРАММА МОДЕРНИЗАЦИИ РЕГИОНАЛЬНЫХ СИСТЕМ ДОШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ: ВЛИЯНИЕ НА ВНУТРЕНнюю МИГРАЦИю СПЕЦИАЛИСТОВ

**Белов Ф.Д.,**  
*к.э.н., научный сотрудник ФГАУ ГНИИ ИТТ «Информика»*

### *Аннотация*

В статье представлен ход реализации ФГАУ ГНИИ ИТТ «Информика» программы МРСДО в рамках Государственного задания 2017 года. Проанализированы и экономические, миграционные и социальные аспекты программы. Так же рассмотрены методы контроля реализации программы, включая разработку и создание системы видеонаблюдения с объектов программы модернизации региональных систем дошкольного образования (далее МРСДО) в субъектах РФ.

*Ключевые слова:* МРСДО, внутренняя миграция высококвалифицированных специалистов.

### ***Общая характеристика программы***

Открытие новых и ремонт старых детских садов в субъектах Российской Федерации является актуальной и важной задачей для нашего государства. В связи с чем, в 2013 году стартовала федеральная программа по модернизации региональных систем дошкольного образования направленная на ввод новых мест в детских дошкольных организациях. Задачи, решаемые в рамках программы, нацелены на реализацию доступности общего образования.

Необходимость реализации работ в рамках программы обуславливается высокой социальной значимостью решаемых задач по формированию условий для получения доступного качественного общего образования в субъектах Российской Федерации и как следствие, снижению миграционного оттока сельских жителей в города, демографическому росту, увеличению производственной и экономической эффективности муниципалитетов и субъектов Российской Федерации в целом.

Для проверки реализации выполнения хода мероприятий на объектах МРСДО экспертами ФГАУ ГНИИ ИТТ «Информика» в 2013-2016 гг. были проведены 62 выездные экспертные работы в субъекты Российской Федерации. Были посещены объекты (детские сады) входящие в программу МРСДО, проверены документы, а так же проведены встречи с руководителями органов государственной власти субъектов Российской Федерации и муниципальных образований, осуществляющих государственное управление в сфере образования. В рамках проделанной работы были получены статистические данные и экспертные мнения, подтверждающие высокую социальную значимость проводимых мероприятий. Так были получены данные о том, что ввод в эксплуатацию новых детских садов в населенных пунктах муниципальных образований снижает миграционный отток сельских жителей, данных населенных пунктов, в города. Связанно это, прежде всего с

возможностью оставить ребенка в детском саду во время работы родителей. В том случае, когда место для ребенка в детском саду отсутствует, родителям приходится переезжать в другой населенный пункт, как правило, город, для получения места в ДОО и возможности работать. Так же открытие детского сада в населенном пункте стимулирует обратную миграцию из города высококвалифицированных специалистов с педагогическим образованием, которые могут работать в качестве воспитателей.

Помимо огромной социальной значимости, реализация программы МРСДО имеет большое экономическое значение для муниципалитетов и субъектов РФ. Открытие новых рабочих мест в детских садах, влечет за собой дополнительные налоговые отчисления, что влияет на благосостояние всего субъекта Российской Федерации. Ранее не работающие, вынужденные сидеть с детьми родители, после ввода новых мест в детских садах, имеют возможность выйти на работу, компенсировав, тем самым, нехватку трудовых ресурсов на производстве и в коммерции. Помимо этого привлеченные из городов педагоги переезжают, как правило, со своими семьями привлекая, тем самым, дополнительные трудовые ресурсы в населенные пункты сельской местности.

В соответствии с Постановлениями Правительства Российской Федерации субъектам Российской Федерации в рамках программы были предоставлены федеральные субсидии в 2013 году в размере 50 млрд. рублей, 2014 году - 50 млрд. рублей и в 2015 году – 30 млрд. рублей на реализацию мероприятий по модернизации региональных систем дошкольного образования.

По состоянию на июнь 2017 года в субъектах Российской Федерации реализуются мероприятия на 79 объектах. Мероприятия на данных объектах проводятся в рамках формы ввода «Строительство» и «Реконструкция».

Реализация мероприятий МРСДО в 2017 году включает в себя проведение комплекса организационных мероприятий, в том числе ежедневный контроль и мониторинг процесса реализации программы по всем предусмотренным показателям, повышение эффективности мониторинга и операционное сопровождение мероприятий. Реализация такого контроля осуществляется посредством информационных ресурсов, с помощью которых осуществляется получение оперативной информации о ходе процессов реализации мероприятий программ как в отдельно взятом регионе, так и в целом по стране.

Существенное значение при этом имеет общественный контроль за выполнением намеченных планов. Обеспечение ежедневного сбора, анализа и обобщений обращений граждан и организаций в органы государственной власти по вопросам, связанным с реализацией программ, позволяет оперативно реагировать на все возможные проблемы, возникающие при их реализации.

Основной целью данной работы является обеспечение высокой эффективности мониторинга и операционное сопровождение мероприятий по реализации доступности общего образования, в частности программы МРСДО.

Для контроля выполнения мероприятий в рамках программы МРСДО на объектах ФГАУ ГНИИ ИТТ «Информика» разработана единая интеграционная платформы по интеграции систем видеонаблюдения субъектов РФ. Платформа позволяет принимать и транслировать видео с удаленных видеокамер, установленных на объектах, включенных в программу МРСДО. Разместить платформу возможно на базе электронного ресурса в сети Интернет <http://do.edu.ru>.

#### ***Разработка и внедрение системы видеонаблюдения***

В рамках выполнения работ по проекту «Научно-методическое и аналитическое сопровождение комплекса мероприятий по реализации доступности общего образования» в рамках реализации программы «Содействие созданию в субъектах Российской Федерации (исходя их прогнозируемой потребности) новых мест в общеобразовательных организациях» в 2016 году были реализованы мероприятия по организации непрерывного онлайн-вещания с объектов строительства (школы), на которые были выделены средства федеральной субсидии и регионального софинансирования в рамках проекта «Содействие созданию в

субъектах Российской Федерации (исходя из прогнозируемой потребности) новых мест в общеобразовательных организациях на 2016-2025 годы». Карта участников проекта представлена на рисунке 1.



Рисунок 1 - Карта участников проекта

Для организации онлайн-вещания ФГАУ ГНИИ ИТТ «Информика» была разработана и внедрена единая интеграционная платформа по интеграции систем видеонаблюдения субъектов Российской Федерации на базе электронного ресурса [mrso2.edu.ru](http://mrso2.edu.ru). С учетом полученного опыта в 2017 г. аналогичная платформа разработана для контроля реализации мероприятий МРСДО с возможностью реализации на базе портала [do.edu.ru](http://do.edu.ru).

Архитектура Платформы основана на клиент-серверной схеме, состоящей из следующих уровней:

- пользовательский уровень - презентационный слой, содержащий пользовательские интерфейсы и их компоненты, обеспечивающие взаимодействие пользователя с Системой;
- уровень бизнес-логики - модели автоматизируемых бизнес-процессов и функционал, обеспечивающий решение задач автоматизации;
- уровень базы данных - база данных (БД), обеспечивающая хранение и управление данными, необходимыми для решения задач автоматизации.

Платформа представляет собой веб-приложение.

Размещение Платформы в сети Интернет позволяет обеспечить доступ к потоковым видеотрансляциям и личным кабинетам для всех пользователей, имеющих доступ к сети Интернет.

При проектировании и разработке программного обеспечения предпочтение отдавалось архитектурным решениям и программным продуктам, уже доказавшим свою пригодность при решении подобных задач. Программное обеспечение создавалось на модульной основе с использованием объектно-ориентированного подхода, позволяющего добавлять/изменять функциональные возможности Платформы. Основой технологической реализации принятых решений стали модули в составе фреймворка *Symfony 2*.

Доступ к данным в фреймворке *Symfony 2* в большинстве случаев осуществляется при помощи *Doctrine 2* - механизма объектно-реляционного отображения (ORM) для PHP 5.3+, позволяющий работать с базой данных максимально прозрачно, где в качестве промежуточного слоя используются обычные объекты PHP. В качестве основы используется

весьма мощный слой абстракции от базы данных (DBAL). Основная задача ORM — связать две концепции: объекты РНР и записи в реляционной базе данных.

Функционирование информационной базы Платформы реализовано на основных маршрутах обработки данных.

Организована видеотрансляция с сервера Платформы и на момент составления отчета осуществляется ее поддержка. Для осуществления трансляции с сервера Платформы используется видео в формате mp4 в набор файлов и плей-листов для трансляции в формате HLS и MPEG-DASH.

### ***Заключение***

Федеральная программа МРСДО имеет большое значение для нашего государства. Помимо первичной своей цели направленной на введение новых мест в дошкольных образовательных организациях субъектов РФ, программа влечет за собой улучшение и вторичных факторов, таких как: увеличение налоговых отчислений, улучшение демографии, уменьшение миграционного оттока из сельской местности специалистов и как следствие «вымирания села». Контроль за реализацией программы МРСДО ведет ФГАУ ГНИИ ИТТ «Информика». Силами специалистов института разработана интеграционная платформа видеонаблюдения с возможностью интеграции на базе портала do.edu.ru необходимая для более качественной реализации контроля выполнения мероприятий на объектах программы.

## ПЕРСПЕКТИВЫ РОССИЙСКО-КИТАЙСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В КОНТЕКСТЕ ПЕРЕХОДА ЭКОНОМИКИ КИТАЯ НА ЭТАП «НОВОЙ НОРМАЛЬНОСТИ»

***Белова И. Н.***

***к.э.н. доцент кафедры МЭО РУДН***

*Аннотация.* В статье рассматривается эволюция возвышения Китая до лидерства во многих сферах мировой экономики; далее исследуются особенности этапа «новая нормальность» в экономике страны, связанного с изменением экономической модели, при которой рост стимулируется за счет внутреннего потребления. В заключительной части анализируются перспективы выстраивания внешнеэкономических связей Китая при сохранении данного направления внутренней экономической политики и России.

*Ключевые слова:* Китай, «новая нормальность», российско-китайское экономическое сотрудничество.

### ***Китай сегодня***

КНР сегодня становится ведущим вектором в системе мирохозяйственных связей, что является результатом мощного воздействия эндогенных и экзогенных факторов его экономического роста. Такой подход позволяет Китаю раскрыть свой хозяйственный потенциал, выработать способы наиболее успешного развития для «завоевания» новых ниш на мировом рынке.

Переход национальной экономики на современную производственно-инвестиционную модель внешнеэкономического взаимодействия требует радикального совершенствования его форм и методов в направлении полноценного участия конкретной национальной экономики в современной системе разделения труда и производственных процессов в рамках глобальных цепочек создания стоимости, ТНК и международных партнерских объединений, что позволит их предприятиям и организациям обеспечить доступ к ресурсам и компетенциям партнеров, повысить эффективность выполнения отдельных бизнес-функций и бизнес-процессов, выйти на перспективные рынки внутрифирменного

обмена и высокотехнологической продукции, получить доступ к производству и распределению мирового дохода.

В таких условиях возрастает значение обоснованного выбора долговременной стратегии внешнеэкономического развития, учитывающей сложившиеся общемировые тенденции, позволяющей реализовать существующие возможности и потенциальные конкурентные преимущества страны, а также повысить вклад внешнего фактора в модернизацию национальной экономики и удовлетворения потребностей населения страны.

Опыт экономического развития КНР с начала проведения реформ показал, что выбранная стратегия постепенного открывания экономики, формы и методы ее реализации были в целом оптимальными с учетом имеющихся у страны ресурсов и сложившихся специфических условий. Успешно сочетая модель экспортной ориентации и импортозамещения, осуществляя линию на диверсификацию внешнеторговых рынков, расширяя номенклатуру экспорта в направлении готовой промышленной продукции и постепенно переходя от трудо- к капиталоемким изделиям, Китай сумел максимально задействовать резервы для поддержания роста торговли и инвестиций.

Стремительный выход КНР в лидеры во внешнеэкономической сфере в 90-е годы был получен в ходе поэтапной, регулируемой государством либерализации при преобладании мер выраженного протекционизма. При этом политика экспортной экспансии, избранная КНР в качестве основного курса, базировалась на: выборе целесообразной экспортной ориентации; присоединении к ВТО; реструктуризации экономики и привлечении иностранного капитала; создании свободных экономических зон (СЭЗ) и преобразовании их в последние годы в зоны развития новых и высоких технологий.

В достаточно сжатые сроки Китаю удалось обеспечить развитие производства, особенно в тех отраслях, которые ранее считались неперспективными и низкоконкурентоспособными. *Экспортная стратегия* КНР основана на фундаментальной реструктуризации экономики страны, всемерной мобилизации всех видов ресурсов, включая человеческий потенциал, с целью обеспечения стремительного прорыва на мировые рынки товаров и услуг.

***Выбор долговременной стратегии внешнеэкономического развития, учитывающей сложившиеся общемировые тенденции, позволил стране прийти к настоящему времени со следующими результатами.***

В 2014 г. Китай вышел на 1-е место в мире как реципиент прямых иностранных инвестиций, тем самым оттеснив США на 3-е место в мировом рейтинге (второе место занял тесно связанный с Китаем его особый район - Гонконг, в который ввоз ПИИ достиг 111 млрд. долл.). В целом, ввоз ПИИ в Китай демонстрирует рост на протяжении последних пяти лет.

В 2016 г. - повышение доли Китая в мировом ВВП до 12,263 трлн. долл., что составляет 9% от мирового (для сравнения в 1977 г. его размер составлял 147,3 млрд. долл.); мировое лидерство в промышленном производстве, объеме экспорта товаров в мировой торговле (13,2% - первое место) 2016 г. (для сравнения в 1978г. доля – 0,75%); в размере международных резервов в размере 3,406 трлн. долл. в 2016 г. (для сравнения в 1979г - 0,8 млрд долл.).

Данные показатели стали основой для интернационализации юаня и решения МВФ о его включении в состав корзины СДР, которое вступает в силу с 1 октября 2016 года и будет действовать в течение последующих 5 лет. При этом доля юаня составит 10,92, выше, чем доля иены и фунта стерлингов.

***Произошло превращение КНР, с одной стороны, в сильного конкурента, оказывающего растущее воздействие на правила игры в международной сфере, с другой, - стратегического партнера для ряда государств, умело выстраивающего свою внешнеэкономическую политику.***



В этой связи вопросы, связанные с перспективой развития торгово-экономических отношений наших стран, становятся на повестке дня весьма актуальными. Для того чтобы объективно оценить плюсы и минусы наших отношений, нужно выявить и проанализировать наиболее перспективные точки соприкосновения интересов двух стран на современном этапе.

### *Переход экономики к «новой нормальности»*

Стратегические направления развития экономики Китая нашли отражение в двенадцатом пятилетнем плане социально-экономического развития Китая - 2011-2015 годы, в котором подчеркнута важность повышения инновационного потенциала и в целом перехода от экстенсивного к интенсивному способу роста. Устойчивое развитие страны увязывается с инновационным и технологическим развитием экономики, большое внимание уделяется становлению «зеленой» экономики с акцентом на три сектора: утилизация и переработка отходов, чистые технологии и возобновляемые источники энергии. Данные направления нашли свое продолжение в принятом 13 пятилетнем плане 2016-2020гг. План предусматривает изменить экономическую модель, основанную на торговле и инвестициях, на модель, при которой рост стимулируется за счет внутреннего потребления.

Государство уделяет всё большее внимание наращиванию внутреннего спроса. И если еще совсем недавно основным конкурентным преимуществом китайской экономики выступала дешевая рабочая сила, то к настоящему времени новым конкурентным преимуществом становится быстро расширяющийся огромный внутренний рынок Китая.

В 2014 г. на совещании АТЭС Председатель страны Си Цзиньпин выделил три аспекта «новой нормальности» китайской экономики. Во-первых, это изменение скорости роста экономики: от сверхвысокой к скорости выше среднего. Во-вторых, это структурные преобразования и модернизация. В-третьих, это изменение движущих сил экономического роста, которые от зависимости от инвестиций, производственных факторов и массовых вливаний, существовавшей на протяжении нескольких десятков лет, переходят к инновационным моделям и высокому качеству. Эти и другие факторы призваны стимулировать быстрый экономический рост Китая.

К началу 2016г. и принятию 13 пятилетке помимо второго по величине ВВП, по общим объемам экономика стабилизировалась и заняла второе место в мире, ВВП на душу населения приблизился к 8000 долл. США. Темпы роста составили 6,9%. Это самый низкий показатель за последнюю четверть века.. В то же время согласно данным за первый квартал 2016 года прирост стратегических новых отраслей промышленности составил 10%, высокотехнологичных областей 9,2%, объема производства промышленных роботов 20%. С одной стороны, это говорит о модернизации традиционных отраслей промышленности, особенно потребностей в модернизации автоматизации «механизированных заменителей». Прирост инвестирования в производство IT-оборудования составил 13,4%, что значительно выше прироста производственной отрасли на 6,4%, в аэрокосмической отрасли прирост достиг 26,2%, коммуникационном оборудовании – 12,7%, фармацевтике – 9.9%, что говорит о том, что модернизация промышленности, стимулируемая информатизацией, продолжает углубляться. ( National Bureau of Statistics of China (NBS).) Национального статистического бюро Китая (НСБ).

В перспективных планах Китая, в частности, в принятой в мае 2015 г. программе «Сделано Китаем-2025» выделено 10 ключевых отраслей: ИТ-индустрия нового поколения, станки с цифровым управлением и роботы высокого класса, аэрокосмическое оборудование, морское инженерное оборудование и высокотехнологичные суда и т.п.

Следует отметить, что и в других секторах экономики произошли качественные изменения: можно с уверенностью констатировать увеличение доли услуг в 2015 г. данный показатель превысил 50% ВВП (в 2010 г. – 44%). Доля сельского хозяйства в ВВП сократилась до 9%, а в занятости опустилась ниже 29%.

Если данное направление экономической политики сохранится и удержится в долгосрочной перспективе, то достижение такого преобразования потребует ряда изменений, включая нижеследующие: торговым партнерам Китая придется адаптироваться к перебалансировке его экономики, которая переходит от экономического роста, обусловленного инвестициями, к росту, обусловленному потреблением. А тем, странам, чьи внешнеэкономические связи тесно связаны с Китаем, включая Россию, придется перестраиваться. В последние годы Китай стал партнером номер 1 для России.

### ***Китай – Россия: перспективы экономического сотрудничества***

Для развития российско-китайского сотрудничества на международной арене существуют весьма благоприятные факторы, которые необходимо продолжать использовать. Оба государства, установив отношения нового типа на основе добрососедства, дружбы и сотрудничества, выступают против силовой политики, за справедливое решение международных проблем. РФ с КНР - соседи в Азии со сходными, по крайней мере, краткосрочными и частично среднесрочными интересами, соответственно они могут стать гарантами спокойствия в определенных странах.

Сейчас на разных стадиях обсуждения находится значительное количество энергетических и инфраструктурных проектов. Особого внимания заслуживают переговоры по поставке в КНР истребителей «Сухой», различные проекты в сфере атомных технологий и внедрению в России китайской платежной системы ChinaUnionPay. Это дает основание полагать, что экономическая целесообразность все-таки начнет стимулировать подписание многих соглашений.

В настоящее время долгосрочный экономический и политический фокус России перемещается с Запада на Восток. Для России особенно возросла важность стратегического партнерства с Китаем. Китай со своей стороны также заинтересован в укреплении политических и экономических связей с Россией: такое стратегическое партнерство позволит КНР обеспечить энергетическую безопасность и укрепить позиции перед лицом потенциального противостояния с Западом. В связи с этим, несмотря на замедление темпов роста товарооборота и заключения инвестиционных проектов, в ближайшем будущем взаимодействие между странами должно углубляться.

Китай и Россия, являясь странами с развивающейся рыночной экономикой, положительно проявили себя во время кризиса, а экономические отношения между двумя странами вступила в период "новой нормальности". За эти годы Китай и Россия постоянно вели взаимодействие на высшем уровне, а президент России В.В. Путин и председатель КНР Си Цзиньпин в качестве стран для своего первого визита после вступления в должность выбирали Китай и Россию. Обе страны ведут глубокое практическое сотрудничество и достигли положительных результатов в международной, межгосударственной и региональной сферах. Особенно это касается экономики: руководство и правительственные структуры двух стран рассматривают экономическое сотрудничество в качестве важной задачи развития китайско-российских отношений.

В 2015 году Китай начал реализацию стратегии "Один пояс, один путь", Россия начала реализовывать концепцию Евразийского экономического союза, были запущены поезда между Россией и Китаем, в особенности по маршруту Гуанчжоу-Маньчжурия-Россия. В 2015г. главами государств подписано заявление о сопряжении строительства Евразийского экономического союза и Экономического пояса Шелкового пути. Всё это вдохнуло новые жизненные силы в экономические отношения между двумя странами.

Таким образом, инвестиционное сотрудничество может служить платформой для углубления и развития таких перспективных сфер как топливно-энергетический комплекс, промышленное производство и высокотехнологичные сферы, инфраструктурные объекты, приграничное сотрудничество.

Наиболее значимыми объектами становятся совместные проекты, связанные с созданием международных транспортных коридоров и логистических центров в рамках мега проекта Экономического пояса Шелкового пути, а также совместные проекты в области строительства транспортных коридоров, обслуживающих внутренний грузооборот и соединяющихся с международными трассами; строительство трансграничной сети волоконно-оптических линий и других видов магистральной кабельной связи; транспортно-логистические центры на пограничных переходах.

Важное значение во взаимном инвестиционном сотрудничестве приобретает открытие и развитие промышленных экономических зон на территории двух государств, включая российские территории опережающего развития (ТОР).

Произошло увеличение масштабов сотрудничества в области энергоресурсов, добычи полезных ископаемых, деревообработки, перерабатывающей промышленности и производства, сферы услуг.

Торгово-экономическое сотрудничество вступило в «этап новой нормальности». К 2015 г. Россия и Россия и Китай сделали совместное заявление о том, что отношения двух государств будут развиваться до «отношений всестороннего стратегического партнерства».

Таким образом, во внутренних экономических политиках и условиях развития двух стран произошли изменения. В результате которых, торгово-экономическое взаимодействие переходит на этап усиления взаимных интересов и долгосрочного сотрудничества, что при правильном выстраивании отношений, даст возможность странам укрепить и обеспечить качественное улучшение своих внешнеэкономических связей и вывести их на новый уровень.

#### **Используемые источники**

Китайский информационный Интернет-центр [Электронный ресурс]// Официальный сайт - URL:[www. Russian.china.org.cn](http://www.Russian.china.org.cn) (Дата обращения 30 марта 2016))

National Bureau of Statistics of China (NBS.) Национального статистического бюро Китая (НСБ) [Электронный ресурс].URL: <http://www.finversia.ru/publication/economic/kitaiskaya-ekonomika-chto-dalshe-10759>

Китай: новая фаза развития. [Электронный ресурс].URL: [http://www.perspektivy.info/oykumena/azia/kitaj\\_novaja\\_faza\\_razvitija\\_2016-02-22.htm](http://www.perspektivy.info/oykumena/azia/kitaj_novaja_faza_razvitija_2016-02-22.htm)

Структура международных резервов отдельных стран по состоянию на 1 января 2016 года [Электронный ресурс].URL: [http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=credit\\_statistics/res\\_str.htm](http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=credit_statistics/res_str.htm)

World trade statistical review, 2016, available at: [/https://www.wto.org/english/res\\_e/statis\\_e/wts2016\\_e/wts16\\_chap9\\_e.htm](https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/wts2016_e/wts16_chap9_e.htm).

Пересмотр валютной корзины специальных прав заимствования (СДР). [Электронный ресурс].URL: <http://www.imf.org/external/np/exr/facts/rus/sdrubr.pdf>

#### **ПУТИ ПОДДЕРЖАНИЯ ЭКОНОМИКИ ЭКВАДОРА В КРИЗИСАХ**

***Бонилла К.М.,  
аспирант кафедры экономико-математического моделирования РУДН  
Регаладо Д.К.  
аспирант кафедры экономико-математического моделирования РУДН***

*Аннотация:* В статье рассматривается текущая ситуация Республики Эквадор, которая является результатом кризисных ситуаций, и анализируются меры предпринятые для поддержания экономики страны. Отмечается, что развитие страны в большей степени связано с определенными мерами принятыми правительством в разных секторах.

Подчеркиваются, что государственные инвестиции и меры, принятые правительством, во многом помогли государству поддерживать экономический рост в кризисных ситуациях на разных уровнях.

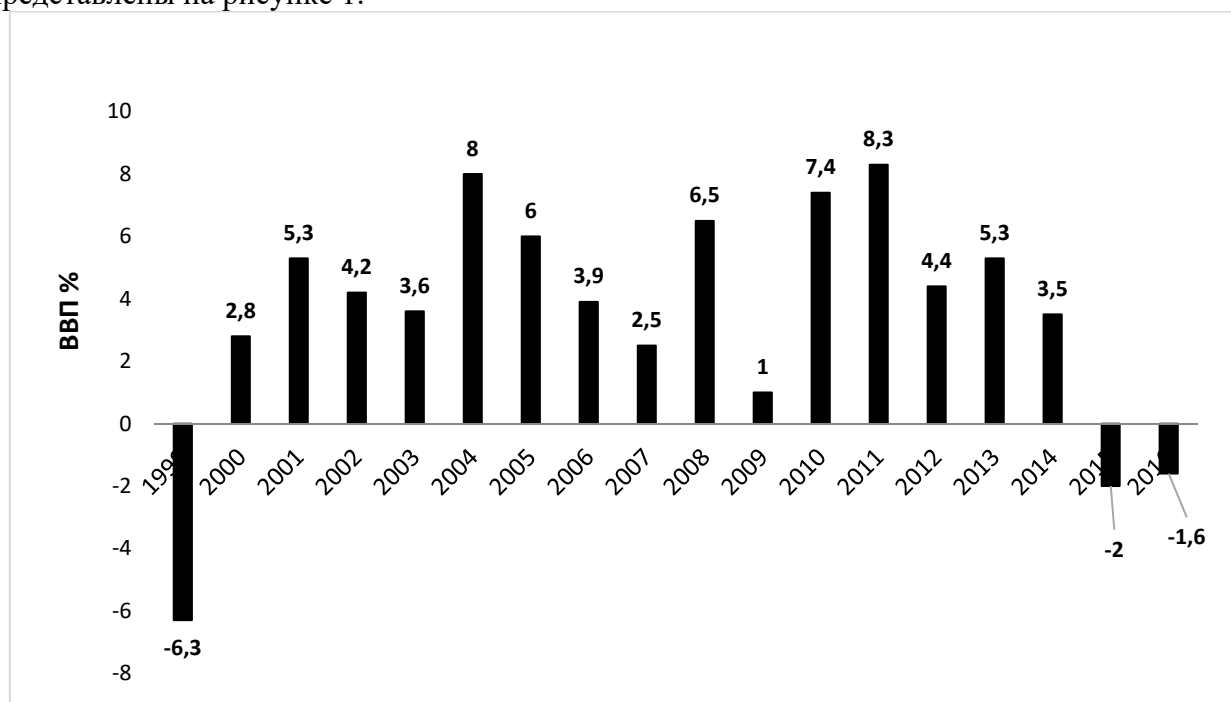
*Ключевые слова:* экономика Эквадора, регулирующие меры, экономическое развитие, безработица в Эквадоре, План Хорошей Жизни.

Глобальный экономический кризис 2008 года привел к спаду экономического развития практически во всех развитых странах - США, странах Европейского союза, а также в странах Азии и Латинской Америки. До настоящего времени ни одной из стран не удалось вернуть прежний уровень благосостояния. Экономики стран Латинской Америки и Карибского бассейна (ЛКА) основаны на экспорте сырья, в следствие чего, кризис проявился не сразу, а в 2015 году, когда страны вошли в полосу рецессии. В 2016 году в странах ЛКА ситуация также оставалась напряженной а темпы экономики не достигли даже нулевой отметки.

### ***Влияние кризиса на экономику Эквадора***

За последние 20 лет Эквадор пережил 4 кризисные ситуации, финансовый кризис, политический кризис, мировой кризис, и рецессию экономики, связанную с экзогенными и экологическими факторами (землетрясение).

Экономика Эквадора тесно зависит от добычи нефти и ее экспорта, от реализации которой поступает более половины всех доходов Эквадора. На рубеже 21 века (1999-2000 годы) Эквадор потряс тяжелейший финансово-экономический кризис, в результате которого инфляция увеличилась с 60,7% в 1999 году до 91% в 2000 году, и произошел дефолт. В связи с этим, правительство одобрило ряд структурных реформ, в качестве национальной валюты был введен доллар США, в следствие чего правительству Эквадора удалось стабилизировать экономику Эквадора, и начался экономический рост. Темпы роста ВВП Эквадора представлены на рисунке 1.



**Рис. 1.** ВВП Эквадора с 1999 - 2016 гг.

Источник: Составлено авторами по материалам: [7] Центральный Банк Эквадора

Экономика Эквадора является крайне неустойчивой, как экзогенные так и эндогенные факторы влияют на ее динамику. В 2015 и 2016 годах показатели ВВП отрицательны, в связи с падением цен на нефть, замедлением экономики Китая и уменьшением доли экспорта

не нефтяной продукции. В апреле 2016 года, Эквадор пережил экологическую катастрофу после чего ВВП составил -1,6%.

В Эквадоре уровень социального неравенства высок, также как во многих развивающихся странах. За последние годы вырос уровень безработицы, вызвав неустойчивость в обществе. После финансового кризиса в 1999 году, в Эквадоре максимальный уровень безработицы достиг в 2003 году – 9,3%. После этого наблюдается резкое снижение в 2007 году (5%). Затем следует рост вплоть до 2009 года (6,5%), а далее – плавное снижение. В 2016 году уровень безработицы составил 5,2%. Уровень безработицы в целом имеет тенденцию к снижению, что связано с увеличением доли государственных инвестиций, так как создаются новые рабочие места.

Таким образом, проведенный анализ влияния кризиса на экономику Эквадора позволил выявить ряд проблем, а именно снижение ВВП в 2008 году с 6,5% до 1% в 2009 г.; рост безработицы с 6% до 6,5%; инфляция достигла в 2008 году 8,8%, затем в 2009 году снизилась на 4,3%; торговый баланс снизился с 2008 до 2009 года на 22%.

### ***Результаты предпринятых правительством мер для развития экономики страны.***

В результате сложившейся ситуации, новым правительством был принят комплекс мер в разных областях в период 2007-2012 годов, когда была принята новая стратегия развития страны, так называемая «План Хорошей Жизни» (ПХЖ), главной целью которой является улучшение качества жизни населения Республики Эквадор. Было введено новое институциональное регулирование, прежде всего, на центральном государственном уровне, разработан комплекс мер, направленных против вмешательства мирового капитала в национальное управление в стратегических отраслях и определен ряд мер, направленных на укрепление централизованного характера налоговой политики. [2, С.32].

Масштаб влияния политико-экономических коалиций, поддерживающих неолиберальный проект, сокращался по мере внедрения указанных выше правительственных решений. В силу присущей ортодоксальному либерализму налоговой умеренности и несогласия с регулированием финансов особое значение имело вытеснение из правительственной структуры и в целом из государственной политики групп, связанных с банковской системой и спекулятивным капиталом, и в прошлом определявших экономические решения стоявших у власти правительств.

В Эквадоре до 2007 года практически не использовалось планирование в государственном масштабе как один из основных инструментов экономического развития страны, которое ранее было очень хаотичным или не использовалось в принципе.

Одним из главных направлений ПХЖ для создания нового режима развития и хорошей жизни является принятие «децентрализованной системы совместного планирования» [2, С.34], для определения общих принципов и приоритетов бюджета и государственных инвестиций в области развития.

Особое внимание в планировании уделено управлению государственными инвестициями, направляя на национальные, отраслевые и территориальные уровни; включая процессы мониторинга, контроля и оценки соответствия. Все это должно способствовать укреплению государственных институтов, в сторону прозрачного, эффективного и основанного на участии управления.

Надо отметить, что План Хорошей Жизни включает несколько уровней:

*В области финансового регулирования* опыт предыдущих лет показал ошибочность принципов, что иностранные сбережения и иностранные инвестиции являются основными механизмами финансирования развития. В рамках программы экономического развития страны был принят кодекс планирования и государственных финансов [1], который расширяет бюджетные инструменты общественной деятельности, а также ряд инициатив по регулированию и контролю финансовых ресурсов и банков в целях снижения ставок,

репатриации фондов, активизации производственного аппарата и поддержки государственных и кооперативных банков.

Доля частных и государственных инвестиций в ВВП представлены на рисунке 2.

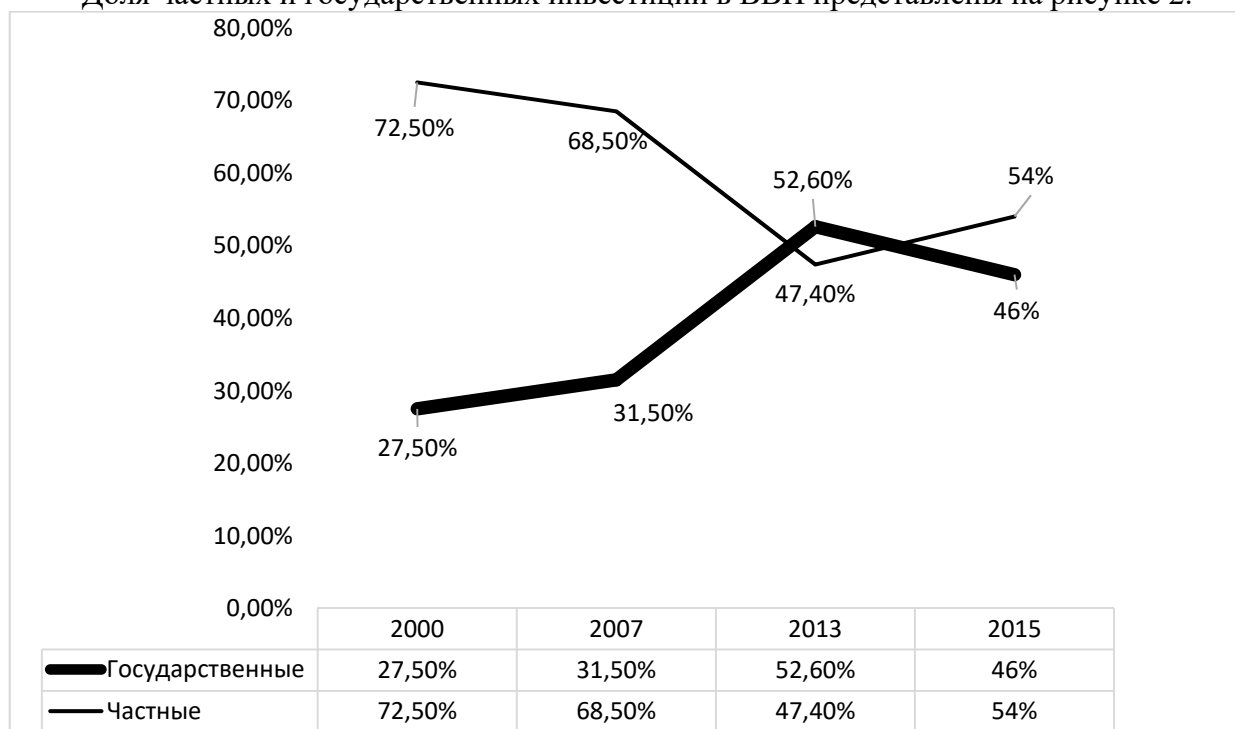


Рис. 2. Доля частных и государственных инвестиций в ВВП

Источник: Составлено авторами по материалам: [4] Центральный Банк Эквадора

Доля государственных инвестиций в ВВП увеличилась, в связи с поддержанием со стороны политики правительства строительства дорог, гидроэнергетических проектов, школ, больниц и др.. Как показано на рисунке 2 доля государственных инвестиций увеличилась с 31,5% в 2007 году до 46% [4] в 2015 году. Данные инвестиции повлияли на динамику структуры ВВП.

Сравнительный анализ структуры ВВП Эквадора, показывает, что за минувшие годы изменился вектор развития отечественной экономики. С одной стороны, наращивается объём услуг (существенный прирост), а также растет доля других составляющих ВВП с 5% до 8% (таможенные сборы, косвенные налоги на импорт и налог на добавленную стоимость). С другой стороны, удельный вес в общем объёме ВВП производственных отраслей, сельского хозяйства и промышленности заметно снизился с 10% до 9% и с 26% до 19% соответственно с 2007 по 2015 года.

В области торговой политики также было принято несколько мер. Один из самых эффективных способов защиты национальной экономики - принятие различных мер в области торговли, используя различные таможенные пошлины и тарифы, с целью изменения пропорций импорта и экспорта. В Эквадоре были повышены тарифы на импорт, для стимулирования развития внутреннего производства, снижения оттока валюты и регулирования платежного баланса.

В связи с этим правительство применило меры о защите платежного баланса, чтобы преодолеть последствия падения уровня цен на нефть, который упал с 77 долларов в начале 2008 года до 44,20 [6] долларов в декабре 2016 года. Данная мера положительно подействовала на экономическую ситуацию в Эквадоре, так как доля импорта значительно снизилась на 26% с 2015 до 2016 года, а уровень экспорта снизился на 3%. Правительство настаивало, чтобы меры были приняты с целью защиты национальных интересов, поэтому было решено исключить капитальные товары, сырье, запасные части транспортных средств и др..

Правительство также приняло ряд мер для поддержки региональных интеграционных процессов в рамках различных стратегических соглашений с различными странами таких интеграций как УНАСУР и ALBA, и увеличило количество консульств в мире. Правительство Эквадора очень заинтересовано в создании единой системы региональной компенсации, с тем, чтобы иметь больше независимости от региональной торговли.

*В области политики труда* также были приняты меры, так как снижение уровня безработицы стало задачей правительства. Наблюдаются положительные результаты в виде снижения до 3,8% в 2014 году. Однако, в последние годы в стране, уровень безработицы вырос с 4,8% в 2015 году до 5,2% в 2016 году.

Была создана система социального обеспечения работников как обязательное условие. Результатом этого решения можно считать увеличение процента социального обеспечения населения, который вырос с 39% до 67% с 2007 до 2012 года соответственно, хотя в марте 2016 года этот показатель снизился до 45%, связанное с различными трудностями возникающими на протяжении прошлого года. [3]

В отношении заработной платы, существовал большой разрыв между основной потребительской корзиной и минимальной заработной платы, которая не покрывала основные потребности населения. Правительством было принято решение изменить данную ситуацию, путем постепенного повышения заработной платы. Увеличение составляет ежегодно около 4%. По данным Центрального Банка Эквадора, уровень минимальной заработной платы показывает рост с 198,26 долл. США в 2007 году, достигнув в настоящее время 436.67 долл. США. [5]

Доля покрытия потребительской корзины по сравнению с 2007 года составила 67% к текущей доле 91,5% в 2012 году, а уже к 2016 году (считая 1,6 получателей заработной платы в одной семье) покрывала на 99,14% потребительскую корзину.

Новая Конституция внесла также изменения, направленные на пересмотр гендерного неравенства, признавая не оплачиваемый труд по само-поддержанию и уходу за больными, гарантируя прогрессивную социальную защиту лицам, выполняющим данный вид работы, подавляющим большинством которых являются женщины.

*В социальной области* была выделена тенденция всеобщности, которая связана с уничтожением барьеров к доступу к образованию и здравоохранению. Был отменен сбор в размере 25 долларов при зачислении в школы и колледжи, введено бесплатное обеспечение учебниками и школьными формами. Результаты принятой меры отражается в показателе чистого коэффициента поступлений в начальную школу, который вырос с 92% до 96% в течение восьми лет. Общее число учащихся в государственной системе увеличилось на 1,33%. В период с 2007 по 2015 год число поступлений беднейшего населения увеличилось с 89% до 95,4%. В системе высшего образования Эквадор является страной, которая больше инвестирует в образование, уровень инвестиций достигает 2% ВВП. Также увеличилось количество инвестиций на образование в виде выданных стипендий. Количество стипендий выросло со 237 в 1995 г. до 14276 в 2006 г.

В сфере здравоохранения введены бесплатные консультации, расширен бесплатный доступ к основным лекарствам и нормализовано медицинское обслуживание в течение 8-часового рабочего дня. В обеих сферах был увеличен штат, а также возросли инвестиции в основную инфраструктуру, которые по данным государственного бюджета на 2016 года составили 102,426 миллиардов долларов. С введением новых стандартов, можно отметить радикальные изменения социального инвестирования в стране, а правительство является основным заказчиком и инвестором.

Экономические показатели Эквадора выявляют, что страна до сих пор переживает сложную ситуацию из-за различных факторов, вызванных 4-мя кризисными ситуациями. Меры, принятые правительством явно помогли контролировать последствия финансового, политического и мирового кризисов, а также рецессия экономики связана с экзогенными и экологическими факторами (землетрясения).

Таким образом проведенный анализ мер государственных решений позволяет сделать ряд выводов: доля государственных инвестиций увеличилась от 27,5% в 2000 году до 46% в 2015 году; доля импорта значительно снизилась на 26% с 2015 до 2016 года, а уровень экспорта снизился на 3%; уровень безработицы снизился с 7,2% в 2000 году до 5,2% в 2016 году; ежегодное повышение минимальной заработной платы составляет 3%.

Результаты перечисленных мер показывают усилие правительства Эквадора по поддержанию экономики путем повышения государственных инвестиций, с целью изменения производственной матрицы. Данная цель поможет смягчить последствия экзогенных факторов и борьбе с последствиями кризисных ситуаций.

### *Литература*

- [1] Кодекс планирования и государственных финансов. Министерство финансов Эквадора.
- [2] Национальный совет планирования и развития. Национальный план для Хорошей жизни на 2013-2017 годы. Кито, Эквадор: Краткая версия в переводе на русский язык. 2013. 127с.
- [3] Институт статистики и переписей Эквадора. Процент социального обеспечения населения по данным, 2016. Режим доступа: [www.ecuadorencifras.gob.ec/institucional/home/](http://www.ecuadorencifras.gob.ec/institucional/home/) (дата обращения 14.03.2017).
- [4] Центральный Банк Эквадора. Доля частных и государственных инвестиций в ВВП. Режим доступа: [www.bce.fin.ec/index.php/boletines-de-prensa-archivo/item/728-inversion-formacion-bruta-de-capital-fijo-privada-y-publica](http://www.bce.fin.ec/index.php/boletines-de-prensa-archivo/item/728-inversion-formacion-bruta-de-capital-fijo-privada-y-publica) (дата обращения 14.03.2017).
- [5] Центральный Банк Эквадора. Минимальная заработная плата. Режим доступа: [www.bce.fin.ec/index.php/component/k2/item/788](http://www.bce.fin.ec/index.php/component/k2/item/788) (дата обращения 14.03.2017).
- [6] Центральный Банк Эквадора. Цена на баррель нефть Эквадора. Режим доступа: [www.bce.fin.ec/index.php/component/k2/item/764](http://www.bce.fin.ec/index.php/component/k2/item/764) (дата обращения 14.03.2017).
- [7] Центральный Банк Эквадора. ВВП Эквадора 1999–2016 гг. Режим доступа: <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Notas/Dolarizacion/Dolarizacion10anos.pdf> (дата обращения 14.03.2017).

## ВЕЛИКОБРИТАНИЯ И СОДРУЖЕСТВО НАЦИЙ В МЕЖДУНАРОДНОМ ДВИЖЕНИИ КАПИТАЛА

**Веселова А. В.,**  
*студент магистратуры*  
*экономического факультета РУДН*

### *Аннотация.*

Содружество Наций – это объединение независимых суверенных стран на добровольных началах. Во главе Содружества стоит монарх Великобритании, а страны связывают длительные отношения до образования Содружества. Но возможно ли рассматривать страны Содружества в качестве основных экономических партнеров Великобритании. Насколько Страны Содружества зависят от капиталовложений своей бывшей метрополии или же Великобритания зависит от инвестиций своих доминионов. Движение капитала всегда было и остается основным средством интеграции национальных экономик в мировое хозяйство, так как переводит производственные мощности и капитал, передает технологии, управленческий опыт и навыки, а также инновации в принимающую страну. В статье будут рассмотрены потоки прямых инвестиций между Великобританией и странами Содружества. В результате исследования будет сделан вывод о том, какая зависимость существует между странами Содружества и Великобританией.



*Ключевые слова:* ПИИ, Великобритания, Содружество наций, движение капитала, инвестиции, ЕС

***Актуальность исследования инвестиционных потоков между Великобританией и странами Содружества.*** В 2016 году произошло беспрецедентное событие. По итогам референдума, Великобритания изъявила желание покинуть Европейский союз. Экономика Великобритании и ее взаимосвязь с Европейским союзом стали одной из самых обсуждаемых тем мирового сообщества. Именно поэтому изучение отношений Великобритании со странами Содружества является актуальной темой.

Предположительный сценарий выхода из Европейского союза для Великобритании следующий: Великобритания выходит из ЕС, но параллельно заключает двустороннее соглашение по налогам и инвестициям. Британия является одним из крупнейших реципиентов прямых иностранных инвестиций, расположившись по этому показателю на 3-ем месте (после США и Китая) и получая капитал из-за рубежа в размере свыше 1 трлн. долл. США, при том, что около половины этих инвестиций исходит из стран-членов ЕС[3]. Поэтому для британского правительства крайне важно сохранить благоприятный инвестиционный климат и не допустить «бегства капиталов», которое может произойти в результате выхода из ЕС. С этой целью новое британское правительство будет стремиться заключить договор по инвестициям с Европейским союзом. Несомненно, общий объем прямых иностранных инвестиций в Великобританию сократится в результате Brexit (как минимум на 14%)[1] даже при быстром заключении нового соглашения, однако издержки будут меньше, чем при любом другом сценарии. Прослеживается тенденция к поиску Великобританией новых рынков и возможностей сотрудничества с новыми партнерами.

Британское содружество в этом плане является весьма привлекательной сферой. Население стран, входящих в Британское содружество, достигает 1,8 миллиардов человек, что составляет почти 25 процентов населения земного шара. В начале прошлого века страны - доминионы являлись основными поставщиками сырья и рабочей силы в Великобританию. Великобритания, в свою очередь, направляла огромные средства в свои колонии для развития производства и торговли. Основными реципиентами британских инвестиций являлись также Европа и США. Со временем Великобритания переориентировала свою экономику на отношения с Европейским союзом, тем самым ослабив связь со странами Содружества. На данное явление повлияли такие обстоятельства как политический и экономический распад британской империи, ослабление конкурентоспособности английской промышленности, ликвидация стерлинговой зоны, внедрение в производство новых, ресурсосберегающих технологий, открытие и разработка запасов нефти в Северном море и т.д. Но сейчас появилась новая возможность пересмотреть отношения между двумя сторонами.

***Потоки ПИИ между странами Содружества и Великобританией.*** По объему накопленных инвестиций Великобритания находится на втором месте в мире после США [11].

Великобритания является страной донором инвестиций, что подтверждается данными на рис.1 . Но за последние годы разрыв между притоком и оттоком инвестиций заметно сократился. Размер инвестиций, уходящих за рубеж не претерпел значительных изменений, в то время как объем инвестиций в Великобританию возрос с 728 млрд. долл. в 2006 г до 1193 млрд долл. в 2015 г.. Такой рост является положительной тенденцией для страны, но стоит отметить, что уже в 2016 г Великобритания выпала из пятерки самых привлекательных стран для инвестиций, что отмечено впервые с 2009 г[3] . Великобритания заняла лишь 7 позицию в данном рейтинге.

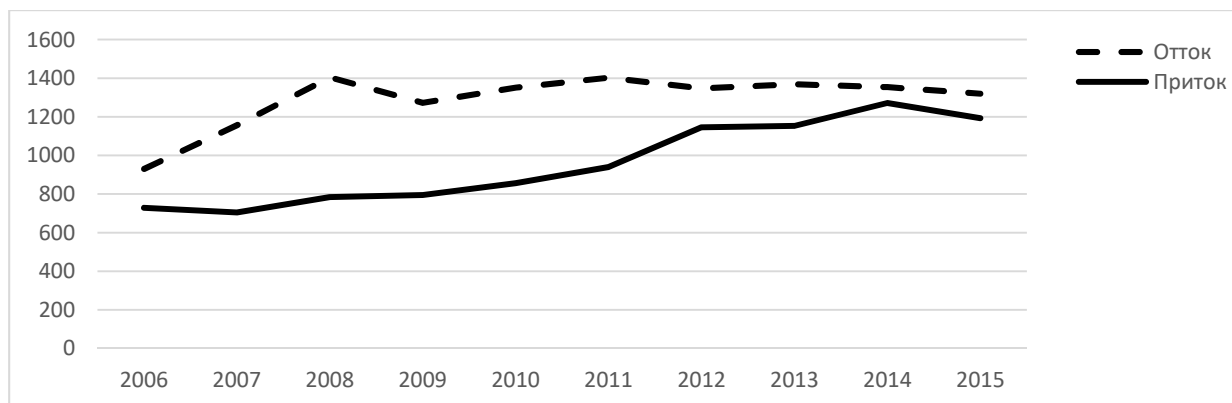


Рисунок 1. Динамика ПИИ Великобритании, млрд. долл.

Источник: [составлено автором по данным сайта Национальной статистической службы Великобритании. - <https://www.ons.gov.uk>]

Приоритетом инвестиционной политики британского правительства является привлечение долгосрочных прямых иностранных инвестиций (ПИИ) для реализации капитальных проектов в различных отраслях экономики страны, особенно, в части развития инновационных направлений и модернизации национальной инфраструктуры. Этому способствует достаточно либеральное законодательство Великобритании в отношении инвестиций, которое, в частности, позволяет избежать двойного налогообложения.

Благодаря новым инвестициям, только за 2015г. было создано 116 тысяч новых рабочих мест. Всего же в компаниях с иностранными инвестициями с 2010 года уже занято около 390 тысяч человек. По итогам прошедшего финансового года Великобритания осталась самой привлекательной страной для инвестиций в Европе. Общая сумма инвестиций, с помощью которых были реализованы новые проекты, составила 7597 млн. долл. [11].

Лидером среди стран, реализующих в Великобритании наибольшее количество проектов, стали США с 570 новыми проектами. Второе и третье места у Китая (156 проектов) и Индии (140 проектов) [8].

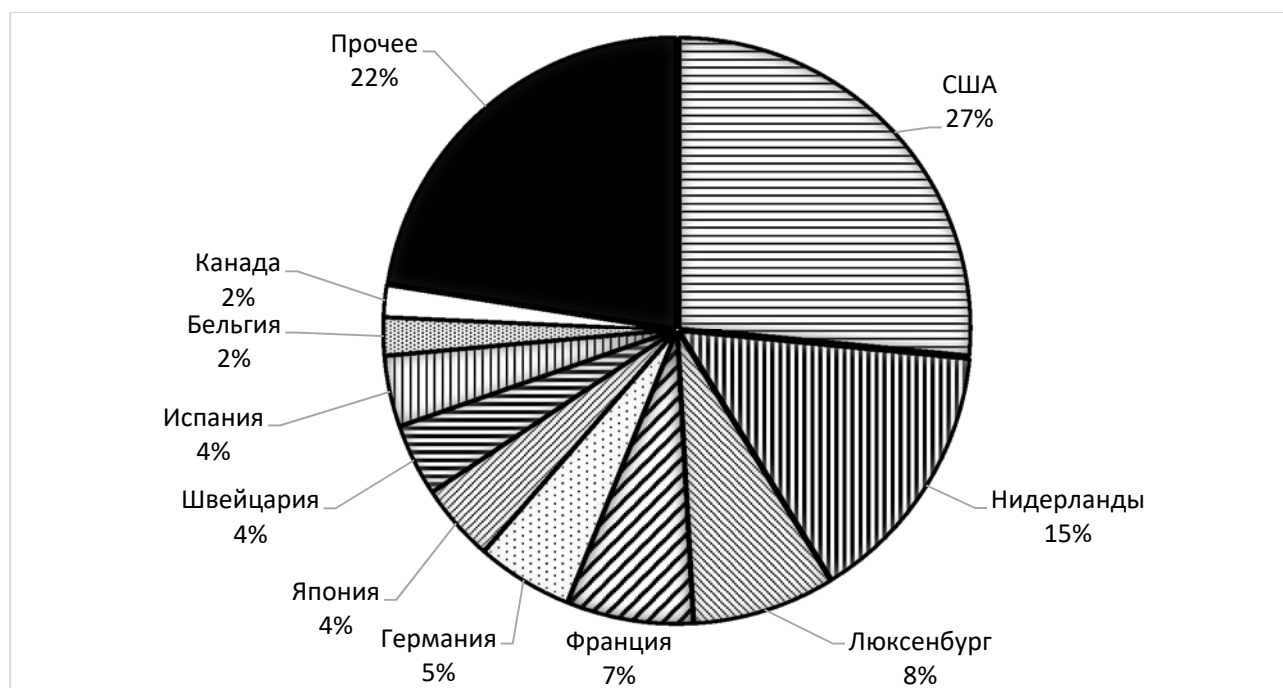


Рисунок 3. Основные страны - инвесторы в Британскую экономику, 2015 г

Источник: [составлено автором по данным сайта Национальной статистической службы Великобритании. - <https://www.ons.gov.uk>]

Если говорить именно о притоке инвестиций, то основными инвесторами являются страны Европейского союза и страны Северной Америки. Это США, Нидерланды, Люксембург, Франция и Германия. Канада оказалась лишь на 10 месте с долей в 2%, что в 13,5 раз меньше объемов инвестиций из США. Для сравнения приток инвестиций из стран Содружества в Великобританию составляет всего около 4 %, тогда как инвестиции из ЕС занимают 45% от всего объема ПИИ по состоянию на 2015 г.

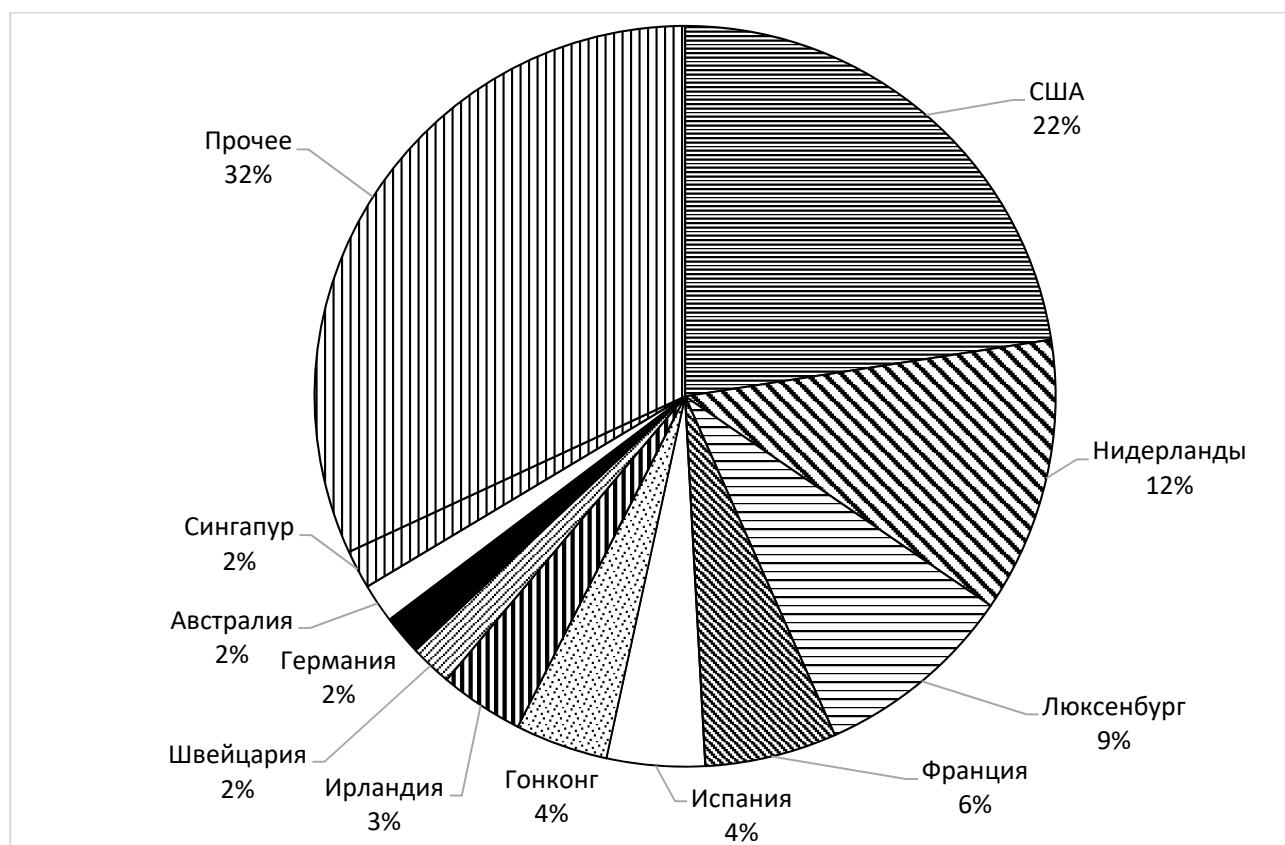


Рисунок 5. Основные страны – реципиенты британских ПИИ, 2015 г.

Источник: [составлено автором по данным сайта Национальной статистической службы Великобритании. - <https://www.ons.gov.uk>]

Рассмотрим отток ПИИ из Великобритании и его основные направления. Наблюдается ситуация аналогичная притоку ПИИ. Главным объектом инвестирования являются страны ЕС и Северная Америка. Основные потоки инвестиций направляются в США (22%), Нидерланды (12%), Люксембург (9%), Францию (6%) и Испанию (4%)

Великобритания является ключевым рынком для 10 стран Содружества, но при этом основной экспорт внутри Содружества приходится далеко не на Соединенное королевство. В течение 2003-2012 гг. ПИИ в страны содружества составляли от 10 до 30%, в основном благодаря оттоку инвестиции в такие страны как Канада, Австралия и ЮАР. Если говорить об инвестициях в малые и в экономически отсталые страны, то они совершенно незначительны и составляют не более 2% от общего объема ПИИ Великобритании. При этом некоторые страны сильно зависят от ПИИ Великобритании. Например, ПИИ Великобритании в Пакистан составляют более 800% от ВВП Пакистана, что говорит о сильной зависимости экономики от инвестиций Великобритании. Помимо Пакистана в

сильной зависимости находятся следующие страны: ЮАР, Ботсвана, Багамы, Тринидад и Тобаго, Папуа-Новая Гвинея, Кения, Ямайка, Гана и Замбия.

Следует заметить, что инвестиции в самые крупные страны достаточно волотильны. ПИИ в Австралию возросли в три раза с 20 319 млн. долл. в 2009 до 60851 млн. долл. в 2013 гг., а потом резко вернулись в 2014 г. к показателю 2009 г. Потоки ПИИ в Индию и ЮАР имеют схожие тенденции. С 2010 г. наблюдается сокращение объемов ПИИ в Канаду. Насколько значимы инвестиции из Великобритании для данных стран? Расчеты показывают, что доля инвестиций из Великобритании в ВВП страны для каждой страны индивидуальна. Для Канады данный показатель составил 13,6%, для Индии – 7,3%, для Австралии 18,3 %, а для ЮАР 50%.

Согласно данным лейбористского еженедельника «Трибюн», в ЮАР присутствуют 27 из 38 крупнейших британских компаний. Общий объем инвестиций компаний Великобритании в ЮАР оценивается приблизительно — от 1,5 до 2 млрд. ф. ст. Ежегодно 100 млн. ф. ст. прибыли лондонское Сити получает от «Ассошиэйтед бритаиш фудз», «Шелл-Бритаиш петролеум», «Рио-Тинто-цинк», «Империал кемикл индастриз», «Англо-Америкэн корпорейшн оф Саут Африка», «Дженерал электрик-Инглиш электрик». Британские банки также присутствуют в ЮАР. «Бэрклейс бэнк» имеет в ЮАР 827 отделений, около 800 отделений — «Стандард бэнк», примерно столько же у банков «Нэшнл Вестминстер» и «Мидлэнд». Именно ЮАР зависит более всего из основных стран-партнеров Содружества Наций от ПИИ Великобритании.

**Выводы.** В своей инвестиционной политике Великобритания ориентирована в значительной степени на Европу, в частности на ЕС. На 2015 год 45% инвестиций в Великобританию приходилось на ЕС. Страны Содружества составляют малую часть от общего объема инвестиций.

Отказ от участия в ЕС нанесет колоссальный урон экономике Великобритании, так как фактически половина инвестиционных процессов связано именно с этой интеграцией. Даже после выхода из ЕС Великобритания будет стремиться сохранить финансовые отношения с ЕС, путем заключения соглашений. Но в дальнейшем возможен постепенный переход Великобритании на другие страны и их рынки.

Следует отметить, что Великобритания занимает лидирующие позиции в мире по ПИИ. Лондон – мировой финансовый центр, столица сильной экономики, которая как привлекает инвестиции, так и самостоятельно делает значительные вложения в другие страны.

Страны Содружества зависят от инвестиций своей бывшей метрополии. Переориентация Великобритании на их рынок может дать массу возможностей для развития стран Содружества. При этом инвестиции в Великобританию со стороны стран Содружества имеет незначительную долю. Они не смогут полностью возместить потери от такого партнера как Европейский союз.

Что касается США, то они остаются основным партнером данной страны как по экспорту ПИИ, так и по приему инвестиций из Великобритании.

#### *Литература*

1. Brexit: all you need is economics. - Наталия Аскерова URL: <http://thewallmagazine.ru/brexit-economic-outcomes/>
2. Brexit: Its Implications and Potential for the Commonwealth URL: [http://thecommonwealth.org/sites/default/files/inline/160920\\_CFMM\\_BREXIT\\_FINAL\\_GENERAL%20VERSION\\_0.pdf](http://thecommonwealth.org/sites/default/files/inline/160920_CFMM_BREXIT_FINAL_GENERAL%20VERSION_0.pdf)
3. Global capital confidence barometr URL: [http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/Capital\\_Confidence\\_Barometer\\_15\\_-\\_Global/\\$FILE/ey-capital-confidence-barometer-15-global.pdf](http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/Capital_Confidence_Barometer_15_-_Global/$FILE/ey-capital-confidence-barometer-15-global.pdf)

4. The Brexit Scenarios: Towards a new UK-EU Relationship. – Research Fellow in European Affairs, 2016. P. 8.
5. The Commonwealth in the Unfolding Global Trade Landscape: Prospects Priorities Perspectives URL: <http://thecommonwealth.org/commonwealth-unfolding-global-trade-landscape>
6. Данные сайта Содружества Наций. - URL: <http://thecommonwealth.org/>
7. Дилеммы Британии. Поиск путей развития / под ред. Ал. А. Громыко, Е. В. Ананьева. — М.: Весь Мир, 2014. — 459 с.
8. Иностраннные инвестиции в Великобританию за год выросли на 11%. – РИА-Новости. - URL: <https://ria.ru/economy/20160830/1475665975.html>
9. Информационный сайт правительства Канады URL: <http://www.international.gc.ca/economist-economiste/statistics-statistiques/investments-investissements.aspx?lang=eng>.
10. Ломакин В.К. Экономика Великобритании: (Внешнеэкон. сфера): Учеб. Пособие. – И: М: МГИМО. – 2016.
11. Сайт ЮНКТАД URL: [http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2016\\_en.pdf](http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2016_en.pdf) 77
12. Статистические данные Национальной статистической службы Великобритании. – URL: <https://www.ons.gov.uk/>

## РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В ЗАПАДНОЙ АФРИКЕ: ПРИМЕР ЗАПАДНОАФРИКАНСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО И ВАЛЮТНОГО СОЮЗА

*Гули Йоро Элла,  
аспирант кафедры Менеджмента РУДН*

*Аннотация.* В статье рассматриваются проблемы, связанные с интеграционными процессами в странах Западной Африки; в частности, с формированием и развитием региональной экономической и валютной группировки – Западноафриканского экономического и валютного союза (ЗАЭВС).

*Ключевые слова:* Западная Африка, экономическая интеграция, ЗАЭВС, валютный союз.

Важнейшей чертой современности является рост взаимозависимости экономик различных стран, развитие интеграционных процессов на макро- и микроуровнях, интенсивный переход стран от замкнутых национальных хозяйств к экономике открытого типа, обращенной к внешнему миру. Международная экономическая интеграция стала мощным инструментом ускоренного развития региональных экономик и повышения конкурентоспособности на мировом рынке развивающихся стран Азии, Африки и Латинской Америки. В основе хозяйственного сближения в различных регионах развивающихся стран лежит стремление правящих кругов объединить свои усилия для преодоления экономической отсталости.

Каждая из созданных экономических интеграций имеет свои характеристики. При этом в зависимости от таких характеристик обычно выделяют:

- зоны свободной торговли;
- таможенные союзы;
- страны общего рынка;
- экономические союзы,

Развитие интеграционных процессов ведет к тому, что вышеуказанные формы интеграции постепенно дополняются проводимой государствами-участниками единой экономической и валютно-финансовой политики, созданием единой системы межгосударственного регулирования региональных социально-экономических процессов.

К числу региональных экономических и валютных группировок, можно отнести Западноафриканский экономический и валютный союз (ЗАЭВС). Однако, особенность ЗАЭВС, в том что, процесс валютной интеграции предшествовал экономической интеграции, а не наоборот.

ЗАЭВС, также известный на французском языке как «Union économique et monétaire ouest-africaine» (УЕМОА), был создан на базе существовавшего с 1962 г. Западноафриканского валютного союза (ЗАВС), объединявшего государства субрегиона. Договор, основывающий ЗАЭВС, был подписан в Дакаре (Сенегал) главами государств и правительств Бенина, Буркина-Фасо, Кот д' Ивуара, Мали, Нигера, Сенегала и Того. Он вступил в силу 1 августа 1994 г. после ратификации всеми 7 государствами-членами. 2 мая 1997 г. Гвинея-Бисау стала восьмым государством-членом ЗАЭВС. Таким образом, в настоящее время в ЗАЭВС входят восемь стран с общей площадью территории около 3 509 600 км<sup>2</sup>, численность населения более 90 000 000 человек, которая увеличивается, по оценкам, на 3% в год.

Главные цели ЗАЭВС заявлены в ст. 4 Договора. Они направлены на установление общего рынка, что включает следующее:

- достижение большей экономической конкурентоспособности через открытые и конкурентные рынки, наряду с модернизацией и гармонизацией правовой среды;
- конвергенцию макроэкономической политики государств-членов, многостороннюю процедуру наблюдения;
- создание общего рынка между государствами-членами на основе свободного перемещения товаров, услуг и капитала, создание правового регулирования коммерческой деятельности с общими внешними тарифами и общей коммерческой политикой;
- координацию национальной секторной политики в сфере человеческих ресурсов, региональное планирование и развитие транспорта и телекоммуникаций, окружающей среды, сельского хозяйства, энергии, промышленности и горной промышленности;
- гармонизацию налоговой политики до уровня, необходимого для гарантий эффективности общего рынка.

Как констатируется, деятельность ЗАЭВС, ориентируется на пример Европейского Союза. Переход от валютного сотрудничества (ЮМОА) к экономической и валютной интеграции (ЗАЭВС) свидетельствует о стремлении к обеспечению полной либерализации и гармонизации экономической политики. В этой связи, предусматривается унификация законодательной базы в экономической, валютной, фискальной сферах, создание многосторонних механизмов контроля за исполнением принимаемых решений.

Существенное преимущество ЗАЭВС, по сравнению с другими региональными экономическими организациями в Африке, состоит в том, что юридические документы ЗАЭВС составляются на основе следующих двух принципов:

1) принципа немедленного и прямого применения, что автоматически делает законодательство Сообщества частью национального законодательства государств-членов с момента опубликования;

2) принципа приоритета права Сообщества над национальным законодательством.

Эти два принципа составляют благоприятные правовые рамки, которые облегчают своевременное выполнение решений, принятых на разных уровнях ЗАЭВС. Они также предотвращают возникновение ситуаций, когда некоторые государства соглашаются на уровне Союза с принятием новых законов, программ или инструкций, а затем приостанавливают их исполнение на национальном уровне.

Для достижения своих целей ЗАЭВС были учреждены различные органы, каждый из которых играет ту или иную роль. Главными руководящими органами ЗАЭВС являются: Конференция глав государств и правительств, Совет министров, Комиссия Союза (по одному

представителю от каждой из стран – членов), Суд, Счетная палата, региональная торговая палата и планируется создание Парламента ЗАЭС.

Автономными специализированными учреждениями ЗАЭС являются Центральный банк государств Западной Африки (субрегиональный эмиссионный институт) и Западноафриканский банк развития с офисами, соответственно, в Дакаре (Сенегал) и Ломе (Того).

Единой внутрizonальной валютой является франк КФА который прикреплен к Евро (1 Евро= 655,957 фр.КФА).

Что касается финансов, то ЗАЭС формируется в частности, за счет поступлений от пошлин, взимаемых по единому внешнему тарифу (ЕВТ)<sup>3</sup>, и косвенных налогов, собираемые на всей территории Союза. ЗАЭС может также прибегать к займам, субвенциям и внешней помощи других организаций - таких как Европейский союз и ЮНКТАД, которые оказывали и продолжают оказывать поддержку ЗАЭС.

Интеграционный процесс ЗАЭС получил заметное развитие в разных областях. Была осуществлена гармонизация законодательства и сформирована единая политика (единая валютная, экономическая и торговая политика, правила конкуренции, свобода перемещения людей, товаров, услуг и капитала), а также политика в различных секторах.

Для координации макроэкономической политики Союз установил критерии, которые государства должны соблюдать с целью большего сближения экономических показателей и политики, в том числе предельные показатели инфляции (3%) и налоговой нагрузки (17%) и ряд бюджетных и финансовых коэффициентов. Все эти действия ЗАЭС имеют прямые влияния на экономику государств-членов. Действительно, ВВП на душу населения снизился только до создания института. Тем не менее, он перенес внезапный подъем после 1994 года.

Конечно, многие другие факторы, такие как политическая стабильность и расширение международной торговли, могут объяснить это изменение тренда. Тем не менее, эти результаты свидетельствуют о том, что создание экономической интеграции принесло выгоду для экономики стран региона.

Несмотря на сложную международную обстановку, экономики стран ЗАЭС демонстрируют хорошие показатели. В 2016 году в ЗАЭС зафиксирован темп роста 6,8% против 6,6% в 2015 году, в четыре раза выше, чем в среднем для стран Африки к югу от Сахары, где рост составил 1,6% в 2016 году. Рост на 7,3%, как ожидается, в 2017 году в зоне ЗАЭС. Все эти данные иллюстрируют вклад процесса интеграции в экономики государств-членов ЗАЭС.

Однако, несмотря на многочисленные бесспорные достижения и успехи в реализации различных политических программ ЗАЭС, текущему процессу интеграции мешает ряд препятствий и допущенных задержек.

С экономической точки зрения, ЗАЭС не отвечает критериям «оптимальной валютной зоны». Это связано с тем, что даже если экономические системы государств-членов базируются на сельском хозяйстве и торговле, они имеют различные экономические структуры и следовательно оно подпадают под асимметричный шок. Например, республика Кот д'Ивуар имеет положительное сальдо торгового баланса за счет экспорта, в то время как большинство других стран имеют дефицит торгового баланса. В этих условиях, асимметричный шок является выгодным в некоторых странах в отличие от других. Тем не менее, не существует никакого механизма финансирования для компенсации дефицита, связанного с осуществлением экономической политики ЗАЭС.

В странах Западной Африки одним из трендов последних лет стал рост угрозы исламского экстремизма. После Мали и Буркина-Фасо новой мишенью террористов стал Кот-д'Ивуар. Судя по всему, боевики радикальных организаций, действующих в регионе, развязали настоящую «охоту» на иностранных туристов. Ведь нападениям радикалов

<sup>3</sup> ЕВТ, вступивший в силу 1 января 2000 года, и представляет собой сумму трех постоянно взимаемых сборов - таможенной пошлины, статистического сбора, взимаемого со всех без исключения по фиксированной ставке 1%, и единого союзного солидарного сбора с фиксированной ставкой 1%

подвергаются именно объекты туристической инфраструктуры - отели, пляжи, рестораны. Инвесторы забеспокоились, как бы не разориться - дело в том, что инвесторы не любят неопределенность.

Такая ситуация наносит весьма серьезный экономический ущерб. Особенно здесь страдают туристический бизнес и иностранные инвестиции.

К сожалению, как и многие другие небольшие африканские государства, государства-члены ЗАЭВС не обладают сильными и, тем более, эффективно действующими силовыми структурами.

В условиях возрастания террористических актов, наносящих вред экономике ЗАЭВС, обнаруживается необходимость в разработке и применении странами Западной Африки, совместной борьбы с терроризмом.

По уровню и предпосылкам экономического развития в Западной Африке четко выделяются две основные группы стран - приморские и внутриматериковые. Некоторые приморские страны ЗАЭВС благодаря преимуществам экономико-географического положения оказались более глубоко вовлеченными в торговлю с другими континентами и соответственно получают относительно большие выгоды от международной торговли. ЗАЭВС хорошо расположен по отношению к Европе, Северной и Южной Америке (пересечение морских связей). Это дает ЗАЭВС преимущество в международной торговле. Тем не менее, из-за отсутствия транспортной инфраструктуры государства-члены ЗАЭВС не могут пользоваться этим географическим преимуществом.

Наиболее изолированные государства (Мали, Буркина-Фасо) испытывают больше трудности в поддержании связей с другими странами мира. Мы считаем необходимо инвестировать в инфраструктуру.

Более того, в связи с тем, что экономические системы государств-членов базируются на сельском хозяйстве и торговле, внезапное падение цен экспортных ресурсов на мировых рынках отрицательно будет влиять на экономическое состояние стран ЗАЭВС. В экспорте преобладают товары сырьевого характера (какао бобы, кофе, пальмовое масло, бананы, хлопок и т.д.). В условиях сырьевого богатства, странам ЗАЭВС, для достижения реального эффекта, необходимо обеспечить постепенную трансформацию и увеличение конечного дохода от сырья, перерабатывая его перед экспортом.

Политика индустриализации с помощью кластерного подхода на региональном уровне по нашему мнению позволит уйти от сырьевой модели экономики и обеспечить постепенное повышение степени переработки продукции, идущей на экспорт.

### *Литература*

1. Интернет-ресурс <http://globalization.report.ru> Сообщество экспертов, «Экономическая интеграция».
2. Мантусов В.Б. Международная экономическая интеграция в современных мирохозяйственных отношениях: учебное пособие. М. Юнити-Дана, 2012 год.
3. Семенов К.А. Международная экономическая интеграция. М., Юристъ-Гардарика, 2001
4. Харламова В.Н. Международная экономическая интеграция. Учебное пособие. М., Анкил, 2002
5. Bulletin mensuel de statistiques économiques de l'UEMOA, janvier 2016, BCEAO.
6. Note de conjoncture économique régionale dans L'UEMOA, 4e trimestre 2016, N°34.
7. Rapport sur le commerce extérieur de l'UEMOA en 2014, BCEAO.
8. Официальный сайт ЗАЭВС <http://www.uemoa.int/fr/type/rapports>



## ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ

*Ганеева М.В.*  
*соискатель кафедры*  
*Международных экономических отношений РУДН*

*Аннотация.* В отечественной и зарубежной науке широко представлена теория экономической безопасности страны, разработаны её показатели и пороговые значения, механизмы выявления и нейтрализации угроз. Однако, в связи с развитием глобализационных процессов, усилением конкуренции и формированием многополярного мира, которое происходит, в том числе и посредством создания интеграционных группировок ведущими мировыми игроками, вопрос об устойчивости этих объединений, обеспечения их экономической безопасности становится вопросом стратегической важности.

В работе предлагаются концептуальные основы Стратегии экономической безопасности Евразийского экономического союза. Проведена оценка состояния экономической безопасности интеграционной группировки, которая включает в себя: выбор показателей экономической безопасности и их пороговых значений, сравнение с фактическими значениями; выявление общих экономических интересов стран - членов ЕАЭС; выявление опасностей и угроз экономической безопасности, разработка механизмов их нейтрализации.

*Ключевые слова:* Экономическая безопасность, Евразийский экономический союз, угрозы экономической безопасности, интеграция, внешнеэкономическая безопасность.

XXI век, характеризующийся углублением взаимосвязей и взаимозависимости национальных экономик, вопреки ожиданиям не трансформировал мировое хозяйство в единый целостный бесконфликтный механизм. Напротив, усложнение связей, изменение моделей развития отдельных государств, развитие интеграционных процессов предопределили процесс становления нового многополярного мирового устройства. Создание Евразийского экономического союза стало важнейшим событием, которое сформировало новый центр силы на евразийском пространстве. В этих условиях экономическая безопасность интеграционного объединения - сохранение и укрепление ЕАЭС, его позиций в мировом хозяйстве, которые дают возможность защищаться от возникающих угроз, отвечать на новые вызовы и на этой основе устойчиво развиваться, становится важнейшим компонентом стратегических национальных интересов государств членов ЕАЭС.

Экономические аспекты интеграционных процессов на пространстве ЕАЭС в своих работах освещали: Андропова И.В., Буторина О.В., Винокуров Е.Ю., Глинкина С.П., Гусаков Н.П., Еременко В.И., Захаров А.В., Кутовой В.М., Либман А.М., Максимчук Н.В., Молдабеков Е.М., Ф. де Ломберде и многие другие.

Большой научный интерес представляют исследования, проведенные Евразийской экономической комиссией (ЕАЭС) и евразийским банком развития (ЕАБР), где суммируются основные научные достижения и на основе изучения богатого эмпирического материала выдвигаются новые гипотезы и концепции по вопросам развития интеграционных процессов.

Одним из важнейших показателей экономической безопасности интеграционного объединения является внутрирегиональная торговля. В таких интеграционных объединениях как ЕС доля взаимной торговли имеет устойчивую тенденцию к росту и в настоящее время составляет порядка 65%, в НАФТА – порядка 49%. Что касается ЕАЭС то доля внутрирегиональной торговли в 2015 году составила лишь 13,5%, при этом доля внутрирегионального экспорта составляет 10,8%, а импорта 18%. Более того, в столь невысокие цифры внутрирегиональной торговли входят товары, происходящие из третьих стран. Доля таких товаров в объеме взаимного экспорта государств – членов ЕАЭС в 2015

году составила по ЕАЭС в целом 7%, по Беларуси 8,2%, по Казахстану 4,5%, по Кыргызстану 4,9%, по России 6,9%. Наибольший удельный вес в объеме торговли товарами, происходящими из третьих стран, занимают товары, произведенные в Китае - 28,1%, Германии - 8%, Японии - 5% и Польше - 4,1%.

Столь небольшие доли, конечно, не отвечают интересам развития интеграционного объединения. Основная причина низких показателей кроется в структуре товарооборота стран ЕАЭС. Так, например, доля России в экспорте и импорте Казахстана достаточно большая, но, тем не менее, имеет устойчивую тенденцию к сокращению. Если в 2000 г. доля России в экспорте Казахстана составляла 9,8 %, то в 2015 г. уже 7,0 %, при этом доля стран ЕС в 2015 г. в экспорте составила порядка 53%, а Китая – 17%. Это связано с тем, что Россия и Казахстан на 85-90% конкуренты на мировом рынке. Главный экспортный продукт у стран один – нефть и нефтепродукты, доля которого в экспорте Казахстана составляет почти 90%, России - более 70%. В целом по ЕАЭС происходит ухудшение структуры взаимной торговли за счет значительного сокращения торговли машинами, оборудованием и транспортными средствами (на 40%), металлами и изделиями из них (на 30,7%).

Ещё одним показателем, который самым непосредственным образом влияет на устойчивость интеграционного объединения являются взаимные инвестиции. И здесь мы можем констатировать, что их доля в валовом притоке инвестиций в ЕАЭС незначительна. Фактически нет инвестиционного сотрудничества между Арменией и Казахстаном, Арменией и Белоруссией, Белоруссией и Казахстаном. (2,3) Т.е. ключевым звеном в сфере инвестиционного сотрудничества является Российская Федерация. Такая ситуация представляет серьёзную угрозу устойчивости ЕАЭС так как самым серьёзным образом влияет на межстрановое экономическое сотрудничество, укрепляя позиции третьих стран в инвестиционной сфере ЕАЭС. Но, к сожалению, перечень угроз, экономической безопасности ЕАЭС на этом не исчерпывается.

Угрозы экономической безопасности ЕАЭС можно разделить на внутренние и внешние.(4) Что касается внутренних угроз, то кроме двух выше обозначенных к ним можно отнести:

- дифференциацию социально- экономического развития стран членов;
- сохранение экспортно-сырьевой модели развития России и Казахстана;
- экономический спад в России, негативно влияющий на торговые и инвестиционные связи со странами ЕАЭС;
- замедление или падение темпов роста реального ВВП в других странах ЕАЭС;
- обострение финансовых проблем стран – членов ЕАЭС;
- низкая конкурентоспособность продукции большинства производителей;
- несоответствие развития транспортной инфраструктуры современным потребностям объединения;
- отсутствие общей границы с Арменией;
- отсутствие эффективной системы организации совместной научно-исследовательской деятельности и отсутствие системы коммерциализации научных исследований;
- увеличение потока контрабандного груза через страны – члены ЕАЭС в связи со сложностью определения страны происхождения технически несложных товаров (сельского хозяйства, текстильной отрасли и ряда других отраслей);
- усиление конкуренции между производителями в рамках ЕАЭС вследствие проведения политики девальвации национальной валюты одной из стран членов и разницы в национальном налогообложении;

К внешним угрозам мы относим:

- неблагоприятную конъюнктуру на мировых топливно-сырьевых рынках на фоне падения спроса и замедления темпов роста мировой экономики;
- санкции Запада против России, украинский и ближневосточный кризисы, снижающие интеграционный потенциал РФ;

- усиливающуюся зависимость от поставок товаров с высокой степенью переработки и технологий;
- вытеснение продукции стран – членов ЕАЭС, как с внешнего, так и с внутреннего рынка;
- зависимость от поставок импортного продовольствия;
- зависимость от иностранных платёжных систем;
- угроза возникновения мировых экономических кризисов;
- дискриминация стран ЕАЭС в торговле с третьими странами;
- планы по созданию в Евразии альтернативной ЕАЭС интеграционной группировки без участия России;
- незаконная миграция;
- неконтролируемый трафик оружия;
- незаконный оборот наркотиков и т.д.

Важно, чтобы ЕАЭС не повторил судьбу Совета экономической взаимопомощи, который распался в результате смены политического руководства входящих в совет стран и в отсутствие реально связывающих экономики стран связей. Поэтому основной стратегической задачей сегодня является разработка мер по нейтрализации данных угроз.

Сохранение и укрепление позиций интеграционного объединения реализуется через категорию «конкурентоспособность». Возможность защищаться от угроз в условиях современного глобализма во многом, если не в определяющей мере, зависит от способности стран – членов ЕАЭС создать конкурентоспособную национальную экономику, интересы развития которой не противоречили бы интересам других стран – членов. Достичь этой крайне сложной задачи можно, на наш взгляд, лишь одним способом, разработав систему общих экономических интересов и внедрив единую промышленную и сельскохозяйственную политику, т.е. по сути, создать хозяйственный механизм интеграционного объединения. (8) Надо отметить, что в отличие от стран – членов ЕС, страны – члены ЕАЭС уже имели достаточно длительный опыт существования в условиях единого хозяйственного механизма. (1, 4)

Задача единой промышленной политики сформировать условия для ускоренного развития инновационных прорывных отраслей, вхождения стран ЕАЭС в шестой технологический уклад, при этом избегая структурных искажений во внутренней конкуренции на территории ЕАЭС, создание совместных транснациональных компаний, гармонизация законодательства в части унификации условий ведения бизнеса. (7) Для проведения столь масштабной работы возможно целесообразно создание органа наднационального регулирования и планирования единой промышленной политики - министерство промышленности Евразийского экономического союза (Минпром ЕАЭС).

При координирующей роли Евразийской экономической комиссии государствами-основателями ЕАЭС реализуется согласованная (скоординированная), но не единая сельскохозяйственная политика. Поэтому важной задачей единой сельскохозяйственной политики должно стать: создание крупных многонациональных агропромышленных холдингов и мощных трейдеров, т.е. компании, которые будут заниматься продажами произведённой сельскохозяйственной продукции с максимальной выгодой для первичных производителей. (6)

Оценку результатов, единой промышленной и сельскохозяйственной политики необходимо проводить на постоянной основе. Одним из показателей результативности, на наш взгляд, может стать показатель развития совместного производства и выпуска - Валовой Союзный Продукт (ВСП), который бы давал детальное представление об экономической интеграции ЕАЭС.

Таким образом, Евразийский экономический союз - новая интеграционная группировка на постсоветском пространстве, которая вызывает повышенный интерес как субъект мирового хозяйства, потенциально способный стать новым региональным и мировым игроком, так как это крупный региональный рынок, который объединяет порядка

173 миллионов человек, на территории которого сосредоточена пятая часть мировых запасов газа и 15% нефти. Суммарный ВВП стран составляет порядка 2,5 триллионов долларов (около 85% ВВП всех стран СНГ), промышленный потенциал оценивается в 600 миллиардов долларов, а объем продукции сельского хозяйства – 112 миллиардов долларов. (5)

Однако анализ экономической взаимосвязи и взаимозависимости национальных экономик, через анализ взаимной торговли товарами и услугами и инвестиционного сотрудничества, показал, что степень интеграции экономик не отвечает интересам укрепления евразийской интеграции и экономической безопасности ЕАЭС. (4, 9) Более того, дальнейшее выявление угроз экономической безопасности ЕАЭС показал, что большинство угроз лежат в плоскости развития внутриэкономического сотрудничества и социально – экономического развития стран членов. Поэтому первейшей мерой по нейтрализации внутренних угроз экономической безопасности ЕАЭС должна стать совместная работа по разработке и реализации единой экономической политики, конечной целью которой является повышение конкурентоспособности ЕАЭС на мировом рынке.

### *Литература*

1. Буторина О.В., Захаров А.В. О научной основе Евразийского Экономического Союза. // Евразийская интеграция.- 2015, № 2, с.52-68
2. Быстряков А.Я. Развитие предпринимательства: проблемы и пути решения. // Вестник РУДН, Серия «Экономика».- 2013, № 5, с.143-152.
3. Винокуров Е.Ю., Либман А.М., Ф. де Ломберде, Максимчук Н.В., Молдабеков Е.М. Система Индикаторов Евразийской Интеграции. / ЕАБР. – Алматы, 2009. – с. 160
4. Глазьев С. Ю., Ивантер В. В., Макаров В.Л., Некипелов А. Д., Татаркин А.И., Гринберг Р.С. и др. О Стратегии развития экономики России. / Научный доклад под ред. Глазьева С. Ю. М.: НИР РАН, 2011, с. 24
5. Глинкина С.П. Евразийский интеграционный проект: эффекты и проблемы реализации. / Научный доклад. М.: Ин-т экономики РАН, 2013, с. - 92.
6. Гусаков Н.П., Андропова И.В. Проблемы и перспективы принятия и реализации единой сельскохозяйственной политики странами Единого экономического пространства. // Аграрный научный журнал, 2014, №12, с.80-84)
7. Гусаков Н.П., Андропова И.В. Единая промышленная политика: зарубежная практика и опыт для стран ЕЭП. // Вестник Российского университета дружбы народов, серия «Экономика», № 12, 2014 г., с. 5-17.
8. Гусаков Н.П., Андропова И.В. Концептуальные подходы к разработке новой стратегии экономической безопасности. // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2014. № 46 (283). С. 2-14.
9. Андропова И.В. Евразийский экономический союз: потенциал и ограничения для регионального и глобального лидерства. // Вестник международных организаций, Т II, №2, 2016, с. 7 – 23.
10. Amirbekova A., Madiyarova D., Andronova I. What are the pros and cons for Kazakhstan of joining the WTO from an export potential point of view? // The Journal of Business and Retail Management Research. 2017. Т. 11. № 3. С. 85-92.

## АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ РЫНКА ТУРИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ В АЛБАНИИ

*Диаманти Э.  
аспирант кафедры менеджмента экономического факультета РУДН*

*Аннотация.* В настоящее время международный туризм для большинства стран выступает как весомый фактор наращивания национального богатства и улучшения жизни населения, обеспечивая прибыли и занятость рабочей силы. Для Албании эта форма бизнеса становится одним из важных факторов экономического роста. В этой связи, внимание к развитию международного туризма в стране приобретает особую актуальность.

*Ключевые слова:* Албания, рынок туристических услуг, гостиничные хозяйства, малый бизнес.

В условиях глобализации рынок туристских услуг Албании развивается быстрыми темпами. Прежде всего, это связано с тем, что государство обращает особое внимание на продвижение туристического потенциала Албании на международных туристических рынках, принимая нижеследующие меры:

- поддержка малого бизнеса и частного предпринимательства;
- проведение ежегодной международной туристской ярмарки;
- организация ознакомительных поездок для представителей зарубежных туристических организаций и средств массовой информации, специализирующихся в сфере туризма.

Результатом проведенных мероприятий по стимулированию предприятий малого бизнеса и частного предпринимательства стало увеличение количества субъектов туристической деятельности. По данным национальной компании «INSTANT», в 2008 году 124 организациям были выданы лицензии на оказание туристических услуг, на основании которых была организована деятельность 240 гостиничных хозяйств. На сегодняшний день в Республике действуют 528 туристических предприятий, 210 из которых осуществляют туроператорскую деятельность, 318 являются гостиничными хозяйствами. [1]

Туризм является источником валютных поступлений в государственный бюджет и играет значительную роль в формировании валового внутреннего продукта. С каждым годом валютные поступления в страну от туризма увеличиваются ускоренными темпами.

Таблица 1.

### Динамика численности гостиничных номеров в Республике Албания 2004-2014

гг.

2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
7 677	7 996	5 735	5 650	6 742	7 248	8 649	8 038	11 932	11 793	18 905

Источник: составлена автором по материалам: Instituti i Statistikave. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.instat.gov.al/al/publications.aspx> (дата обращения: 04.03.2016).

Сфера туристических интересов в Албании включает в себе широкий спектр видов туризма: культурный, экологический, познавательный, спортивный, рекреационный, медицинский, оздоровительный. Культурно-познавательный туризм Албании очень интересен и богат историческими городами, которым уже более двух тысяч лет. Древнейшие и туристические города Албании, такие как Гирокастра, Бутринт, Химара, Шкодра, Берат и Антигоне включены в Список Всемирного Наследия ЮНЕСКО и ежегодно привлекают к себе миллионы туристов из разных уголков мира. Развивается постепенно и медицинский

туризм в Албании. Существуют санатории в горных регионах, где можно совместить отдых с получением высококвалифицированных медицинских услуг по таким направлениям, как: кардиология, пульмонология, гастроэнтерология, неврология, а также лечение и профилактика других заболеваний.[2]

Среди факторов привлекательности туризма в Албании можно назвать:

- древнейшую культуру страны, включающую разнообразные и ценные образцы архитектуры;
- влияние на архитектуру Албании различных архитектурных традиций (римской, греческой и современной архитектуры);
- многообразие в Албании таких «городов-музеев под открытым небом», как Бутринт, Аполония и Антигоне;
- древние города Албании располагались на территории самого старого континента в мире между Римской Империи и Востоком;
- горы Албании привлекают собой любителей активного отдыха: альпинизма, скалолазания, горнолыжного спорта и т.д.;
- Албания является исторической родиной многих голливудских звезд как Джеймс Белуши, Рита Ора, Элиза Душку и известной для всех Мать Тереза;
- относительную безопасность Республики Албания для туризма и сотрудничества.

Албания является членом Всемирной туристской организации при ООН (ЮНВТО) с апреля 2009 года. Индустрия туризма в Албании имеет существенный потенциал развития. Она связана как с наличием большого числа уникальных природных объектов (озер, горных вершин, речных пойменных лесов), так и богатым культурно-историческим наследием. На территории страны находится свыше 4000 памятников архитектуры и искусства разных эпох и цивилизации. Имеющиеся рекреационные ресурсы позволяет организовать различные виды туристических маршрутов и принимать туристов круглогодично. [3]

Всему миру известны такие исторические города-памятники, как Бутринт, Гирокастра, Верат, Саранда, Шкодра, Химара, Влера и т.д. Сами по себе эти города представляют большой интерес. В настоящее время создано свыше 60 туристических маршрутов по всем регионам Албании, ориентированных на ознакомление с уникальными историческими, архитектурными ансамблями и памятниками, из которых 3 входят в состав исторических объектов, охраняемых ЮНЕСКО.

В список объектов Всемирного наследия ЮНЕСКО в Албании включено 3 наименования. Эти объекта включены в список по культурным критериям.

Древний город Бутринт (1992, 1999) Исторические центры Берата и Джирокастры (2005, 2008)

Необходимо отметить, что государственная политика и программа в области туристских услуг оказывают позитивное влияния на развитие социально-экономического положения республики.

*Тематический туризм.* Все большее число туроператоров пытается разнообразить свой турпродукт, включая пакет приключенческого и спортивного туризма (треки и туры на верблюдах в пустыне, в горах и т.д.). К тематическому относятся и событийный туризм. В последние годы возрастает популярность культурных фестивалей и других мероприятий, проводимых в древних городах Албании. Однако необходимо добиваться, чтобы была обеспечена глобальная активная широкая реклама данных мероприятий. Здесь важно взаимодействие ведомств, ответственных за развитие туризма, с местными властями и частным сектором для обеспечения проведения этих мероприятий на уровне, поддерживающем интерес к ним за рубежом.

*Паломнический туризм* обусловлен тем, что в Албании много уникальных мест, святых для людей, исповедующих ислам и христианство. Вопрос о развитии паломнического туризма всегда был актуальным. Правительство недавнего времени пытается стимулировать развитие этого продукта.

Паломнический туризм – это положительный пример диверсификации туристских продуктов страны. В то же время существует много неиспользуемых на сегодняшний день возможностей. Например, крупнейшие гостиницы столицы хорошо приспособлены для проведения международных семинаров и конференций, но число таких мероприятий в городе незначительно.[4] И это несмотря на то, что Тирана обладает выгодным географическим положением и хорошей инфраструктурой, а в мире существует тысячи научных, культурных и других организаций, собирающих международные форумы, и не один десяток фирм, специализирующихся на их организации. Правительство может содействовать тому, чтобы национальные предприятия и организации чаще выступали в качестве принимающей стороной различных международных форумов.

Страна имеет значительный потенциал для развития *экологического туризма*. Однако имеющиеся заповедники, общее число которых достигает примерно двадцати, слабо используется как для научной работы, так и для экологического туризма. Более того, туры, которые организуются на территории охраняемых природных объектов в настоящее время, часто наносят ущерб природным и культурным объектам. В качестве защитной реакции местные органы власти и органы охраны природы вводят запреты на посещение заповедников. Но, как показывает опыт зарубежных стран, – это нерациональная позиция. Национальные парки могут приносить пользу науке, доход предпринимателям и государственному бюджету, оставаясь при этом институтами по охране природного и культурного наследия. Для этого должны быть четко определены права и обязанности центральных и местных органов власти, участников рынка туристских услуг и других заинтересованных сторон.

**Туризм по объектам культурного наследия** – это самый важный турпродукт, предлагаемый албанскими участниками рынка в настоящее время. Имеется большое разнообразие турпакетов, организованных местными туроператорами, однако большинство из них включает, как правило, одни и те же направления (Тирана, Саранда, Влера, Гирокастра, Шкодра). Можно легко добиться диверсификации продукта, особенно принимая во внимание, что есть много других туристских направлений, используемых не в полной мере (например: археологические участки Бутринта, Аполонии или древней Антигоной области и т.д.).[5]

Никто не ставит под сомнение выгодное с точки зрения транзита пассажиров и грузов географическое положение Албании. В свое время Сингапур превратился из простого транзитного порта в финансовый и туристский центр Юго-Восточной Азии, не имея практически никаких ресурсов туризма. Для того, чтобы добиться такого результата, необходимы хорошая аэропортовая инфраструктура и таможенное законодательство, поощряющее транзит пассажиров и грузов через территорию Албании между западной Европы и восточной Европы. Решение этого вопроса также невозможно без правительственной поддержки. [6]

В заключение хотелось бы отметить, что сегодня Албания нацелена на развитие услуг туристского рынка в целях дальнейшего превращения туризма в конкурентоспособную экспортно-ориентированную отрасль национальной экономики. Чем больше правительство обращает внимание на развитие и популяризацию туризма, тем больше в социально-экономическом плане продвигается вперед. С развитием туризма появляются свободные рабочие места; модернизируя железнодорожную и транспортную инфраструктуру, создаются комфортные условия, как для иностранных туристов, так и для местного населения; поступления иностранной валюты от туризма способствует увеличению валового национального продукта.

## *Литература*

1. Adams, P.D. and Parmenter, B.R. 1995 . “An applied general equilibrium analysis of the economic effects of tourism in a quite small, quite open economy.” Applied Economics, 27: pp:985-994.
2. Aguayo, E. 2005. “Tourism in Central Europe: A comparison of the Regions of Poland, Hungary, Czech Republic, Slovakia and Slovenia with Other European Countries in Year 2000”, Regional and Sectoral Economic Studies, Vol.5-2 Abstract 1
3. Aguayo, E. 2011. “Impact of Tourism on Employment, An Econometric Model of 50 CEEB Regions”. Regional and Sectoral Economic Studies Vol. 11-1.
4. Arslantürk, Y. and Atan, S. 2012. “Dynamic Relation Between Economic Growth, Foreign Exchange And Tourism Incomes: An Econometric Perspective On Turkey”. Journal Of Business, Economics & Finance.
5. Institutii Statistice - Tiranë. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.instat.gov.al/al/publications.aspx> (дата обращения: 23.11.2015).
6. Institutii Statistice. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.instat.gov.al/al/publications.aspx> (дата обращения: 04.03.2016).

### АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА ГЕРМАНИИ В ПОСТКРИЗИСНЫЙ ПЕРИОД

*Ичваидзе Б.С.*  
*студент магистратуры*  
*экономического факультета РУДН*

*Аннотация.* В современном мире экономическая система Германии, по сравнению с другими странами Европейского союза, находится на одном из самых высоких уровней развития и стабильности, что обусловлено, помимо прочего, надёжностью её банковской системы.

Между тем, кризисные годы не обошли стороной и её, заставив определённым образом трансформироваться и выявив слабые стороны. Ввиду этого и других факторов, актуальным представляется вопрос о развитии банковского сектора ФРГ (Германии) в посткризисный период.

*Ключевые слова:* Германия, ЕС, еврозона, банковский сектор, посткризисный период.

Прежде чем рассматривать подробно банковский сектор Германии, необходимо дать дефиницию понятию «банковский кризис» и выработать представление о том, что происходило рассматриваемому периоду, т.е. период кризиса, понять генезис прошедших событий.

В экономической литературе предлагаются абсолютно различные определения банковского кризиса, обращённые, между тем, к характеристике его последствий и форм проявления. Так, например, в диссертации на соискание учёной степени кандидата экономических наук В.Ю. Киселёв указывает, что многие авторы определяют банковский кризис как ситуацию, при которой фактический, либо потенциальный набег на банк, либо его банкротство, побуждает банк откладывать конвертацию своих обязательств, либо вынуждает регулятора вмешиваться и предоставлять помощь в существенных размерах. [1, с. 34-35].

Рассматривая вопрос о становлении и развитии банковского кризиса как такового, следует отметить, что спектр причин, его вызвавших – обширен, а их подробное освещение



не является предметом изучения в рамках данной работы, ввиду чего остановимся на них кратко, рассмотрев наиболее ключевые.

Развитие банковского кризиса обусловлено множеством различных факторов, среди которых можно выделить такие, как ухудшение платежеспособности предприятий-заемщиков банков, спад производства, чрезмерная кредитная экспансия, инфляционный рост и т.д.

Фундаментальной причиной описываемых событий является текущее состояние банковской системы непосредственно на начальный период экономического кризиса. Прежде всего, имеется в виду ликвидная позиция каждого из банков, т.е. то, насколько качественен их кредитный портфель, насколько обеспечены капиталом принятые на себя обязательства [2, с. 401].

Кроме того, в ЕС возникли такие проблемы банковского сектора, как снижение оценок международными рейтинговыми агентствами, повышение процентных ставок по кредитам, объёмов кредитования между теми или иными банками, сокращение объёмов выданных кредитов различным нефинансовым организациям [3, с. 32].

Переходя непосредственно к вопросу о развитии банковского сектора Германии в посткризисный период необходимо отметить, что сам банковский сектор ФРГ в настоящее время насчитывает около 2000 универсальных (классических) и специализированных кредитных учреждений частной и публично-правовой форм, в которых занято около 700 тыс. человек.

В число банковских организаций входят около 300 частных банков (Privatbanken), порядка 500 общественно-правовых сберкасс (Sparkassen) с их главными - земельными банками (Landesbanken), а также примерно 1,4 тыс. народных банков (Volksbanken) и т.н. банков крестьянской взаимопомощи (Raiffeisenbanken), представляющих собой товарищества, организованные на кооперативной основе.

В сфере деятельности кредитных учреждений специализированного типа (сфера их деятельности изменяется в сторону увеличения практически каждый год) следует выделить строительные и, скажем, ипотечные банки, кредитные институты промышленной области, различные гарантийные банки и сообщества.

Банковская сфера Германии отличается довольно низким как по мировым, так и по европейским меркам, уровнем консолидации. Около половины кредитных учреждений ФРГ относится к т.н. малым банкам с годовым оборотом менее 50 млн. евро.

По данным обзора о состоянии экономики и основных направлений внешнеэкономической деятельности Федеративной Республики Германия, опубликованного торговым представительства РФ в ФРГ, доля рынка, которая приходится на 4 крупнейших банка страны («Дойче Банк», «Коммерцбанк», «Хелаба» и «ДЦ банк»), составляет лишь 20,6%, что значительно ниже аналогичного показателя в среднем по зоне евро (42,9%). Для сравнения, в Нидерландах он составляет 84,8%, во Франции – 53,5%, Испании – 42%. [4]

Совсем ещё недавно Deutsche Bank имел возможность своими действиями буквально «взорвать» мировую систему финансов. Ситуацию сравнивали с коллапсом Lehman Brothers. В 2016 г. Deutsche Bank принял решение без огласки ликвидировать часть портфеля кредитов, выданных компаниям, связанным с морскими перевозками.

А ведь банки ФРГ – крупнейшие кредиторы организаций, занимающихся морскими перевозками. В настоящее время, вследствие всё ещё продолжающегося замедления роста мировой торговли, эти организации испытывают трудности, а ссуды им ухудшились до того, что могут стать ещё одним серьёзным фактором европейского банковского кризиса.

Необходимо понимать, что проблемы финансового сектора Германии не ограничиваются одним DB. Вся банковская индустрия страны находится под давлением.

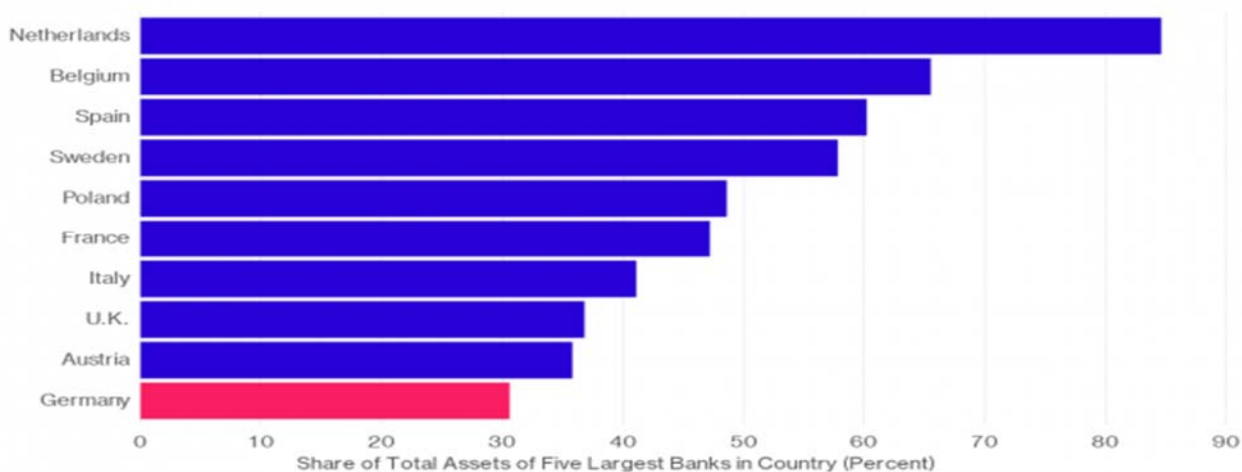
Ключевые проблемы, с которыми столкнулись немецкие банки [5]:

1. Конкуренция. В частности, обращает на себя внимание своеобразная обрывочность банковской системы ФРГ. На долю активов пяти крупнейших банков в процентном

соотношении от совокупности приходится около тридцати, что намного ниже среднеевропейских показателей (рис. 2).

### Stiff Competition

Germany's biggest banks have a looser grip on their home market than European peers



Source: ECB data & calculations for end 2015

Note: Data reflect 10 biggest European Union economies, Germany still ranks bottom in EU28

Bloomberg

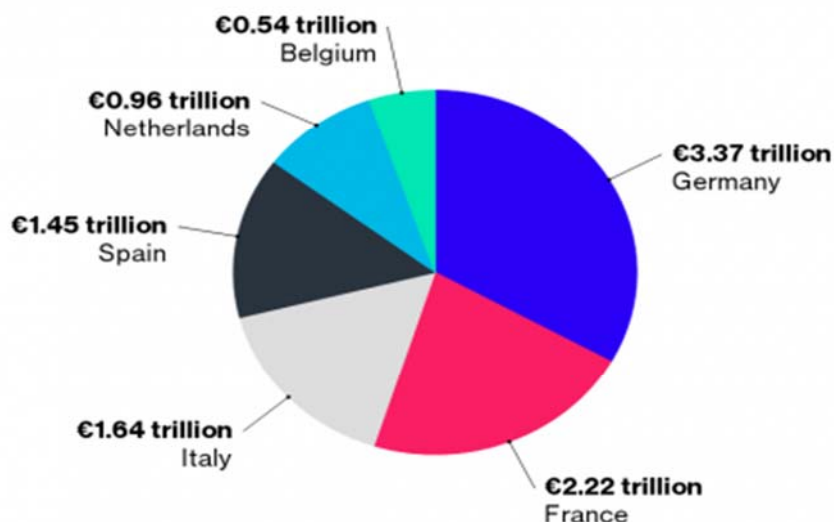
Рисунок 2. Процентное соотношение активов 5 крупнейших немецких банков в сравнении с иными из зоны евро.

2. Кредитная зависимость. Находит своё отражение как отношение процентного дохода к выручке. Действующая политика ЕЦБ в отношении процентных ставок имеет негативные последствия не только для немецкой экономики, но и всей европейской.

3. Крупный объём депозитов. У банков ФРГ имеется 3,37 триллиона евро. При этом с учётом отрицательной депозитной ставки, а на данный момент она составляет -0,4% с банков взимаются денежные средства за хранение.

### Cash Pile

Germany is home to the largest volume of deposits by euro-area companies and consumers



Source: ECB data for September 2016 compiled by Bloomberg

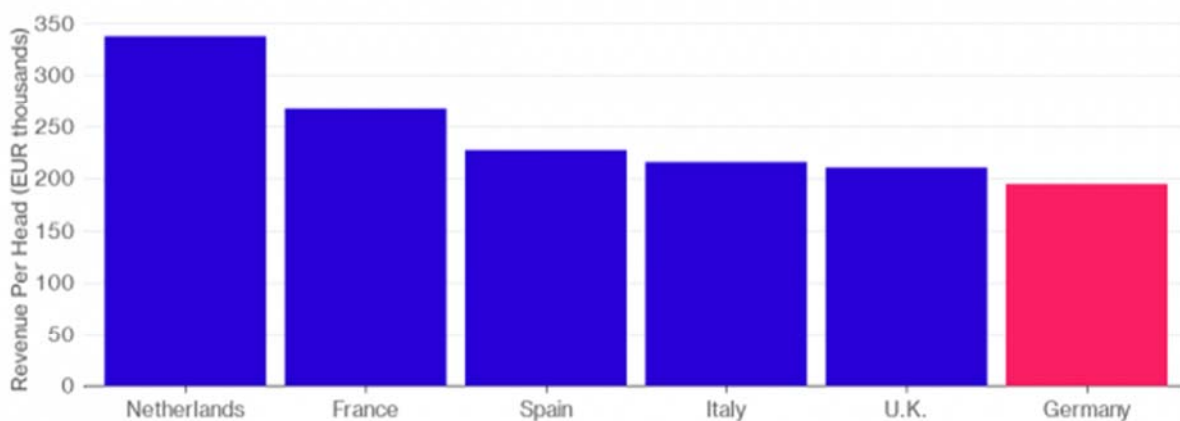
Bloomberg

Рисунок 3. Объём депозитов.

4. Неэффективность имеющийся рабочей силы (рис. 4). Банки получают меньше дохода на единицу персонала, нежели их партнёры из иных стран. Как результат - попытки оптимизировать работу за счёт сокращения работников. Следует отметить, что в целом это может оказать негативное влияние на рынок труда ФРГ, который и без этого находится в настоящий момент не в самом завидном положении, в том числе и в следствии миграционного кризиса.

### Inefficient Workforce

German banks generate less revenue per employee than competitors in other countries



Source: Company filings compiled by Bloomberg

Note: Germany reflects average of two largest banks, savings and cooperative lenders; other countries show average of their four largest respective banks

Bloomberg

Рисунок 4. Неэффективная рабочая сила.

Безусловно, у Германии всё ещё имеются некоторые очевидные преимущества. Но при более внимательном изучении оказывается, что они не столь уж позитивны, какими они кажутся на первый взгляд.

Таким образом, представляется, что банковский сектор Германии за счёт крупных финансовых резервов как самих банков, так и государства всё же сможет оставаться конкурентоспособным и одним из центральных в зоне евро, а при определённых структурных изменениях – одним из ведущих в мире.

### ЛИТЕРАТУРА

1. Киселёв В.Ю. Формирование системы индикаторов банковских кризисов: Дисс. канд. экон. наук: 08.00.10. – М.: НИУ «Высшая школа экономики», 2014.
2. Жарковская Е.П. Банковское дело: Учебник. 5-е изд. – М.: Омега-Л, 2007.
3. Стренина М.А., Салинг К. Проблемы банковского сектора зоны евро в условиях мирового финансового кризиса // Вестник РУДН. Серия Экономика. 2016. № 1. С. 32-41.
4. Обзор состояния экономики и основных направлений внешнеэкономической деятельности Федеративной Республики Германия в 2015 году // Министерство экономического развития Российской Федерации. Апрель 2016. URL: [http://91.206.121.217/TrApi/Upload/78ac6ce9-dfb3-496b-a7fe-48018a23d8e0/Economics\\_Germany\\_2015.pdf](http://91.206.121.217/TrApi/Upload/78ac6ce9-dfb3-496b-a7fe-48018a23d8e0/Economics_Germany_2015.pdf) // дата обращения: 03 мая 2017 года.
5. <http://finview.ru/2016/07/08/zerohedge-com-3-32> // дата обращения: 03 мая 2017 года.

## ИНДИЯ НА МИРОВОМ РЫНКЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ

*Коновалова Юлия Александровна*

*к.э.н., ассистент*

*ФГАОУ ВО РУДН*

*Аннотация.* В статье анализируются роль и место Индии на мировом рынке образовательных услуг.

*Ключевые слова:* образовательные услуги, Индия, человеческие ресурсы, грамотность, индийские студенты.

Летом 2014 года в Индии прошли Парламентские выборы, по итогам которых Правительство возглавил Н. Моди. Администрация Н. Моди планирует и дальше проводить серьезные реформы, сделав основную ставку на широкомасштабные инвестиции в инфраструктуру. По оценкам ОЭСР в 2016 г. темпы экономического роста составили 7,5%<sup>4</sup>.

Основную поддержку на выборах Н. Моди получил со стороны среднего класса. По оценкам МВФ в 2015 г. ВВП на душу населения Индии в текущих ценах составил 105,4 тыс. индийских рупий (около 1,6 тыс. долл. США). В 1990 г. данный показатель составил 6,7 тыс. индийских рупий (около 385 долл. США), в 2000 г. – 21,1 тыс. индийских рупий (около 463 долл. США), в 2005 г. – 33,1 тыс. индийских рупий (около 749 долл. США), в 2010 г. – 65 тыс. индийских рупий (1,4 тыс. долл. США)<sup>5</sup>. В 2018 г. ВВП на душу населения Индии в текущих ценах может составить 2 тыс. долл. США, а в 2020 г. – 2,4 тыс. долл. США<sup>6</sup>.

Поддержка нового правительства, в первую очередь, была продиктована основными положениями предвыборной гонки Н. Моди, среди которых: экономический рост, развитие инфраструктуры, создание «умных городов», создание новых рабочих мест, обеспечение жильем нуждающихся в нем. Несмотря на то, что предвыборная программа Н. Моди выглядит весьма тривиально, она, однако, отвечает интересам молодого населения, в большей степени городского, недавно получившего образование. Система образования в Индии включает: Дошкольное образование (не является обязательным); Начальная школа; Старшие классы начальной школы; Средняя школа (в т.ч. с возможностью дистанционного обучения); Старшая школа (в т.ч. с возможностью дистанционного обучения); Выпускники (бакалавриат); Выпускники (магистры); Магистр философии; Доктор философии; Аттестат/Диплом; Короткий цикл третичного образования; Улучшенный аттестат; Интегрированный уровень; Сертификат; Обучение по месту занятости; Обучение для взрослых; Не классифицируемый уровень обучения<sup>7</sup>.

По оценкам Министерства развития человеческих ресурсов в 2016 г. численность населения в возрасте с 6 до 17 лет составила 295,9 млн. человек. Данный показатель следующим образом распределено по основным возрастным группам: численность учащихся в возрасте с 6 до 10 лет (1-5 классы) составила 130,1 млн. человек, из которых 23,2 млн. чел. пришлось на представителей зарегистрированных каст и 12,8 млн. человек – на представителей зарегистрированных племен. Учащиеся 6-8 классов в возрасте с 11 до 13 лет составили 72,8 млн. человек, из которых 12,8 млн. чел. пришлось на зарегистрированные каста и 6,8 млн. чел. на зарегистрированные племена. Учащиеся 9-10 классов (с 14 до 15 лет) составили 48,9 млн. человек, 8,5 млн. человек пришлось на зарегистрированные касты, 4,4 –

<sup>4</sup><http://www.oecd.org/eco/surveys/INDIA-2017-OECD-economic-survey-overview.pdf> - Официальный сайт Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Страны – Экономический обзор Индии, 2017

<sup>5</sup><http://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2016/01/weodata/weorept.aspx?pr.x=44&pr.y=7&sy=1990&ey=2015&scsm=1&ssd=1&sort=country&ds=.&br=1&c=534&s=NGDPPC%2CNGDPDPC&grp=0&a=> - Официальный сайт Международного валютного фонда, World economic outlook database, 2016

<sup>6</sup><http://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2016/01/weodata/weorept.aspx?pr.x=41&pr.y=2&sy=2016&ey=2020&scsm=1&ssd=1&sort=country&ds=.&br=1&c=534&s=NGDPPC%2CNGDPDPC&grp=0&a=> - Официальный сайт Международного валютного фонда, World economic outlook database, 2016

<sup>7</sup>[http://mhrd.gov.in/sites/upload\\_files/mhrd/files/statistics/InSCED2014\\_1.pdf](http://mhrd.gov.in/sites/upload_files/mhrd/files/statistics/InSCED2014_1.pdf) - Официальный сайт Министерства развития человеческих ресурсов, Indian standard classification of education, 2014

на зарегистрированные племена. Численность учеников старших классов (11-12 классов) в возрасте с 16 до 17 лет составила 44 млн. человек, из которых 7,5 млн. человек пришлось на учащихся из зарегистрированных каст, 3,8 млн. чел. – на учащихся из зарегистрированных племен.

Оценка Министерства развития человеческих ресурсов относительно численности учащихся в рамках высшего образования в возрасте с 18 до 23 лет сходится на данных в 141,5 млн. человек, по факту самой многочисленной возрастной группы в системе индийского образования, по данным на 2016 г., среди которых 24,1 млн. человек это представители зарегистрированных каст, и 11,9 млн. человек – представители зарегистрированных племен<sup>8</sup>.

В региональном разрезе наибольшее число молодежи указанного возраста сосредоточено в регионах Андхра Прадеш (15,5 млн. чел.), Бихар (40,9 млн. чел.), Гуджарат (21,1 млн. чел.), Карнатака (19,6 млн. чел.), Мадхья Прадеш (28,4 млн. чел.), Махараштра (37,7 млн. чел.), Раджастан (27,3 млн. чел.), Тамил Наду (21,0 млн. чел.), Уттар Прадеш (85,5 млн. чел.), Западная Бенгалия (29,7 млн. чел.)<sup>9</sup>. Значительно выделяется среди всех индийских штатов и союзных территорий по численности рассматриваемого возрастного населения штат Уттар Прадеш. Причинно следственную связь здесь стоит искать не только в непосредственной близости штата к союзной территории Дели и столице страны Нью Дели, штат также занимает одну из лидирующих позиций по объему чистой добавленной стоимости в региональном разрезе. Лидирующее же место занимает штат Тамил Наду<sup>10</sup>.

Оценкой образования в Индии служат также и международные оценки, в частности, в рамках программы развития ООН разработан «Индекс уровня образования в странах мира», являющийся одним из ключевых показателей уровня социального развития. Динамика изменения «Индекса образования» Республики Индия за 33 года (с 1980 по 2013 гг.) увеличился в 2 раза, что, несомненно, свидетельствует о развитии сферы образования и повышении качества образования в Индии. По данным Министерства развития человеческих ресурсов Индии уровень грамотности в стране с 2001 по 2011 гг. увеличился с 64,8% до 73,0%.

Таблица 1.

**Уровень образования в Индии в 2001 и 2011 гг. (возраст 7 лет +)**

	2001			2011		
	Всего	Школьники	Студенты	Всего	Школьники	Студенты
Всего	64,8	54,7	47,1	73,0	66,1	59,0
Мужчины	75,3	67,0	59,0	80,9	75,2	68,5
Женщины	53,7	42,0	35,0	64,6	56,5	49,4

Источник: составлено на основе данных [http://mhrd.gov.in/sites/upload\\_files/mhrd/files/statistics/EAG2014.pdf](http://mhrd.gov.in/sites/upload_files/mhrd/files/statistics/EAG2014.pdf) - Доклад «Статистика образования в Индии», Министерство развития человеческих ресурсов, Бюро планирования, мониторинга и статистики, 2014 г.

Уровень грамотности за 10 лет среди женского населения увеличился больше, чем среди мужского населения. Положительная динамика уровня образования среди женщин свидетельствует о значительных подвижках, произошедших в процессе решения проблемы гендерного неравенства среди индийского населения. Женщины сталкиваются с неравным отношением к себе, но прогресс в достижении равного положения между полами есть, и его необходимо рассматривать в более долгосрочной перспективе.

<sup>8</sup> [http://mhrd.gov.in/sites/upload\\_files/mhrd/files/statistics/PopulationProjection2016%20updated.pdf](http://mhrd.gov.in/sites/upload_files/mhrd/files/statistics/PopulationProjection2016%20updated.pdf) - Министерство развития человеческих ресурсов, Бюро планирования, мониторинга и статистики, 2016 г.

<sup>9</sup> [http://mhrd.gov.in/sites/upload\\_files/mhrd/files/statistics/PopulationProjection2016%20updated.pdf](http://mhrd.gov.in/sites/upload_files/mhrd/files/statistics/PopulationProjection2016%20updated.pdf) - Министерство развития человеческих ресурсов, Бюро планирования, мониторинга и статистики, 2016 г.

<sup>10</sup> <https://www.rbi.org.in/Scripts/PublicationsView.aspx?id=17138> – Официальный сайт Резервного Банка Индии, Handbook of statistics on Indian economy - 2016

Высшее образование и профессиональная подготовка рассматривается Мировым экономическим форумом в рамках компонентов, формирующих конкурентоспособность страны, в качестве одного из драйверов, повышающих эффективность экономики, так называемый, «key for efficiency-driven economies». В 2016-2017 гг. Индия заняла 39 место, тогда как еще в 2015-2016 гг. страна занимала 55-ю позицию, а в 2014-2015 гг. – 71 место<sup>11</sup>.

По данным международного рейтинга университетов Quacquarelli Symonds (QS) – 2015-2016 университеты Индии расположились на следующих позициях:

Таблица 2.

**Позиции ВУЗов Индии в международном рейтинге ВУЗов в 2016-2017 гг.**

ВУЗ	Место 2016-17гг.	Место 2010 г.
Indian Institute of Science (IISc) Bangalore	152	-
Indian Institute of Technology Delhi (ИИТД)	185	202
Indian Institute of Technology Bombay (ИИТБ)	219	187
Indian Institute of Technology Madras (ИИТМ)	249	262
Indian Institute of Technology Kanpur (ИИТК)	302	249
Indian Institute of Technology Kharagpur (ИИТ-КГП)	313	311
Indian Institute of Technology Roorkee (ИИТР)	399	401-450

Источник: составлено на основе данных <https://www.topuniversities.com/university-rankings/world-university-rankings/2016> - Официальный сайт Британской консалтинговой компании Quacquarelli Symonds (QS), Рейтинг университетов мира, 2016-2017гг.

В TOP-400 вошли 7 индийских ВУЗов, специализирующихся на технических специальностях и прикладных науках. Отметим значительный рост индийских ВУЗов в данном рейтинге с 2010 по 2016 гг. Однако тенденция изменения позиций ВУЗов Индии в данном рейтинге не всегда придерживалась строго положительной тенденции. Всего в рейтинге 2016-2017 г. представлено 14 индийских ВУЗов. Сегодня в Индии работает 757 университетов.

Одним из барометров отражающих интернационализацию университетов и экономики, является наличие иностранных студентов в общей численности студентов (свойственно ведущим мировым университетам). Глобальные потоки студентов, переезжающих в зарубежные страны на обучение, постоянно возрастают. По данным ОЭСР в 2011 году за рубежом проходили обучение 223 тыс. индийских студентов, при этом 90% из них проходили обучение в странах ОЭСР. В 2012 году более 189 тыс. индийских студентов были зачислены в зарубежные университеты, что составило около 4,7% от общей численности международной мобильности студентов. По данному показателю Индия заняла второе место в 2012 году после Китая (17,3%). Доля индийских студентов, проходящих обучение за рубежом к общей численности индийских студентов, поступивших в ВУЗы Индии (29,18 млн. чел. в 2012 году), составила всего 0,7%.

География распространения индийских студентов насчитывает около 50 стран. Более 85% индийских студентов из 189 тысяч, поступивших в зарубежные ВУЗы, сконцентрировано в 6 странах: США (51%), Великобритания (16%), Австралия (6%), Канада (4%), ОАЭ (4%), Новая Зеландия (4%). Эксперты отмечают, что с 2008 по 2012 гг. Численности потенциальных индийских студентов, прибывающих в Австралию, значительно сократилась – на 55%<sup>12</sup>.

К 2024 году в Индии будет проживать большая часть населения, получивших высшее образование, что может составить около 119 млн. человек. В 2024 году набор студентов для получения высшего образования может составить около 48 млн. человек, для сравнения, в

<sup>11</sup> <https://www.weforum.org/reports> - Официальный сайт Мирового экономического форума, Доклад о глобальной конкурентоспособности 2014-2015 гг., 2015-2016 гг., 2016-2017 гг.

<sup>12</sup> <http://aishe.nic.in/aishe/viewDocument.action?documentId=173> - Министерство развития человеческих ресурсов, Портал «Все о высшем образовании в Индии»

Китае данный показатель составит 37 млн. чел., в США – 22 млн. чел., в Индонезии – 11 млн. человек<sup>13</sup>.

В последнее время Индия, заметно улучшив свои показатели в рейтинге международных университетов, становится все более популярна. В первую очередь среди граждан других Южно-азиатских государств. Недавние исследования показали, что в 2011-2012 гг. Индия приняла на 5625 больше иностранных студентов (рост на 20,4%), чем годом ранее. В 2011 году в Индии проходили обучение студенты из 153 стран мира. Граждане Непала превалируют среди иностранных студентов, проходящих обучение в Индии. На них пришлось 19% от общей численности иностранных студентов в Индии по данным 2011-2012 гг. Затем следуют Афганистан, Иран, Бутан, Судан, США, Китай, Ирак, Шри Ланка, Малайзия. На эти 10 стран пришлось 62% всех иностранных студентов в Индии по данным 2011-2012 гг. Наибольший прирост иностранных студентов в Индию наблюдается из Непала и Бутана, в то время, как численность студентов из США, Китая и Ирана сокращается.

По данным Министерства развития человеческих ресурсов Индии в 2012-2013 гг. наибольшее число иностранных студентов также прибыло из Непала, Бутана, Афганистана, Ирана и др. стран. В частности, из Непала прибыло 7401 тыс. чел., из Бутана – 2571 тыс. чел. из Афганистана – 2323 тыс. чел. из Ирана – 2091 тыс. чел. из Малайзии - 1874 тыс. чел., из Ирака – 1747 тыс. чел., из Судана – 1649 тыс. чел., из Руанды – 1060 тыс. чел., из Шри Ланки – 1003 тыс. чел., из США – 863 тыс. человек<sup>14</sup>.

Наиболее востребованными областями среди студентов в рамках подготовки бакалавров и магистров, являются науки об искусстве и естественные науки.

Можно сделать вывод о том, что в свое время создание институциональной научно-исследовательской и образовательной инфраструктуры, направленной на развитие научной технико-ориентированной базы, удовлетворяющей потребности индустриализирующейся экономики, по-новому определило роль и место Индии на мировом рынке образовательных услуг.

#### *ЛИТЕРАТУРА*

1. <http://www.oecd.org/eco/surveys/INDIA-2017-OECD-economic-survey-overview.pdf> - Официальный сайт Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Страны – Экономический обзор Индии, 2017
2. <http://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2016/01/weodata/weorept.aspx?pr.x=44&pr.y=7&sy=1990&ey=2015&scsm=1&ssd=1&sort=country&ds=.&br=1&c=534&s=NGDPPC%2CNGDPDPC&grp=0&a=> - Официальный сайт Международного валютного фонда, World economic outlook database, 2016
3. [http://mhrd.gov.in/sites/upload\\_files/mhrd/files/statistics/InSCED2014\\_1.pdf](http://mhrd.gov.in/sites/upload_files/mhrd/files/statistics/InSCED2014_1.pdf) - Официальный сайт Министерства развития человеческих ресурсов, Indian standard classification of education, 2014
4. [http://mhrd.gov.in/sites/upload\\_files/mhrd/files/statistics/PopulationProjection2016%20updated.pdf](http://mhrd.gov.in/sites/upload_files/mhrd/files/statistics/PopulationProjection2016%20updated.pdf) - Министерство развития человеческих ресурсов, Бюро планирования, мониторинга и статистики, 2016 г.
5. <https://www.rbi.org.in/Scripts/PublicationsView.aspx?id=17138> – Официальный сайт Резервного Банка Индии, Handbook of statistics on Indian economy - 2016
6. <https://www.weforum.org/reports> - Официальный сайт Мирового экономического форума, Доклад о глобальной конкурентоспособности 2014-2015 гг., 2015-2016 гг., 2016-2017 гг.
7. <http://aishe.nic.in/aishe/viewDocument.action?documentId=173> - Министерство развития человеческих ресурсов, Портал «Все о высшем образовании в Индии»
8. [https://www.britishcouncil.org/sites/default/files/postgraduate\\_mobility\\_trends\\_2024-october-14.pdf](https://www.britishcouncil.org/sites/default/files/postgraduate_mobility_trends_2024-october-14.pdf) - Официальный сайт образовательной организации «Британский совет»

<sup>13</sup> [https://www.britishcouncil.org/sites/default/files/postgraduate\\_mobility\\_trends\\_2024-october-14.pdf](https://www.britishcouncil.org/sites/default/files/postgraduate_mobility_trends_2024-october-14.pdf) - Официальный сайт образовательной организации «Британский совет»

<sup>14</sup> [http://mhrd.gov.in/sites/upload\\_files/mhrd/files/statistics/EAG2014.pdf](http://mhrd.gov.in/sites/upload_files/mhrd/files/statistics/EAG2014.pdf) - Доклад «Статистика образования в Индии», Министерство развития человеческих ресурсов, Бюро планирования, мониторинга и статистики, 2014 г.

## ДИНАМИКА ПОСТУПЛЕНИЯ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ В ФЕДЕРАЛЬНЫЙ БЮДЖЕТ РФ В 2005-2015 ГГ.

*Мельситова О. А.,  
студент магистратуры экономического факультета РУДН,*

*Аннотация:* налог на прибыль предприятий и организаций играет важное место в российской налоговой системе. В данной статье представлена динамика поступления налога на прибыль организаций в федеральный бюджет. Автором выделена актуальность вопроса, которая связана с кризисом 2008-2011 гг.

*Ключевые слова:* налог, налогообложение, налог на прибыль, налог на прибыль организации, прибыль, экономика, Россия, консолидированный бюджет, бюджет, кризис

В современных условиях все большую актуальность приобретает налогообложение организаций. Данный процесс является необходимым элементом российской системы налогообложения, который находящийся в прямой зависимости от функционирования банковского сектора экономики и его роли в процессах воспроизводства.

Существенно возросли роль и значение налоговой системы как регулятора рыночной экономики в условиях становления и развития рыночных отношений. Налоги должны обеспечивать условия не инфляционного финансирования государственных бюджетов (внебюджетных фондов), а также эффективного развития предпринимательства во всех сферах народного хозяйства.

Налог на прибыль является составным элементом налоговой системы Российской Федерации и служит инструментом перераспределения национального дохода. Данный налог является прямым, т.е. его окончательная сумма целиком и полностью зависит от конечного финансового результата.

Актуальность темы исследования заключена в том, что проблема налогообложения прибыли организаций в условиях экономической нестабильности является одной из наиболее важной для государства. В настоящее время в Российской Федерации доходы от налогообложения прибыли организаций являются существенными при формировании доходной базы консолидированного бюджета. Кроме того, налогообложение прибыли позволяет создавать систему экономических стимулов для пропорционального развития национальной экономики.

Налогообложение прибыли – важнейший элемент налоговой политики государства. Налог на прибыль был введен в 1992 г. Он представляет собой прямой, федеральный, регулирующий налог и имеет большое фискальное значение. В 2015 г. за счет налога на прибыль было обеспечено 21,5% доходов консолидированного бюджета России.

Налог на прибыль организаций – один из основных источников доходных источников консолидированного бюджета, обеспечивающий возможность выполнения возложенных на государство функций.

Государство заинтересованно в прибыли. Прибыль – это двигатель развития предпринимательства в государстве, источник финансовых активов всех участников производства.

Налог на прибыль предприятий и организаций играет важное место в российской налоговой системе. Он является инструментом перераспределения национального дохода, а также одним из основных доходных источников федерального бюджета, региональных и местных бюджетов. Налог на прибыль является одним из основных федеральных налогов, основной прямой налог на юридических лиц. После определения себестоимости и корректировки затрат для целей налогообложения определяется прибыль, которая является объектом налогообложения. Как и все федеральные налоги, налог на прибыль является общеобязательным. Он взимается на всей территории РФ.

Среди всех налоговых поступлений в консолидированный бюджет РФ он занимает третье место после налога на добавленную стоимость и налога на добычу полезных ископаемых. Удельный вес налога на прибыль в консолидированном бюджете за последние



семь лет варьируется в довольно широком диапазоне от 17 до 31,6% по данным Росстата. В среднем за тот же период удельный вес составляет около 22,5%.

Рассмотрим более подробно долю налога на прибыль организаций в доходах консолидированного бюджета РФ (см. таблицу 1).

Таблица 1.

**Динамика структура поступления налога на прибыль в консолидированный бюджет РФ за 2005-2015 гг.**

Год	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Консолидированный бюджет РФ, млрд руб.	6455,9	7611,3	12777,6	7952,5	6290,5	7714,8	11386,8	10953,5	11325,9	14238,8	14238,8
Удельный вес Налога на прибыль организаций в Консолидированном бюджете РФ, %	19,4	18,6	17	31,6	20,1	23	18,9	21,5	18,3	8,80	8,9

Источник: составлено по: Министерство финансов РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://minfin.ru/>. Дата обращения: 01.10.2016

Наглядно динамика структуры налога на прибыль за рассматриваемый период представлена на рис. 1.

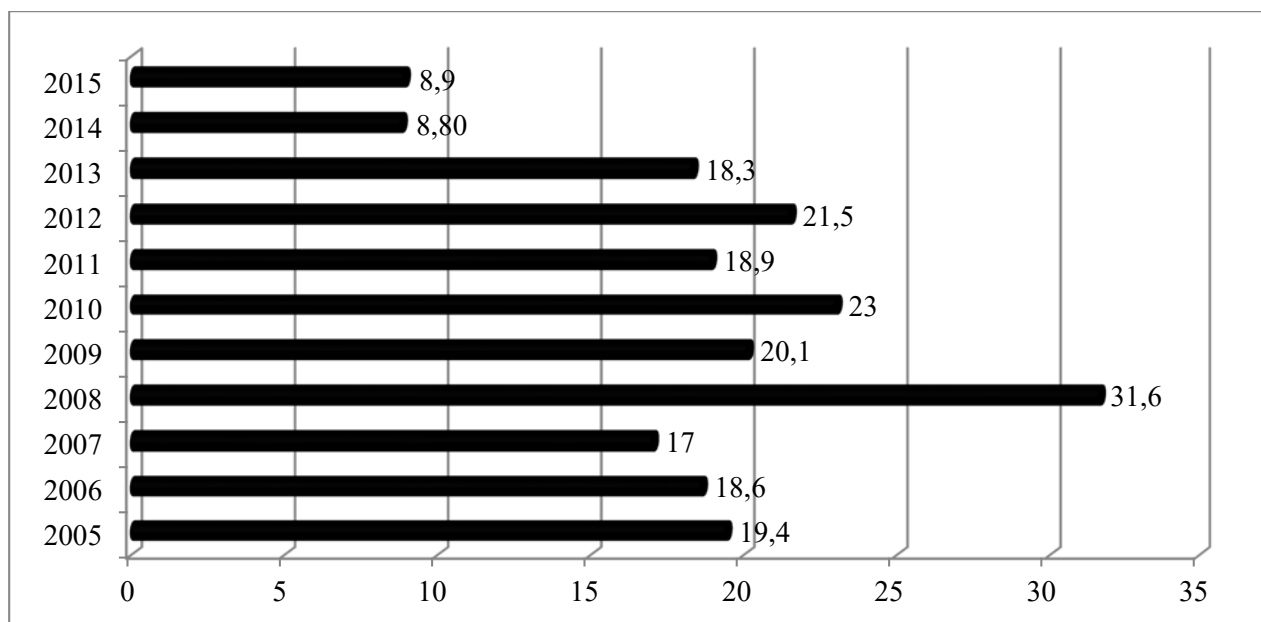


Рис. 1. Динамика структуры налога на прибыль в консолидированном бюджете РФ за 2005-2015 гг.

Источник: составлено по: Министерство финансов РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://minfin.ru/>. Дата обращения: 01.10.2016

Исходя из представленных данных можно сделать вывод, что доля налога на прибыль в бюджете страны в разные периоды имела разные показатели, в целом за период с 2005 по 2013 гг. его доля находилась на уровне 18-20%, за исключением показателя 2008 года. За последние 3 года доля налога на прибыль существенно снизилась, что в большей степени обусловлено как снижением доходов предприятий, так и значительными налоговыми преференциями.

Данные о динамике налога на прибыль в консолидированном бюджете представлены в таблице 2.

Таблица 2.

### Консолидированный бюджет и входящий в него налог на прибыль организаций

Год	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Консолидированный бюджет РФ, млрд руб.	6455,9	7611,3	12777,6	7952,5	6290,5	7714,8	11386,8	10953,5	11325,9	14238,8	14238,8
Поступления налога на прибыль организаций в КБ РФ, млрд руб.	1252,4	1415,7	2 172,20	2 513,00	1 264,40	1 774,40	2055,2	2355,7	2071,7	1253,0	1267,3

Источник: составлено по: Министерство финансов РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://minfin.ru/>. Дата обращения: 01.10.2016

Наглядно динамике представлена на рис. 2.

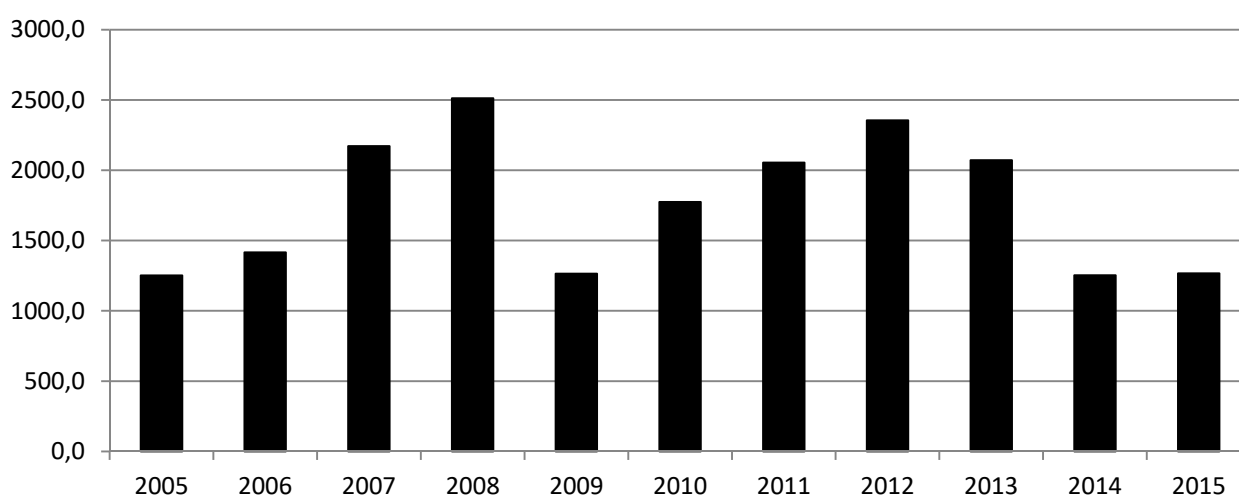


Рис. 2. Динамика консолидированного бюджета и входящего в него налог на прибыль организаций 2005-2015 гг.

Источник: составлено по: Министерство финансов РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://minfin.ru/>. Дата обращения: 01.10.2016

Все налоговые реформы, которые проводятся в нашей стране, направлены на достижение определенных целей, которые в свою очередь позволили бы, как минимум сохранить, а, по возможности, увеличить доходы бюджетов. Кроме того, они направлены, что очень важно, на поддержку благоприятного инвестиционного климата в Российской Федерации, а также на обеспечение товаропроизводителей благоприятными условиями для ведения хозяйства. Любые изменения, проводимые в законодательстве в отношении налога

на прибыль, проводятся с условием сохранности фискальной эффективности и совершенствования администрирования данного налога.

В период с 2008 по 2010 года на первом месте по поступлению в консолидированный бюджет РФ находился налог на прибыль.

Кризис, начавшийся в конце 2008 года, отрицательнейшим образом отразился на прибыли организаций, что заметно в изменении доходов консолидированном бюджете РФ. В 2009 году поступления от налога на прибыль организаций составили 63,5% от суммы поступлений налога в 2008 году, то есть имело место снижение на 36,5%. Многие предприятия стали убыточными, а часть обанкротилось, об этом говорит статистика тех лет. Государство применило антикризисные меры, которые оказали положительное влияние на экономику.

Уже в 2010 году в сравнении с 2009 годом поступления по налогу на прибыль организаций возросли на 40,3%. В 2008-2010 годах уменьшились налоговые доходы, что происходило из-за спада некоторых налогов: налога на прибыль организаций, налога на добычу полезных ископаемых и акцизов. Это было обусловлено падением цены на нефть, проведенными изменениями в порядке уплаты акцизов по нефтепродуктам в бюджет России, а дальнейший рост доходов с налогов тесно связан с последовательным выходом организаций из кризисного состояния и снижением количества предприятий, несущих убыток, за счет государственного субсидирования. В 2011 году имело место увеличение поступлений по налогу на прибыль организаций на 15,8%, также в последующие годы динамика поступлений колеблется в пределах 14%. Для большей наглядности приведем динамику консолидированного бюджета РФ и поступлений налога на прибыль организаций в консолидированный бюджет РФ.

В 2012-2015 годах налог на прибыль организаций перестает занимать лидирующую позицию в доходных статьях консолидированного бюджета РФ, уступая НДС и НДСПИ, но он по-прежнему остается важным налоговым поступлением для государства.

Сложившиеся изменения динамики и удельного веса налога на прибыль в консолидированном бюджете РФ также связаны с изменением налоговых ставок по налогу (см. таблицу 3).

Таблица 3.

**Динамика налога на прибыль за 2007-2009 года**

	С 1 января 2007 года	С 1 января 2008 года	С 1 января 2009 года (действует в настоящее время)
В федеральный бюджет, %	6	5	2
В региональный бюджет, %	16	17	18
В местный бюджет, %	2	2	0
Итого, %	24	24	20

Источник: составлено по: Министерство финансов РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://minfin.ru/>. Дата обращения: 01.10.2016

Динамика налога на прибыль в федеральный бюджет РФ представлена в таблице 4.

**Поступления налога на прибыль в федеральный бюджет РФ за 2005-2015 гг.**

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Всего доходов, млрд руб.	4979,8	6170,5	6534,7	9275,9	7337,7	8305	11367,7	12855,5	13019,9	14496,9	13659,2
Налог на прибыль	307,6	218,9	641,3	761,1	195,4	255	342,6	375,8	352,2	420,5	491,4
Для налога в бюджете, %	6,2	3,5	9,8	8,2	2,7	3,1	3,0	2,9	2,7	2,9	3,6

Источник: составлено по: Министерство финансов РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://minfin.ru/>. Дата обращения: 01.10.2016

Таким образом, в 2007 и 2008 годах были снижены ставки налога на прибыль и эффект был в увеличении поступления налога более чем в два раза (см. рис. 3), это обусловлено в большей степени политикой правительства по выводу предприятий из тени.

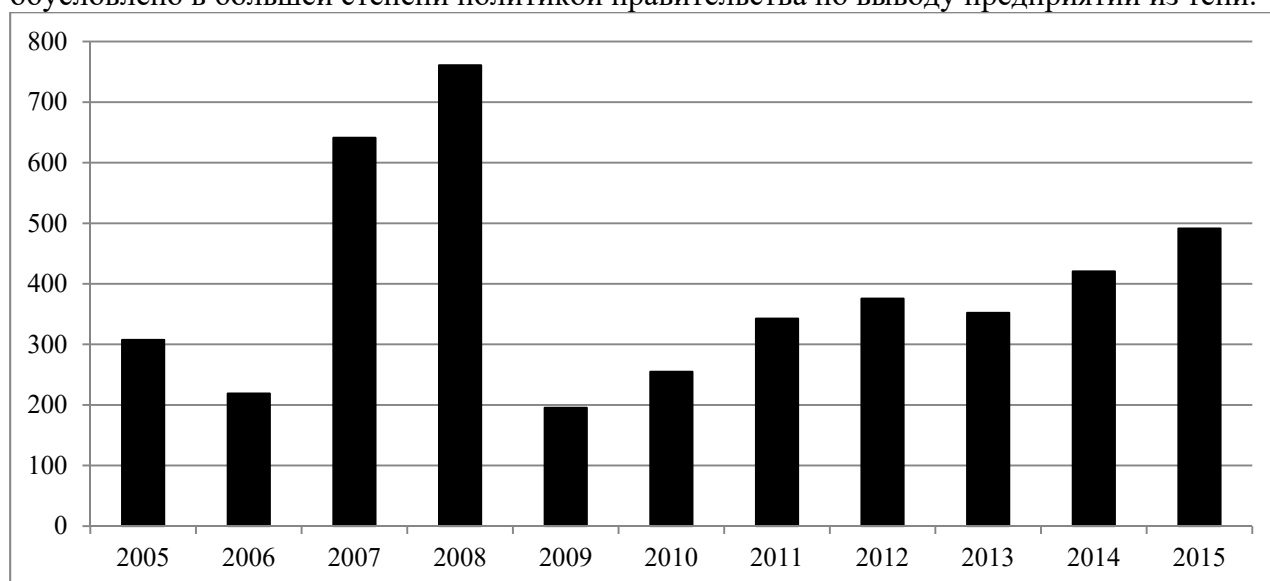


Рис. 3. Динамика налога на прибыль в федеральный бюджет РФ в 2005-2015 гг.

Источник: составлено по: Министерство финансов РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://minfin.ru/>. Дата обращения: 01.10.2016

Таким образом, подводя итог можно отметить, что налог на прибыль в РФ за последние 10 лет изменился как в части своей роли, так и в системе налогообложения.

В 2005-2015 годы, когда наполняемость бюджета была низкая, а администрирование других налогов более сложное и неэффективное, налог на прибыль занимал лидирующие позиции в системе налогообложения Российской Федерации.

Таким образом, проведенное исследование позволяет сделать вывод о том, что в условиях стабилизации экономики, налог на прибыль является основной системы, при этом, не являясь самым доходным налогом.

### *Литература*

- 1) Жолудева, Н. С. Анализ собираемости налога на прибыль организаций в РФ / Н. С. Жолудева // Экономика и социум. – 2014. – №2(11). – Режим доступа. – URL: [http://www.iupr.ru/sovremennye\\_tehnologii\\_upravleniya\\_organizaciyay\\_2\\_10\\_2014g/](http://www.iupr.ru/sovremennye_tehnologii_upravleniya_organizaciyay_2_10_2014g/)
- 2) Министерство финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]: – URL: <http://www.minfin.ru/>
- 3) «Отчет о начислении и поступлении налогов, сборов и иных обязательных платежей в бюджетную систему Российской Федерации» за 2015 год. URL: [http://www.nalog.ru/nal\\_statistik/forms\\_stat/](http://www.nalog.ru/nal_statistik/forms_stat/) (дата обращения: 07.05.2016).
- 4) Налоги и налогообложение: учебник для прикладного бакалавриата / под ред. Л. Я. Маршавиной, Л. А. Чайковской. – М.: Издательство Юрайт, 2014. – 503 с.
- 5) Чернышева О.В. Налог на прибыль в системе экономических отношений / О.В.Чернышева // Вестник ИПБ (Вестник профессиональных бухгалтеров) – 2014 – №4 – С. 37-42.
- 6) Швецов, Ю.Г. Бюджетно –налоговая система РФ: состояние кризиса / Ю.Г. Швецов // Финансовая аналитика: проблемы и решения. – 2012. – № 12. (102). – С. 2-10.

## ПРИГРАНИЧНЫЕ ТЕРРИТОРИИ РОССИИ И КАЗАХСТАНА: ТРАНСФОРМАЦИЯ ПРОСТРАНСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ОБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

*Мухамеджанов А.М.*

*Аспирант экономического факультета РУДН*

*Аннотация.* Цель исследования - выявление тенденций территориально-отраслевых сдвигов в обрабатывающей промышленности приграничных территорий России и Казахстана. Это важно для определения сходства и различий в развитии обрабатывающих отраслей в экономике приграничных регионов двух стран. Предстояло решить следующие задачи. Во-первых, собрать и привести к сопоставимому виду данных об экономическом и промышленном развитии приграничных административно-территориальных единиц России и Казахстана. Во-вторых, оценить территориальные контрасты и диспропорции в уровне развития приграничных районов России и Казахстана. В-третьих, проанализировать динамику и траектории индустриального развития приграничных регионов.

*Ключевые слова:* Россия, Казахстан, приграничные территории, интеграционные процессы.

*Постановка проблемы.* Уникальная особенность России – географическое положение с многочисленными соседями. Такого числа соседей нет ни у одной другой страны мира. Общая протяженность границы – свыше 12 тыс. км. И самая большая граница – с соседним Казахстаном. Длина государственной границы России с бывшей республикой Советского союза составляет 7598,6 км. Она проходит по южным территориям Поволжья, Урала и Западной Сибири. Российское пограничье отличается по природным условиям, степени освоенности этих территорий, структуре хозяйства, социально-экономической ситуации и уровню их развития.

Важно помнить о характере соседства, о степени социально-культурной контрастности, истории развития двусторонних отношений и уровне современного приграничного сотрудничества. Вот уже 25 лет после распада СССР два соседних государства Россия и Казахстан развиваются самостоятельно. Но в современных условиях глобализации и региональной интеграции приграничные районы превращаются в зоны контакта между экономическим, социальным и культурным пространством соседних стран

Россия сталкивается с огромным разнообразием экологических, экономических и политических проблем соседства. Но при этом приграничные районы выступают локомотивами региональных интеграционных процессов. Приграничное сотрудничество – это «малая» интеграция». Она очень важная составная часть интеграционных процессов на постсоветском пространстве.

В приграничном сотрудничестве можно выделить три составляющие. Во-первых, решаются проблемы местного населения. Ведь по-прежнему остаются связи, бытовые, торговые, экологические и др. Во-вторых, и это связано с первой составляющей, осуществляются транспортно-логистические функции, охрана границ, ликвидации последствий стихийных бедствий и т.д. В-третьих, жизнь приграничных территорий связана с внешнеэкономической и производственной деятельностью.

В нашем исследовании мы как раз и стараемся охарактеризовать данные процессы, связанные с изменениями (сдвигами) в индустриальном секторе экономики.

**Динамика развития приграничных территорий России и Казахстана.** Территориально-отраслевые сдвиги в обрабатывающей промышленности являются закономерным процессом и следствием трансформации и модернизации территориальной организации промышленности и эволюции промышленного комплекса региона в меняющихся экономических и геополитических условиях.

Согласно данным Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации за 2007-2015 гг. объем производства продукции обрабатывающей промышленности приграничных 12 субъектов России, граничащих с Казахстаном, вырос с 2690,3 до 5262,7 млрд. рублей или на 48,9%, что ниже среднероссийского показателя (57,8%) [1, 2]. Отставание приграничных регионов от общероссийского темпа развития способствовало снижению их удельного веса в производстве продукции обрабатывающей промышленности страны с 19,2% до 15,9% (табл. 1).

Таблица 1

**Динамика удельного веса приграничных регионов России в общероссийском производстве продукции обрабатывающей промышленности, 2007-2015 гг.**

Название субъектов РФ	2007 г.		2015 г.	
	Объем производства (млн руб.)	Удельный вес в общероссийском производстве (%)	Объем производства (млн руб.)	Удельный вес в общероссийском производстве (%)
Астраханская область	29 939,7	0,2	58 712,4	0,2
Волгоградская область	280 312,0	2,0	615 810,0	1,9
Саратовская область	125 971,0	0,9	327 860,0	1,0
Самарская область	495 259,0	3,5	868 215,0	2,6
Оренбургская область	147 790,0	1,1	264 386,0	0,8
Челябинская область	660 758,0	4,7	1 131 826,0	3,4

Курганская область	41 721,0	0,3	84 115,0	0,3
Омская область	301 403,0	2,2	700 322,0	2,1
Тюменская область (без автономных округов)	348 880,0	2,5	598 963,0	1,8
Новосибирская область	148 447,0	1,1	365 584,0	1,1
Алтайский край	108 789,0	0,8	242 269,0	0,7
Республика Алтай	1 051,0	0,0	4 705,9	0,0
Всего	2 690 320,7	19,2	5 262 768,3	15,9

Источник: составлено по: [1, 2].

Общая тенденция сокращения доли приграничных регионов в объеме производства обрабатывающей промышленности России характерна для 6 субъектов. При этом ноне изменился удельный вес 4 субъектов. С 2007 по 2015 гг. выросла только доля территории Саратовской области (табл.1).

Иная, на наш взгляд, тенденция наблюдается в приграничных регионах Казахстана, имеющих общие границы с Россией. В 7 приграничных областях за 2007-2015 гг. в денежном выражении объем производства обрабатывающей промышленности увеличился с 236,2 до 712,0 млрд. рублей или на 66,8%, тогда как общеказахстанский показатель прироста в данной отрасли промышленности составил 62,9% [3, 4]. Более быстрые темпы развития позволили увеличить удельный вес семи приграничных регионов в общем объеме производства обрабатывающей промышленности Казахстана с 38,4% до 43,0%. Тенденция роста удельного веса в общеказахстанском показателе наблюдается в 5 приграничных областях страны. По сравнению с 2007 г. в 2015 г. не изменилась только роль обрабатывающей промышленности Павлодарской области, а несколько снизилось значение Западно-Казахстанской области (табл. 2).

Таблица 2

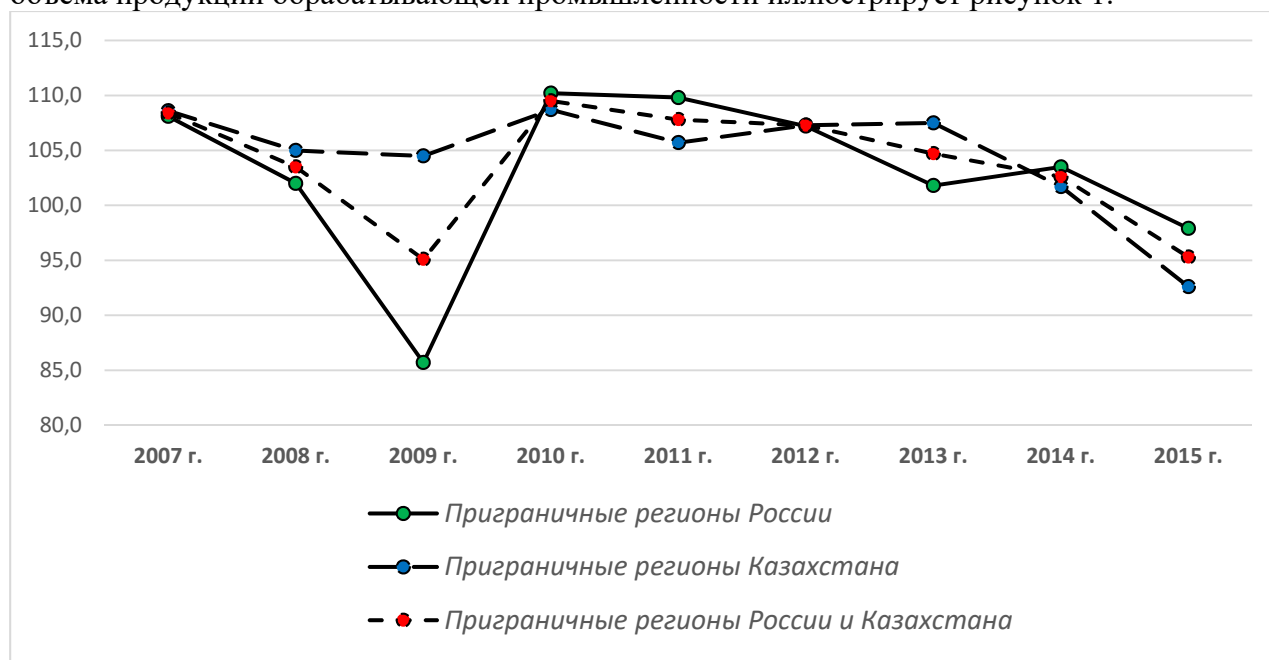
**Динамика удельного веса приграничных регионов Казахстана в общеказахстанском производстве продукции обрабатывающей промышленности, 2007-2015 гг.**

Название областей РК	2007 г.		2015 г.	
	Объем производства (млн. руб.)	Удельный вес в общеказахстанском производстве (%)	Объем производства (млн. руб.)	Удельный вес в общеказахстанском производстве (%)
Атырауская область	26 527,1	4,3	93 000,4	5,6
Западно-Казахстанская область	12 812,1	2,1	29 655,9	1,8
Актюбинская область	26 249,3	4,3	73 238,6	4,4
Костанайская область	17 031,8	2,8	66 018,3	4,0
Северо-Казахстанская область	8 009,9	1,3	33 389,9	2,0
Павлодарская область	69 496,6	11,3	187 745,4	11,3

Восточно-Казахстанская область	76 154,0	12,4	229 040,3	13,8
Всего	236 280,8	38,4	712 088,8	43,0

Источник: составлено по: [3, 4].

За период с 2007 г. по 2015 г. средний индекс физического объема продукции обрабатывающей промышленности российско-казахстанской сопредельной территории составил 103,8%. Данный показатель приграничных регионов Казахстана выше (104,6%), чем на сопредельной территории России (102,9%) [3, 4]. Изменение индекса физического объема продукции обрабатывающей промышленности иллюстрирует рисунок 1.



**Рис. 1.** Динамика индекса физического объема продукции обрабатывающей промышленности приграничных территорий России и Казахстана за 2007-2015 гг. (в % к предыдущему году)

Составлено по: [5,6]

Во всех приграничных регионах России и Казахстана наблюдается положительная тенденция роста производства в обрабатывающей промышленности. Но разные темпы прироста производства определили особенности территориальных сдвигов и повлияли на территориальную структуру обрабатывающей промышленности приграничных территорий России и Казахстана.

По состоянию на 2007 г. в приграничных регионах России и Казахстана объем производства обрабатывающей промышленности составил 2926,6 млрд. рублей [1, 2, 3, 4]. В приграничных регионах России было локализовано 91,8% произведенной продукции в обрабатывающей промышленности сопредельных территорий двух стран. Соответственно на приграничные области Казахстана приходилось 8,2%.

**Территориальные сдвиги и деконцентрация промышленного производства в приграничных регионах.** На уровне субъектов Федерации 61,7% произведенной продукции в обрабатывающей промышленности было сконцентрировано в Челябинской (22,6%), Самарской (16,9%), Тюменской (11,9%) и Омской (10,3%) областях. Также выше отмеченные субъекты и Волгоградская область лидировали по производству продукции обрабатывающей промышленности в расчете на душу населения. В остальных 7 приграничных регионах России данный показатель составляет менее 100 тыс. рублей. На территории Казахстана по объему производства обрабатывающей промышленности



выделялись Восточно-Казахстанская (2,6% от всего объема производства сопредельных территории России и Казахстана), Павлодарская (2,4%) области. В Казахстане средний показатель производства продукции обрабатывающей промышленности на душу населения составлял 39,9 тыс. рублей, что ниже среднероссийского значения (98,3 тыс. рублей). Во всех приграничных областях Казахстана на 1 жителя приходилось менее 100 тыс. рублей.

В 2015 г. на приграничной территории России и Казахстана общая стоимость продукции, произведенной обрабатывающей промышленностью, составил 597,4 млрд. рублей (в сравнении с 2007 г. прирост составил 49,0%) [2, 3, 4, 7]. За 2007-2015 гг. во всех рассматриваемых приграничных регионах двух стран прослеживается положительная динамика в производстве обрабатывающей промышленности (таблицы 1 и 2).

По сравнению с 2007 г. в 2015 г. наблюдается территориальный сдвиг и деконцентрация производства. Если в 2007 г. на территориях Челябинской, Самарской, Тюменской и Омской областей было локализовано более 60% продукции обрабатывающей промышленности, то в 2015 г. данный показатель сократился до 55,1%. Среди приграничных регионов России вырос удельный вес территории Волгоградской (до 10,3%), Новосибирской (до 6,1%), Саратовской (до 5,5%) областей, а также Алтайского край (до 4,1%) и Республики Алтай (до 0,1%). На прежнем уровне остался вклад территорий Астраханской (1,0%) и Курганской (1,4%) областей. Сократилась роль 4 регионов-лидеров и Оренбургской области. Общая доля приграничных регионов России сократилась до 88,1%.

Относительно соседних российских регионов в 2015 г. до 11,9% вырос удельный вес обрабатывающей промышленности приграничных областей Казахстана за счет увеличения доли Восточно-Казахстанской (до 3,8%), Павлодарской (до 3,1%), Атырауской (до 1,6%), Актюбинской (до 1,2%), Костанайской (до 1,1%), Северо-Казахстанской (до 0,6%) областей. На уровне 2007 г. осталась значимость обрабатывающей промышленности Западно-Казахстанской области (0,5%) [2, 3, 4, 7].

#### **Выводы.**

Развитие интеграционных процессов на постсоветском пространстве в рамках ЕврАзЭС и Таможенного союза, особенности взаимодействия между Россией и Казахстаном определяют необходимость междисциплинарного подхода к изучению проблем соседства и развития территорий вдоль границы двух государств.

Отметим, что характер приграничного сотрудничества России и Казахстана определяется многими факторами: историческим опытом взаимодействия и добрососедских отношений; уровнем культурных и экономических связей между странами; международно-правовым статусом и требованиями обеспечения национальной безопасности и охраны государственных границ; особенностями размещения населения и хозяйства, а также уровнем социально-экономического развития соседствующих регионов, являющихся приграничными; наличием и современным состоянием инфраструктуры (дорожной сети и других коммуникаций), возможностями совместного использования имеющихся на данных территориях природных ресурсов и т.д.

Приграничные регионы России и Казахстана имеют разные уровни развития отраслей обрабатывающей промышленности, которое является следствием влияния основных факторов и условий развития данной отрасли.

В целом на российско-казахстанской приграничной территории наблюдается процесс развития и деконцентрации обрабатывающей промышленности. Тем не менее, сохраняется высокая степень локализации обрабатывающей промышленности на территории Челябинской, Самарской, Волгоградской, Тюменской и Омской областей, где сконцентрировано 65,4% объема производства отрасли. Приграничные области Казахстана по сравнению с сопредельными регионами России характеризуются более быстрыми темпами развития обрабатывающей промышленности, что способствовало увеличению удельного веса казахстанских приграничных регионов до 11,9%. Среди приграничных областей Казахстана по удельному весу выделяются только Восточно-Казахстанская и Павлодарская области.

### *Литература*

1. Федеральная служба государственной статистики. Росстат. Объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами по субъектам Российской Федерации в 2007 г. (в фактически действовавших ценах; миллионов рублей). Электронный ресурс. Режим доступа: [http://www.gks.ru/bgd/regl/B08\\_48/IssWWW.exe/Stg/06-22-1.htm](http://www.gks.ru/bgd/regl/B08_48/IssWWW.exe/Stg/06-22-1.htm)  
[http://www.gks.ru/bgd/regl/B08\\_48/IssWWW.exe/Stg/06-22-2.htm](http://www.gks.ru/bgd/regl/B08_48/IssWWW.exe/Stg/06-22-2.htm)
2. Федеральная служба государственной статистики. Росстат. Промышленность России. Электронный ресурс. Режим доступа: [http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc\\_1139918730234](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1139918730234)
3. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. Электронный ресурс. Режим доступа: [http://stat.gov.kz/faces/publicationsPage/publicationsOper/homeNumbersIndustry?\\_afLoop=21121617995141483#%40%3F\\_afLoop%3D21121617995141483%26\\_adf.ctrl-state%3Dap4sm0d78\\_4](http://stat.gov.kz/faces/publicationsPage/publicationsOper/homeNumbersIndustry?_afLoop=21121617995141483#%40%3F_afLoop%3D21121617995141483%26_adf.ctrl-state%3Dap4sm0d78_4)
4. Официальный Интернет-ресурс Национального банка Казахстана. Электронный ресурс. Режим доступа: <http://www.nationalbank.kz/?docid=763&switch=russian>
5. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. Электронный ресурс. Режим доступа: [http://www.stat.gov.kz/faces/publicationsPage/publicationsOper/homeNumbersIndustry?\\_afLoop=22844023631553676#%40%3F\\_afLoop%3D22844023631553676%26\\_adf.ctrl-state%3D14pbc3e7er\\_4](http://www.stat.gov.kz/faces/publicationsPage/publicationsOper/homeNumbersIndustry?_afLoop=22844023631553676#%40%3F_afLoop%3D22844023631553676%26_adf.ctrl-state%3D14pbc3e7er_4)
6. Федеральная служба государственной статистики. Промышленное производство. Электронный ресурс. Режим доступа: [http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/industrial/#](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/industrial/#)
7. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2016: Статистический сборник / Росстат. – М., 2016. – 1326 с. С. 37-38.

### СУБЪЕКТЫ ТОРГОВОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ

*Назарян Г. С.*

*аспирант экономического факультета РУДН*

*Аннотация.* И статье анализируются основные субъекты финансирования внешнеторговых операций.

*Ключевые слова:* коммерческие банки, международные финансовые организации, банки развития, система SWIFT.

**Коммерческие банки** (в том числе экспортно-импортные банки, лизинговые и факторинговые организации) являются одним из самых важных субъектов в схеме торгового финансирования, поскольку, по сути, они и осуществляют всю схему. С помощью банков решается и вопрос с финансированием и распределением рисков. При чем, в разных схемах банки осуществляют самые разные роли. Если в случае предоплаты и расчетов с открытым счетом банки всего лишь осуществляют перевод денежных средств, то при формах расчетов с инструментами торгового финансирования они берут на себя много функций.

В схеме инкассо банк, в основном, исполняет роль передачи документов и не берет на себя определенную ответственность и риски. В схеме аккредитива, в зависимости от схемы и вида кредитного риска, банки исполняют множество функций (открытие аккредитива, авизование, исполнение, подтверждение, неогация, рамбурсирование, проверка документов и т.д.). Естественно в этом случае банк несет ответственность и берет на себя определенные риски (риск неплатежа и некредитоспособности клиента, риск несоответствия

документов требованиям и т.д). В самой простой схеме все эти функции исполняют 2 банка банк-эмитент и банк экспортера. Но в сложных схемах, обычно, присутствуют много банков, между которыми распределяются все функции и все риски). В схеме гарантий банки дают гарантии, открывают контр-гарантии и несут разные финансовые риски.

Именно из-за этого клиенты, которые обращаются в банк, с просьбой осуществить какую-то схему торгового финансирования, не всегда имеют проблему с финансированием. Они хотят передать некоторые функции и риски банку, чтобы сделка осуществлялась более грамотным и безопасным для них способом.

*Международные финансовые организации и банки развития* создают соответствующую среду для международной торговли, способствуют развитию экспортно-импортных отношений между странами и развитию торгового финансирования, внедряют разные нормативы и правила для того чтобы унифицировать сделки, сделать международные торговые отношения более легкими и безопасными, предоставляют финансирование, развивают разные отрасли экономик разных стран.

В основном развитием торгового финансирования занимаются Всемирный банк, Международный валютный фонд, Международная торговая палата – Всемирная организация бизнеса (ИСС), банки развития (Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР), Евразийский банк развития и тд).

Например, Международная торговая палата приняла большинство нормативов и правил регулирующих и способствующих международной торговле. Это влиятельная некоммерческая организация созданная в 1919 году для решения проблем развития бизнеса. Этой цели она служит по сей день и объединяет тысяча предприятий, компаний и деловых ассоциаций в 120 странах мира. Им были развиты и внедрены такие правила как Incoterms (последняя версия Incoterms 2010), которые унифицируют международные торговые сделки, определяют правила транспортировки, распределяют риски транспортировки и связанные с ними расходы, решают вопросы с передачей права собственности на продаваемые товары, UCP (унифицированные правила для аккредитивов, последняя версия UCP 600), URDG (унифицированные правила для гарантий, последняя версия URDG 758) и т.д.

Банки развития создаются, в основном для развития экономик развивающихся стран. В плане торгового финансирования они берут на себя множество функций. Они осуществляют подтверждение аккредитивов, выставляют гарантии и контр гарантии, финансируют сделки международной торговли. Более подробно рассмотрим роль банков развития и их участие в схеме торгового финансирования на примере Европейского банка реконструкции и развития и его программе финансирования ТФП.

ЕБРР (Европейский банк реконструкции и развития) - международный финансовый институт, поддерживающий переход к рыночной экономике в 30 странах проведения операций от Центральной Европы до Центральной Азии. Головная контора ЕБРР находится в Лондоне. Помимо этого, у него 34 представительства. Банк принадлежит 65 стране и двум межгосударственным институтам (Европейский Союз и Европейский Центральный Банк). Подписанный капитал ЕБРР составляет 20 млрд. евро. ЕБРР является первоклассным банком и у него самый высокий рейтинг по оценкам самых крупных рейтинговых агентств (AAA рейтинг от Standard & Poor's, Aaa от Moody's и AAA от Fitch). ЕБРР был признан лучшим банком развития в международной торговле в 2014 г. читателями Trade Finance Magazine, Global trade review и Trade & Forfaiting Review.

Программа содействия развитию торговли (ТФП) принята в июле 1999 года и нацелена на стимулирование внешней торговли со странами Центральной и Восточной Европы и СНГ, а также между ними (страны операций ЕБРР).

ЕБРР выдает гарантии в пользу иностранных банков за банки из Центральной и Восточной Европы и СНГ по внешне-экономическим операциям их клиентов. ЕБРР принимает на себя политические и коммерческие платежные риски банков-эмитентов в процессе совершения внешнеторговых сделок в странах операций ЕБРР.

Участниками программы являются более 120 банков из 23 стран Центральной и Восточной Европы и СНГ аккредитованы в программе и получили лимиты кредитования в ЕБРР. Общая сумма кредитования начиная с 1999 года составляет 9.4 миллиарда евро. В программе участвуют более 800 первоклассных иностранных банков в качестве подтверждающих банков в различных странах мира.

Программа позволяет иностранным компаниям избегать страновых и коммерческих рисков при осуществлении экспортно-импортных, кредитных и инвестиционных операций в странах Центральной и Восточной Европы и СНГ. Банки, одобренные Программой, могут рассчитывать на получение гарантий и кредитов ЕБРР для финансирования внешнеэкономической деятельности их клиентов, что способствует экономическому развитию стран, банков и участников внешнеэкономической деятельности и создает преимущества перед другими участниками внешнеэкономической деятельности.

Программа дает возможность довольно быстрого принятия решений. Отсутствуют требования по минимальному или максимальному размеру внешнеторговых сделок (в рамках установленных лимитов на банки). Статистика показывает, что в 52% случаях сумма сделок меньше 100 тыс. Евро. В основном финансирование краткосрочных внешнеторговых сделок (180 – 360 дней), но возможны и среднесрочные сделки (до 3 лет). По отдельным странам сроки финансирования были увеличены в ходе исполнения программы с целью финансирования поставок промышленного оборудования, строительных и сервисных контрактов.

Нынешнее портфолио финансирования Российских банков от ЕБРР составляет 4610 мил. Евро. В рис 1 представлено как эти финансовые средства распределены между отраслями экономики.

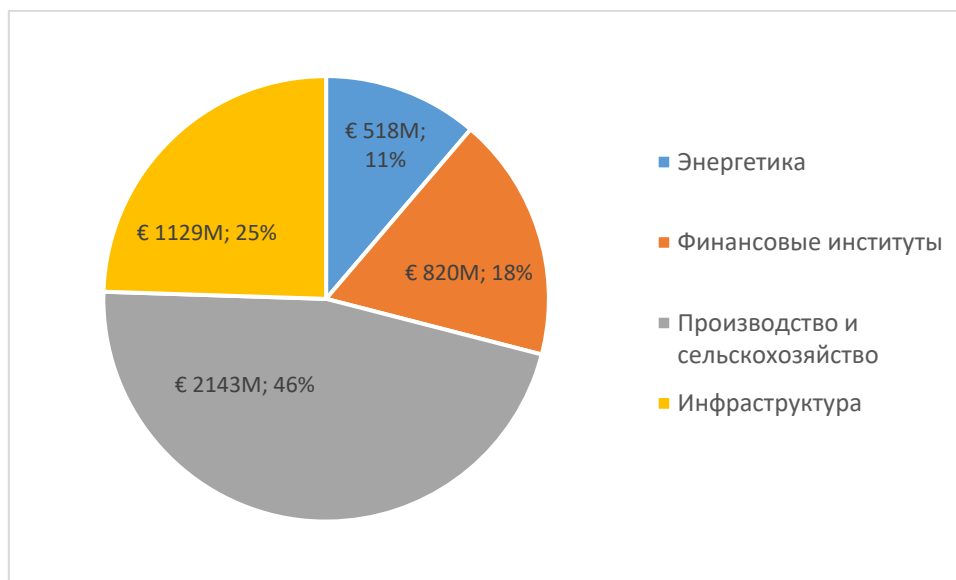


Рис. 1 Состав портфолио ЕБРР в России

Источник <http://www.ebrd.com/>

В рис. 2 и рис. 3 представлены ежегодное финансирование ЕБРР российских сделок и количество финансируемых сделок.

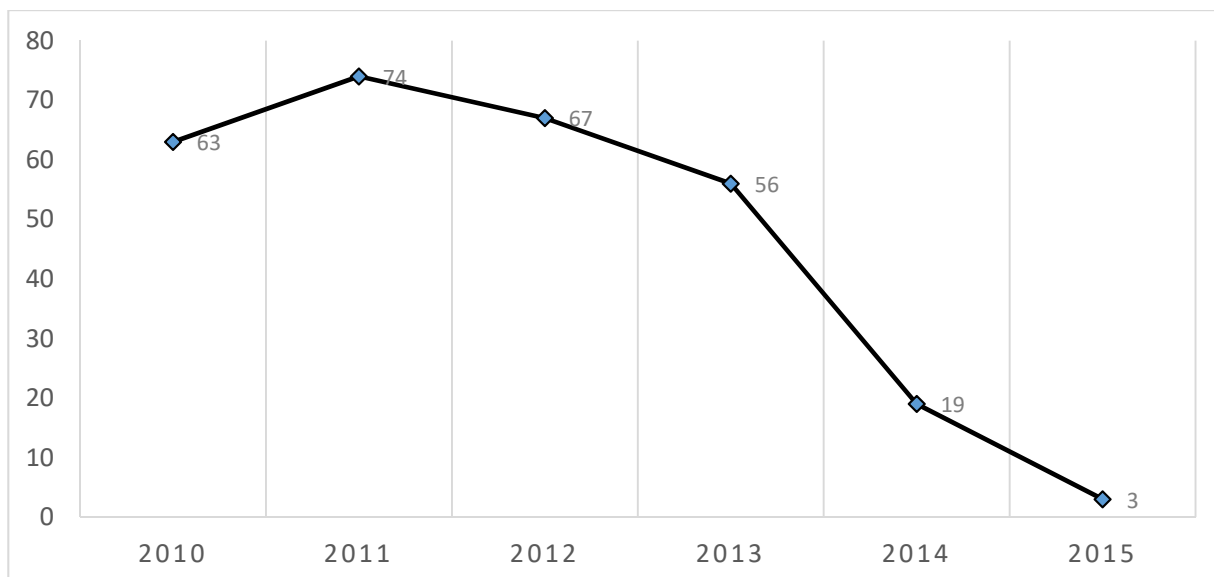


Рис. 2 Состав портфолио ЕБРР в России

Источник <http://www.ebrd.com/>

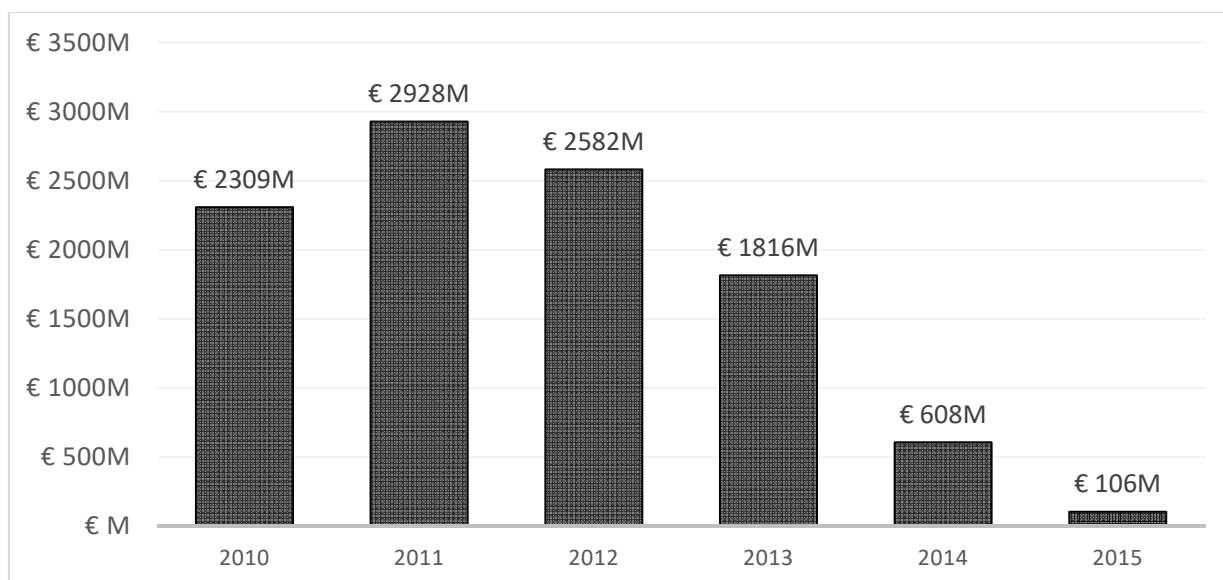


Рис. 3 Состав портфолио ЕБРР в России

Источник <http://www.ebrd.com/>

Программа обеспечивает покрытие широкого спектра инструментов торгового финансирования. Выставляются безусловные гарантии в пользу иностранных контрагентов, оплачиваемых по первому требованию. Эти гарантии обеспечивают до 100 % стоимости импортных контрактов. Обеспечивается выдача краткосрочных кредитов отобраным для данных целей банкам для последующего кредитования внешне-экономических сделок клиентов данных банков. Действуют привлекательные ставки комиссионного вознаграждения и проценты за кредит.

Программа ТФП фокусируется на малых и средних частных банках в странах СНГ и юго-восточной Европы, странах переходных экономик, межрегиональной торговле (*торговля между странами операций ЕБРР*), внешнеторговые операции предприятий среднего и малого бизнеса, совместное финансирование с частным сектором.

Программа ТФП предполагает следующие продукты:

1. Гарантии, покрывающие риски по операциям торгового финансирования

2. Краткосрочные кредиты банкам в странах операций ЕБРР на цели торгового финансирования

В программе приемлемы следующие инструменты:

- аккредитивы (в том числе резервные аккредитивы, аккредитивы с отсрочкой платежа, с «красной» оговоркой и пр.);
- платежные гарантии, гарантии возврата кредитов, гарантии возврата авансовых платежей;
- простые и переводные векселя, связанные с внешне-экономическими сделками;
- тендерные гарантии, гарантии исполнения обязательств и иные договорные гарантии;
- инструменты с более длительными сроками погашения, когда они относятся к вложениям в основной капитал, и иные срочные гарантии;
- иные виды торговых финансовых инструментов.

В рамках программы банкам в странах операций ЕБРР выдаются краткосрочные кредиты с целью финансирования торговых внешне-экономических сделок клиентов. Целями кредитования являются пред-экспортное финансирование, пост-экспортное финансирование и пополнение оборотных средств для исполнения внешнеторговых контрактов.

Рассмотрим несколько примеров сделок:

1. Финансирование импорта медикаментов в Россию.

Импорт медикаментов не сезонного характера со сроком хранения в 2 года для реализации в течение периода до 2 лет в соответствии с условиями контрактов. Был проведен анализ цикла оборачиваемости активов и денежных потоков суб-заемщика и кредит был выдан ЕБРР российскому банку на срок погашения одной суммой в конце срока.

2. Экспорт из Египта в Россию.

Экспортер из Египта продает фрукты импортеру в Новороссийск, Россия. Российский банк открывает аккредитив, подтвержденный банком из Египта. ЕБРР гарантирует до 100 % политический и коммерческий риск.

3. Финансирование импорта химикатов из России в Казахстан.

Импорт химикатов для сельского хозяйства из России в Казахстан одним импортером от различных поставщиков. Сумма кредита была использована различными траншами с отдельным графиком погашения по каждому траншу.

4. Финансирование торговли между странами СНГ.

Клиент российского банка заключил контракт на импорт хлопка из Узбекистана. Российский банк выставил резервный аккредитив в пользу иностранной торговой компании – посредника. Иностранный банк подтвердил этот резервный аккредитив под гарантию ЕБРР.

5. Финансирование экспорта мотоциклов в США.

Клиент российского банка заключил контракт на поставку на экспорт партии мотоциклов российского производства. Немецкий банк предоставил краткосрочный кредит российскому банку. Российский банк обратился к ЕБРР с просьбой выставить резервный аккредитив в пользу иностранного банка в обеспечение обязательств по кредитному соглашению.

**Общество всемирных межбанковских финансовых каналов связи (SWIFT)** – международная межбанковская система передачи информации и совершения платежей.

SWIFT – кооперативное общество, созданное в 1973 году по бельгийскому законодательству. В настоящий момент более 11000 организаций из более чем 200 стран являются пользователями программы. В среднем по SWIFT-у отправляется 27.6 миллиона финансовых сообщений в день. В рис. 4 представлено количество финансовых сообщений отправленных с 2014 года через программу.

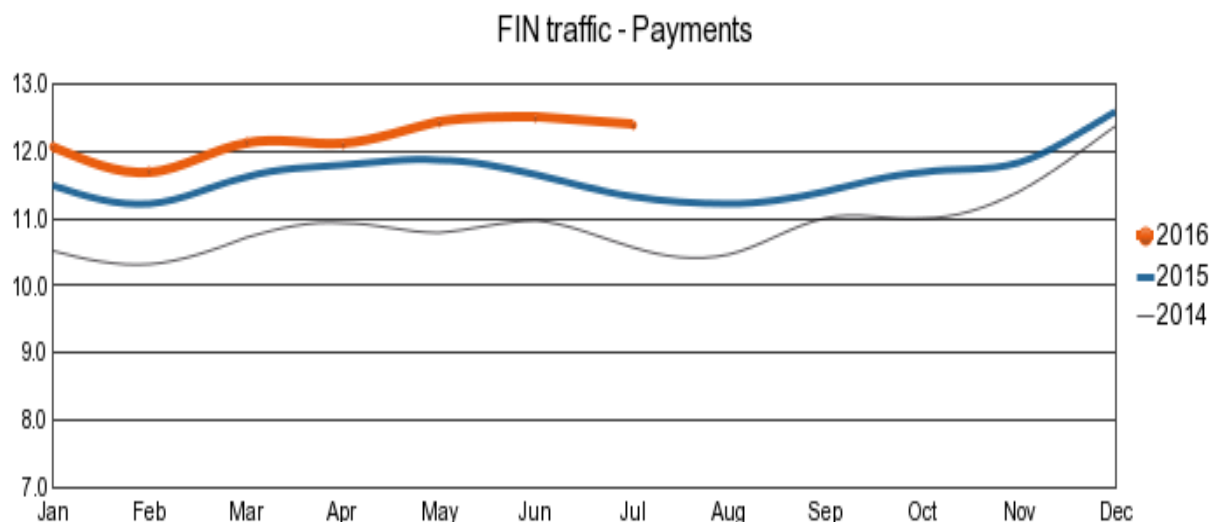


Рис. 4 Количество финансовых сообщений

Источник <https://www.swift.com>

SWIFT является не субъектом а неким вспомогательным инструментом торгового финансирования, с помощью которого происходит вся межбанковская коммуникация и денежные переводы торгового финансирования. В программе 9 категорий сообщений в каждом из которых входят разные типы сообщений. В торговом финансировании, в основном используются типы сообщений 4-ой (Инкассо и кассовые письма) и 7-ой (Документарные аккредитивы и гарантии) категории, а так же категории денежных переводов.

#### *Литература*

1. <https://www.swift.com>
2. <http://www.iccwbo.org/>
3. <http://www.ebrd.com/>
4. SWIFT-RUR Версия 6, Форматы и правила использования, Российская национальная ассоциация SWIFT, Москва 2011
5. TFP: The biannual magazine all about the EBRD's trade facilitation programme, ЕБРР 2016

### ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ В ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКЕ

*Наранхо Сагнай Хуан Данило,  
аспирант кафедры международных экономических отношений РУДН*

*Аннотация.* Статья посвящена исследованию процессов экономической интеграции в Латинской Америке на примере основных работающих интеграционных группировок; выделяются положительные и негативные стороны этого процесса.

*Ключевые слова:* Латинская Америка, экономическая интеграция, ведущие интеграционные группировки.

К настоящему времени на континенте функционируют интеграционные группировки, работающие как в режиме зоны свободной торговли, так и таможенного союза. Наиболее значимыми из которых являются: Меркосур, Андское Сообщество, Карибское Сообщество и Центрально-американский общий рынок, Латиноамериканская Ассоциация Интеграции (ЛАИ), заменившая существовавшую с 1960 г. ЛАСТ.

Таблица 1

**Ведущие интеграционные группировки в Латинской Америке (2015)**

Группировка	Год создания	Число стран	ВВП Млрд. долл.	ВВП на душу населения, долл.	Население Млн. чел. 2015г.	Результаты Деятельности
<b>ЛАИ</b>	1980	13	4,798	8671	533,3	Создание преференциальных торговых соглашений
<b>Центрально-американский общий рынок (ЦАОР)</b>	1960	5	209,814	4662	45	Функционирует как таможенный союз. С 2000г. введен ОТГ со ставками пошлин 0-15%, отменено большинство пошлин во взаимной торговле; Высокая доля взаимной торговли;
<b>Андское Сообщество</b>	1969	4	618	5,874	105,2	Страны намерены сформировать ЗСТ услугами, гармонизировать макроэкономическую и аграрную политику и достичь общего рынка. Создание наднациональных институтов
<b>Карибское сообщество (КАРИКОМ)</b>	4 июля 1973г.	15	66,935 (2015г.)	3644	18	Действует как таможенный союз на основе ликвидации пошлин, гармонизации таможенных процедур, введения общего таможенного тарифа.
<b>МЕРКОСУР</b>	1991	5	2744,0	9383	292,4	Создан таможенный союз в 1995г. на основе ликвидации пошлин и введения общего таможенного



						тари- фа (со ставками 0-20%). Создана ЗСТ с Чили и Боливией. Создание общего рынка
<b>ЗСТ Андское Сообщество- Меркосур</b>	1998	9	3362,0	8455	397,6	С 2000г. функционирует зона свободной торговли на основе ликвидации пошлин на все товары взаимной торговли. Подписаны соглашения экономической взаимодополняемости

Источник: составлено автором

Таким образом, в Латинской Америке в настоящее время существует два таможенных союза - КАРИКОМ и Меркосур, которые стремятся к созданию общего рынка. Остальными интеграционными группировками, включая двусторонние, пока сохраняется режим зон свободной торговли.

Надо отметить, что в течение всего процесса интеграции Латинской Америки и Карибского Бассейна были созданы механизмы и институты интеграции и кооперации различных отраслей и секторов, для более эффективного решения конкретных вопросов и задач. Были созданы региональные и межрегиональные финансовые институты, система компенсации платежей, система финансирования и кредитования для экспорта, институты и организации для сотрудничества и кооперации.

Положительными результатами можно назвать достижение договоренностей в рамках группировок по установлению преференций и снятию барьеров в объединениях, работающих в режиме зоны свободной торговли, и установлении единых тарифов для третьих стран в таможенных союзах.

Например, В рамках ЛАИ (Латиноамериканская ассоциация интеграции) действуют преференциальный тариф в отношении торговли товарами и региональные соглашения по вопросам, связанными с торговлей сельскохозяйственной продукцией, обменом технологиями, защитой окружающей среды и туристическими услугами. Нужно отметить, что торговые и тарифные соглашения в рамках ЛАИ учитывают уровень экономического развития каждой страны. Все государства участники разделены на три категории: наиболее развитые страны (Аргентина, Бразилия и Мексика), страны среднего уровня развития (Венесуэла, Колумбия, Перу, Уругвай, Чили,) и наименее развитые страны (Боливия, Парагвай, Эквадор). Главной целью ЛАИ является создание общего рынка.

В рамках ЦАОР (Центральноамериканский общий рынок) в настоящее время единый таможенный тариф покрывает более 90% региональной торговли, средняя ставка которого составляет 4,9%.<sup>15</sup> Не включенные в единый тариф тарифные линии затрагивают в основном чувствительные товары, такие как, текстиль, продукцию из металла, сельскохозяйственную, нефтепереработки и фармацевтические товары.

<sup>15</sup> Central America: Global Integration and Regional Cooperation. Chapter 1, page 4. URL: <http://www.imf.org/external/pubs/ft/op/243/243ch1.pdf>

Ставки единого внешнего тарифа в Меркосур меняются и устанавливаются консенсусом, действуют списки исключений для каждой страны. В настоящее время, в целом, средний тариф составляет от 10 до 12%.<sup>16</sup>

В результате совместных переговоров между Латиноамериканскими странами с одной стороны, и международными финансовыми институтами с другой, были достигнуты достаточно хорошие результаты для стран этого региона. В частности, страны добились от международных финансовых институтов более благоприятных условий кредитования, процентов и комиссионных расходов.

В тоже время, как показало исследование, имеется и много проблем.

Одну из них достаточно ярко иллюстрируют доли взаимного экспорта стран, входящих в различные группировки.

Таблица 2

**Динамика экспорта в интеграционных группировках в Латинской Америке (млрд. долл. и %)**

Группировка	2002	2007	2010	2012	2015	2016
<b>ЛАИ</b>						
Совокупный экспорт	318,503	657,665	754,696	932,468	755,080	731,077
Взаимный экспорт	37,74	111,79	129,58	158,972	102,785	89,813
Доля взаимного экспорта, %	11,85	17	17,17	17,05	13,61	12,29
<b>Андское сообщество</b>						
Совокупный экспорт	25,8	76,02	98,7	139,44	95,13	90,37
Взаимный экспорт	2,5	6,02	7,9	10,3	7,6	7,1
Доля взаимного экспорта, %	9,83	7,92	7,98	7,4	8,02	7,88
<b>ЦАОР</b>						
Совокупный экспорт	10,386	19,85	23,22	29,6	27,3	26,18
Взаимный экспорт	2,89	5,44	6,15	7,55	9,07	8,4
Доля взаимного экспорта, %	27,85	27,4	26,5	25,49	33,23	32,04
<b>КАРИКОМ</b>					(2014г.)	
Совокупный экспорт			16,78	19,19	20,5	
Взаимный экспорт			3,03	2,5	2,8	
Доля взаимного экспорта, %			18	13	14	
<b>МЕРКОСУР</b>						
Совокупный экспорт	112,8	242,44	286,7	341,7	217,3	228,6
Взаимный экспорт	11,8	40,4	50,68	56,47	35,1	31,2
Доля взаимного экспорта, %	10,5	16,65	17,68	16,52	16,15	13,64

**Источник:** составлено автором по данным системы информации ЛАИ (Asociación Latinoamericana de Integración Sistema de información del comercio exterior) [http://consultawebv2.aladi.org/sicoexV2/jsf/totales\\_comercio\\_exterior.seam?cid=27885](http://consultawebv2.aladi.org/sicoexV2/jsf/totales_comercio_exterior.seam?cid=27885)

Доля взаимного экспорта в ведущих интеграционных группировках Латинской Америки остается достаточно скромной и не превышает в целом 15%, а также как

<sup>16</sup> Americas Society/ Council of the Americas. What is Mercosur? URL: <http://www.as-coa.org/articles/explainer-what-mercosur-0>

показывают данные имеет тенденцию к сокращению. Исключение составляет взаимная торговля в рамках Центральноамериканского общего рынка.

Анализируя показатели производственной деятельности латиноамериканских стран, которые входят в состав МЕРКОСУР (Бразилия, Аргентина, Парагвай, Уругвай), Андского Сообщества (Колумбия, Перу, Боливия, Эквадор), Венесуэла и Чили, с помощью их основных экспортируемых и импортируемых товаров (Таблица 3), мы видим, что в 2015 году, в целом, по-прежнему имеется тенденция экспорта сырьевых товаров. Имеют мало диверсифицированное предложение экспорта и ассортимент импортных товаров с высоким технологическим содержанием и добавленной стоимости.

Таблица 3

**Основные товары экспорта и импорта южноамериканских стран (2015г.)**

Страна	Экспорт	Импорт
Аргентина	Соевая мука, бобы, соевое масло, кукуруза, автотранспорт грузового назначения, жемчуг, пшеница, автомобиль и другие.	Автомобиль туристического назначения, природный газ, масло из нефти, электронная аппаратура, телефоны и мобильные телефоны, телекоммуникационная аппаратура, автомобиль, запчастей для автомобиля и электронной аппаратуры и другие.
Боливия	Природный газ, минералы цинка, золото, минералы драгоценных металлов, готовые пищевые продукты для животных, олово, соевое масло, и другие.	Бензин и дизель, топливо, прутки из железа или нелегированная сталь, грузовое транспортное средство, автомобиль туристического назначения, воздушные судна, фармацевтические продукты.
Бразилия	Семена и фрукты, минеральные топлива, железные руды, кофе, чай и специи, сладости и конфитюра, химическая древесная масса, куриное мясо, мясо говядины и другие.	Минеральные топлива, газ и дизель, автомобиль для перевозки пассажиров и ее запчасти, нефтехимика, электронные устройства, оборудование и его запчасти, и другие.
Колумбия	Нефть, каменный уголь, кофе, чай, мате, жемчуг, золото, нефтяные масла, фрукты, бананы, никель, цветы, автомобиль, конфитюр и другие.	Топливо, воздушные судна, мобильные телефоны и телекоммуникационная аппаратура, автомобиль, зерно, фармацевтические продукты, вычислительная техника и компьютеры, мотоциклы, оборудование, и электронная аппаратура, и другие.
Чили	Медь и ее переработки, химическая древесная масса, золото, хлор, бром и йод, замороженная рыба, сосновая древесина, бумага и картон, серебро, вино и другие.	Бензин, дизель, нефть, автомобиль для перевозки людей и грузов, газ, телефоны, компьютеры, самосвалы, каменный уголь, медикаменты, сахар, корм для животных и др.
Эквадор	Нефть, бананы, рыба и ракообразные, рыбные консервы, какао, золото, цветы, древесина и другие.	Дизель, топливо, фармацевтические продукты, газ, пшеница, автомобиль, тракторы, туристическая автомобиль и вычислительная техника и другие.

Парагвай	Соя, мяса говядина, мука, пшеница, соевое масло, тростниковый сахар, древесный уголь, табак, пластиковый бачок, рис, подсолнечное масло, хлопок, мех и другие.	Дизельное топливо, мобильные телефоны, игрушки, видеоигры, фотокамеры, удобрение, бензин, автомобиль, химические продукты, пиво мальта, и другие.
Перу	Золото, медь, цинк, свинец, кофе, нефть, железо, природный газ, рыбное масло, виноград, моллюски, футболки и другие.	Нефть, дизель, автомобиль, кукуруза, пшеница, соевое масло, телевизоры, компьютеры, экскаваторы, медикаменты, самосвалы, шины, мотоциклы, тростниковый сахар и др.
Уругвай	Бобы, мясо говядина, пшеница, рис, древесина, молоко, дрова, крупный рогатый скот, бензин, электрическая энергия, золото, каучук, меха, мебель, автомобиль для туризма, цитрусы, удобрения, рыбное филе, кукуруза, автозапчасти и другие.	Нефть, дизельное топливо, автомобиль, пластик, мобильные телефоны, аппаратура радиопередачи, автозапчасти, удобрения, каучук, растения мате, самолеты, свиное мясо, электрическая энергия и другие.
Венесуэла	Нефть, железо, рыболовное судно, минеральное топливо, алюминии, каменный уголь, углеводороды энциклики, электрическая энергия, рыба, табак, медикаменты, какао, ром, золото, самолеты, автозапчасти и другие.	Фармацевтические продукты, живой крупны рогатый скот, аппаратура радиопередачи, электронная машина, контрольное устройство, соевое масло, пшеница, кукуруза, продукты химической индустрии, телевизоры, медицинская аппаратура, сахар, молоко, автомобиль, компьютеры, тунец, бумага и другие.

Источник: таблица составлена автором, основана на статистические данные Латиноамериканской Ассоциации Интеграции (ALADI). [http://consultawebv2.aladi.org/sicoexV2/jsf/comercio\\_exterior\\_principales\\_productos\\_resultado.seam?cid=12592](http://consultawebv2.aladi.org/sicoexV2/jsf/comercio_exterior_principales_productos_resultado.seam?cid=12592)

К недостаткам надо отнести и существующую неоднородность экономических структур стран этого региона, отсутствие равенства в распределении затрат и выгод.

Страны Латинской Америки и Карибского Бассейна различны с точки зрения численности населения, площади территории, обеспеченности природными ресурсами и степени диверсификации их производственной структуры.

Данная неоднородность затрудняет развитие интеграции из-за различия в их способности воспользоваться возможностями, которые предоставляет расширенный рынок.

В действительности, интеграция будет иметь смысл и значение, только если рассматривается в качестве инструмента для стимулирования экономического развития и облегчения процессов социального развития Латинской Америки и при условии сохранения за каждой страной права на создание собственных целей развития, учитывающих национальные особенности, структуру общества и уровень социально-экономического развития.

В тоже время участие стран в интеграционных группировках остается одним из важнейших условий развития своего внешнего сектора и расширения пространства для своего участия в международных экономических отношениях.

## Литература

1. ЭКЛАК, 1990 Comisión Económica para América Latina y el Caribe. Экономическая комиссия при ООН для Латинской Америки и Карибского Бассейна. <http://www.cepal.org/es>
2. Латиноамериканская Ассоциация Интеграции (ALADI). <http://www.aladi.org/sitioAladi/index.html>
3. Вебсайт Центрального Банка Эквадора <https://www.bce.fin.ec>
4. Вебсайт МЕРКОСУР <http://www.mercosur.int>. Официальный веб-сайт Интеграционной системы Центральной Америки. SICA/ SICA en breve [http://www.sica.int/sica/sica\\_breve.aspx](http://www.sica.int/sica/sica_breve.aspx)
5. Официальный сайт КАРИКОМ/Статистика [http://www.caricomstats.org/Files/Publications/Economic%20Handbook/SelectedEconIndicators\\_2014.pdf](http://www.caricomstats.org/Files/Publications/Economic%20Handbook/SelectedEconIndicators_2014.pdf)
6. Веб-сайт колумбийского института продвижения экспорта, туризма, и инвестиции/ Tratado De Libre Comercio Colombia-EEUU <http://tlc-eeuu.procolombia.co/abc-del-tlc/resumen>

### ВНУТРЕННЯЯ РЕГИОНАЛЬНАЯ ТОРГОВЛЯ СТРАН ЭКОВАСА

*Нджа Амуен Жоселен Сандра  
аспирант экономического факультета РУДН*

*Аннотация.* Региональная интеграция экономик стран Африки на протяжении длительного времени занимает первое место в повестке дня африканских лидеров. Она представляет собой возможности для африканских стран в обеспечении более справедливого распределения выгод от либерализации торговли, и, следовательно, обеспечения устойчивого экономического развития, последовательного и справедливого распределения материальных и финансовых ресурсов между странами. Сообщество стран Западной Африки (ЭКОВАС) предпринимают постоянные усилия по укреплению и развитию региональной интеграции на африканском континенте.

*Ключевые слова:* торговля, ЭКОВАС, экспорт, импорт, страны Западной Африки.

Экономическое сообщество стран Западной Африки (ЭКОВАС) было создано 28 мая 1975 года.

Целью ЭКОВАС является:

- содействие развитию и сотрудничеству государств-участников,
- обеспечение согласования и координации национальной политики в области экономической, социальной, культурной и политической жизни.

ЭКОВАС насчитывает 15 стран-членов, все они из Западной Африки.

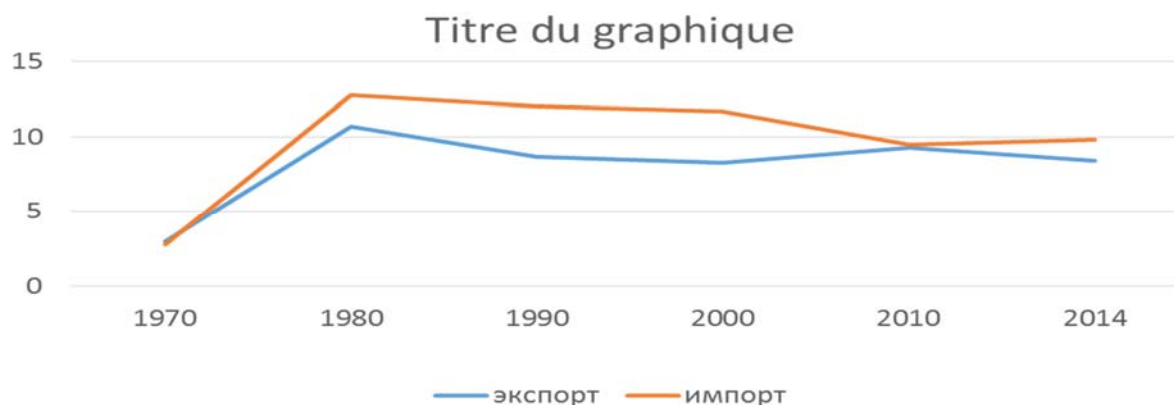


Рис.1: Внутренняя торговля стран ЭКОВАСА

Источник: Direction des statistiques du commerce (FMI) et TradeMap (ITC)

График показывает, что уровень торговли внутри региона (экспорт и импорт) остается относительно низким. В 2014 года взаимная торговля составила менее 10% от общего объема экспорта региона. Хотя, начиная с середины 70-х годов, ЭКОВАС удалось увеличить прибыль от торговли внутри регионов, экспорт внутри регионов все же оставался на относительно низком уровне за последние три десятилетия.



Рис.2. Наиболее активные страны в экспорте (%)

Источник : ecowas..int

Рост Торговли ЭКОВАС в среднем в период между 2005 и 2014 годами составил 18%. В региональной торговле преобладает добывающая продукция (железо, бокситы, марганец, золото, тд...) и продукция сельского хозяйства (кофе, какао, хлопок, каучук, фрукты и овощи и другие продукты, в основном, продающиеся в регионе, а именно: сухие корни и клубни, продукция животноводства, тд...)

Что касается торговли с внешними рынками, то они остаются основным направлением для некоторых видов традиционного экспорта, таких как какао, кофе, хлопок, орехи и резина. Эти продукты остаются все еще востребованными в развитых странах или странах с формирующимся рынком из-за их сильной зависимости от сырья, используемого в качестве материалов для своей промышленности.

Несмотря на благоприятные условия доступа на рынок для увеличения продуктов, предоставляемых практически всеми странами ЭКОВАС, структура экспорта показывает, что диверсификация экспорта на эти рынки еще не в полной мере выполнена.

Одним из важнейших элементов торговой политики Сообщества является Схема Либерализации Обмена ЭКОВАС (SLE). Она была создана в 1979 году и охватывала сельскохозяйственные продукты и предметы ручной работы. Затем, в 1990 году, список был расширен на промышленные товары. У этого расширения возникла необходимость сформулировать правила, касающиеся определения понятия «товары, произведенные в» ЭКОВАС.

SLE инструмент нацелен на эффективное осуществление зоны свободной торговли. Механизма SLE обеспечивает свободное перемещение товаров без уплаты таможенных пошлин и сборов, имеющих эквивалентное действие импортных пошлин в регионе ЭКОВАС. Кроме того, она позволяет осуществление мер по сокращению большой пограничной бюрократии.

Схема либерализации торговли ЭКОВАСА касается трех групп товаров: необработанная продукция, продукты ремесла и промышленная продукция.

Это также означает, что государства-члены не должны вводить новые налоги и сборы. Ставки этих пошлин и налогов, в качестве отправной точки для полной отмены тарифов, указаны в таможенном тарифе ЭКОВАС для каждого государства-члена. Это правило обязательно для государств, для того, чтобы не появлялись новые нетарифные барьеры и действующие налоги не увеличивались.

Система ESOBIZ содержит информацию о мировом рынке, что способствует активизации деятельности.

Основными проблемами региональной торговли в странах Западной Африки являются:

- валютная проблема - существование нескольких валют, увеличивающее стоимость товаров и ограничивающее региональную торговлю;
- взимание незаконных налогов;
- ограничения на экспорт зерна и других продуктов питания;
- нестабильностью политической обстановки;
- плохое состояние инфраструктуры.

#### Список литературы

1. [www.allafrica.com](http://www.allafrica.com)
2. [www.ecowas.int](http://www.ecowas.int)
3. [www.educarriere.ci](http://www.educarriere.ci)
4. [www.douanes-senegal.com](http://www.douanes-senegal.com)
5. journal « afrique.lepoint. » ‘economie union douaniere la cedeao peut mieux faire’ du 17-08-2016
6. journal « financialafrik » du 2016/06/13/’commerce regional et barrieres non tarifaires au sein de la cedeao

## ТЕНДЕНЦИИ В ДВИЖЕНИИ МЕЖДУНАРОДНОГО КАПИТАЛА В СТРАНАХ С РАЗВИВАЮЩИМИСЯ РЫНКАМИ В СВЕТЕ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ КРИЗИСОВ

*Петренко И.А.,*

*аспирант кафедры экономико-математического моделирования РУДН*

*Аннотация.* В статье рассмотрены тенденции в движении международного капитала в странах с развивающимися рынками в свете финансово-экономических кризисов. Развитие мировой экономики в начале XXI столетия ознаменовалось тектоническими сдвигами в соотношении сил ведущих экономических центров мира. Некоторые развивающиеся страны, ранее относившиеся к мировой периферии, стали обретать не свойственную им ранее экономическую мощь и геополитическое значение. Развивающиеся страны будучи центрами сырьевых рынков превратились в локомотивы мировой экономики. Основная цель работы – выявить ключевые закономерности движения международного капитала на этапах экономического цикла, проанализировать причины притока/оттока иностранного капитала в/из стран с развивающимися рынками, определить тенденции движения международного капитала на развивающихся рынках.

*Ключевые слова:* развивающиеся рынки, финансово-экономический кризис, движение международного капитала, инвестиции.

*Там, где преобладает капитал, господствует трудолюбие,  
где преобладает доход, там господствует праздность.  
Адам Смит*

Последствия кризисных явлений в мировой экономике, будучи порождением острых противоречий в рыночной системе, сопровождаются серьезными негативными экономическими и социальными последствиями для всех без исключения стран мира. Такое нарушение баланса между спросом и предложением в рыночной системе хозяйства

возникает с некоторой периодичностью. С пугающей скоростью девальвации национальной валюты, сопровождающейся инфляцией, снижением покупательной способности, уменьшением реальных доходов населения, успели столкнуться многие страны мира. Страны с развивающимися рынками уже привыкли к цикличной природе кризисов и уникальной их способности захватывать все новые сферы финансовой деятельности, напоминая этим действие вирусной инфекции. [1]

Говоря о капитале, как об особо уязвимом месте глобальной финансовой системы, необходимо отметить то обстоятельство, что он всегда ищет самые выгодные сферы притяжения по всему миру. Особенностью международных капитальных потоков является их нестабильность (они подвержены внезапным остановкам) и их проциклическая природа. Из этого следует, что они выступают в роли сильного дестабилизирующего фактора в макроэкономических процессах открытой экономики при определенных условиях, а значит, для стабильного функционирования национальной экономики в условиях ее вовлеченности в мировой финансовый рынок органы финансового и денежно-кредитного регулирования должны располагать неким набором инструментов. [2]

Проанализируем динамику международных потоков капитала в странах с развивающимися рынками в последние несколько лет. С целью более полного отражения тенденций в движении международного капитала на развивающихся рынках разделим исследуемый период на два подэтапа: 1990-2000 гг. и 2001-2016 гг.

Рассмотрим валовое накопление инвестиций в различных странах и регионах мира.

Таблица 1.

#### Валовое накопление инвестиций в странах (% от ВВП)

	В среднем за 1990-1996 гг.	В среднем за 1996-2000 гг.
Развитые страны	22,3	21,1
Страны с развивающимися рынками	26,2	25,1

Источник: World Investment Report: 2002. Transnational Corporations and Export Competitiveness. UN; New York; Geneva, 2002

По данным таблицы 1, можно сделать вывод о том, что имеет место тенденция снижения валового накопления инвестиций в странах с развивающимися рынками. Подтверждением существования данной тенденции являются следующие факторы:

1. низкая развитость всех рынков в национальном понимании;
2. отсутствие развитой банковской инфраструктуры, как следствие распространение нелегального ввоза капитала;
3. неразвитость в рассматриваемый период органов статистики, на которые возложена обязанность по регистрации всех операций с капиталом;
4. высокий уровень коррупции и финансовой преступности породил вопросы относительно эффективности выдачи кредитов (в основном в азиатских странах).

С точки зрения возникновения кризисов в истории движения капитала на развивающихся рынках выделяются следующие ключевые периоды. В 1994-1995 гг. «богатые в Мексике стали плакать чаще» по причине случившегося валютно-финансового кризиса. Экономика страны оказалась не в состоянии эффективно распорядиться с огромным количеством «свалившихся» на нее внешних ресурсов (в предкризисные 1989-1994 гг. в Мексику хлынул поток иностранного капитала, а в 1995 из страны было уведено 10 млрд. долл.). Летом 1995 года ведущие индустриальные страны на очередном саммите обсуждали вопросы о кризисах мексиканского типа и возможностях выхода из него. Подтверждение этих опасений не заставило себя ждать: в 1997-1998 гг. мир столкнулся с азиатским «форматом» кризиса, осенью 1998 года в орбиту подобного кризиса втянулась крупнейшая



страна Латинской Америки — Бразилия, а на «десерт» к этой компании присоединилась и Россия (кризисные явления в России имеет особый характер, многие его компоненты напоминают как мексиканский, так и бразильский варианты).

При этом в рассматриваемый период структура международного капитала имела следующий вид (табл.2):

Таблица 2.

**Структура притока международного капитала в развивающиеся страны по видам инвестиций**

Период	Частные инвестиции		Государственные инвестиции	
	Прямые инвестиции	Банковский кредит	Официальная помощь развитию	Прочие государственные инвестиции
1990-1995 гг.	30 %	50 %	14 %	6 %
1996-2000 гг.	44 %	36 %	11 %	9 %

Источник: World Investment Report: 2002. Transnational Corporations and Export Competitiveness. UN; New York; Geneva, 2002

По данным таблицы 2, можно сделать вывод о том, что в период с 1990г. по 1995г. наибольший удельный вес в структуре международного капитала стран с развивающимися рынками играл банковский кредит, доля которого составляла 50% - дефицит бюджета покрывался внутренними и внешними займами. Поскольку полученные от западных инвесторов займы имели высокую доходность для кредиторов, капитал, ждавший выгодного предложения, постепенно интегрировался в обязательства правительства. По завершению 2000 года доля банковского кредита в структуре притока международного капитала в странах с развивающимися рынками уменьшилась до 36% - доступ к мировым ресурсам капитала затруднился, однако при этом отмечается рост доли прямых инвестиций с 30% до 44%.

В совокупности, в данный период наблюдается значительное изменение структуры капитала в странах с развивающимися рынками. Так, в частности мы видим увеличение доли инвестиций частного сектора и снижение доли инвестиций государственных. При этом, роль в период с 1990-2000 г. государственных инвестиций была значительной, что объясняется попыткой выхода из экономических кризисов путем вливания бюджетных денег в таких регионах как, Азия и Латинская Америка.

С учетом преимущественного положения частного капитала, представленного прямыми иностранными инвестициями в структуре притока международного капитала в страны с развивающимися рынками, рассмотрим более детально их динамику в период с 1990-2000 гг., которая представлена в таблице 3.

Таблица 3.

**Динамика импорта и экспорта прямых зарубежных инвестиций в страны с развивающимися рынками 1990—2000 гг. (млрд. долл.)**

	1990-1995 гг.	1996 г	1997 г.	1998 г.	1999 г.	2000г.
Экспорт	32	61,3	74,8	50,3	73,6	104,2
Импорт	74,3	152,7	191,0	187,6	255,1	237,9

Источник: World Investment Report: 2002. Transnational Corporations and Export Competitiveness. UN; New York; Geneva, 2002

Анализируя данные таблицы 3, можно сделать вывод о том, что за рассматриваемый период приток прямых зарубежных инвестиций в страны с развивающимися рынками увеличился с 74,3 млрд. до 237,9 млрд. долл. В целом рост составил 163,6 млрд. долл. или

220%. Основной причиной увеличения потока прямых иностранных инвестиций в страны с развивающимися рынками стало активное распространение в разгар кризисных событий сделок по слиянию и поглощению: часть финансовых учреждений закрылась, а другая большая часть была поглощена более сильными национальными или иностранными банками.

В тоже время данный процесс имеет и «оборотную сторону медали»: отток капитала с рынков развивающихся стран составил 72,2 млрд. долл. Фирмы, финансовые учреждения, отчаянно сражавшиеся за место «под солнцем» в мире глобальных финансов, в конечном итоге оказались не в состоянии выплачивать банковские займы. А ослабленные кризисом национальные банки, имея в активах не возвращаемые кредиты, черпали финансовые ресурсы на мировом рынке капиталов — размещая свои обязательства и получая ссуды. Банки были вынуждены повысить процентные ставки по своим ссудам ввиду взятых ранее под высокие проценты кредитов. Для многих предприятий кредит стал непозволительной роскошью, и те, которым он оказался недоступным, в скором времени обанкротились. В сложившейся ситуации инвестиционная привлекательность страны резко падает, доверие инвесторов оказывается подорванным, нерезиденты держатели государственных и других ценных бумаг продают их в массовом порядке, иностранные банки требуют возврата кредитов. Экономически это означает уход капитала из страны. Одновременно с капиталом «бегут» национальные предприятия, коммерческие банки, физические лица активно покупают иностранную валюту и иностранные ценные бумаги, наращивают средства на счетах за границей.

Таким образом, в период с 1997 по 1998 год имеет место тенденция общего снижения потоков международного капитала в страны с развивающимися рынками, обусловленная кризисными явлениями в экономиках данных стран.

Наряду с тенденцией притока и оттока иностранного капитала, также имеет место превышение импорта прямых зарубежных инвестиций над их экспортом, в следствие чего, можно сделать вывод о том, что страны с развивающимися рынками в рассматриваемый период оказались основными потребителями международного капитала. Таким образом, влияние развивающихся государств на мировых рынках капитала существенно возросло. Главными причинами увеличения значения стран с развивающимися рынками в процессе международного движения капитала выступили следующие события:

- либерализация трансграничного движения капитала в период с 1990 года по 2000 г., в частности в этом случае стоит выделить такие страны как: Бразилия, Мексика, Китай;
- частичное снятие барьеров в международной торговле финансово-банковскими услугами в рамках ВТО;
- развитие информационных технологий, способствующих созданию технической базы для проведения финансовых операций по всему миру;
- активное проведение приватизационных процессов.

При этом, стоит отметить то, что либерализация инвестиционных режимов, в большей части стран с развивающимися рынками шла одновременно с приватизацией, сопровождающейся продажей иностранным компаниям части государственных активов в форме долей отечественных предприятий и организаций, что и послужило основным каналом доступа иностранных инвесторов на национальные рынки.

Не менее важную роль в повышении значения стран с развивающимися рынками в международном движении капитала сыграли и финансовые кризисы в отдельных странах рассматриваемой группы, повлекшие за собой экономический рост и расширение присутствия глобальных ТНК, являющихся наиболее активным участником представленных процессов.

В целом, усиление глобальной конкуренции, и как следствие существенное давление со стороны западных представителей, привело к усилению специализации в рамках международного разделения труда, обусловленного необходимостью поиска новых каналов сбыта национальной продукции и услуг.

Движущим фактором в период проведения либерализации выступила технологическая трансформация в таких сферах как транспорт и связь, являющимися основными факторами участия в глобальных цепочках добавленной стоимости.

Помимо перечисленных выше причин повышения роли стран с развивающимися рынками в международном движении капитала, стоит упомянуть и активное развитие каналов его перелива между самими представителями данной группы. Так, отдельные страны, в частности такие как Тайвань и Гонконг, в рассматриваемый период выступали главными нетто-экспортерами прямых зарубежных инвестиций. При этом, географическое распределение привлеченного капитала характеризуется своей неравномерностью. Так, примерно 50% всех привлеченных инвестиций приходилось на Гонконг, а 43% на Бразилию, на остальные страны с развивающимися рынками приходилось в период с 1990 года по 2000 год всего 7%.

Развитие мировой экономики в начале XXI столетия ознаменовалось тектоническими сдвигами в соотношении сил ведущих экономических центров мира. Некоторые развивающиеся страны, относившиеся к мировой периферии, стали обретать не свойственную им ранее экономическую мощь и геополитическое значение. Мировой финансовый кризис 2007 – 2008 гг. значительно изменил картину глобального инвестиционного процесса и позиционирование его основных субъектов в мировой экономике. Несмотря на то, что смена направления международного капитала наблюдалась и ранее, только в посткризисный период стало очевидно появление такого нового феномена, как заметно усилившаяся роль стран с развивающимися рынками в трансграничном движении капитала: будучи центрами сырьевых рынков развивающиеся страны в этот период превратились в локомотивы мировой экономики. Эпицентром «экономического праздника» стал Китай, доля которого в мировой экономике с 1992 по 2007 год выросла с 1.9 % до 6.1 % и удвоилась до 12.1 % к концу 2013 года. Доля стран с развивающимися рынками увеличилась в 1992 году с 16% до 28% в 2007 году, а в 2013 достигла своего максимума в 38%<sup>17</sup>.

Рассмотрим движение международного капитала в странах с развивающимися рынками в период 2001 - 2016 гг. более детально. В целом, динамика экспорта и импорта ПИИ стран с развивающимися рынками с 2001 по 2015 гг. представлена в таблице 4.

Таблица 4.

**Ввоз и вывоз ПИИ в странах с развивающимися рынками 2000–2015 гг. (млрд. долл.)**

	2001-2010	2011	2012	2013	2014	2015
Экспорт	-6171	423	440	454	446	378
Импорт	8855	725	729	778	698	765

Источник: Доклад ЮНКТАД «О мировых инвестициях: «гражданство» инвесторов: вызовы политики» 2016 г.

В период кризиса 2008—2009 гг. доступ стран с развивающимися рынками к мировому финансовому капиталу снизился по причине существенного сокращения объема иностранных частных кредитов для рассматриваемой группы стран. При этом необходимая финансовая помощь в оздоровительных целях этим странам увеличилась, преимущественно через международные неправительственные финансовые структуры и агентства. Анализируя данные таблицы 4, можно сделать вывод о том, что в период с 2001 года по 2010 год имеет место тенденция снижения оттока капитала в форме ПИИ из стран с развивающимися рынками, обусловленная преимущественно последствиями мирового финансового кризиса 2007-2008 гг. Значительному уменьшению оттока капитала из стран с развивающимися

<sup>17</sup> Forbes: К чему может привести кризис развивающихся стран [Электронный ресурс] / режим доступа: <http://forbes.net.ua/nation/1364922-k-chemu-mozhet-privesti-krizis-razvivayushchihsya-stran>

рынками способствовали сокращение совокупных резервов в 2008 году и снижение объемов займов и кредитов, предоставляемых ранее кредитными и иными учреждениями.

В пострецессионный период (2010—2013 гг.) приток капитала на развивающиеся рынки практически достиг докризисного уровня. Крупнейшими получателями ПИИ в рассматриваемый период стали развивающиеся страны Восточной и Южной Азии. Почти на четверть возросла доля ПИИ в Восточной Азии ПИИ ввиду крупных вложений в акционерный капитал, связанных с корпоративной реструктуризацией в Гонконге и динамичным притоком иностранных инвестиций в китайский сектор услуг. Приток иностранного капитала в Юго-Восточной Азии отмечается в странах с низким доходом (Вьетнам и Мьянма), однако он уравновесился за счет более низкого притока иностранного капитала в страны с более высоким уровнем дохода (Сингапур, Индонезию и Малайзию). Индия уверенно заняла четвертую позицию по притоку иностранных инвестиций среди развивающихся стран Азии и стала десятым крупнейшим их получателем в мире.

В африканском регионе приток ПИИ показывает стабильную динамику, без особых изменений. В Латиноамериканских развивающихся странах приток иностранного капитала уменьшился после четырехлетнего роста.

Увеличение притока ПИИ отмечается во всех субрегионах, за исключением ранее упомянутой Латинской Америки и Западной Азии: рост притока в Турцию частично компенсировал негативное воздействие сырьевых цен и геополитических проблем на ПИИ в нефтедобывающих странах, и общим результатом здесь стало сокращение ПИИ на 2% до 42 млрд. долларов<sup>18</sup>.

Однако в 2014 году финансовые потоки снизились. Согласно исследованиям Всемирного банка, на потоки капитала в развивающиеся страны внешние факторы влияют намного больше, чем внутренние. В частности, увеличение притока иностранного капитала в эти страны в посткризисные годы на 60% обеспечили внешние мотивы в виде процентных ставок в США и политики количественного смягчения ФРС. В посткризисный период эти факторы привели к оттоку капитала из развивающихся стран: период с 2011 года по 2013 год мы наблюдаем увеличение оттока капитала из стран данной группы. Рост экспорта ПИИ в представленный период составил 31 млрд. долл.

Не смотря на то, что к началу 2015 году глобальный приток ПИИ вырос, наблюдаются серьезные дисбалансы между группами стран и регионами.

В 2015 году, развивающиеся страны столкнулись с двумя ключевыми проблемами:

– Во-первых, ожидаемое повышение ключевых процентных ставок США, наряду с ростом кредитной экспансии со стороны других крупных центральных банков, способствовало росту доллара, что существенно снизило потоки капитала в развивающиеся страны.

Многие валюты развивающихся стран ослабли по отношению к доллару, особенно валюты стран со слабыми перспективами роста или повышенной экономической уязвимостью. В некоторых странах такая тенденция вызвала опасения возможности возникновения дефицита при значительных долларовых обязательствах. Девальвация валюты была намного меньше в условиях взвешенного торгового индекса, отчасти из-за ослабления евро и иены, и могла предложить лишь скромные перспективы для повышения конкурентоспособности, чтобы поддержать экспорт;

– Во-вторых, несмотря на некоторый рост в I квартале 2015 года, снижение цен на нефть оказало серьезное влияние. В странах — экспортерах «черного золота» снижение цен резко понизило их экономическую активность, увеличив бюджетные, инфляционные и связанные с валютным курсом риски. Риски остаются в позиции, близкой к ухудшению, некоторые из них отходят на задний план, но появляются и новые.

Далее рассмотрим структуру международного капитала в развивающихся странах по видам инвестиций, представленную в таблице 5.

---

<sup>18</sup> Доклад ЮНКТАД «О мировых инвестициях: «гражданство» инвесторов: вызовы политики» 2016 г.

**Доля отдельных форм в экспорте и импорте капитала в странах с развивающимися рынками за 2001–2015 гг. (в процентах)**

Страны (группы стран)	Весь экспорт капитала =100			Весь импорт капитала =100		
	прямые инвестиции	портфельные инвестиции и финансовые деривативы	прочие инвестиции	прямые инвестиции	портфельные инвестиции и финансовые деривативы	прочие инвестиции
Страны с развивающимися рынками	25	23	52	60	11	29
В т.ч. Россия	30	2	68	42	-4	62

Источник: Составлено авторам по данным доклада ЮНКТАД «О мировых инвестициях: «гражданство» инвесторов: вызовы политики» 2016г.

Анализируя данные таблицы 5 видно, что в странах с развивающимися рынками, в структуре импорта и экспорта капитала наибольший удельный вес приходится на прямые инвестиции. Экономические спады, снижение стоимости национальной валюты, повышение процентных ставок вследствие кризисных событий на финансовых рынках развивающихся стран, с одной стороны, делают эти страны менее привлекательными для компаний - экспортеров, однако, с другой стороны, ослабленная валюта может привлечь компании, ищущих, где расположить свое производство с минимальными затратами. Инвестиции могут увеличиться спустя несколько месяцев после первого шока. Прямые инвестиции, как правило, являются менее волатильными, чем портфельные инвестиции.

Кроме того, также стоит отметить преобладание, как и периодом ранее, в развивающихся странах импорта капитала над его экспортом. Иными словами имеет место чистый импорт капитала. Основным фактором способствующим приливу международного капитала в страны с развивающимися рынками выступает рост доходности государственных облигаций. Так, в 2015 году, инвесторы из развитых стран вышли на рынки облигаций развивающихся стран в поисках доходности на фоне рекордно низких и даже отрицательных процентных ставок в США и Европе.

Привлекательность более рискованных облигаций развивающихся стран связана не только с их более высокой доходностью, но и с чрезвычайно мягкой денежной политикой главных Центробанков развитых стран. В частности, в Китае и России в 2015 году ситуация относительно 2014 года несколько улучшилась: доходность стабилизировалась ниже 3% и 10% соответственно.

С декабря 2015 г. стали расти ставки по гособлигациям Португалии и особенно Греции, где доходность подскочила с 7,5% в ноябре 2015 г. до 10,4% в феврале 2016 г. на фоне рецессии: ВВП Греции сократился в III и IV кварталах 2015 г.

Неурегулированными остаются долги Украины. А в Бразилии ставки по облигациям быстро росли, к декабрю 2015 г. достигли 16,5%, а в январе-феврале 2016 г. остановились на уровне 16%, что держит правительство страны в сложном положении. В феврале 2016 г. S&P опустило рейтинг Бразилии до «BB», что необычно для такой большой страны<sup>19</sup>.

К середине 2015 г. мировые рынки окончательно разобрались с фаворитами, первую строчку международных финансовых рейтингов, бесспорно, заняли Соединенные Штаты Америки, которым удалось эффективно использовать весь потенциал третьего раунда

<sup>19</sup> Аналитический центр при правительстве РФ «Бюллетень о текущих тенденциях мировой экономики». Выпуск № 6. Март 2016 г. [Электронный ресурс] / режим доступа: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/8380.pdf>

политики количественного смягчения. Странам же с развивающимися рынками пришлось отстаивать свои позиции и бороться с потерей привлекательности в глазах инвесторов. Не смотря на дешевеющие валюты 20 развивающихся государств в 2015 году, в развивающихся странах был достигнут новый максимум притока ПИИ – 765 млрд. долл., что на 9% выше, чем в 2014 году, при этом отток капитала также значительно уменьшился. Развивающиеся страны по-прежнему входят в группу стран с наибольшим притоком ПИИ. Девальвация национальных валют развивающихся стран напомнила «валютные эпидемии» 1997-1999 гг., однако предпосылки данных процессов были коренным образом различны, поскольку в конце 90-ых гг. финансовый кризис в Юго-Восточной Азии был спровоцирован перегревом экономик данных стран (в регион вкладывались огромные деньги, которые затем просто «развернулись и ушли»), а в 2015 году основными факторами стали действия Китая, дешевающее сырье и ожидания новой политики ФРС. Экономический кризис в Азиатском регионе в 1997 году и кризис 1998 года в России были связаны, прежде всего, с оттоком иностранного капитала. В 2015 году массового оттока капитала с развивающихся рынков не наблюдалось, поскольку, к примеру, на российском рынке к 2014 году его было уже мало. В 2016 году страны с развивающимися рынками показали в целом хорошую динамику, поскольку большинство Центробанков развивающихся стран продолжили начатые ранее программы по стимулированию. Чистый отток капитала с развивающихся рынков во главе с Китаем по данным Института международных финансов (ИМФ) оказался значительно ниже прошлогоднего показателя. Согласно подсчетам ИМФ, без Китая чистый поток капитала в страны с развивающимися рынками оказался положительным (III квартал 2016): это первый крупный кварталный приток финансовых средств с середины 2014 года. За последние несколько десятилетий потоки международного капитала в развивающиеся страны демонстрировали отчетливую цикличность, а предыдущие замедления конца 90-х годов имели в целом сопоставимые с текущим эпизодом масштабы и широту. Таким образом, нынешнее замедление притока капитала на развивающиеся рынки не явилось чем-то беспрецедентным. Однако текущее состояние отличается тем, что с конца 1990-х годов в данных странах произошли серьезные структурные и политические сдвиги. Сегодня развивающиеся страны гораздо больше интегрированы в глобальные финансовые рынки, их резиденты сталкиваются с менее жесткими мерами контроля за движением капитала, а в период предшествующему глобальному финансовому кризису 2008–2009 гг. их благосостояние значительно возросло благодаря быстрому росту в течение нескольких лет.

\*\*\*

Кризисные события в странах с развивающимися рынками 1995, 1997–1999 гг., а также конструктивная критика экономических рецептов МВФ, которые были подготовлены для пораженных кризисом стран и регионов, внесли существенную корректировку в повестку дня [3]. Согласно программе созданной в целях оздоровления экономик развивающихся стран на первое место была поставлена идея постепенного движения к либеральному мировому финансовому рынку и необходимость выполнения определенных институциональных и макроэкономических условий в разных странах.

Глобальный финансово-экономический кризис 2007-2008 гг. и потрясения в сфере международных финансов сподвигли МВФ в 2011 г. принять официальный документ о допустимых формах контроля над международным движением капитала и условиях их применения [4]. Это стало шагом к отходу от принятой ранее либеральной позиции в этом вопросе и признанием сложности и многогранности макроэкономических процессов в реальной экономике.

Таким образом, проведенный анализ очередной раз подтвердил то, что страны с развивающимися рынками втянуты наряду с развитыми странами в глобальные экономические и финансовые циклы. Рынки данной группы стран «приспосабливаются» к общему движению по мере того, как переходят в новые фазы финансовой зрелости и глобализируются. Однако вместе с тем у данных рынков может быть свое особенное

движение, они могут существовать в собственных кластерах: расти, когда развитые рынки падают, и наоборот, падать, когда те растут. [5] Данную особенность хорошо продемонстрировало движение международного капитала в странах с развивающимися рынками в кризисные 90-е годы и в период мирового финансово-экономического кризиса 2007—2008 гг.

В странах с развивающимися рынками отмечаются следующие тенденции:

- все большая синхронизация растущего числа стран с развивающимися рынками со странами развитыми в их циклическом движении;
- циклы, движение глобальных финансов оказывают все большее влияние на динамику стран с развивающимися рынками;
- сохранение высокой (хотя и убывающей) волатильности в циклических динамиках финансов развивающихся стран в сравнении с развитыми.

В 2017—2020 гг. у всех без исключения государств и их центральных банков меньше пространства и времени для маневра и гораздо меньшее количество ресурсов для того, чтобы достойно отвечать на глобальные вызовы. В период с 2008 по 2014 год страны работали в режиме медицины катастроф. Лечили самыми крайними средствами — печатным станком, низкими процентами, национализацией коммерческих структур и финансовых учреждений реального сектора, покрытием их убытков бюджетными средствами. Главным ресурсом будущего может стать выход развивающихся стран (разумеется, после прохождения ультимативного теста на выносливость) на уверенную траекторию роста, когда на пике подъема и прилива международного капитала финансовые системы «проскочат» мимо шоков и стрессов, которые ранее для них были началом цепной реакции системного риска и ухода в кризис. Вероятность развития событий таким образом — и такого результирующего вектора будущих финансовых динамик — высока.

#### *Литература*

1. Рязанов В.Т. Мировой финансовый кризис и экономика России: точка разворота? // Вестник Санкт-Петербургского университета. Серия 5. Экономика. 2009. С. 3-21
2. Шерстнев М. А. Международное движение капитала в странах переходной экономики в период рыночных реформ: основные тенденции и проблемы // Вестник НГУ. Серия: Социально-экономические науки. Т. 12. Вып. 2. 2012. С. 13-20
3. Стиглиц Дж. Ю. Глобализация: тревожные тенденции / Пер. с англ. Г.Г. Пирогова. М.: Национальный общественно-научный фонд. 2003. 304 с.
4. International Monetary Fund. Recent Experiences in Managing Capital Flows – Cross Cutting Themes and Possible Policy Framework. Washington D.C.: IMF. 2011. 97p.
5. Миркин Я.М. Развивающиеся рынки и Россия в структуре глобальных финансов: финансовое будущее, многолетние тренды. М.: Магистр, 2015. 176 с.
6. Аналитический центр при правительстве РФ «Бюллетень о текущих тенденциях мировой экономики». Выпуск № 6. 2016
7. Доклад ЮНКТАД «О мировых инвестициях: «гражданство» инвесторов: вызовы политики». 2016
8. World Investment Report: 2002. Transnational Corporations and Export Competitiveness. UN. New York. Geneva. 2002

## ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЕРЕВОЗОК В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН НА ПРИМЕРЕ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА

*Сагидоллаева Сымбат  
студентка магистратуры  
экономического факультета РУДН*

Последнее десятилетие для Казахстана расширение транспортного потенциала является актуальным. Низкая плотность населения, огромная территория и местоположение между Азией и Европой дают основной приоритет в развитии транспортной политики.

Последние годы РК демонстрирует положительные показатели экономического развития. Ежегодный прирост ВВП в 2010-2015 годы составлял в среднем 7%. Сильный торговый потенциал РК гарантирует железнодорожному комплексу основную роль в обеспечении внешней торговли и интеграцию в мировую транспортную систему.

Низкие тарифы и большие расстояния транспортировки делают услуги железнодорожного сектора наиболее востребованными со стороны пользователей.

Проблемы развития характерные железнодорожному транспортному сектору международного уровня нуждаются в разработках теоретических и практических вопросов. Самые важные проблемы связаны со структурно-функциональным обновлением транспортного сектора. Расширение транзитного потенциала, использование новых форм доставки грузов с кластерным подходом для снижения рисков и моделирования новых управленческих подходов[1].

Железнодорожный транспорт играет важную роль в сфере общественного производства и хозяйственного комплекса государства. Железнодорожная отрасль осуществляет многостороннюю связь между производителями и потребителями, промышленностью и сельским хозяйством, легкой и тяжелой промышленностью, и с другими различными экономическими отраслями. Эффективная эксплуатация железнодорожных отраслей влияет на уровень экономической и технологической оптимальностей всех структур национальной экономики. Оптимизирую транспортную отрасль можно оказать влияние на другие секторы экономики либо развитие транспортного сектора влияет на мультипликативный эффект. Среди них можно выявить внешнеэкономическую деятельность, политическую деятельность, экологическую, научно-техническую и другие.

Основное значение железнодорожного сектора для экономики Казахстана общеизвестно. Каждый год за счет железнодорожного сектора формируется значительная доля ВВП и налоговых поступлений в бюджет. Примерно 65% совокупного грузооборота составляет грузооборот железных дорог и больше половины пассажирооборота принадлежит на железнодорожный сектор. Количество сотрудников в АО ҚТЖ в 2015 году составляло 145900 человек. Железнодорожная сектор стимулирует другие секторы экономики. Страна имеет особое отношение на данный сектор, сделав железнодорожный транспорт конкурентноспособным на рынке международных транспортных услуг[2].

Последние годы сектор косвенно субсидировал пользователей услуг железнодорожного транспорта. Тарифы на перевозки грузов имеют более фиктивный характер по сравнению с ростом тарифа на оптовых цен товаровпроизводителей. Последний год транспортные услуги в цене продукции снизились в два раза. Пассажирские перевозки по сравнению с другими видами перевозок менее прибыльны, но является социально значимым видом деятельности, и нуждается в развитии. В 2015 году грузооборот составлял 189759 млн. т-км. нетто, пассажирооборот 17 млрд. пассажиро-километров.

Реформирование железнодорожных отраслей включает несколько этапов. Первый этап – подготовительный, охватывает 1997-2002 годы. Экономический кризис, убыточность предприятия, а также невозможность создание акционерного общества в 31 января 1997 года дали возможность создать РГП «Қазақстан темір жолы». Первый этап обоснован на



формирование законодательной и имущественной базы АО «Қазақстан темір жол», разработку подходящих механизмов управления производством и персоналом. Первый этап завершился с реформированием ЗАО «НК «Қазақстан темір жолы».

Вторая стадия реформирования отрасли отражает разделение из акционерного общества «НК «КТЖ» дочерних структур. Дочерние компании направили своих деятельностей на разные сферы как сфера бизнеса. Иначе говоря, конкурентная среда развивалась за счет дочерних компаний.

Третий этап начинается с 2005 года, обеспечивает совершенствованте железнодорожного рынка РК.

В 2015 году рост объема грузооборота по сравнению с 2010 годом составил 41%. Рост пассажираоборота соответственно представляет 17%. В 2015 году по сравнению с предыдущим годом перевозка пассажиров увеличился на 2,6%. В рисунке 1 показана динамика грузооборота в период 2006-2015 годы.

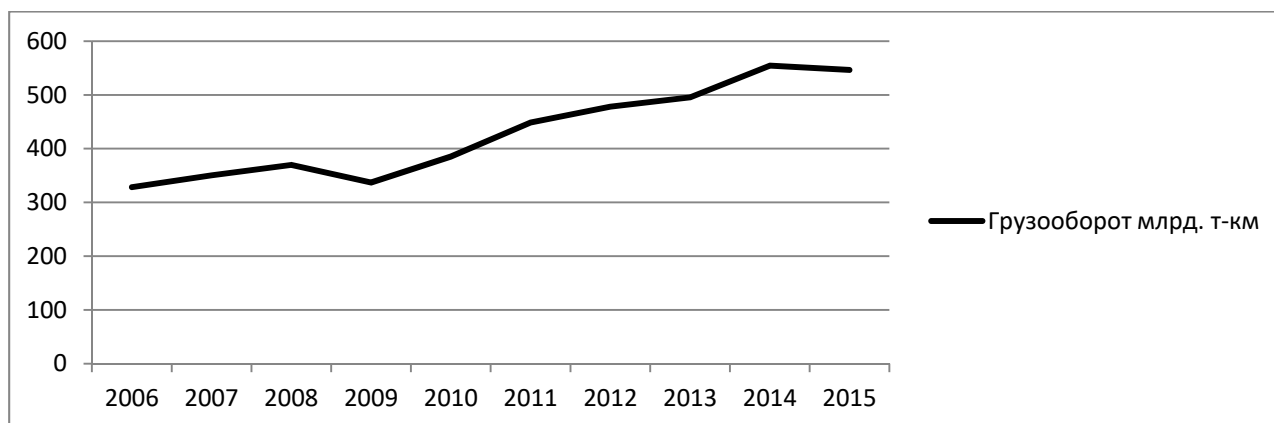


Рисунок 1 Динамика грузооборота РК в 2006-2015 гг. млрд.т-км.

Источник: stat.gov.kz

Как видно на рисунке объем перевозок с 2006 до 2008 год имеет стабильный рост. Во время экономического кризиса отмечается снижение до 337 млрд. тонны. С 2010 года до 2015 год рост грузооборота имеет положительный характер с колебаниями. Инвестиция на транспортную инфраструктуру имеет положительный рост. С 2010 года в течение 5 лет приток прямых инвестиции на транспортную структуру увеличился на 6 раза больше. Длина эксплуатации железных дорог последние 3 года (2013-2015 гг.) показывает 15341 километров[5].

Принимая во внимание все вышеуказанные данные, следующие выводы представляются:

- Казахстан как трансконтинентальная страна активно участвует в международных перевозках грузов. Поэтому железнодорожная инфраструктура является основной частью производственной инфраструктуры страны. Активное участие в международной торговле дает возможность регулировать и улучшать уровень жизни населения, стабильность экономики и инфраструктуру. Если международные транспортные коридоры активизируются, рост ВВП и поступление налогов в государственный бюджет обеспечиваются.

- В транспортной инфраструктуре важным аспектом является расширение и увеличение грузо- и пассажиропотоков параллельно с быстрым экономическим ростом страны.

- Максимальное развитие транспортного потенциала. Как указано выше население РК оставляет всего 17 млн. человек, это не дает использовать транспортный потенциал соответственно. Нарастивая транзитные перевозки через территорию РК можно сокращать длину перевозок с 45 дней до 10. Даже самая короткая перевозка грузов при положительных условиях из Германии в Китайский порт составляет 20 дней,

железнодорожная перевозка через РК сокращает это время до 11 суток, уменьшая расстояние вдвое[8].

- Интеграция и глобализация экономики определяет важность международных транспортных коридоров для всех страны участвующих в международной торговле. Стратегии и программы развития транского сектора РК особое внимание уделяют развитию транзитного потенциала.

- Адаптация международных транспортных моделей на создание национальной модели транспортной инфраструктуры. Кроме того, в отдельных случаях отмечается преобладание политического аспекта над соображениями экономической целесообразности, что в совокупности создает значительные препятствия сотрудничеству в сфере транспорта.

### *Литература*

1. Шарипов Т.С. Научные обеспечение современного развития железнодорожных пассажирских перевозок в РК, 2013 г. Астана, УДК348.45:656.224
2. Николаев Д.С. Транспорт в международных экономических отношениях. М., 1984. С. 10.
3. Транспорт во внешнеэкономических связях СССР / Под ред. Кочетова С.Н. - М., 1988. С. 7-8.
4. Сухова Л.Ф. Транспортное обслуживание международных экономических связей: Учеб. пособие. А., 1998,193 с.
5. Официальный сайт АО «НК «КТЖ» [www.railways.kz](http://www.railways.kz)
6. Официальный сайт Статистического комитета РК [www.stat.gov.kz](http://www.stat.gov.kz)
7. Послание Президента Республики Казахстан Н.Назарбаева к народу Казахстана, февраль, 2007 г.
8. Кротков А. Железный шелковый путь // Российская газета.- 2001.- 26 июня
9. Постановление Правительства РК от 26.08.2003 №870 «О мерах по дальнейшему развитию международного пограничного перехода Достык-Алашанькоу, железнодорожного участка Актогай-Достык и международного автомобильного пункта пропуска Коргас на 2004-2005 годы».
10. Amirbekova A., Madiyarova D., Andronova I. What are the pros and cons for Kazakhstan of joining the WTO from an export potential point of view? // The Journal of Business and Retail Management Research. 2017. Т. 11. № 3. С. 85-92.

## РОЛЬ ПИИ В СТРАНАХ СНГ

*Саркисян Р. А.*

*аспирант экономического факультета РУДН*

*Аннотация.* В статье рассматриваются такие аспекты темы как пути к инвестиционному росту, основные особенности эффективного инвестиционного типа экономического роста. Далее анализируются масштабы ПИИ и отраслевая структура ПИИ в странах с переходной экономикой, а именно: в странах СНГ.

На основе анализа исследований автором представлены выявленные особенности ПИИ в странах СНГ. Методология исследования основана на научном методе познания, системном подходе, а также на формально-логическом методе.

*Ключевые слова:* СНГ, прямые иностранные инвестиции, экономический рост, инвестиционная политика, международные экономические отношения, динамика инвестиций, структура инвестиций, развивающиеся страны, взаимные инвестиции.

После распада СССР в странах СНГ начался процесс восстановительного экономического роста. Эту особенность начального этапа экономического роста, следующего за трансформационным спадом, отметил Е.Т. Гайдар [1. С. 3]. Название им было заимствовано у российского экономиста В. Громана, который в 1925 году, исследуя возможный выход советской экономики из послереволюционного кризиса, ввел его в оборот. В работе «Долгое время» Е.Т. Гайдар, возражая против упрощённых трактовок перехода к экономическому росту (пришло к власти новое руководство, цены на нефть повысились), приводит данные о реальных курсах валют и динамике ВВП по странам СНГ, делая вывод, что, несмотря на все различия между этими странами, переход от спада к подъёму – «составляющие единого процесса, который определяется общими историческими и экономическими закономерностями».

Основные особенности восстановительного роста убедительно охарактеризованы в монографии ИЭПП «Экономика переходного периода»: «Принципиальная особенность этого роста состоит в том, что он не связан с инвестиционной активностью хозяйственных субъектов, а основан преимущественно на задействовании существующих производительных мощностей, простаивавших по причине или отсутствия спроса, или общей политической или экономической нестабильности. Он начинается неожиданно и высокими темпами, а затем, по мере исчерпания свободных мощностей, начинает затухать. Затухающий характер является еще одной важнейшей чертой восстановительного роста. Это затухание может быть компенсировано только тем, что по мере дальнейшей политической и экономической стабилизации в стране начнут развёртываться инвестиционные процессы, создающие новые производственные мощности» [2. С. 399].

На самом же деле, так или иначе восстановительный рост связан с инвестиционными процессами. Однако серьезные инвестиции в этот период чаще всего были локальными и точечными, а сравнительно масштабные были направлены в большей частью на поддержание в работоспособном состоянии действующего оборудования и техники, т.е. были достаточно примитивными.

Однако, на пути к инвестиционному экономическому росту неизбежны промежуточные ступени, ибо этот рост может быть разной степени зрелости и может находиться на разных этапах развития [3. С. 59].

1. Экстенсивный экономический рост – увеличение загрузки неупотребляемых мощностей. Это и есть восстановительный рост.

2. Инвестиционно ориентированный рост – производство начинает увеличиться за счет инвестиции. Однако влияние инвестиций на динамику и на качество роста ещё не становится полноценным, ибо объём средств и комплексность инвестиций не находятся на достаточном уровне.

3. Инвестиционный рост – основным фактором производства становятся инвестиции. Увеличиваются масштабность и комплексность инвестиционных проектов. Однако в этом случае эти инвестиции не всегда основаны на наукоёмкой продукции, а также высокотехнологических способов производства.

4. Эффективный инвестиционный рост – инвестиции вооружают производство на уровне передовых технологий, гарантируя высокую конкурентоспособность продукции. Этот тип и является полноценным инвестиционным типом экономического роста.

Анализируя данные экономики развитых стран можно выделить следующие основные особенности эффективного инвестиционного типа экономического роста:

- Высокая насыщенность инвестициями;
- Превосходство опережающего роста инвестиций по сравнению с ВВП;
- Фронтальный характер инвестиционного процесса, который охватывает основные жизнеспособные виды экономической деятельности (учитывая определенную цикличность этих процессов и специализацию стран на международном разделении труда);
- Высокий уровень ввода в действие и выбытия основных фондов;

- Высокий уровень новых технологий и инновационности, который приносит инвестициями;
- Высокая подвижность капитала, способная обеспечить быстрый перелив в наиболее перспективные и прибыльные сферы;
- Активное привлечение прямых иностранных инвестиций.

Учитывая особую роль ПИИ как в развитии экономики стран СНГ, так и в мире в целом, а также рассматриваемую тему статьи, представляется обоснованным говорить о ней более подробно.

Масштабы ПИИ в страны СНГ (в млн долларов в текущих ценах) представлены в таблице 1.

В оценках глобальных потоков прямых иностранных инвестиций ЮНКТАД проявлял осторожный оптимизм. После спада в 2012 году мировой объём прямых иностранных инвестиций вновь начал повышаться, и их приток в 2013 году возрос на 9%, достигая до 1,467 трлн долларов. ЮНКТАД прогнозировал, что потоки ПИИ увеличатся и в 2014 году до 1,6 трлн долл., в 2015 году до 1,7 трлн долл. и в 2016 году до 1,8 трлн долл. при сравнительно более быстром росте в развитых странах [4].

Однако в 2014 году показатели существенно изменились. Несмотря на оптимистические прогнозы ЮНКТАД, мировой объём прямых иностранных инвестиций сократился до 1,228 трлн долларов. На это повлияли, конечно, политическая неопределённость, региональная нестабильность и нестабильная ситуация на некоторых формирующихся рынках. Приток ПИИ в страны СНГ сократился больше чем на 2 раза, достигнув до 42 млрд. долл.

Таблица 1.

**Прямые иностранные инвестиции (чистые притоки), млн. долл. США**

Страна	2010	2011	2012	2013	2014
Армения	529.3	653.2	496.7	379.8	404.3
Азербайджан	3,352.9	4,485.1	5,293.2	2,619.4	4,430.4
Беларусь	1,393.4	4,002.4	1,463.6	2,246.1	1,832,
Казахстан	7,456.1	13,760.2	13,648.1	9,946.7	7,597.7
Кыргызстан	437.1	693.5	292.6	757.6	210.5
Молдова	211.9	347.9	282.5	290.4	349.9
Россия	43,167.7	55,083.6	50,587.5	69,218.8	20,957.6
Таджикистан	251.0	70.0	233.0	105.0	263.0
Узбекистан	1,636.4	1,635.1	563.0	628.8	626.1

Источник: *The World Bank, World Development Indicators database, 2010–2014.*

Что касается оттока ПИИ, то здесь этот показатель в 2014 г. в странах СНГ составил около 62 млрд долл., что на 28 млрд долл. меньше, чем показатель предыдущего года.

Неудивительно, что передовые позиции здесь занимают наиболее развитые страны СНГ. В 2014 году на долю России приходилось около 49,7% общего притока ПИИ, Казахстана – 22,7%. Беларусь впервые на протяжении многих лет догнала Украину, получив 4,2% от общего объема ПИИ по странам СНГ. По политическим причинам менее привлекательна оказалась Украина. На ее долю приходилось чуть меньше 1%, что в 5 раз меньше, чем показатель 2013 года.

Среди закавказских стран, по понятным причинам, лидирует Азербайджан. На ее долю приходится около 10% общего объема ПИИ (третье место по странам СНГ), что на 4 раза превышает показатель предыдущего года. Наименьший приток ПИИ в этой группе приходится на Армению: 0,1% общей величины. Однако, учитывая показатель 2013 года (0,04%), можно констатировать, что общий спад ПИИ не привел к снижению притока ПИИ в Армении.

Самые малые поступления ПИИ наблюдаются в других СНГ странах: в них в последние годы – менее 1%, и только в Узбекистане в 2014 году достигли 1,7%.

В странах, обладающих сырьем, именно его добыча наиболее интересна для зарубежных компаний. Так, в Азербайджане более 85% ПИИ в 2014 году направлялось в нефтяную промышленность. Несмотря на существующие два серьезных риска: наличие геополитического конфликта – застарелого с Арменией, и высокая степень зависимости экономики страны от нефти, цена на которую столь резко упала за последние годы, на растаивание ПИИ иностранными инвесторами в отношении Баку на 70% объясняется высокой степенью политической стабильности внутри страны, а также хорошим состоянием местной экономики, рост которой по итогам 2014 года превышает 4%.

Казахстан же начал проводить активную политику привлечения иностранных инвестиций ещё с середины 90-х годов. В 1994 году был принят закон «Об иностранных инвестициях», дававший гарантию против экспроприации, национализации, незаконных действий государственных органов и должностных лиц. Закон также давал гарантию на вывоз доходов в свободно конвертируемой валюте, который дает иностранным инвесторам режим наибольшего благоприятствования и защиту от неблагоприятных изменений законодательства. После этого приток ПИИ интенсивно нарастал. Благодаря иностранному капиталу высокими темпами увеличилась добыча и экспорт нефти и газа. Вместе с тем доля топливно-энергетических товаров в экспорте в 2014 г. приблизилась к 82% [5.].

В отличие от Азербайджана и Казахстана, в России не наблюдалось такой концентрации иностранных вложений в топливные отрасли. Основными направлениями здесь являются промышленность (в последние годы увеличились до половины иностранных инвестиций), оптовая и розничная торговля (до 18%) и финансовая деятельность (в недавние годы сократились с 47% до 12%). В топливную же отрасль поступало в разные годы от 7 до 12% [6.]. Таким образом, в отличие от Казахстана и Азербайджана, приоритетный характер инвестиций в российский нефтегазовый сектор обеспечивался в основном за счёт отечественных инвесторов.

В Беларуси же около 40% ПИИ были инвестированы в сферу торговли, а именно ремонт автомобилей, бытовых изделий и предметов личного пользования. Примерно такой же объём прямых иностранных инвестиций были инвестированы в транспорт. 12% от общих ПИИ были инвестированы в обрабатывающую промышленность.

От резидентов России поступило 50,3% прямых иностранных инвестиций с учётом задолженности за товары, работы, услуги от общего объёма прямых инвестиций, от резидентов Соединённого Королевства – 23,8%, Кипра – 7%, Германии – 3,6% [7.].

Из закавказских стран следом за Азербайджаном и с большим отставанием идёт Армения с суммой в 382 млн долларов. Наибольший объём вложений направляется в сферу связи, металлургию, операциям с недвижимым имуществом, воздушный транспорт, строительство, а также в производство напитков[8.].

Из группы более отсталых стран несколько лучше обстоит дело в самой населённой стране – Узбекистане. В отличие от 2012 года, когда спад ПИИ составил порядка 65% до 563 млн долларов, в 2013 году наблюдался рост на 12% и приблизился к 630 млн долларов, что сохранился и в 2014 году. Основные направления вложений: транспорт и связь, лёгкая, а также топливная промышленность[9.].

В Молдове в 2014 году произошёл скачок ПИИ на 20%, однако общая сумма достигла только до 350 млн долларов. Анализ притока капитала показывает, что больше всего вложений поступает из Италии, Нидерландов, Великобритании, Кипра, США и Швейцарии,

затем – от стран СНГ[10.]. Говоря о реализации существенных инвестиционных проектов в последние годы, можно отметить американскую компанию «Lear», которая инвестирует в СЭЗ «Ungheni-Business», новый завод австрийского концерна «Gebauer & Griller» в свободной экономической зоне «Бэлць».

Отстает от Молдовы Таджикистан – 263 млн долларов в 2014 году при росте против предыдущего года, исходя из таблицы, в 2,5 раза. В 2007–2013 гг. Основными инвесторами продолжают оставаться Россия – 827,1 млн долларов США (36,4%), Китай – 319,9 млн долларов США (14,1%), Иран – 302,4 млн долларов США (13,3%), Великобритания – 210,5 млн долларов США (9,3%)[11.].

Замыкающей страной с самым низким поступлением ПИИ в СНГ является Кыргызстан. Стоит отметить, что за 2014 год общий объем инвестиций упал в 3,6 раза по сравнению с показателем 2013 года. Основными странами-инвесторами ПИИ являются Канада, Китай, Великобритания, Германия, Кипр и Турция[12.].

Основными причинами снижения ПИИ является снижение стоимости нефти, золота и укрепление курса доллара на мировом рынке. Снижение стоимости нефти, золота и других товарно-сырьевых ресурсов сильно повлияло на экономику стран-партнеров КР, а именно России и Казахстана. Естественно, наблюдается снижение объемов валютных резервов и поступления в бюджет указанных стран, что соответственно ослабляет способность этих стран инвестировать в другие страны, в том числе и Кыргызскую Республику.

Дестабилизация экономической и политической ситуации на Украине остается одним из главных факторов падения объема всех взаимных прямых инвестиций в СНГ. Максимальное относительное снижение на Украине за 2013-2014 годы продемонстрировали Казахстан и Грузия – соответственно почти на 50% и 52% (причем в случае Казахстана в основном в течение 2014 года, а Грузии – в 2013 году). Максимальное абсолютное снижение (на \$7.5 млрд за 2 года, в том числе на \$6.2 млрд в 2014 году) было у России (при этом в относительном выражении падение составило 43%, в том числе в 2014 году – на 39%). Положительные темпы роста продемонстрировали лишь азербайджанские ПИИ на Украине, но в целом за 2 года их объем увеличился всего на \$36 млн.

В результате анализа нами были отмечены следующие особенности привлечения ПИИ в странах СНГ:

- Аналогичная динамика притока ПИИ: за определенный период исследования (2010–2014) во всех странах СНГ, кроме Азербайджана, наблюдается похожая динамика притока объемов ПИИ, хотя страны отличаются друг от друга сферами инвестирования.
- Дестабилизация экономической и политической ситуации в одной стране приводит к снижению объемов средств, получаемых посредством привлечения ПИИ, как в данной стране, так и в других странах СНГ. Существующая ситуация на Украине остается одним из главных факторов падения объема всех взаимных прямых инвестиций в СНГ.
- Россия доминирует не только по количеству проектов, но и по абсолютным масштабам накопленных взаимных ПИИ.
- Ни одна страна СНГ не смогла достигнуть инвестиционного типа экономического роста. Причем имеются в виду не только высокие формы, характерные для постиндустриальных стран. Очень важно на современном этапе преодолеть отставание в обеспечении хотя бы минимальных необходимых условий основ инвестиционного роста. Его сохранение может значительно затягивать решение сугубо существенных вопросов развития данных стран. По степени приближения инвестиционному типу экономического роста между этими странами фиксируется значительная дифференциация.

## *ЛИТЕРАТУРА*

- [1] Е.Т. Гайдар. Современный экономический рост и стратегические перспективы социально-экономического развития России. Институт экономики переходного периода. М., 2003.
- [2] Е.Т. Гайдар. Долгое время. Россия в мире. Очерки экономической истории. М.: Издательство «ДЕЛО». 2005

- [3] В. Стародубровский, Д. Волощук. На пути к инвестиционному типу экономического роста // Управление собственностью, 2007, №3
- [4] United Nations Conference on Trade and Development, 2014. 'World Investment Report 2014.
- [5] www.stat.gov.kz - Официальный сайт Комитета по статистике Республики Казахстан.
- [6] www.gks.ru – Официальный сайт Федеральной службы государственной статистике РФ.
- [7] www.belstat.gov.by - Официальный сайт Национального статистического комитета Республики Беларусь. [6] Бломстром М., Кокко А.. Региональная интеграция и ПИИ. Рабочие документы в экономике и финансах. 1997 г.
- [8] www.armstat.am - Официальный сайт Национальной статистической службы Республики Армения.
- [9] www.stat.uz - Официальный сайт Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике.
- [10] www.statistica.md - Официальный сайт Национального бюро статистики Республики Молдова.
- [11] www.mfa.tj – Официальный сайт Министерства иностранных дел Республики Таджикистан.
- [12] www.stat.kg - Официальный сайт Национального статистического комитета Кыргызской Республики.

## ИЗМЕНЕНИЕ РОЛИ ЕЦБ В ПРОВЕДЕНИИ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ НА ФОНЕ КРИЗИСА В ЗОНЕ ЕВРО

*Смагина Т.С.  
студентка магистратуры  
экономического факультета РУДН*

*Аннотация.* Кризис в зоне евро значительно пошатнул перспективы развития валютного союза и оголил наиболее острые проблемы в странах Европейского союза (ЕС). Одной из важных причин кризиса заключается в том, что при проведении денежно-кредитной политики и осуществления финансового надзора наднациональные органы недооценили нарастание рисков по мере расширения ЕС за счет стран, несопоставимых друг с другом по экономическому потенциалу. Цель данной темы заключается в том, чтобы проанализировать и дать оценку тому, как изменялся характер денежно-кредитной политики во время развития кризиса. Рассмотреть значение политики ЕЦБ для стран зоны евро и как изменялась политика ЕЦБ.

*Ключевые слова:* зона евро, денежно-кредитная политика, ЕЦБ, кризис.

Среди участниц зоны евро экономически более устойчивые страны центра, как, например, Германия должны вынести экономическую и социальную нагрузку в виде периферийных стран (Греции, Италии, Португалии и т.д.). Гетерогенность стран осложняла принятие эффективных антикризисных мер в зоне евро и, в частности, проведение действенной монетарной политики. Актуальным при этом является вопрос о последствиях предпринятых мер монетарной политики и о направлениях развития проводимой Европейским центральным банком (ЕЦБ) политики.

Финансовый кризис в 2007 г. и кризис суверенных долгов с 2010 г. указали на тот факт, что финансовая система несовершенна и есть некоторые упущения в построении Экономического и валютного союзов в Европе. Воздействие мирового финансового кризиса на банковский сектор ЕС оказало воздействие, что повлекло за собой сильное ухудшение, как и условий для кредитования нетарифного сектора, так и утратило полное взаимодействие с банковским сектором [4. С. 22].

С 1999 года ЕЦБ проводит на территории евро зоны единую денежно-кредитную политику, на ЕЦБ возлагается основная задача – поддержание ценовой стабильности. С

позиции ЕЦБ именно через поддержание стабильности цен денежно-кредитная политика наилучшим образом оказывает влияние на экономику в целом. Основные инструменты денежной политики ЕЦБ характерны для стран с рыночной экономикой и состоят из следующих четырех элементов:

1. Операции на открытом рынке.

Сущность данных операций заключается в покупке и продаже ценных бумаг для косвенного воздействия на рынок. ЕЦБ таким образом контролирует денежное обращение в странах Еврозоны. ЕЦБ делит операции на открытом рынке (Open Market Operations) на три большие группы:

а) EURO operations: Операции на денежном рынке (Money Market Operations) – то есть ЕЦБ предлагает банковскому сектору неограниченные запасы ликвидности с помощью операций на денежном рынке. Так же проводятся всевозможные тендеры для увеличения ликвидности.

б) Non-EURO operations: Долларовые свопы (Dollar Swap Facility) – программа была возобновлена в конце 2010 г. и призвана улучшить ситуацию с ликвидностью на рынке долларового фондирования.

с) EURO outright operations: Выкуп облигаций с покрытием, выкуп облигаций на вторичном рынке, программы государственного и корпоративного сектора, рынок ценных бумаг [6].

2. Ставка рефинансирования.

Ставка рефинансирования (учетная ставка) – это процент в годовом исчислении, который ЦБ берет у других банков, за предоставление своих услуг. Например, ЕЦБ дает деньги в кредит коммерческим банкам и другим финансовым организациям, а они уже выдают кредиты физическим и юридическим лицам, так сказать ЦБ действует через посредника.

Ставка является неким инструментом, чтобы влиять на уровень инфляции в конкретной стране. Для снижения инфляции ставку рефинансирования поднимают, поэтому кредиты становятся намного дороже. Людям становится невыгодно и дорого их брать, что в итоге отражается на покупательской способности. Денег у людей становится меньше и люди начинают меньше тратить. Заработанные средства идут только на самое необходимое. Приходится отказываться от деликатесов и новомодных гаджетов. Из-за этого продажи в магазинах падают и продавцы начинают снижать цены на товары. Все это приводит к снижению инфляции.

3. Изменение резервных требований к коммерческим банкам.

Структура минимальных резервных требований, относящихся к зоне евро опирается на следующие принципы:

а) Резервные требования применимы ко всем кредитным институтам

б) Резервное требование устанавливается из расчетов с учётом кредитной ставки (2%)

с) Кредитный институт вправе обратиться к Национальному центральному банку страны – члена Европейской системы центральных банков (ЕСЦБ) за разрешением выполнять резервные требования через посредника.

4. Таргетирование денежной массы. Смысл мер - установление верхнего и нижнего пределов роста денежной массы на определенный период развития экономики. Причем верхний предел роста денежной массы ни при каких обстоятельствах не должен быть превышен. По существу, речь идет о своеобразном "денежном корсете" для экономики. При прямом таргетировании инфляции стратегия Центрального банка фокусируется непосредственно на динамике инфляции. Политика Центрального банка в этом случае сводится к более или менее механической реакции на отклонения прогнозных значений инфляции от заданных значений на определенном временном горизонте.

Устранение кризиса в зоне евро предполагалось осуществить при помощи нестандартной политики ЕЦБ. Одной из нестандартной меры денежно-кредитной политики



является LTRO (Long Term Refinancing Operation) – это антикризисная операция долгосрочного рефинансирования банков центральным банком, которая позволяет банкам получить средства на длительный срок под низкий процент под залог своих активов. Данная операция создана в декабре 2011 г. для того, чтобы банк увеличивал свой баланс. Объем данной операции в евро за 3 года составил 489 млрд. 296 из них составляли старые кредиты, новых денег было 193 млрд евро, а трехлетнее кредитование выходило в 1% годовых, ЕЦБ принимает в залог активы у банков с дисконтом к рыночной стоимости от 0,5% до 46% в зависимости от качества актива [6]. У ЕЦБ была надежда, что банки будут покупать облигации стран-должников, что значительно облегчит жизнь всем. Но у банков стран-должников не хватало ликвидности и в итоге ЕЦБ сам же скупал облигации и активы, это продолжится и в программе количественного смягчения. ЕЦБ так же возлагал большие надежды на систему рефинансирования банков, что это поможет им больше кредитоваться в коммерческие предприятия и домохозяйства.

Другой нестандартной мерой денежно-кредитной политики ЕЦБ является TLTRO (Targeted Long-Term Repo Operation – целевое долгосрочное кредитование) – операция ЕЦБ по поддержке ликвидности банковской системы. Впервые о ней было объявлено 5 июня 2014 года, с целью улучшить поддержку кредитования коммерческими банками реальной экономики. Предполагалось провести операцию в два этапа: банки с начала получают деньги в зависимости от своей активности в сфере кредитования, а потом получают 7% от объемов определенной части кредитов. Также предполагалось ведение немного отличающейся отчетности от привычной. Система предполагала более дешевые кредиты, если банки в свою очередь увеличат объем кредитов, в первую очередь ориентация шла на Италию и Испанию.

К числу мер нестандартной мерой денежно-кредитной политики ЕЦБ также относят Программы покупки активов. ЕЦБ взялся за создание программы количественного смягчения. В чём она заключается? С помощью скупки гособлигаций ЕЦБ желает простимулировать потухающую европейскую экономику и предотвратить дефляцию в зоне евро. Также будет поддержание на высоком уровне заданной экономической планки осуществляется через низкие процентные ставки (0% - ставка рефинансирования, -0,4% по депозитным).

После такого кризиса в финансовом мире европейских стран обсуждались различные перспективы о создании проекта по оздоровлению банковской системы. С начала хотели обойтись простой реформой рефинансирования, но было решено создать в Еврозоне Банковский союз (Banking union). В середине 2012 г. по назначению Европейской комиссии был создан Банковский союз (БС). Задачи данного союза основываются на том, чтобы сохранять и поддерживать единый механизм восстановления банков и европейское страхование вкладов. На фоне прошлого негативного опыта и попыток создания антикризисных моделей, а также чтобы вернуть доверие к европейским банкам и был создан БС. Общее европейское страхование вкладов БС должно было предотвратить негативное развитие кризисной ситуации. Создание этого механизма было предложено Европейской комиссией в ноябре 2015г., его планируется запустить в середине 2017 года. [3. С. 14-15]. В ноябре 2014 года в рамках БС был создан Единый надзорный механизм (SSM), где все важнейшие функции, по контролю и обеспечению стабильности, теперь «выполняет» ЕЦБ.

Можно сделать вывод, что меры и реформы по устранению кризиса в большей степени повлияли положительно на ситуацию в целом. Стало понятно, что антикризисные программы будут работать только комплексно и необходимо каждый раз усовершенствовать систему. В данный момент продолжается применение нестандартной политики. Большие ставки идут на Программу количественного смягчения, при этом антикризисные операции (LTRO и TLTRO) не оправдали надежд и будут пересмотрены и усовершенствованы в будущем. В следствии ухудшения состояния «третьих стран» и перехода на единую валюту «евро» возникла такая ситуация как гетерогенность. При первых признаках неблагополучия инвесторы начали массовый вывод средств из периферийных стран, что привело к серии девальваций, дефолтов и банкротств. Вопрос о возможности «третьих стран» приблизиться к

высокоразвитым государствам остаётся открытым [1. С. 107]. Так же был создан БС, с помощью которого удастся сохранить устойчивость в банковской сфере, но и в его работе могут возникнуть трудности, так как пока нет единых сводов нормативов и стандартов по банковскому надзору для отдельных странах. [2. С. 33]

### *Литература*

1. Буторина О.В. Причины и последствия кризиса в зоне евро // Вопросы экономики. 2012. №12. С. 98-115
2. Сидорова Е. А., Худякова Л. С. Реформа регулирования финансового сектора в Европейском союзе // Деньги и кредит. 2014. №4. С. 28-34.
3. Стренина М.А., Салинг К. Реформирование финансового надзора ЕС в условиях посткризисных (2008г) последствий // Финансовая экономика. 2016. №2. С.13-18.
4. Усоскин В.М. Новая система банковского надзора в Европейском союзе // Деньги и кредит. 2015. №3. С.22-25.
5. <http://smart-lab.ru/finansoviy-slovar/LTRO>

## МЕХАНИЗМЫ ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ И РЕГУЛИРОВАНИЯ В ВАЛЮТНОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА

*Струков В. М.  
аспирант кафедры. Национальной  
экономики РУДН*

*Аннотация.* Валютный контроль и валютное регулирование составляющая монетарной политики государства, основной целью которой стоит развитие внутренних финансовых рынков, регулирование внешнеэкономической деятельности и частичный контроль банковской сферы и рынка ценных бумаг. Задачами, поставленными перед валютным контролем является регламентированный контроль за участниками внешнеэкономической деятельности, покупкой или продажей иностранной валюты на территории государства, валютных операций. Приоритетной целью валютного контроля стоит противодействие выводу капитала с территории государства. Валютный контроль и финансовый мониторинг являются частью монетарной политики любого государства, механизмы по контролю за капиталом и валютных ценностей.

*Ключевые слова:* Валютный контроль, внешнеэкономическая деятельность, финансовый мониторинг, валюта, валютный рынок, финансовый контроль

Валютный контроль и валютное регулирование составляющая монетарной политики государства, основной целью которой стоит развитие внутренних финансовых рынков, регулирования внешнеэкономической деятельности и частичный контроль банковской сферы и рынка ценных бумаг. Задачами, поставленными перед валютным контролем является регламентированный контроль за участниками внешнеэкономической деятельности, покупкой или продажей иностранной валюты на территории государства, валютных операций. Приоритетной целью валютного контроля стоит противодействия вывода капитала с территории государства. Валютный контроль и финансовый мониторинг являются частью монетарной политики любого государства, механизмы по контролю за капиталом и валютных ценностей. Валютный контроль и валютное регулирование является инструментом внешнеэкономического регулирования и контроля, воздействуя на сальдо платежного баланса, курс национальной валюты, уровень валютных резервов и другие макропоказатели, обеспечивают необходимую динамику развития внешней торговли. В современной экономике, когда валютно-финансовые отношения между государствами продолжают занимать ключевое место, показатели экспорта и импорта увеличиваются,

государства объединяются в интеграционные группировки, а потоки капитала и финансовых инструментов превышает триллионы долларов, специальные режимы по защите национального валютного рынка имеет право на существования. Механизмы национальной экономической безопасности, установленные валютным законодательством, действуют на предотвращение нелегальной внешнеэкономической деятельности, целью которой является вывод денежных средств за рубеж с помощью различных нелегальных (криминальных) схем и в дальнейшем репатриировать валюту на территорию Российской Федерации.

Валютный контроль и валютное регулирование в Российской Федерации как фактор формирования валютной политики государства:

Основной задачей экономической политики государства в сфере валютного контроля и валютного регулирования осуществляется со стороны Центрального Банка, выполняющего функцию ключевого фактора в формировании валютной политики государства. Центральный банк – в валютном регулировании, осуществляет стабилизацию валютного курса национальной валюты, регулирует платежные системы, проводит меры в сфере валютного контроля и валютных ограничений.

Международными регуляторами валютной политики являются – Международные валютно-финансовые организации (МВФ, МАР, МБ, МБРР, ФАТФ, ВТО, ЮНТАД) – эти организации были созданы на основе международных соглашений в международной финансовой сфере. Принципы таких организаций заключаются в регулировании международных экономических отношений. Цели заключаются в развитии сотрудничества, обеспечения целостности как на международных финансовых рынках, так и в отдельно взятых регионах или странах. Координирующая функция заключается в заглаживании противоречий всемирного хозяйства, контроль и мониторинг операций на мировом валютном и фондовом рынке.

Специально уполномоченными финансовыми органами в Российской Федерации в сфере валютного регулирования и валютного контроля являются Федеральная таможенная и налоговая службы (в рамках валютного контроля), Федеральная служба контроля финансовых рынков (в рамках валютного и финансового контроля), Министерство Финансов РФ. Главным приоритетом в сфере национальной экономической безопасности и валютного контроля являются органы издающие законы и нормативно правовые акты, с помощью которых государство контролирует деятельность участников ВЭД. Гарантом осуществления защиты прав и экономических интересов резидентов и нерезидентов, в соответствии с конвенцией «О защите прав человека и основных свобод» от 4 ноября 1950 г. и конституционными обязанностями выступает государство.

#### ***Механизмы валютного контроля для единой валютной политики государства.***

Правительство в государстве, является главным регулятором валютного контроля, принимает нормативные документы, связанные с валютным регулированием и контролем совместно с Центробанком. Механизмы валютного регулирования - это совокупность специальных органов и агентов валютного контроля, деятельность которых направлена на осуществления валютного законодательства при осуществлении валютных операций. Реализация государством в рамках законодательства в сфере валютного контроля и валютного регулирования, создание единой валютной политики, осуществление специального режима, установленного для проведения валютных операции. Международные механизмы валютного контроля и валютного регулирования осуществляются через функции МВФ, ВТО, экономических интеграций и торговых соглашений которые в первую очередь действуют на межгосударственном уровне. Целью механизмов международного регулирования служит создание конструктивной конкуренции, поддержка международного бизнеса, регулирование международных кредитов и займов, деофшоризация экономики. Национальные механизмы валютного контроля и валютного регулирования устанавливаются государством в рамках экономического развития, целью валютного контроля является контроль за сделками осуществляемые. Механизмы в виде специальных валютных режимов, инструменты валютного контроля, девальвация и ревальвация, валютные ограничения,

валютные интервенции регулирование платежного баланса государства, поддержка конвертируемости национальной валюты, обеспечение национальной экономической безопасности. Механизмами валютного контроля и валютного регулирования являются осуществлением государства нормативно правовых актов в сфере валютного регулирования, и служат специальными мерами, контролируемыми отток капитала, тем самым обеспечивая прозрачность экономической деятельности. Пресечение противоправных сделок и незаконных валютных операций обеспечивают стабильность экономики государства и предотвращают ущерб который могут они принести.

#### ***Цели валютного регулирования и валютного контроля.***

Целями валютного контроля и валютного регулирования в России является обеспечение реализации единой государственной валютной политики, а также устойчивости валюты национальной валюты и стабильности внутреннего валютного рынка, так и факторов прогрессивного развития национальной экономики и международного экономического сотрудничества. Принципы валютного контроля и валютного регулирования заключаются в приоритете экономических мер в реализации государственной политики в сфере валютного регулирования, где государство ставит цель на развитие и совершенствование валютного контроля в пользу участников валютных операций, развитие внешнеторговой деятельности, соблюдение рекомендаций международных органов. Исключение неоправданного невмешательства в деятельность участников ВЭД, уполномоченные органы в сфере валютного контроля и регулирования занимаются мониторингом за операциями связанные с национальной так и иностранной валютой, тем самым выявляя и пресекая незаконные валютные операции и нарушения, связанные с нарушением актов и законодательства валютного контроля и валютного регулирования. Единство внешней и внутренней политики, заключается в том, что приоритетной целью стоит соблюдение внешнеполитического курса государства соблюдение и защита интересов личности, общества и государства и верховенства внутренних целей над внешними.

#### ***Вывод:***

Развитие валютного регулирования в рамках единой валютной политики противодействует оттоку капитала. Денежно-кредитное регулирование экономики со стороны вышестоящих уполномоченных органов и сотрудничество в рамках международного сообщества, позволяет осуществлять валютное регулирование, предотвращает финансирование преступной деятельности, тем самым обеспечивает открытость международных валютных операций. Валютный контроль обеспечивает стабилизацию валютного рынка путем валютных ограничений и созданий специальных площадок по купле-продаже валют, позволяет предотвратить валютную интервенцию со стороны иностранных регуляторов.

#### ***Литература***

1. Алексеева Д.Г., Пыхтин С.В., Сапожников Н.В., Фальков Я.М. Валютное право: Учеб. пособие. М.: Норма, 2008. - 368 с.
2. Емелин А.В. Проблемы финансово-правового регулирования валютных операций в РФ. М.: МГЮА, 2000. - 236 с.
3. Белый В.В. Становление и развитие системы валютного контроля в России. // Бюджет. 2006. - № 10.
4. Зырянова Т.В., Терехова О.Е. Трансформация методов финансово-хозяйственного контроля в условиях реформирования экономики. // Экономический анализ. Теория и практика. 2007.- № 9,10.
5. Федченко О.С. Вопросы взаимодействия внешнеэкономической и валютной политики государства. // Финансовое право. 2008. - № 6.
6. Чистюхин В. В. Валютное регулирование и валютный контроль на современном этапе. // Деньги и кредит. 2004. - № 6.

7. Иванова Е.И., Хрусталева Е.Ю.: Информационные методы повышения эффективности государственного финансового контроля. // Финансы и Кредит. 2007. -№ 38 (278).

8. Царукян А.В. Практика и инновации в системе регулирования рынков капитала. // Инвестиционный банкинг. 2008. - № 4.

## ПРОДОВОЛЬСТВИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ДАВЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

**Тихомирова В.А.,  
стажер кафедры международных экономических отношений РУДН**

*Аннотация.* Исходя из текущего состояния продовольственной безопасности России в условиях санкций, автор предлагает рассмотреть основные направления по обеспечению продовольственной безопасности России в ближайшей перспективе.

*Ключевые слова:* продовольствие, санкции, импортозамещение, продовольственная безопасность России.

Использование продовольствия как инструмента давления на международной арене формально запрещено Римской декларацией, Уставом ВТО и многими другими международными актами и соглашениями. Однако зачастую именно на этом сегменте международной торговли в первую очередь отображаются изменения внешнеполитической конъюнктуры.

Модель мироустройства сложившаяся после Второй Мировой войны характеризуется активизацией применения санкций. Более гибкого инструмента политического давления, в отличие от дорогостоящей военной силы. Уточним сущность этого понятия. Санкции (лат. *sanctio* – строжайшее постановление) – «особая форма политической ответственности государства за совершенные им международные преступления, выражающиеся в ограничении юрисдикции государства, совершившего агрессию (ограничение численности или запрет содержания вооруженных сил, послевоенная оккупация или отторжение части территории, временное ограничение суверенитета и т.д.). Принудительные меры подобного рода могут применяться государствами индивидуально или коллективно в порядке самообороны (ст. 51 Устава ООН), а так же международными организациями в случаях нарушения (или угрозы нарушения) мира и безопасности»<sup>20</sup>.

По сути санкции стали новым методом ведения внешнеполитических конфликтов, потеснив торговую, финансовую и макроэкономическую политики и предоставление экономической помощи. Вышеперечисленные инструменты претерпели существенную либерализацию в процессе глобализации и их применение требует согласованных действий ряда субъектов международных отношений, что зачастую в связи с разностью интересов трудновыполнимо<sup>21</sup>.

Безусловный лидер по использованию санкций в качестве инструмента отстаивания своих национальных интересов – США. На момент написания настоящей статьи в США действуют около 26 односторонних санкционных программ<sup>22</sup>. Другой активный участник санкционного противостояния – Европейский союз. Россия так же не осталась в стороне, приняв в 2006 году Федеральный Закон №281-ФЗ «О специальных экономических мерах» от 2006 года. Согласно данному нормативно-правовому акту, применение санкций возможно в

---

<sup>20</sup> Устав ООН [Электронный ресурс] // Официальный сайт Организации объединенных наций. 1945. 26 июня. URL: <http://www.un.org/ru/sections/un-charter/chapter-i/index.html> (дата обращения: 13.04.2013).

<sup>21</sup> Волосов, М.Е. Краткий юридический словарь / М.Е. Волосов. – М.: Инфра-М, 2008. – С. 264.

<sup>22</sup> Дмитриева, Н.И. Экономические санкции как элемент политического давления / Н.И. Дмитриева // Государственное управление – 2015. - № 52. – С. 122 (120-143).

случаях, когда совокупность обстоятельств, требующих безотлагательной реакции на международно-противоправное деяние либо недружественное действие иностранного государства или его органов и должностных лиц, представляющие угрозу интересам и безопасности Российской Федерации и (или) нарушающие права и свободы ее граждан, а так же в соответствии с резолюциями Совета Безопасности ООН<sup>23</sup>.

С осени 2014 года США, Европейский союз и др. страны ввели санкции против России, которые действуют и по сей день. Оценивая их влияние на внутренний продовольственный рынок, можно констатировать, что на прямую его они не затронули. При этом отсутствие доступа отечественных банков и товаропроизводителей к кредитованию за рубежом, послужило одной из главных причин замедления процессов импортозамещения. Рассматривая динамику роста потребительских цен на продовольствие внутри страны, можно с уверенностью сказать, что данная ситуация больше всего ударила по благосостоянию населения страны. Падение курса рубля повлекло за собой целую цепочку взаимосвязанных явлений в отечественной экономике. В такой ситуации государство уже не может в полном объеме осуществлять поддержку АПК. Импортозамещение еще не работает в полном объеме. Восполнение недополученного продовольствия за счет его внутреннего производства – задача непростая, и по разным подсчетам займет около десяти лет<sup>24</sup>. В указанный период планируется интенсивная работа по восстановлению молочного и мясного скотоводства. По мере роста спроса на внутреннем и внешнем рынках будет развиваться птицеводство и свиноводство.

По оценкам экспертов, если в целом не будет ухудшаться ситуация на мировом рынке, то можно прогнозировать среднегодовой прирост продукции сельского хозяйства на период до 2020г. в размере 2-3%, а к 2030г. она увеличится за десятилетие примерно ещё в 2 раза. Наибольшие возможности обеспечить такой прирост заложены в зерновом секторе: валовой сбор зерна в объёме 150 млн. т. не является пределом наших возможностей. Значительные резервы роста имеются в производстве масличных культур, овощей, плодовой продукции<sup>25</sup>. Кроме этого, в целях обеспечения продовольственной безопасности России необходимо создание условий для того, чтобы в процессе создания стоимости жизненно важных продуктов питания роль отечественного производства была определяющей<sup>26</sup>

В академической литературе сложилось несколько групп мнений как преодолеть отечественную продовольственную проблему. Трудно не согласиться и с Е.В.Серовой и А.Сеном, которые проблему продовольственной безопасности связывают, прежде всего, с макроэкономическим развитием страны, а не с её самообеспеченностью продовольствием, поскольку согласно теории международной торговли ни одна страна не может быть полностью самообеспеченна продовольствием<sup>27</sup>. По их мнению, в соответствии с законом сравнительного преимущества стране выгоднее сосредоточить усилия на производстве тех товаров, где она добилась относительно большей эффективности, и экспортировать их в обмен на товары, по которым её относительное преимущество минимально. В то же время среди большинства российских экспертов преобладает другая точка зрения, основанная на том, что обеспечение национальной продовольственной безопасности –

---

<sup>23</sup>Федеральный Закон №281-ФЗ «О специальных экономических мерах» [Электронный ресурс] // Информационно-правовой портал ГАРАНТ. 2006. URL: <http://ivo.garant.ru/#%2Fdocument%2F12151317%2Fparagraph%2F1%3A2> (дата обращения: 26.11.2015).

<sup>24</sup> Маханько, Г.В., Волохатых, А.С. Национальная продовольственная безопасность и продовольственная независимость в условиях санкций / Г.В.Маханько, А.С.Волохатых // Научный журнал КубГАУ. – 2016. - №116(02). – С.7.

<sup>25</sup> См.: там же

<sup>26</sup> Все, что нарушает права людей - несправедливо [Электронный ресурс] // Официальный интернет-Российской Газеты. 01 декабря 2016 URL: <https://rg.ru/2016/12/01/putin-zachital-poslanie-federalnomu-sobraniyu-za-69-minut.html> (дата обращения: 02.12.2016).

<sup>27</sup> Серова, Е.В. К вопросу о продовольственной безопасности России. URL: <http://www.iet.ru/personal/agro/PRODSAF1.html> (дата обращения: 25.11.2015).

обязанность каждого конкретного государства, которое должно стремиться довести уровень потребления отечественного продовольствия в стране до 70-75%<sup>28</sup>. При этом следует стремиться к обеспечению продовольственной независимости страны, то есть импортировать определенные продовольственные товары только при возможности их оплаты.

Исходя из вышеизложенных аспектов исторического и текущего состояния продовольственной безопасности России в условиях санкций, автор предлагает рассмотреть три блока основных направлений по обеспечению продовольственной безопасности России в ближайшей перспективе.

Блок 1 – Экономический, включает в себя: перераспределение собственности в пользу эффективного владельца; защиту прав собственности путём ускоренного формирования развитой системы финансово-кредитных, банковских институтов, внедрения и применения единого земельного кадастра; развитие земельного и фондового рынков; развитие внутреннего рынка продовольствия; поддержка и защита отечественных товаропроизводителей; сокращение потерь сельскохозяйственных продуктов; более полное использование существующих в сельском хозяйстве резервов; ведение федерального, регионального и муниципального рейтинга продовольственной безопасности России на регулярной основе; поддержка доходов сельских товаропроизводителей на уровне, обеспечивающим расширенное воспроизводство и реализацию социально-ориентированных программ для села; формирование единого экономического пространства на территории всей страны. Среди вышеперечисленных мер: поддержка отечественного производителя, и внедрение более эффективных методов хозяйствования – цели, реализация которых возможна в краткосрочной перспективе. Развитие внутреннего рынка продовольствия, земельного и фондового рынков – к среднесрочным.

Блок 2 – Торговый, в котором: интеграция в мировую продовольственную систему; обеспечение высокого уровня защиты национального продовольственного и сельскохозяйственного рынка; формирование развитой конкурентной среды; усиление эффективной специализации регионов и устранении административных барьеров, препятствующих перемещению продовольствия; формирование фондов продовольствия путем заключения взаимовыгодных договоров с производителями, страхование их рисков, регулирование конъюнктуры продовольственного рынка; упорядочение механизмов экономических отношений между товаропроизводителями, заготовителями, переработчиками и работниками торговой сферы на основе определения реального вклада всех участников процесса; законодательное определение предельного размера посреднических и торговых наценок по видам конечной продукции относительно закупочной цены на продукты сельского хозяйства или оптовой цены перерабатывающих предприятий. Из перечисленных мер наиболее высокие успехи в краткосрочной перспективе могут быть достигнуты в области повышения уровня защиты национального продовольственного рынка и в области повышения эффективности специализации регионов. Упорядочение отношений между товаропроизводителями, переработчиками и посредниками, на взгляд диссертанта может потребовать большего времени на реализацию.

Блок 3 – Социальный представлен следующими мерами: создание специальных программ развития депрессивных сельских регионов; социальная поддержка, включая правовую защиту от криминального влияния, фермерских хозяйств в условиях, как коммерциализации сельскохозяйственных предприятий, так и в случае ликвидации сельскохозяйственного предприятия; вовлечение населения в различные формы потребительской кооперации, снижению налогов и бюрократических запретов на вывоз продукции в экономически развитых регионах; повышение общего уровня доходов населения, обеспечение минимально определённых социальных стандартов в уровне доходов и потребления в региональном разрезе и по социальным группам населения. Самый сложный по реализации блок, т.к. требует большего количества расходов бюджета. Однако именно

---

<sup>28</sup> Гончаров, А.В. Драйверы устойчивого развития региона, импортозамещение и продовольственная безопасность / А.В. Гончаров // Экономика и управление народным хозяйством. – 2015. - №10, - С. 77 – 86.

ему было посвящено наибольшее внимание в Послании Президента Федеральному собранию на 2017 год<sup>29</sup>.

За рассматриваемый период Россия укрепила свои позиции на мировом продовольственном рынке. Не смотря на международную напряженность объемы и структура экспорта продовольствия из Российской Федерации не претерпели существенного изменения. При этом импорт снизился почти в два раза. Принятое Россией в ответ на санкции, продовольственное эмбарго предоставило возможность отечественным производителям заполнить освободившуюся нишу товарами отечественного производства.

Все это «бьет» по карману каждого жителя нашей страны. Экономические проблемы спровоцировали рост безработицы, и как следствие снижение экономической доступности продовольствия. На данный момент существует большое количество трудностей на пути по обеспечению продовольственной независимости России, среди которых диссертант выделил ключевые: отсутствие роста объемов государственной поддержки АПК; сложные внутренние экономические условия; влияние глобализации на систему обеспечения продовольствием; подмена импортозамещения на переориентацию импорта; большее расслоение населения по уровню доходов; ухудшение качества отечественного продовольствия; экспорт отдельных категорий продовольствия при недостаточном уровне потребления внутри страны.

## ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ЦЕНОВОЙ ДИНАМИКИ РЫНКА ЖИЛЬЯ НА ОСНОВЕ ЭКОНОМЕТРИЧЕСКИХ МОДЕЛЕЙ

*Турсынбаева А.  
студент магистратуры  
экономического факультета РУДН*

*Аннотация.* С развитием экономики Казахстана, актуальным в сфере жилищного строительства является - улучшение жилищных условий большей части населения. Данная статья посвящена рассмотрению проблем в жилищном секторе Казахстана и прогнозированию ценовой динамики рынка жилья на основе эконометрических моделей.

*Ключевые слова:* Казахстан, рынок жилья, жилищное строительство, цены.

Большинство казахстанских семей имеют проблему улучшения жилищных условий. Как показывают социологические данные, в улучшении жилищных условий нуждаются около 50% населения республики. Также можно выделить некоторые факторы определяющие ситуацию формирования рынка доступного жилья как проблемную: объемы жилищного строительства, неудовлетворяющие спрос; ежегодный рост цен на жилую недвижимость; наблюдаемое превышение фактических сроков подрядного строительства над нормативными; значительный износ производственных фондов в строительстве.

С развитием экономики Казахстана, актуальностью жилищного строительства является - улучшение жилищных условий большей части населения. Рынок жилья является одним из главных приоритетов развития стратегии «Казахстан 2050». В Послании Главы государства народу Казахстана было четко сказано о целях и задачах, которые стоят перед нашей страной, и ее актуальность очевидна, так как «Доступность и качество жилья для наших граждан, в особенности молодых семей - это то, что всегда было и остается в числе наиболее важных жизненных приоритетов государства. Для тех граждан, которые желают построить собственное жилье, государство создаст инфраструктуру под индивидуальное жилищное строительство. Необходимо сделать акцент на строительстве арендного жилья, в том числе для государственных служащих и работников бюджетной сферы...».

---

<sup>29</sup> Все, что нарушает права людей - несправедливо [Электронный ресурс] // Официальный интернет-Российской Газеты. 01 декабря 2016 URL: <https://rg.ru/2016/12/01/putin-zachital-poslanie-federalnomu-sobraniiu-za-69-minut.html> (дата обращения: 02.12.2016).



Однако, недостаточные объемы жилищного строительства, резкие колебания цен на жилую недвижимость за последние годы вызывают необходимость более глубокого осмысления тех процессов, которые происходят сегодня на рынке недвижимости и требуют системного исследования вопросов, связанных с прогнозированием и оценкой факторов, влияющих на стоимость жилой недвижимости в РК.

Последние пять лет в Казахстане наметилась положительная тенденция роста строительного комплекса в частности жилищной строительной индустрии.

В 2015 году объем ввода жилья в стране по сравнению с 2010 годом увеличился на 39,5%. В 2015 году введено в эксплуатацию 8,9 млн. кв.м общей площади жилых зданий, что на 2530 тыс. кв.м больше аналогичного показателя предыдущего года.

Формированию благоприятных тенденций в строительной отрасли способствовали следующие факторы: общий экономический рост, повышение внутреннего спроса в результате улучшения уровня жизни населения; наличие минерально-сырьевых ресурсов, используемых в производстве строительных материалов; развитие предпринимательства; благоприятная конъюнктура на отдельных товарных рынках; наличие дешевой и достаточно квалифицированной рабочей силы.

По официальным данным в 2014 году за счет различных средств было построено 7,5 млн. кв. метров жилья, в 2015 году этот показатель возрос до 8,9 млн. кв.м. Однако в конце 80-х в Казахстане ежегодно возводилось 8-9 млн. кв.м жилья, и даже при таких объемах строительства проблема обеспеченности жильем сохранялась.

Также хотелось бы отметить, что инвестиции в жилищное строительство за последние 5 лет увеличились в 1,8 раз, на данный этап жилищное строительство и строительный рынок является привлекательным для инвесторов. Инвестиций, как и многие показатели строительства, имеют положительную динамику не включая 2009 год.

Задача обеспечения людей достаточным количеством жилья, доступного по цене или по способу его приобретения для любого государства является одним из определяющих факторов социальной политики. В этой связи с этим государство внедряет различные программы.

Главная цель всех жилищных программ – это обеспечение всех сословию населения доступным жильем. Программой предусматривается принятие мер, направленных на создание благоприятных условий для формирования в Казахстане устойчивой высокой культуры строительства, повышения качества и безопасности строительной продукции на комплексное решение проблемы развития жилищного строительства, обеспечивающего доступность жилья широким слоям населения, дальнейшее развитие производства эффективных, экологически чистых стройматериалов и внедрение новых технологий.

В программе подразумевается: реформирование системы технического регулирования строительной отрасли, совершенствование территориального планирования регионов и градостроительное развитие населенных пунктов, совершенствование системы сметного ценообразования в строительстве с участием государственных инвестиций, развитие промышленного и гражданского строительства.

Подведем анализ на рынок жилья в Казахстане и определим влияющие макроэкономические факторы. Формирование цены на рынке недвижимости происходит под воздействием внутренних и внешних факторов. Безусловно, макроэкономические факторы характеризуют экономические условия в стране.

В условиях равновесного рынка и стабильной экономики темп роста цен на недвижимость складывается из суммы темпа роста инфляции национальной валюты и темпа прироста ВВП.

Сперва выделим важнейшие факторы:

— *Эксплуатационно-технические факторы*: климат, ресурсы, топография, земельные кадастры, почва; расположение от делового центра, место работы, жилых районов, автостоянки, от воды, зеленые насаждения; объем строительства, район, подъезды,

укомплектование, использование по районам, сервис, общий вид, притягательность; число и вид сооружения, качества и год выпуска; стиль, планировка, конструкция и т.д.

— *Экономические факторы*: состояние мировой экономики; ВВП на душу населения; инвестиции в основной капитал; экономическое состояние в стране, регионе, на месте; финансовое состояние предприятия; уровень занятости; размер доходов и зарплаты; платежеспособность; наличие источника финансирования; расходы при продаже; площадь продаваемой земли; количество объектов, выставленных на продажу; финансирования, налоги; финансирование, строительство;

— *Социальные факторы*: главные потребности при покупке объектов недвижимого имущества земли; уровень и стиль жизни; численность населения в трудоспособном возрасте; численность занятых в экономике;

— *Политические, административные, законодательные факторы*: политика финансов, налоги; предложения различных скидок; контроль использования земель; запреты ограничения, либеральность; строительные нормы и правила: ограничения и либеральность; услуги муниципальных служб: дороги, транспорт, школы, здравоохранения, оснащение и т.п.; правовые и административные нормы и правила.

Для того что бы определить какие факторы влияют на цену жилья на вторичном рынке, я сделала эконометрический анализ. На основе этого анализа я выделила 5 факторов:

$X_1$  – индекс физического объема общей площади введенных в эксплуатацию жилых зданий;

$X_2$  – валовой внутренний продукт методом производства на душу населения, долларов США;

$X_3$  – занятое население, тыс. человек;

$X_4$  – среднемесячная номинальная заработная плата одного работника, долларов США;

$X_5$  – общая площадь введенных в эксплуатацию жилых зданий, тыс. кв. метров общей площади;

$Y$  – цена на вторичном рынке жилья, долларов США за кв. м.;

При оценивании динамического поведения факторных признаков в исследовании использовались данные, исчисленные за временной период с 2001 по 2016 год. Для решения поставленных задач в работе построена модель множественной регрессии в стандартизованном масштабе на основании выделенных в предыдущем пункте пяти признаков, характеризующих влияние экономических, социальных и экологических факторов на цену жилья на вторичном рынке:

$$SECOND^{\wedge}=4975.46-0.085GDPPC-0.81EAP+4.53MSPC+0.12EXPL$$

На основе анализа мы отсранили фактор – индекс физического объема общей площади введенных в эксплуатацию жилых зданий, так как он является эндогенным. Рассчитанное для построенной модели значение множественного коэффициента детерминации  $R^2=0.94$  свидетельствует о высокой степени зависимости результативного признака от факторных обобщающих признаков. Значение критерия Дарбина-Уотсона  $DW=1.22$ , при числе наблюдений  $n=16$  и четырех регрессорах коэффициент Дарвина-уотсона находится неопределенной зоне. Поэтому про автокорреляцию ничего не можем сказать. Также, остатки модели являются величинами случайными, центрированными, нормально распределенными, о чем свидетельствуют значения коэффициентов асимметрии, эксцесса, а также значение критерии Стьюдента. Таким образом, построенная модель удовлетворяет условиям адекватности.

Подводя итоги, можно сказать, что рынок жилья в Казахстане динамично развивается. Однако существует дисбаланс между спросом и предложением в различных сегментах рынка, который требует дальнейшего совершенствования механизма регулирования. Несмотря на высокие темпы роста объема жилищного строительства ввод в эксплуатацию нового жилья только в 2015 году превысил норму естественной убыли изношенных и ветхих строений.

### *Литература*

1. Ярушкина Н.А. Анализ и краткосрочное прогнозирование стоимости жилья на основе эконометрических моделей // Вестник ТГАСУ. – 2005. - № 1. – С. 221-225 (0.3 п. л.). – Библиогр.: 2 назв.
2. Комитет по Статистике Республики Казахстан [www.stat.gov.kz](http://www.stat.gov.kz)
3. Программа развития регионов до 2020 года // Утвержденная постановлением Правительства Республики Казахстан от 28 июня 2014 года № 728. 7

## КЫРГЫЗСКАЯ РЕСПУБЛИКА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

*Усонова Э.,  
студент магистратуры экономического факультета РУДН  
Женишова А.,  
студенты магистратуры экономического факультета РУДН*

*Аннотация.* В данной статье рассматривается развитие Кыргызской Республики в условиях глобализации, в решении таких проблем, как ослабление роли государства, рост внешнего долга. Актуальным представляется проведение исследований теоретических и методологических аспектов глобализации экономики и ее влияние на Кыргызскую Республику.

*Ключевые слова:* Кыргызская Республика, кризис, экономика, интеграция.

Сегодня наиболее актуальной проблемой является влияние глобального и, в том числе российского, кризиса на экономическое развитие Кыргызской Республики, т.е. экономика зависит от внешнего финансового подкрепления, в том числе и от российского финансового рынка. Одним из влияющих внешних факторов является значительное сокращение денежных поступлений мигрантов Кыргызской Республики, что отрицательно сказывается на рентабельности населения.

Исходя из этого, можно сделать вывод, что интеграция в процесс глобализации возможна только после проведения радикальных политических и экономических реформ. Рыночные преобразования экономики Кыргызстана активно включили ее в систему международных экономических отношений и, следовательно, в систему глобализирующейся мировой экономики. Влияние глобализации на экономику Кыргызской Республики, которая продолжает испытывать кризисные потрясения периода трансформации, является сложным, противоречивым и неоднозначным. Утрата значительной части технического и производственного потенциала, ухудшение структуры производства и внешней торговли, неразвитая и неэффективная финансовая система заставили экономику Кыргызской Республики критически зависеть от внешней конъюнктуры мирового рынка и поведения сильных конкурентов - промышленно развитых странах.

Одной из основных причин возникновения проблем стало неуклонное сокращение бюджетного финансирования. В структуре государства в 2010 году до 7,2% в структуре ВВП в 2015 году он составил 2,9%. Объем валового выпуска продукции сельского хозяйства, лесного хозяйства и рыболовства в 2015 году в целом по республике составил 196936,3 млн. сомов, что на 6,2% больше, чем в 2014 году и на 44,2% больше, чем в 2010 году, по текущим ценам.

В 2011 году ВВП Кыргызстана составил 273 млрд. 107,8 млн. сомов, что на 5,7% больше по сравнению с 2010 годом, когда наблюдалось снижение ВВП. Объем валового внутреннего продукта в 2015 году, по предварительной оценке, составил около 424 млрд. сомов и по сравнению с предыдущим годом увеличился на 2,9 %.

За последние годы экономическое положение Республики улучшилось по сравнению с ее послереволюционным положением, когда политическая ситуация в стране оказала сильнейшее негативное воздействие на социально-экономическое положение. По данным

национального статистического комитета, можно заметить прогресс в некоторых секторах экономики, а в некоторых существенный спад.

В 2010 году уровень инфляции в стране составил 4,7%, в 2015 году 3,4%. За период 2010-2015 годы общий уровень цен вырос, что в большей степени обусловлено увеличением цен на продовольственные товары и достигало 8,3%. Уровень цен на остальные товары вырос на 3,1%, а также 2,6% составил индекс цен на услуги.

Международные экономические институты являются влиятельной силой глобализации. (Кыргызская Республика является участником основных структур международного экономического взаимодействия - Всемирной торговой организации (ВТО), Международного валютного фонда (МВФ), Всемирного банка (ВБ), Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и ряда других стран. «Задачами таких международных организаций являются обеспечение стабильного развития мировой экономической системы, регулирование процессов глобализации, предотвращение негативных ее последствий на другие экономические системы». Кыргызская Республика в то же время сотрудничает с организацией по безопасности и сотрудничеству в Европе - ОБСЕ, Европейского банка реконструкции и развития, а также Организацией экономического сотрудничества, Азиатским банком развития и другими региональными и международными организациями. Из-за своего экономического уровня Кыргызская Республика не занимает доминирующего положения, поэтому страна должна искать компромиссные пути между интересами мировой политической системы и ее собственными интересами. В особенности Кыргызская Республика, находясь в зоне социально-экономических потрясений, воспринимает глобализацию не как способ освоения новых возможностей, а как объективные вызовы мирового развития.

Крупнейшим донором и доверенным партнером Кыргызской Республики является ЕС, оказывающим помощь в области экологии, демократизации и прав человека, социальных, экономических, гуманитарных и образовательных реформ, укрепления пограничной безопасности и борьбы с незаконным оборотом наркотиков, а также обеспечения продовольственной безопасности. За годы партнерства с ЕС Кыргызская Республика получила около 200 миллионов евро на реализацию различных программ и проектов. Кроме ЕС, членство в ВТО обеспечивает Кыргызской Республике реализацию кодекса правил международной торговли и соблюдение всеми странами заключенных соглашений.

Одно из главных преимуществ глобализации заключается в том, что молодые, развивающиеся государства получают возможность учиться на опыте «старших». Кыргызская Республика зависит от международной помощи, но выделяемые деньги не используются по назначению, поэтому экономика страны стоит на одном и том же месте, что негативно влияет на интересы иностранных инвесторов. В том случае если страна имеет желание влиться в открытые иностранные рынки, то ей необходимо было проводить реформы правовых и финансовых институтов.

И, в результате реформ была достигнута высокая степень функциональной и институциональной открытости экономики страны, а внешнеэкономические связи стали важнейшим инструментом поддержания относительного, хотя и весьма ненадежного макроэкономического равновесия. Обратной стороной повышения открытости национальной экономики и детерминантами ее интеграции в мировую экономику явилась критическая зависимость узкого круга экспортно-ориентированных отраслей на мировом рынке, потеря значительной части внешнеэкономического потенциала высокотехнологичных отраслей и растущая угроза дестабилизации финансовой системы и денежного обращения.

Вопросы конкурентоспособности национальной экономики с учетом структуры нашей промышленности и ее общего состояния могут приобретать особенно острый и драматический характер, соответствующий только последствиям шоковой терапии, однако в настоящее время в другой, более сложной исторической обстановке. Вступление Кыргызстана в Таможенный союз является разрыванием исследований, направленных на получение чрезвычайно надежной оценки системных изменений, связанных с изменениями

общих условий ведения бизнеса и механизмов государственного регулирования, а также конкретных отраслевых последствий присоединения. Необходимо связать часть нашего экономического суверенитета в результате требований к Таможенному союзу с коренными национальными интересами страны. Конечный баланс выгод и убытков должен быть положительным, по крайней мере, в долгосрочной перспективе. Развитие и трансформация внешнеэкономического комплекса предполагает рациональный и реалистичный выбор системы приоритетов, выделяя стратегические и тактические задачи реструктуризации, на которые могут рассчитывать механизмы государственной поддержки и защиты отечественных производителей. Научно-технические инновации, имеющие кибернетический эффект, могут обеспечить прорывы во внешнеэкономической деятельности. Заполнение технологических ниш завтрашнего дня основано на оценке относительных преимуществ, которые имеет отечественная экономика. Определенным, хотя и ограниченным, значением является также продвижение товаров на мировой рынок, в производстве которых Кыргызстан имеет стабильные и качественные результаты.

В заключение хотели бы отметить, что нынешние проблемы как в политике, так и в экономике Кыргызстана напрямую связаны с проблемой неэффективности государственного управления. Можно констатировать, что за двадцатилетний период независимости республики накопилось много проблем. Поэтому важно разработать и внедрить эффективную и осуществимую социально-экономическую программу с учетом плюсов и минусов предыдущих программ, а также реальных возможностей и ресурсов страны.

#### ***Литература***

1. АКИ Пресс № 8,12 2015 Кыргызский аналитический журнал. Бишкек
  2. Бровко Н.А. Статья «Внешнеторговые связи Кыргызской Республики в условиях региональной интеграции»
  3. Закон Кыргызской Республики «О республиканском бюджете КР на 2015 год». Бишкек, 2015.
  4. «Очерк по экономике США» Управление международных информационных программ. [www.usinfo.state.gov](http://www.usinfo.state.gov)
  5. Koichiev T.K. Учебник «Экономика Кыргызстана» Бишкек 2011
- Интернет – ресурсы:
1. [www.kazeu.kz/files/autoreferat/dis.../2007/IsmanbaevoiJA\\_abstract.doc](http://www.kazeu.kz/files/autoreferat/dis.../2007/IsmanbaevoiJA_abstract.doc).
  2. [www.dissercat.com/content/globalizatsionnye-protsessy-i-ikh-vliyanie-na-razvitiie-kyrgyzskoi-respubliki](http://www.dissercat.com/content/globalizatsionnye-protsessy-i-ikh-vliyanie-na-razvitiie-kyrgyzskoi-respubliki)
  3. [www.eabr.org/general/upload/docs/publication/magazine/no1\\_2010/n6\\_2010\\_5.pdf](http://www.eabr.org/general/upload/docs/publication/magazine/no1_2010/n6_2010_5.pdf)
  4. [www.cyberleninka.ru/article/n/problemy-razvitiya-vneshney-torgovli-kyrgyzskoy-respubliki](http://www.cyberleninka.ru/article/n/problemy-razvitiya-vneshney-torgovli-kyrgyzskoy-respubliki)

## **РОЛЬ И МЕСТО ВЕЛИКОБРИТАНИИ ВО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ США В УСЛОВИЯХ ВЫХОДА СТРАНЫ ИЗ ЕС**

***Ушанов Степан Андреевич***  
***аспирант кафедры международных экономических отношений РУДН***

*Аннотация.* В статье рассматривается роль и место Великобритании во внешней торговле США в условиях выхода из ЕС.

*Ключевые слова:* Великобритания, США, ЕС, торговля, экспорт товаров и услуг.

Двусторонние отношения между Соединённым Королевством и Соединёнными штатами Америки с середины XX века принято характеризовать, как «особые отношения».

США и Великобритания, являясь партнёрами во внешнеполитической сфере, на протяжении значительной части XX столетия, в текущем веке продолжают поддерживать друг друга в экономических, политических и военных акциях. Великобритания считается одним из сильнейших военных и экономических партнёров США на современном этапе.

Данные страны являются активными торговыми партнёрами, совокупный объём внешней торговли в 2016 году составил более 227 млрд. долл. США (20,7% совокупной торговли США с ЕС), среди стран Европейского союза, Великобритания делит лидирующую позицию по объёмам торговли с Соединёнными Штатами Америки в составе ЕС с Германией (228 млрд. долл.). Однако Германия в торговых отношениях с США имеет резко положительный баланс (экспорт – 148,1 млрд. долл. США и импорт 80,3 млрд. долл. США), в то время, как Великобритания выделяется близкими по значению показателями экспорта и импорта (106,5 млрд. долл. США и 121,1 млрд. долл. США соответственно). Великобритания, обладая вдвое меньшим совокупным объёмом внешней торговли, по сравнению с Германией, в то же время имеет практически идентичный размер торговли с США, тем самым подчёркивая свой «особый статус» отношений среди остальных европейских государств. Франция и Италия, также являясь неформальными экономическими и политическими лидерами ЕС демонстрируют несколько меньшую экономическую активность в сфере торговли с Соединёнными Штатами. (114 и 82 млрд. долл. США соответственно). В то же время экспорт товаров из США в Великобританию превышает импорт на 14 млрд. долл. США, что свидетельствует о некотором доминировании Соединённых Штатов в вопросе торговых отношений двух стран.<sup>30</sup>

Необходимо выделить тот факт, что торговля США с Великобританией составляет лишь 4,6% от совокупной внешней торговли США, что ставит Соединённое Королевство на 4 строчку на 2016 год, среди торговых партнёров Соединённых Штатов (за Канадой, Мексикой и Китаем), также необходимо выделить, что объёмы торговли Канады (635 млрд. долл.), Мексики (585 млрд. долл.) и Китая (649 млрд. долл.) в разы превосходят аналогичные показатели у ближайших в рейтинге стран-партнёров.

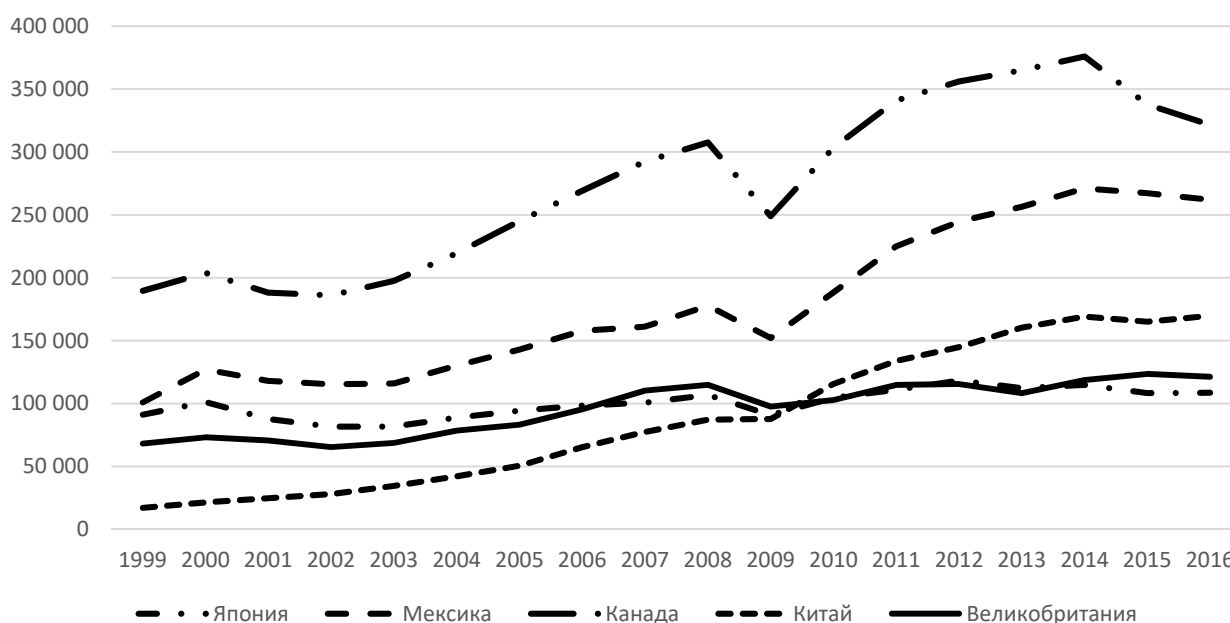


Рис. 1. Экспорт товаров и услуг из США (в млн.долл. США)

Составлена автором на основе данных: <https://www.bea.gov/newsreleases/international/trade/tradnewsrelease.htm> - официальный сайт Бюро экономического анализа США.

Необходимо отметить, что в структуре торговых отношений США с Китаем импорт значительно превышает экспорт (169 млрд. долл. экспорт и 479 млрд. долл. импорт), однако данный дисбаланс характерен для торговой деятельности Китая, более того Китай является крупнейшим импортёром товаров и услуг в США.

<sup>30</sup> <https://www.bea.gov/newsreleases/international/trade/tradnewsrelease.htm> - официальный сайт Бюро экономического анализа США.

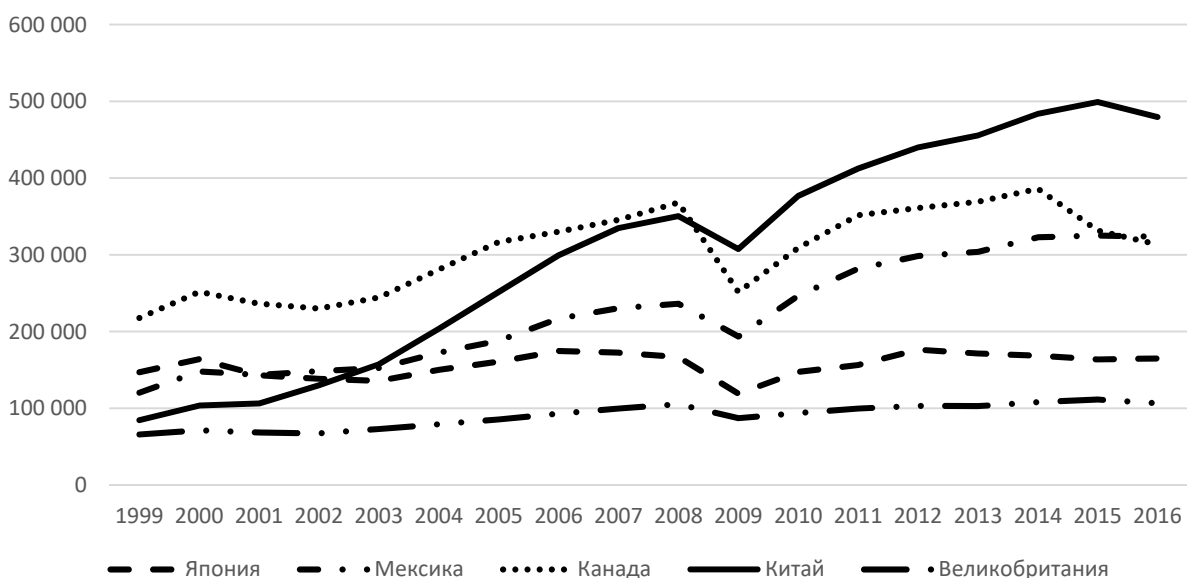


Рис. 2. Импорт товаров и услуг в США (в млн.долл. США)

Составлена автором на основе данных:

<https://www.bea.gov/newsreleases/international/trade/tradnewsrelease.htm> - официальный сайт Бюро экономического анализа США.

В то же время торговля товарами и услугами с США занимает 14,1% объёма совокупной торговли Объединённого Королевства в текущем году. И остаётся крайне стабильной на протяжении последнего десятилетия. Флуктуации не превышают 1,5-2%<sup>31</sup>.

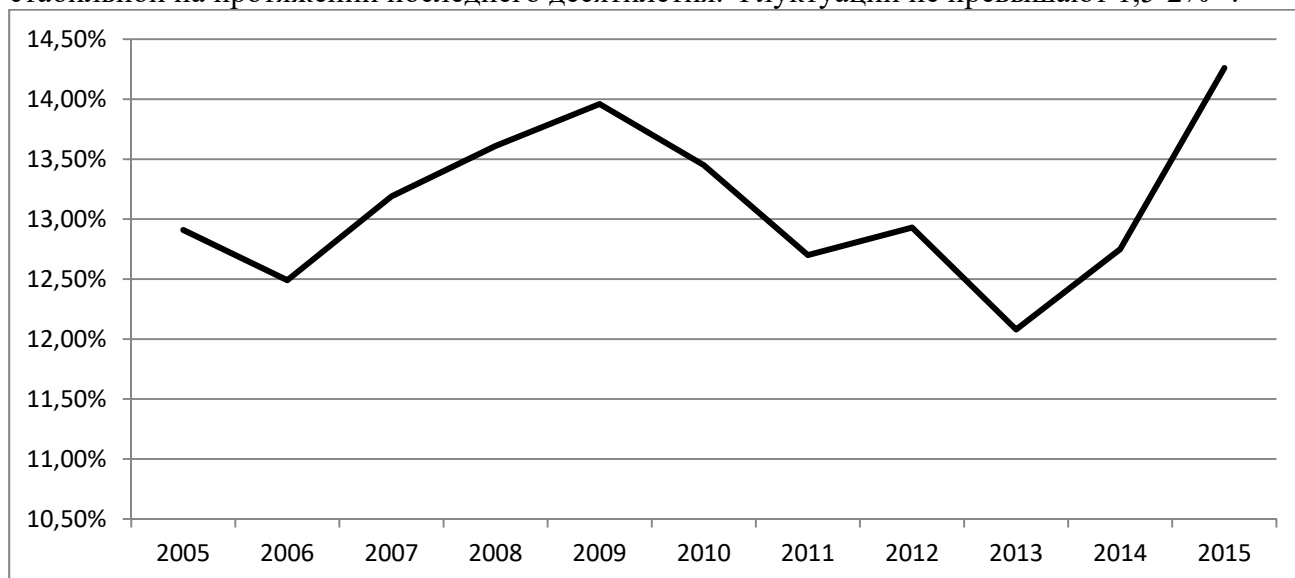


Рис.3. Динамика доли США во внешней торговле Великобритании (%)

Составлена автором на основе данных: [http://madb.europa.eu/madb/statistical\\_form.htm](http://madb.europa.eu/madb/statistical_form.htm) -

официальный сайт Европейской комиссии, статистика о внешней торговле.

Однако необходимо отметить, что США занимает более значимое положение в структуре внешнеторговых партнёров Соединённого Королевства, чем Соединённое Королевство для США. Это объясняется доминированием экономики Соединённых Штатов в двусторонних отношениях стран за счёт эффекта масштаба.

<sup>31</sup> <http://ec.europa.eu/eurostat/tgm/refreshTableAction.do?tab=table&plugin=1&pcode=tet00047&language=en> – официальный сайт статистики Европейского Союза.

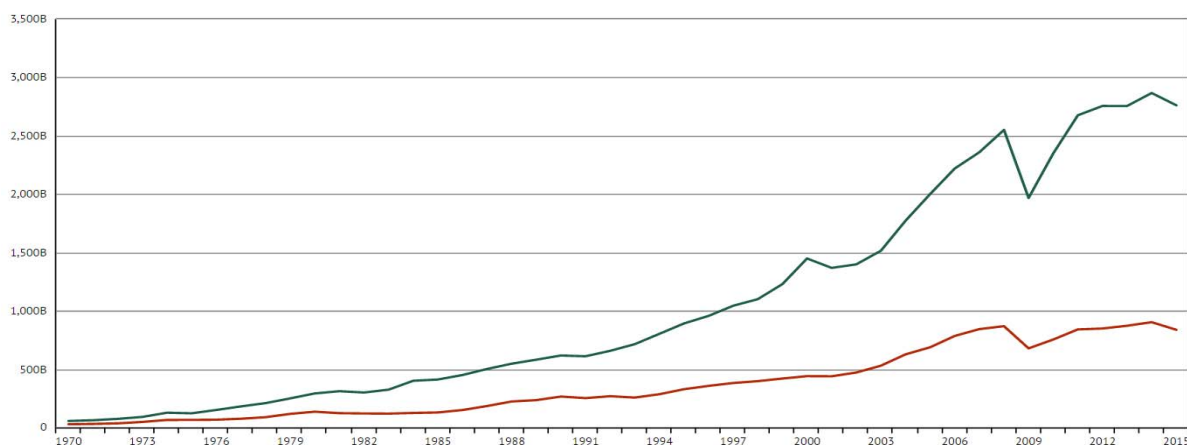


Рис.4. Сравнение импорта товаров и услуг США и Великобритании (млрд.долл.США)

Источник: <http://unctadstat.unctad.org/wds/TableViewer/tableView.aspx> - Официальный сайт ЮНКТАД, Статистика внешней торговли товарами и услугами.

При анализе диаграммы становятся очевидными различия в масштабах экономик двух стран. Но в тоже время наблюдается очевидная связь двух графиков в критических точках и общая направленность. Так как обе экономики характеризуются значительным дефицитом торгового баланса, то графики экспорта практически симметричны графикам импорта и отличаются только абсолютными показателями.

Таблица 1.

#### Структура взаимной торговли товарами и услугами США и Великобритании

Экспорт (из США в млрд. долл.)		Импорт (в США в млрд. долл.)	
Капитальные товары, кроме автомобилей	20,4	Капитальные товары, кроме автомобилей	15,9
Финансовые услуги	15,2	Промышленные товары и материалы	14,3
Промышленные товары и материалы	12,0	Другие бизнес услуги	13,5
Другие бизнес услуги	11,9	Потребительские товары, кроме продуктов и автомобилей	10,1
Потребительские товары, кроме продуктов и автомобилей	11,4	Туристические услуги	8,0
Другие товары и услуги	46,9	Другие товары и услуги	42,9

Источник: <https://www.bea.gov/about/pdf/acm/2015/may/international-trade-and-investment-factsheet-united-kingdom.pdf> - официальный сайт Бюро экономического анализа США. Отчёт о торговле США с Великобританией.

Укрупнённая структура взаимной торговли двух стран практически идентична. И в экспорте и импорте в двусторонних отношениях преобладают капитальные товары, промышленные товары, финансовые и бизнес услуги и потребительские товары. Что очередной раз подчёркивает близость экономик и «особый статус» отношений.

Однако в 2016 году происходит знаковое событие для двух стратегических партнёров. Во время референдума 2016 года за выход Великобритании из Европейского союза абсолютно неожиданно высказалось 51,9% проголосовавших, соответственно за продолжение членства в ЕС выступило 48,1% избирателей. Что ознаменовало выход страны из ЕС в предстоящие годы. За подобным событием последовали неизбежные деструктивные явления: падение биржевых индексов крупнейшего партнёра США и Великобритании – Японии (NIKKEI снижается на 1.286 пунктов, торги закрываются следом за итогами голосования)<sup>32</sup>, британский фунт снижается по отношению к американскому доллару с отметки 1,5 до отметки 1,32; аналитики оценивают одномоментное снижение доходов

<sup>32</sup> [http://www.bbc.com/russian/news/2016/06/160624\\_referendum\\_twenty\\_million](http://www.bbc.com/russian/news/2016/06/160624_referendum_twenty_million) - официальный сайт BBC.



населения вплоть до 3,2%; отмечается резкий рост спроса на товары из люксовых категорий и другое.

Для экономических отношений США-Великобритания подобный шаг последний несёт неминуемые изменения в краткосрочном и среднесрочном периоде. В первую очередь необходимо отметить снижение экономической активности в Соединённом Королевстве, которое обязательно наступит за оттоком инвесторов и повышением торговых барьеров с континентальной Европой. Подобное снижение можно оценить в 3-5% в год в ближайшие 3 года. Более точная оценка зависит от исхода переговоров между Брюссельской бюрократией и Терезой Мэй, условий и сроков, которые удастся установить<sup>33</sup>. Также необходимо отметить возможное изъятие Северной Ирландии из экономического пространства Великобритании на волне протестов местного населения против итогов Brexit. Снижение экономической активности обязательно повлечёт за собой сокращение доходов населения и, как следствие, внутреннего спроса, приведёт к росту налогов и частичной потере статуса Лондона, как международного финансового центра.

Однако, в то же время весьма вероятно создание зоны свободной торговли, идею которой активно поддерживает администрация новоизбранного Д. Трампа, что повлечёт за собой увеличение взаимной торговли, которая нивелирует потери на европейском рынке.

### *Литература*

1. Ходов Л.Г. Кто будет платить взносы в ЕС вместо Англии? // Горизонты экономики. – 2016. - №6 (33). – С. 100-104.
2. <https://www.bea.gov/newsreleases/international/trade/tradnewsrelease.html> - официальный сайт Бюро экономического анализа США.
3. [http://madb.europa.eu/madb/statistical\\_form.htm](http://madb.europa.eu/madb/statistical_form.htm) - официальный сайт Европейской комиссии, статистика о внешней торговле.
4. <http://unctadstat.unctad.org/wds/TableViewer/tableView.aspx> - Официальный сайт ЮНКТАД, Статистика внешней торговли товарами и услугами.
5. <http://ec.europa.eu/eurostat/tgm/refreshTableAction.do?tab=table&plugin=1&pcode=tet00047&language=en> – официальный сайт статистики Европейского Союза.
6. [http://www.bbc.com/russian/news/2016/06/160624\\_referendum\\_twenty\\_million](http://www.bbc.com/russian/news/2016/06/160624_referendum_twenty_million) - официальный сайт BBC.

## ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И ИТАЛИИ

*Цатрян Н. Г.,  
аспирант экономического факультета РУДН*

*Аннотация.* Экономическое сотрудничество между Россией и Италией имеет богатую и многовековую историю. Отношения между двумя странами берут свое начало с эпохи Возрождения (X-XIII вв.) вплоть до сегодняшнего дня. После объединения южных и северных итальянских земель в единое государство – Итальянское королевство, главным событием в отношении двух стран стало официальное признание Россией в 1862 г. нового итальянского государства, подписание русско-итальянского торгового договора в 1863 г., что способствовало интенсивному укреплению и развитию политических и экономических отношений.

*Ключевые слова:* Россия, Италия, торговля, инвестиции, экономические отношения.

Последовавшее в 1863 г. подписание русско-итальянского торгового договора способствовало укреплению и развитию политических и экономических отношений. После смены власти в России в 1917 г., Италия признает ее Временное правительство, а полное

---

<sup>33</sup> Ходов Л.Г. Кто будет платить взносы в ЕС вместо Англии? // Горизонты экономики. – 2016. - №6 (33). – С. 100-104.

возобновление экономических связей произошло при признании Италией в 1924 г. Советского Союза. Довольно успешно отношения развивались в годы индустриализации, когда за счет поставок итальянского оборудования были оснащены многие советские предприятия, сильный всплеск сотрудничества приходится на 70-е гг. и связан, прежде всего, со строительством, которое осуществлялось при помощи итальянского концерна «Фиат» и финансовой поддержке итальянских банков Волжского автомобильного завода в г. Тольятти.

Современные отношения между двумя странами строятся на основе Договора о дружбе и сотрудничестве от 14 октября 1994 г. и Плана действий от 10 февраля 1998 г. (рассчитан на период до 2017 г.).

Италия - один из крупнейших торгово-экономических партнеров России в Европе, по объёму товарооборота Италия занимает 4 место среди торговых партнёров России после Германии, Нидерландов и Китая.

Основу итальянского экспорта составляет:

- Котлы, реакторы ядерные, оборудование и механические устройства 38%
- Электрические машины и оборудование, а так же их составляющее 6%
- Фармацевтическая продукция -6%
- Пластмассы и изделия из них -5%
- Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус -3%
- Изделия из черных металлов -3%
- Обувь, гетры и аналогичные изделия – 3%
- Мебель, постельные принадлежности, матрасы, основы матрацные и аналогичные принадлежности для мебели – 3%
- Эфирные масла и резиноиды, парфюмерные, косметически/ туалетные средств- 2%
- Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их принадлежностей 2 %
- Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские и хирургические, и их части и принадлежности 2%.

Россия в свою очередь экспортирует в Италию следующие товары:

- Топливо минеральное, нефть и продукты, битуминозные вещества, воски минеральные – 61%
- Товары в иных категориях не указанные - 29%
- Черные металлы – 5 %
- Продукты неорганической химии; соединения неорганические или органические драгоценных металлов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов 3%
- Жемчуг природные или культивированный, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы – 1%
- Алюминий и изделия из него 1 %.

Общий товарооборот между Россией и Италией в 2015 г. составил \$29.9 млрд долларов США, что на 28% меньше по сравнению с 2014 г., когда товарооборот составлял \$ 41.7 млрд долларов.

Экспорт России в Италию за 2015 г. так же сократился на 25% (составил \$21,8 млрд долларов США), по сравнению с 2014 г., а импорт из Италии в 2015 г. составил 8,1 млрд долларов США (снизился на 36 %) по сравнению с 2014 г. (\$12.68 млрд долларов США).

Определяющую роль в снижении товарооборота для России, сыграла девальвация рубля, которая последовала за сильнейшим падением цен на нефть в начале 2016 года. В январе котировки на нефть марки Brent опустились ниже 30 долларов за баррель из-за избытка предложения на рынке, а также сокращения спроса со стороны Китая. Так же сокращение производства и действующее продовольственное эмбарго, все эти факты сыграли важную роль в таком ощутимом для России снижении товарооборота.

Предыдущий год стал одним из самых неудачных с точки зрения внешней торговли, объем импорта и экспорта в стоимостном выражении снизились до минимумов последних 5 лет. В 2016 г. товарооборот между Россией и Италией составил \$ 5,1 млрд долларов США, товаропоток уменьшился на 30,83% по сравнению с 2015 г.

Экспорт России в Италию в прошлом году составил \$ 2,97 млрд долл. США, уменьшившись на 41,15% (\$2,07 млрд долл. США) по сравнению с 2015 года. Импорт России из Италии составил \$2,05 млрд долл. США, уменьшившись на 7,32% 2015 года.

Экономическое взаимодействие России и Италии на современном этапе имеют хорошие перспективы и постепенно переходят в стадию, отмеченную динамичностью. Несмотря на то, что Италия участвует в антироссийских санкциях, усилилось взаимодействие малого и среднего бизнеса, это так же не помешало итальянскому банку Mediobanca и Сбербанк в ноябре 2014 г. подписать соглашение о развитии долгосрочного сотрудничества в сфере инвестиционных проектов и торгового финансирования.

На сегодняшний день в России работает более 400 компаний с итальянским капиталом. Общая сумма капиталовложения итальянскими предпринимателями в России составляет более \$1.1 млрд долларов США, в то время как Россия инвестировала в два раза больше денег – \$ 2,3 млрд долларов США. Это хороший показатель и тенденция к развитию отношений между двумя странами в сложившихся условия.

#### *Литература*

1. [www.провэд.рф](http://www.провэд.рф)
2. <http://russian-trade.com/reports-and-reviews/2016-09/vneshnyaya-torgovlya-mezhdu-rossiey-i-italiey-vo-2-kv-2016-g/>
3. <http://www.rusexporter.ru/research/country/detail/4237/>
4. <http://www.ved.gov.ru/> Портал Внешнеэкономической информации

## СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТА РОССИЙСКИХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ В СТРАНЫ ЕАЭС

*Чавыкина М.А.,  
аспирант кафедры менеджмента экономического факультета РУДН*

*Аннотация.* Конкурентоспособность российской системы образования может быть достигнута на основе реализации эффективной стратегии экспорта образовательных услуг, который для многих стран является прибыльной отраслью экономики, важным направлением политики и показателем социального и культурного развития, в условиях интернационализации российского образования, обеспечивающей повышение его уровня и качества.

*Ключевые слова:* образовательные услуги, Россия, ЕАЭС, экспорт услуг.

В современном мире система образования играет все большую роль в социально-экономическом развитии стран. В настоящее время одним из основных направлений развития экономики России является осуществление перехода от экспортно-сырьевого к инновационному социально ориентированному типу развития. Такой переход предполагается осуществлять на основе расширения конкурентного потенциала России и наращивания сравнительных преимуществ в образовании, науке и высоких технологиях [1].

Информационной базой данного исследования являются: Концепция экспорта образовательных услуг Российской Федерации на период 2011 – 2020 гг., статические данные ЮНЕСКО и Центра социологических исследований Министерства образования и науки Российской Федерации, а также информация российских вузов, филиалов, представительств и учебных центров в зарубежных странах.

В настоящее время основные цели и задачи, принципы в области предоставления образовательных услуг иностранным гражданам в России и за ее пределами определяются

Концепцией экспорта образовательных услуг Российской Федерации на период 2011 – 2020 гг. Приоритетным направлением развития экспорта образования России является содействие двустороннему и многостороннему сотрудничеству с государствами – участниками СНГ, и в частности с государствами-членами ЕАЭС [1].

Основными направлениями развития экспорта образовательных услуг в страны ЕАЭС являются: обучение иностранных студентов в российских вузах, коммерческое присутствие в странах ЕАЭС (совместные университеты, филиалы и представительства за рубежом), обучение по российским программам с участием российских преподавателей, а также разработка и внедрение трансграничных форматов и программ.

По прогнозам ЮНЕСКО в XXI веке одним из самых прибыльных видов в сфере оказания образовательных услуг станет обучение иностранных граждан. Как следствие на международном образовательном рынке начнется активная борьба за абитуриентов. В 2015 г. доходы России от экспорта образовательных услуг составили 1 462,6 млн. долл. США [2]. Основную часть доходов российской экономики составили бытовые расходы иностранных граждан в период их обучения на территории Российской Федерации.

В настоящее время на фоне растущего мирового рынка образовательных услуг доля России устойчиво возрастает. Если в 2001 г. по абсолютной численности иностранных студентов Россия не входила в число десяти первых стран, то в 2015 г. Россия занимает уже 6 место в мире (7 % от мирового потока иностранных студентов обучается в России). Крупнейшими центрами притяжения студентов в настоящее время являются США, Великобритания, КНР. Доля иностранных студентов в общей численности студентов России составляет 5,4%, для сравнения, в Великобритании – 21,1 %, в США – 5,2 %, в КНР – 0,9 %. [3]. В перспективе планируется улучшить позиции России на мировом рынке образовательных услуг, в частности, за счет, расширения присутствия на пространстве ЕАЭС.

Численность иностранных учащихся в России стремительно возрастает. Так в 2005 г. на дневных и заочных отделениях обучалось – 100,9 тыс. человек, в 2010 г. – 175,6 тыс. человек, в 2015 – 283 тыс. человек [4]. Увеличение численности обучающихся в период с 2005 по 2015 гг. произошло преимущественно за счет студентов из Казахстана (численность студентов возросла на 17 114 тыс. человек, на втором месте – КНР, численность студентов возросла на 3 723 тыс. человек). Наибольшая доля студентов обучается на дневных отделениях российских вузов. Динамика потоков студентов из стран ЕАЭС значительно различается. Если численность студентов из Кыргызстана и Казахстана возрастает, то численность студентов из Беларуси и Армении сокращается.

Наибольший поток студентов-заочников направляется из Казахстана, Белоруссии (как в целом по миру, так и по ЕАЭС, в частности). Причем если из всех стран ЕАЭС число заочников в российских вузах с 2010 года в той или иной мере возрастает (например, из Казахстана их стало втрое больше), то из Беларуси их число существенно сократилось (на 7360 человек).

Необходимо отметить, что Россия занимает лидирующие позиции во всех странах ЕАЭС, так 41 % студентов из Армении, выезжающих обучаться за рубеж, обучается в России, из Беларуси – 70%, из Казахстана – 56 %, из Кыргызстана – 41 % [5]. Всего в 2014/16 учебном году в России обучалось 78 587 студентов из стран ЕАЭС, в 2015/2016 учебном году – 90 850 студентов [6]. Темпы прироста учащихся из ЕАЭС намного опережают прирост учащихся из КНР, а также из Индии и Вьетнама. В настоящее время суммарная доля иностранных учащихся из стран ЕАЭС в российских вузах составляет около 42 %, и в ближайшие годы будет продолжать увеличиваться.

Наибольшая численность студентов из ЕАЭС обучается по таким направлениям как: экономика и управление – 21 %, здравоохранение – 12 %, гуманитарные науки (без юриспруденции – 11 %, юриспруденция – 6%, архитектура и строительство – 3,5 %, информатика и вычислительная техника – 3%, энергетика – 3 %. Наименее востребованы такие специальности как: информационная безопасность, воспроизводство и переработка

лесных ресурсов, морская техника, геодезия и землеустройство, приборостроение и оптотехника.

Постепенно растет число иностранных студентов в организациях среднего профессионального образования (СПО) (в 2005 г. – 6,6 тыс. чел., в 2015 г. – 21,4 тыс. чел., 95% из них – из стран СНГ). Кроме того, в российской общеобразовательной школе в 2015 году обучалось оценочно 145 тыс. детей из семей иностранных граждан, в основном трудовых мигрантов из стран СНГ (в 2005 г. – 65,7 тыс. чел.). Большинство иностранных школьников училось в школах Москвы, Московской области и Санкт-Петербурга.

Основные факторы, определяющие выбор иностранными учащимися страны и университета для обучения являются перспективы трудоустройства и карьерного роста, уровень профессорско-преподавательского состава, специальности и направления обучения, стоимость обучения и проживания, язык обучения. Значительную роль при выборе страны обучения или университета играет стоимость образования и проживания в стране в период обучения. Стоимость обучения в российских вузах в настоящее время ниже, чем в университетах с сопоставимым уровнем качества образования и в среднем составляет 121 395 рублей или 2 428 долл. США. Так же необходимо отметить, что студентам из стран ЕАЭС предоставляется финансовая поддержка (гранты, стипендии и пр.) правительствами стран и международными фондами для обучения в других странах Союза, преимущественно в России. Это во многом определяет выбор студентов страны обучения в пользу России.

Отличительной особенностью экспорта образовательных программ на пространстве СНГ и ЕАЭС является создание и функционирование сетевых университетов (СУ), ведущих подготовку специалистов по совместным программам, востребованным на евразийском пространстве. Одним из первых начал свою работу Сетевой университет СНГ (СУ СНГ), в состав которого также входит Технический консорциум СУ СНГ [7]. Позднее был создан Российско-Кыргызский консорциум технических университетов (РККТУ), в состав которого входят 24 вузов Российской Федерации и 6 вузов Кыргызской Республики [8]. В настоящее время развивается Евразийский сетевой университет.

Российский университет дружбы народов является головной организацией Консорциума Сетевого Университета СНГ, а также инициатором и участником Евразийский сетевого университета. На экономическом факультете РУДН успешно реализуются совместным программы подготовки магистров по направлению «Экономика» по специализации «Международная торговля», а также по направлению «Менеджмент» специализации «Управление международными проектами» и «Международный менеджмент». В перспективе планируется запустить новые совместные образовательные программы уже в рамках Евразийского сетевого университета. По состоянию на 2015/16 учебный год в РУДН открыто 83 программы двойных дипломов со странами СНГ [9].

Еще одной формой экспорта образования является открытие новых учебных заведений за границей: филиалов, представительств, совместных образовательных центров. Такая форма преимущественно распространена на пространстве СНГ и ЕАЭС. Открытие новых учебных заведений на территории другой страны требует крупных финансовых вложений и политических решений глав государств. Причиной экспорта учреждений в большей степени являются политические задачи.

Так, Россия на пространстве ЕАЭС открыла в разное время четыре славянских университета: Кыргызско-Российский (Славянский) университет (г. Бишкек, 1993 г.), Российско-Армянский (Славянский) университет (г. Ереван, 1999 г.), Белорусско-Российский университет (г. Могилев, 2003 г.). Славянские университеты являются вузами совместного ведения России и национального государства и пользуются статусом государственных высших учебных заведений двух государств. Славянские вузы являются лидерами по обучению иностранных граждан за рубежом. Успех деятельности этих университетов в целом подтверждает и тот факт, что в национальных рейтингах стран данные вузы занимают лидирующие позиции.

Во всех странах ЕАЭС успешно функционируют филиалы российских высших учебных заведений. Например, МГУ им. М.В. Ломоносова имеет филиалы в Астане, в Ереване. По словам ректора МГУ им. М.В. Ломоносова В.А. Садовниченко, в год 400 профессоров МГУ им. Ломоносова выезжают в эти филиалы с лекциями и семинарами. Как отмечает В.А. Садовниченко «создание филиала МГУ в Казахстане – важное событие истории Московского университета, символизирующее дружбу народов России и Казахстана, наши тесные и неразрывные исторические, духовные, культурные, образовательные и научные связи [10]». Министр науки и образования Армении А. Ашотян во время визита В.А. Садовниченко в филиал МГУ им. М.В. Ломоносова в Ереване в 2015 г. в своей приветственной речи отметил, что «создание филиала в Ереване – важное событие в рамках армяно-российского гуманитарного сотрудничества. Его присутствие в Армении приведет к повышению конкурентоспособности и качества образования в целом» [11].

Для абитуриентов проводится бесплатные консультации по всем предметам вступительных испытаний. Филиалы российских вузов расширяют границы сотрудничества с региональными представительствами национальных диаспор в России. Важность создания и функционирования филиалов для социально-экономического развития стран подтверждает тот факт, что деятельность филиалов курируется президентами стран (России и страны базирования). Специалисты, получившие образование в филиалах российских вузов, успешно работают на евразийском пространстве в различных отраслях экономики и науки.

В настоящее время в Армении действует 5 филиалов 8 структурных подразделений российских вузов, в Беларуси – 2 филиала и 17 структурных подразделений, в Казахстане – 13 филиалов и 34 структурных подразделений, в Кыргызстане – 6 филиалов и 5 структурных подразделения. Несмотря на то, что в Кыргызстане действуют меньшее количество российских образовательных организаций, именно в этой стране наибольшее число граждан прошли обучение по российским образовательным программам.

Таким образом, значительное число иностранных граждан ЕАЭС проходит обучение в совместных университетах, институтах, зарубежных филиалах, представительствах, учебно-консультативных пунктах, учебных центрах и в других зарубежных структурных подразделениях российских вузов и партнерских организациях по российским образовательным программам с участием российских преподавателей (таблица 1). Значительная доля студентов, обучающихся по российским образовательным программам, проходит обучение заочно, с применением дистанционных технологий обучения. Причем наибольшую долю, обучающихся заочно, составляют студенты из Казахстана и Кыргызстана (38% и 34% соответственно). Необходимо отметить, что около 90% всех слушателей заочных российских программ составляют именно студенты из стран ЕАЭС.

Если сравнить численность обучающихся по российским программам в 2006 г. и в 2015 г., то можно отметить значительное снижение численности студентов в Армении и Казахстана. В частности, такое снижение объясняется демографической ситуацией в странах Союза (особенно в Армении), где отмечается тенденция сокращения населения в сочетании с низкой рождаемостью. В целом с 2006 г. по 2015 г. численность обучающихся на территории стран ЕАЭС по российским программам сократилась на 38%. Постепенно увеличивается количество обучающихся только в Кыргызстане. Значительная роль в этом отводится деятельности Российско-Кыргызского (Славянского) университета. Дополнительные программы образования представлены не во всех странах ЕАЭС, причем набор на эти программы весьма скромный и непостоянный.

**Обучение иностранных граждан по российским образовательным программам  
на территории стран ЕАЭС в 2014/2015 учебном году**

Страны/ Учебные программы	ВПО			ДПО	Всего в 2015 г.	Всего в 2006 г.
	Очно	Заочно	Всего			
Армения	2 858 (17 %)	570 (4%)	3 388 (11 %)	-	3 428 (11%)	6434 (13%)
Беларусь	831 (5%)	2 931 (23 %)	3 762 (13%)	55 (66%)	3 817 (13%)	3 831 (8%)
Казахстан	2 428 (14%)	4 944 (38 %)	7 372 (25 %)	28 (34%)	7 710 (25%)	25 801 (53%)
Кыргызстан	11 051 (64 %)	4 430 (34%)	15 481 (52%)	-	15 481 (51%)	11991 (25%)
Итого:	17 168 (100%)	12 875 (100%)	30 043 (100%)	83 (100%)	30 436 (100%)	48 887 (100%)

Источник: составлено автором по материалам: [2]

В перспективе, для развития различных форм экспорта образовательных услуг на евразийском пространстве планируется провести ряд преобразований:

- совершенствование и развитие российской нормативно-правовой базы;
- продвижение «бренда» российского образования на международном образовательном рынке
- повышение привлекательности образовательных программ;
- разработка новых образовательных программ, в соответствии с потребностями развития национальных экономик и Союза в целом;
- создание привлекательных условий для пребывания иностранных граждан в период обучения.

Таким образом, создание и успешная реализация российских образовательных программ, реализуемых в различных формах на пространстве ЕАЭС, является доказательством способности создавать образовательный продукт, ориентированный на экспорт. Продвижение «бренда» российского образования на международном образовательном рынке должно осуществляться на современной нормативно-правовой базе. Улучшение качества образования на пространстве ЕАЭС связано с модернизацией организационных форм образовательных услуг. Развитие экспорта российских образовательных способствует не только стабильному социально-экономическому развитию России, но позволяет активизировать процессы интеграции в мировое образовательное пространство.

***Литература:***

1. Концепция экспорта образовательных услуг Российской Федерации на период 2011 – 2020 гг.
2. Экспорт российских образовательных услуг: Статистический сборник. Выпуск 6 / Министерство образования и науки Российской Федерации. – М.: Социоцентр, 2016. – 401 с.
3. Project Atlas 2016 [Electronic resource]. Global Mobility Trends. URL: <http://www.iie.org/> (дата обращения: 15.03.2017)
4. Обучение иностранных граждан в высших учебных заведениях Российской Федерации: статистический сборник. Выпуск 12 / Министерство образования и науки Российской Федерации. – М.: Центр социологических исследований, 2015. – 196 с.

5. UNESCO Institute for statistics [Electronic resource]. URL: <http://www.uis.unesco.org/> (дата обращения: 18.02.2017)
6. Евразийский экономический союз в цифрах: статистический ежегодник [Электронный ресурс]. Евразийская экономическая комиссия. – Москва: 2016. – 412 с. URL: [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/econstat/Documents/Stat\\_Yearbook\\_2016.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/econstat/Documents/Stat_Yearbook_2016.pdf) (дата обращения: 15.01.2017)
7. Сетевой университет СНГ [Электронный ресурс]. URL: [http://www.ido.rudn.ru/su\\_sng/](http://www.ido.rudn.ru/su_sng/) (дата обращения: 15.03.2017)
8. Российско-Кыргызский консорциум технических университетов [Электронный ресурс]. URL: <http://studyabroad.mpei.ru/rus/RKKTU/2016/Pages/default.aspx> (дата обращения: 18.03.2017)
9. Ефремова Л.И., Сюлькова Н.В. Международная деятельность Российского университета дружбы народов: состояние и перспективы // Сборник материалов семинара-совещания научной общественности по проблемам международного научно-технического и образовательного сотрудничества. 1-3 декабря 2015 г. – Москва: РУДН, 2015. – С.27 – 37.
10. Официальный сайт Казахстанского филиала МГУ им. Ломоносова [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.msu.kz>
11. Визит президента РА С.А.Саргсяна и ректора МГУ В.А.Садовниченко [Электронный ресурс] // Официальный сайт филиала Московского государственного университета в г. Ереване. – URL: <http://msu.am/общая-информация/президент-саргсян-ректор-садовничи/>

## РОЛЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИСЛАМСКОГО БАНКИНГА В СТРАНАХ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ

*Чапанова М. А.,  
аспирант кафедры МЭО*

*Аннотация.* В статье рассматривается развитие исламской финансовой системы на примере стран Западной Европы.

*Ключевые слова:* исламская финансовая система, исламский банкинг, Западная Европа.

Исламская финансовая система (ИФС) традиционно более развита в мусульманских странах. Специфика данной системы заключается в полном соответствии ее деятельности с законами мусульманского права. Категоричный запрет на кредитный процент, исключение чрезмерной неопределенности в финансовой деятельности, минимизация различного рода спекуляций – все это является необходимым базовым условием существования ИФС.

По мере развития данного сектора финансовой системы, исламские финансовые институты стали распространяться и в западных странах. Страны Западной Европы, США, Канада, Австралия, Гонконг – исламские банки и другие финансовые институты ИФС уже не первый год функционируют на территории развитых стран. Рассмотрим развитие ИФС на примере стран Западной Европы.

Великобритания являлась одной из первых европейских стран, заложивших основы для сектора исламского банкинга в своей экономике.

Начиная с 80-х годов XX века, Великобритания заняла позицию лидирующего центра в сфере исламских финансов. Первый полноценный исламский банк появился в Англии в 2004 году – Islamic Bank of Britain. На данный момент в Великобритании зарегистрированы 20 банков, предлагающих исламские финансовые услуги; из них 6 банков - полностью соответствующие требованиям шариата к деятельности банковских учреждений. Среди них: Al Rayan Bank (бывший Islamic Bank of Britain), Bank of London and the Middle East, European Islamic Investment Bank, Gatehouse Bank, QIB UK и Abu Dhabi Islamic Bank. Общие активы этих банков в 2015 году составляли около 3,6 млрд. долл. [3]



Лондонская фондовая биржа является ключевой мировой площадкой для эмиссии сукук.<sup>34</sup> На фоне роста сектора исламских финансов, растет и спрос на специалистов в данной сфере по всему миру. К 2016 году на Лондонской фондовой бирже было произведено 57 эмиссий сукук на общую сумму 51 млрд. долл. [1] Великобритания также является лидирующим центром образования и обучения специалистов ИФС; на территории страны располагаются четыре профессиональных института и около 70 университетов и бизнес-школ.

Созданная Британским правительством финансовая и нормативная база включает следующие положения:

- Отмену налога на прирост капитала и земельный налог на эмиссию сукук и исламскую ипотеку, соответствующую требованиям шариата;
- Реформа механизмов для выпуска облигаций, при которой доходы и расходы рассматриваются аналогично банковским процентам;
- Инициативы Управления по финансовому регулированию и надзору в нормативной трактовке должны гарантированно соответствовать основным положениям и принципам ИФС.

На данный момент Великобритания является западным лидером по поддержке инфраструктуры и благоприятных условий для развития исламской финансовой структуры.

В 2002 году в Люксембурге прошла первая эмиссия сукук в Европе, и с тех пор в этой стране провели 16 эмиссий исламских облигаций на биржах. Правительством Люксембурга проводится довольно активная политика по привлечению исламских фондов, в качестве иностранных инвестиций от богатых нефтью стран и быстро развивающихся стран. На сегодняшний день, Люксембург становится лидером среди стран с немусульманским населением по уровню развития исламских инвестиционных фондов.

В 2009 году позиция страны в сфере исламских финансов укрепилась путем вступления Центрального Банка Люксембурга в члены Совета по Исламским Финансовым Услугам (IFSB), который является ключевой площадкой для решения важнейших вопросов в ИФС. К слову, Центральный Банк Люксембурга являлся первым Центральным Банком в Европе, включенным в состав Совета.

В 2014 году в Люксембурге открылся первый в Еврорегии полноценный исламский банк, Eurisbank, с изначальным капиталом в 60 млн. евро. Банк предлагает розничные, корпоративные и частные банковские услуги. Также планируется создание филиалов банка в Бельгии, Франции, Нидерландах и Германии. [4]

Стоит заметить, что в двух странах, в которых проживает наибольшее количество мусульман в Европе, Франции и Германии, на данный момент нет полноценных работающих исламских банков. Во Франции только лишь два филиала ближневосточных исламских банка. Отдельные исламские финансовые услуги предлагаются лишь через исламское окно, открытое Chaabi Bank, являющегося филиалом банка Populaire du Maroc Group. На данный момент во Франции действуют 6 исламских фондов, чьи общие активы составляют 147,2 млн. долл.

В Германии, Kuveit Turk Katilim Bankasi, турецкий банк участия, открыл филиал в Мангейме. В октябре 2012 банк подал заявку на получение банковской лицензии от Федерального органа Финансового надзора Германии (BaFin) для проведения полноценной банковской деятельности, включая ссудные и депозитарные операции, согласно Статье 32 «Закона о банковской деятельности Германии». Однако, на данный момент банк так и не получил данную лицензию.

Одной из причин такого замедленного развития исламского банкинга в Германии считается негативный опыт, который Германия получила от турецких компаний. В 90-х годах некоторые турецкие компании, такие как Kombassan Holding, Jet-Pa, Yibitas Holding и Yimpas Holding, вошли на немецкий рынок с так называемыми «исламскими финансовыми

---

<sup>34</sup> Сукук – исламские ценные бумаги; аналог традиционных облигаций.

услугами». За короткий период они собрали большую клиентскую базу, около 200-300 тысяч человек, которые в основном привлекались через мечети. Однако деньги вкладчиков были присвоены, и большинство клиентов потеряли свои сбережения. Потери варьировались между суммой от 5 до 50 млн. евро. Что, как бы то ни было, показывает потенциал турецкого населения Германии, которые могло бы воспользоваться услугами исламского банкинга. Таким образом, этот вопиющий случай создал прочное недоверие со стороны немецких мусульман к различного рода начинаниям по внедрению исламских финансовых банков в стране.

Стабильное увеличение количества мусульманского населения в Европе, как среди коренного населения, так и за счет миграционных потоком с мусульманских стран, считается одной из причин повышения интереса к беспроцентным банковским услугам, а также к другим видам исламских финансов. Исламские банки, открывающие свои филиалы в Европе, рассчитывают на мусульманскую общину стран Европы. Статистические исследования показывают, что в ближайшее десятилетие количество мусульман в Европе будет только увеличиваться, что, несомненно, должно сыграть роль в укреплении интереса и спроса к исламским финансовым услугам со стороны мусульманской общины.

Таблица 1

### Количество мусульман в Европе

Country	2010		2030	
	number	share (%)	number	share (%)
Austria	475 000	5,7	799 000	9,3
Belgium	638 000	6	1 149 000	10,2
Denmark	226 000	4,1	317 000	5,6
Finland	42 000	0,8	105 000	1,9
France	4 704 000	7,5	6 860 000	10,3
Germany	4 119 000	5	5 545 000	7,1
Greece	527 000	4,7	772 000	6,9
Ireland	43 000	0,9	125 000	2,2
Italy	1 583 000	2,6	3 199 000	5,4
Luxembourg	11 000	2,3	14 000	2,3
Netherland	914 000	5,5	1 365 000	7,8
Portugal	65 000	0,6	65 000	0,6
Spain	1 021 000	2,3	1 859 000	3,7
Sweden	451 000	4,9	993 000	9,9
United Kingdom	2 869 000	4,6	5 567 000	8,2

Источник: Pew Research Center, 2012

На данный момент Европа все больше развивает торговые отношения со странами АСЕАН, а также арабскими странами Персидского залива, где сектор исламского банкинга со временем стал занимать весомую нишу в экономике. Все больше компаний из США и АСЕАН становятся клиентами исламских банков, и для поддержки международных торговых операций своих клиентов, данные банки нуждаются в партнерах из других стран. Таким образом, потенциальными партнерами могли бы выступать исламские банки в Европе, что способствовало развитию отношений между этими странами.

Но, несмотря на явные предпосылки и благоприятные факторы для развития сектора исламских финансов в ЕС, существуют определенные сложности и нерешенные задачи, являющиеся препятствием для полноценной деятельности исламского банкинга в европейских странах. Среди них можно выделить основные:

1) Отсутствие соответствующего законодательства в большинстве стран ЕС, особенно в вопросах налогообложения и надзора. Деятельность исламских банков не всегда подпадает под банковское законодательство западных стран, ввиду специфики их услуг. Некоторые европейские страны, такие как Великобритания, уже внесли необходимые

поправки в свое законодательство для способствования развития исламского банкинга. Однако в подавляющем большинстве стран данные решения находятся лишь на этапе рассмотрения.

2) Проблемы управления рисками, вызванные отсутствием надлежащих инструментов и недостаточным уровнем сотрудничества между регулируемыми учреждениями, действующих в разных странах. Любая деятельность исламских банков нуждается в регулировании и надзоре со стороны соответствующих шариатских советов. При этом, в разных регионах – разные исламские совещательные органы. В ССАГПЗ для решения нормативно-правовых вопросов обращаются к стандартам Организации по бухгалтерскому учету и аудиту для исламских финансовых учреждений (AAOIFI), в то время как страны Юго-Восточной Азии чаще используют стандарты Совета по исламским финансовым услугам (IFSB). Несомненно, такая разобщенность в странах с наиболее развитым исламским финансовым сектором не может положительно сказаться на регулировании исламских финансов в западных странах.

3) Высокая стоимость услуг исламских финансовых учреждений. Ввиду специфичности и ограниченности деятельности исламских финансовых учреждений, цены на их услуги выше, чем на традиционные аналоги. Это связано непосредственно с дополнительным налогообложением, рискованностью некоторых операций, а также дороговизной услуг квалифицированных специалистов этой сферы.

4) Предубежденное отношение к Исламу, а соответственно и к исламскому банкингу в странах Европы. Данная проблема имеет общенациональный масштаб. Она актуальна в нынешнее время, когда из-за участившиеся террористических действий против мирного населения, людьми, приписывающим себя к приверженцам исламской религии, возникло враждебное и настороженное отношение ко всему, что так или иначе связано с Исламом. Необходимы общие усилия для того, чтобы «очистить» общество от стереотипов, укоренившихся за долгие годы взаимодействия мусульманского населения и коренных жителей западных стран. Необходимо достаточное освещение основных концепций и положений исламского банкинга, так как в основном он довольно настороженно воспринимается людьми, не знакомыми с данной системой.

Таким образом, исламская финансовая система, имеет все предпосылки для развития в странах Евросоюза. Правительства западных стран все отчетливее понимают целесообразность и прибыльность этого способа диверсификации отраслей финансовой сферы. Страны Юго-Восточной Азии, а также страны Персидского залива становятся важными стратегическими партнерами в торгово-экономических отношениях со странами Европы, поэтому укрепление этих связей путем развития исламского банкинга благотворно повлияет на взаимоотношения этих стран. Но, как и любое новшество в экономике, становление ИФС нуждается в устранении определенных ограничений, помех, а также решения необходимых для ее развития задач.

### *Литература*

1) *Cattelan V.* Islamic Finance in Europe Towards a Plural Financial System. UK: Edward Elgar Publishing Ltd, 2013

2) *Hassan K., Mahlke M.* Islamic capital markets: products and strategies. UK: John Wiley & Sons, Ltd, 2011

3) *Sobol I.* Islamic Banking in the European Union Countries // European Integration Studies, 2015 Vol. 9

4) ecb.europa.eu [internet]. ISLAMIC FINANCE IN EUROPE 2013. [дата обращения 01.04.2017]. Доступ по ссылке: <https://www.ecb.europa.eu/pub/pdf/scpops/ecbocp146.pdf?50223aa58804d7b4f32f4f302534672d>

5) <http://www.pewresearch.org/> [дата обращения 03.04.2017]

## ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ В КОНТЕКСТЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ИРАКА

*Шариф Набард Абдалла,  
студент магистратуры экономического факультета РУДН*

*Аннотация.* В статье рассматриваются демографические процессы и демографическая ситуация, которые сложились в Ираке, в контексте социально-экономического развития государства. Рассматриваются различные аспекты демографической политики современного Ирака и то, как они отражаются на социальной и экономической жизни общества.

*Ключевые слова:* демографическая политика, развитие территорий, воспроизводство населения, демографические процессы.

### **Природные ресурсы и население**

Природные ресурсы Ирака весьма значительны. Почвенный покров междуречья Тигра и Евфрата богат питательными веществами. Особенно велико в нем содержание кальция. Применяя современную ирригацию и агротехнику, можно удвоить возделываемую площадь страны. В искусственном орошении нуждается около 67% земель Ирака. Засушливое знойное лето здесь длится около 7 месяцев, причем температура воздуха летом поднимается а иногда - до 50°, зимой же не опускается ниже +7°.

Весьма значительны в Ираке гидроэнергетические ресурсы рек (свыше 20 млн. кВт), особенно Тигра и его левых притоков (Большого и Малого Заба, Диялы и др.). Чрезвычайно богаты и недра страны. Среди разнообразных полезных ископаемых, как и в соседнем Иране, ведущее место занимает нефть. Ее разведанные запасы составляют примерно 5 млрд. т (около 7% нефтяных запасов капиталистического мира). Имеются также огромные запасы природного газа (800 млрд. куб. м)<sup>35</sup>.

Месторождения нефти найдены во многих местах страны. Но основные, имеющие мировое значение, находятся в предгорьях Загроса (окрестности Киркука и Ханакина), в южной части страны (район Басры) и на севере (близ Мосула). Наиболее богат нефтью район Киркука, где находятся известные месторождения Баба-Гургур, Бай-Хассан и Джамбур.

Кроме нефти и природного газа разведаны залежи каменного угля, поваренной соли (близ Багдада), железной руды (район Сулеймании), медной руды, фосфатов, природной серы, битума (близ Мосула), мрамора, гипса и других полезных ископаемых.

Согласно оценке, на конец 2015 года, население Ирака составляло более 37 миллионов человек. За 2015 год население Ирака увеличилось приблизительно на 1 миллион 200 тысяч человек. Таким образом, годовой прирост составил 3,30%.

Этнический состав Ирака не так сложен, как в Иране или Афганистане. Приблизительно 80% населения составляют арабы, 18% - курды, остальное - персы, турки, ассирийцы, армяне, туркмены и др. Арабы сосредоточены в основном в южных и центральных областях; курды, турки и ассирийцы - на севере и северо-западе; персы - на юге и в пограничных с Ираном районах; армяне - в городах.<sup>362</sup>

По языковой принадлежности арабы и ассирийцы принадлежат к семитской группе семито-хамитской лингвистической семьи. Сюда же относятся и иракские евреи, говорящие

<sup>35</sup> Козьева И. Л. Экономическая география и регионалистика: учебник / И.Л. Козьева, Э.Н. Кузьбожев. - М.: КНОРУС, 2012. - 346 с.

<sup>2</sup> [www.intracen.org/menus/countries.htm](http://www.intracen.org/menus/countries.htm) - Справка Международного торгового центра

по-арабски. Курды и персы говорят на языках западноиранской подгруппы иранской группы индоевропейской семьи, турки и туркмены - на языках тюркской группы. Армяне сохраняют свой язык, занимающий обособленное положение в индоевропейской лингвистической семье.

Официальным языком в Ираке является арабский, а в Курдистане наряду с ним - курдский. На арабском литературном языке ведется все официальное делопроизводство, обучение, радио- и телевидение, издается литература. Для существующего, наряду с ним иракского разговорного диалекта характерны арамеизмы, т. е. заимствования из арамейского языка доарабского населения Ирака, а также некоторые заимствования из персидского и турецкого языков.

Подавляющее большинство населения Ирака (96%) - мусульмане шиитского и суннитского толков. Среди арабов Ирака шиитов несколько больше, чем суннитов. Из неарабских народов страны большая часть курдов, турки, туркмены и черкесы - сунниты, персы – шииты; 3% населения страны - христиане, 1% - йезиды, мандейцы и иудаисты.

Турецкое и английское владычество, а затем реакционный монархический режим отрицательно сказались на развитии межэтнических отношений в Ираке. В стране постоянно вспыхивали и разжигались арабо-турецкие, арабо-ассирийские, а в последнее время особенно арабо-курдские столкновения. После первой мировой войны начались вооруженные выступления курдов против англо-иракской администрации.

В марте 1971 г. было подписано соглашение между правительством Ирака и курдскими руководителями, предусматривавшее предоставление автономии Курдистану. В соответствии с ним 11 марта 1974 г. был издан закон о курдской автономии, предоставивший курдам равные права с арабами.

В настоящее время иракское население ежегодно растет в среднем на 3,2% (мировой прирост населения составляет около 2%). Рождаемость здесь значительно превышает смертность. Высокий естественный прирост населения связан с восточной традицией иметь многодетные семьи и с запрещением исламом искусственного регулирования рождаемости.

По территории страны население размещено неравномерно. Средняя плотность составляет около 25 человек на 1 кв. км. Наиболее густо заселена центральная часть Месопотамии - губернаторство Багдад, берега Тигра и Евфрата южнее столицы, бассейн р. Диялы, а на севере - губернаторство Мосул.

В городах проживает около 60% жителей страны. Крупнейшие из них - Багдад (около 5,3 млн. жителей), Басра (2,3 млн.), Мосул (1,8 млн.), Киркук (1,2 млн.). В остальных городах численность населения колеблется от 10 тыс. до 1 млн. человек. Промышленность в них развита очень слабо, и коренное их население занято в основном административной и торгово-ремесленной деятельностью. В небольших городских поселениях жители еще не порвали с сельским хозяйством и занимаются выращиванием овощей и фруктов.

### **Социально – экономическое развитие Ирака**

Иракская Республика получила в наследство от британского империализма и установленного им колониального режима отсталую экономику с крайне низким техническим уровнем и примитивной аграрно-сырьевой структурой.

Нефтяная промышленность - самая развитая и прибыльная отрасль экономики Ирака. Однако вплоть до 1972 г. все основные месторождения и почти вся добыча нефти находились в руках англо-американских монополий, которые получали от эксплуатации природных ресурсов этой страны огромные доходы.

Революция 1958 г. открыла для Ирака перспективы независимого экономического развития. Были приняты законы о 8-часовом рабочем дне, о минимуме заработной платы, о снижении арендной платы за жилище и др.<sup>3</sup>

В Ираке проводятся мероприятия для повышения общей культуры сельскохозяйственного производства, механизация сельскохозяйственных работ. Создаются государственные хозяйства и кооперативы, селекционные станции и специализированные фермы. Госхозы специализируются главным образом на возделывании сахарной свеклы и риса.

Скотоводство - вторая по значению отрасль сельскохозяйственного производства. Наиболее благоприятны условия для скотоводства в Верхней Месопотамии и Эль-Бадийе, где весной бывает сочный травяной покров. В летнее время, когда трава в степях и полупустынях выгорает, пастухи со своими стадами поднимаются в горы. Разводят в основном овец (свыше 15 млн. голов), коз (около 2 млн.), крупный рогатый скот (2 млн.), верблюдов, ослов и лошадей арабской породы.

Фабрично-заводское производство Ирака находится в стадии становления. Доля промышленности (без нефтедобывающей) в национальном доходе составляет 10,9%. Крупные заводы и фабрики немногочисленны. Они построены в 1960 - 1970-е годы, входят в государственный сектор и дают 75% промышленной продукции Ирака.

Установление контроля над нефтяными ресурсами, нефтеразработкой и торговлей нефтью позволили Ираку резко увеличить добычу нефти и занять одно из ведущих мест среди экспортирующих нефть стран. Крупные нефтепромыслы находятся на севере Ирака, в районе Киркука (Джабур, Бай-Хассан и др.). Они известны мощными фонтанирующими скважинами.

Огромные запасы дешевого нефтяного газа, свыше 500 млрд. куб. м, в хозяйстве Ирака используются пока недостаточно.

В Ираке разрабатываются месторождения серы в Мишраке, близ Мосула, позволяющие экспортировать до 1 млн. т серы ежегодно. В Западной пустыне разрабатываются фосфатные залежи, в других районах добывают мрамор, соль, кварц.

Помимо нефтяной промышленности происходит развитие следующих отраслей: электротехническая, машиностроительная, фармацевтическая, стекольная.

В Ираке имеется довольно значительная сеть железных и автомобильных дорог, при этом большая часть внутренних перевозок (до 70%) осуществляется автомобильным транспортом и лишь 20% их - железнодорожным.<sup>4</sup>

Главные нефтеэкспортные порты Ирака - Фао (в устье Шатт-эль-Араба), Умм-Каср, построенный в Персидском заливе, нефтеналивной причал Аль-Бакр. Общая длина нефтепроводов Ирака - 2,9 тыс. км.

Главной статьей экспорта служит нефть, на которую приходится 95% всех валютных поступлений, сжиженный природный газ, а также финики. Лишь в самые последние годы важное место в иракском экспорте заняла сера.

В Ираке ограничивается импорт тех товаров, которые могут производить предприятия местной промышленности, и стимулируется экспорт национальной продукции.

---

<sup>3</sup> Там же.

<sup>4</sup>Домогацких Е. М., Алексеевский Н. И. География. Экономическая и социальная география мира. В 2 частях. Часть 2. Региональная характеристика мира; Русское слово - учебник - Москва, 2013. - 232 с.

В 2014 г. беспорядки в стране, снижение цен на нефть и политический переворот привели к ухудшению экономической ситуации и непривлекательности страны для иностранных инвесторов. Экономика Ирака – централизованная, основанная на нефтяном секторе. Во второй половине 2014 г. понижение мировых цен на нефть привело к сокращению государственных доходов на 30%.

По данным ежегодного рейтинга Всемирного банка “DoingBusiness”, Ирак занимает 160 место по простоте ведения бизнеса.

В 2015 году Ирак занял 161 место из 175 стран согласно Transparency International’s Corruption Perceptions Index (Ежегодный рейтинг государств мира, отражающий оценку уровня восприятия коррупции международными аналитиками, в котором на 1 месте – наименее коррумпированная страна, а на 175-наиболее коррумпированная).

ВВП Ирака в 2015 году составлял 195,5 млрд. долл., занимал 52 место в мире и был на таком же уровне, как валовый внутренний продукт Катара (202,5 млрд. долл.), Перу (200,3 млрд. долл.), Новой Зеландии (189 млрд. долл.), Румынии (188,9 млрд. долл.). Доля ВВП Ирака в мире составляла 0,26%.

ВВП на душу населения в Ираке в 2015 году составлял 5790 долларов, занимал 110 место в мире и был на таком же уровне, как валовый внутренний продукт на душу населения в Эквадоре (6003 долларов), Доминиканской республике (5826 долларов), Анголе (5668 долларов). ВВП на душу населения в Ираке был меньше, чем валовый внутренний продукт на душу населения в мире (10553 долларов) на 4763 долларов.

*Сравнение валового внутреннего продукта Ирака в 2015 году и стран соседей.* ВВП Ирака был больше, чем валовый внутренний продукт Кувейта (175,8 млрд. долл.), Сирии (35,2 млрд. долл.), Иордании (33,6 млрд. долл.), но был меньше, чем валовый внутренний продукт Саудовской Аравии (748,4 млрд. долл.).

ВВП на душу населения в Ираке был больше, чем валовый внутренний продукт на душу населения в Иордании (4618 долларов), Сирии (1606 долларов), но был меньше, чем валовый внутренний продукт на душу населения в Кувейте (52198 долларов) и Саудовской Аравии (25962 долларов).

*Сравнение ВВП Ирака в 2015 году и стран лидеров.* ВВП Ирака был меньше, чем валовый внутренний продукт США (16768,1 млрд. долл.) в 85,8 раза, валовый внутренний продукт Китая (9181,2 млрд. долл.) в 47 раз, валовый внутренний продукт Японии (4898,5 млрд. долл.) в 25,1 раза, валовый внутренний продукт Германии (3730,3 млрд. долл.) в 19,1 раза.

ВВП на душу населения в Ираке был меньше, чем валовый внутренний продукт на душу населения в США (52392 долларов) в 9 раз, Германии (45091 долларов) в 7,8 раза, Японии (38528 долларов) в 6,7 раза, Китае (6626 долларов) на 14,4%.<sup>6</sup>

За период 2003 - 2016 гг. сельское хозяйство Ирака увеличилось на 8,6 млрд. долл., а промышленность Ирака – на 117 млрд. долл.; изменения произошли благодаря увеличению населения страны, а также за счет увеличения показателя сельского хозяйства и промышленности на душу населения.<sup>7</sup>

### *Литература*

- 1- Козьева И. Л. Экономическая география и регионалистика: учебник / И.Л. Козьева, Э.Н. Кузьбожев. - М.: КНОРУС, 2012. – 346 с.
- 2- [www.intracen.org/menus/countries.htm](http://www.intracen.org/menus/countries.htm) - Справка Международного торгового центра

<sup>6</sup> [country.eiu.com/iraq](http://country.eiu.com/iraq) - Сведения об экономике (Economist)

<sup>7</sup> [www.reportlinker.com/r0766/Iraq-industry-reports.html](http://www.reportlinker.com/r0766/Iraq-industry-reports.html) - Отраслевые отчеты

- 3- Домогацких Е. М., Алексеевский Н. И. География. Экономическая и социальная география мира. В 2 частях. Часть 2. Региональная характеристика мира; Русское слово - учебник - Москва, 2013. - 232 с.
- 4- [country.eiu.com/iraq](http://country.eiu.com/iraq) - Сведения об экономике (Economist)
- 5- [www.reportlinker.com/r0766/Iraq-industry-reports.html](http://www.reportlinker.com/r0766/Iraq-industry-reports.html) - Отраслевые отчеты

## ЭВОЛЮЦИЯ ПОДХОДОВ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ СУЩНОСТИ КАТЕГОРИИ «КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ СТРАНЫ»

**Якимович Е.А.**

**Аспирант кафедры международных экономических отношений РУДН**

*Аннотация.* На современном этапе развития экономики вопрос повышения конкурентоспособности страны становится вопросом её выживания и сохранения суверенитета. Однако, что понимать под конкурентоспособностью? Статья посвящена исследованию теоретических подходов к определению и сущности понятия конкурентоспособность страны, а так же попытке дать авторское определение, которое бы учитывало современные условия развития мировой экономики.

*Ключевые слова:* конкурентоспособность страны, факторы конкурентоспособности, движущие силы.

На современном этапе развития мирового хозяйства, который характеризуется усилением конкуренции между ведущими мировыми державами, формированием нового многополярного мирового устройства, вопрос о сохранении, укреплении и расширении сфер экономического влияния становится ключевым для большинства стран мира. Фактически речь идёт об усилении конкурентных позиций стран на мировых рынках. Существующая точка зрения, присущая многим экономистам постсоветского пространства о невозможности претендовать на лидирующие позиции на уже развитых и поделенных между крупнейшими транснациональными корпорациями мировых рынках, во многом ограничивает и тормозит развитие национальной экономики. Однако, опыт таких азиатских стран как Япония, Южная Корея, Китай и другие наглядно демонстрирует, что страны при наличии разработанных государственных программ развития, смогли не просто использовать естественные конкурентные преимущества, но и целенаправленно создать эти преимущества для выхода на мировые рынки и занять на них лидирующие позиции.

Таблица 1.

Динамика изменения количества ТНК России, Китая, Японии и США в рейтинге 100 крупнейших мировых компаний

Страна	2007 год	2014 год	2017 год
Россия	1	4	3
Китай	5	9	15
Япония	7	6	9
США	31	37	38

Источник: составлено автором по [://www.forbes.com/global2000](http://www.forbes.com/global2000)

Как видно из таблицы 1 одним из примеров успешного создания конкурентных преимуществ является Китай, количество ТНК которого выросло в 3 раза за последние 10 лет, согласно данным ежегодного рейтинга Global-2000 авторитетного экономического журнала Forbes.



Важно также отметить, что на сегодняшний день Китай имеет свои транснациональные корпорации, входящие в рейтинг крупнейших корпораций мира, практически во всех важнейших отраслях экономики. Российские же ТНК, вошедшие в рейтинг, относятся лишь к таким сферам как энергетика и банковский сектор экономики. В связи с этим, логично предположить, что при сохранении заданного курса Россия не может претендовать на лидирующие позиции в мировом сообществе по целому ряду стратегически важных отраслей. Однако, обращаясь к истории нашей страны, еще 30 лет назад СССР входил в число 5 стран мира, способных самостоятельно производить все виды промышленной продукции, известные человечеству, качество советских товаров не вызывало сомнений и доказательством тому являются многочисленные награды, присваиваемые нашим товарам на крупнейших международных выставках. Конкурентоспособность нашей страны была на высочайшем уровне, тогда как сегодня, уровень конкурентоспособности российской экономики вызывает большие сомнения.

Что же такое конкурентоспособность страны, из каких факторов она складывается - этот вопрос занимает ведущих экономистов на протяжении столетий. Анализ факторов национальной конкурентоспособности, представляет собой попытку определить основные причины процветания одних стран и отставания других, а также объяснить постоянные изменения позиций национальных экономик на международной арене.

Прежде чем рассмотреть современные подходы к определению понятия международной конкурентоспособности, следует обратиться к антологии экономической мысли, к первоисточкам определения понятия конкурентоспособности. Теорию международной конкуренции можно считать логическим продолжением принципов двух широких разделов экономической теории: теорий международной торговли и международного разделения труда, а также теории экономического роста. Непосредственное влияние на рассматриваемое явление, несомненно, оказали также теория конкуренции, институциональный и эволюционный подход в экономике.

На ранних этапах становления политической экономии основные достижения были сделаны в рамках меркантилизма, экономического учения XVI-XVIII веков, отражавшего начальный подход к становлению рыночной системы хозяйства и проблемы первоначального накопления капитала. Одна из главных черт меркантилизма – отождествление богатства с деньгами- золотом, серебром, которые рассматривались в качестве денег по своей природе. Основную задачу меркантилисты видели в привлечении в страну возможно большего количества денежных богатств через развитие внешней торговли. Конкурентоспособность и, следовательно, богатство страны зависели, по мнению меркантилистов, от способности производить готовые изделия, которые на мировом рынке гораздо дороже сырьевых товаров. Чтобы стимулировать развитие собственной перерабатывающей промышленности меркантилисты советовали запретить торговлю сырьём, а так же использовать таможенные пошлины.

Политика меркантилизма позволила Англии первой начать промышленную революцию, которая превратила страну в мировую промышленную державу. И только потом, когда для дальнейшего развития Англии потребовалось дешёвое импортное сырьё, продовольствие и рынки сбыта, английские экономисты заговорили о свободной торговле.[1]

Так же меркантилистские идеи получили распространение во Франции, Испании, Италии, Германии, России.

Во Франции меркантилистская доктрина настойчиво внедрялась в жизнь страны, Антуан Монкретьен, автор знаменитого «Трактата политической экономии» (1615), рекомендовал ее королевскому двору Людовика XIII, определяя фактором богатства с одной стороны, государственное вмешательство в экономику, а с другой – развитие мануфактур, расширение внешней торговли, вытеснение с французского рынка иностранных купцов [2].

Но было бы неверно политику меркантилизма связывать только с западноевропейскими представителями. В 1724 году в России выходит книга первого русского экономиста Посошкова И.Т. «О скудости и богатстве», которая была новаторской

не только для России, но и для Европы [3]. Механизмом повышения конкурентоспособности страны русский ученый видел прежде всего в развитии производства и сельского хозяйства, источником богатства страны он называл производительный труд, а источником бедности – недостаточное развитие промышленности, отсталость сельского хозяйства и неудовлетворительное состояние торговли. Прежде всего по мнению Посошкова И.Т. актуальной проблемой для России являлась диверсификация и развитие отечественной промышленности, решение которой он видел в насаждении приоритетных отраслей крупной промышленности и в рациональном использовании природных ресурсов. В своей работе, он ратовал за то, чтобы из России вывозили не сырье, а готовый продукт, тем самым обеспечивая устойчивое развитие отечественной промышленности.

Другим важным аспектом конкурентоспособности, по мнению меркантилистов, являлись низкие издержки на производство экспортируемой продукции, в первую очередь за счет низкой заработной платы. Очевидно, что данный подход не вполне соответствует современным концепциям, тем не менее, схожие подходы до сих пор используются развивающимися странами для достижения успеха в мировой конкуренции.

Несмотря на спорные моменты, взгляды меркантилистов на причины богатства и процветания наций выделили ряд факторов, таких как внешняя торговля, развитие производства, роль государства и торговый баланс страны, ставших основой для дальнейшего определения факторов, отвечающих за процветание страны.

Тем не менее, надо отметить, что меркантилизм позволил Англии стать ведущей промышленной державой того времени, труды такого выдающегося представителя школы меркантилизма, как Томас Мен оказали особое влияние на экономический курс Англии. В своей работе «Богатство Англии во внешней торговле, или Баланс внешней торговли как регулятор нашего богатства» Мен Т. выдвинул и обосновал программу накопления капитала, включавшую широкий круг мер, способствующих росту мануфактурного производства, расширение вывоза английских товаров, наращиванию внешней торговли и колониальной экспансии, захваты новых колониальных владений.

Последующие исследования причин богатства стран нашли свое отражение в работах А. Смита и Д. Рикардо. Именно в работах А. Смита на первое место в регулировании производства и обмена выходит конкуренция, названная им «невидимой рукой» – стихийное бедствие естественных законов, которые действуют невидимо, а нередко против воли человека. [4] Порядок свободного проявления и эффективного удовлетворения частного экономического интереса в условиях функционирования стихийных экономических законов проявляется в доктрине как естественный порядок, при этом государству отдается роль «ночного сторожа», с невозможностью вмешательства в свободно функционирующий экономический процесс, навязывания своих административных рамок и регламентации.

Концепция А. Смита уходит от определения источником богатства наций золота, согласно новой доктрине именно труд является основой богатства страны, как источник годичных продуктов производства, которые зависят от производительности и количества рабочих рук. Помимо определения труда, как основы богатства наций, А. Смит не обошел вниманием вопрос выгоды внешнеторговой деятельности, которая по его мнению, проистекала из трудозатрат на единицу товара – абсолютного преимущества в производстве тех или иных товаров. Согласно теории А. Смита абсолютным преимуществом обладает страна, производящая какой-либо товар с наименьшими затратами труда на единицу продукции, то есть дешевле. Таким образом, торговля оказывается взаимовыгодной за счет возможности каждого торгового партнера приобрести товар с меньшими издержками, чем в случае, если бы он производил его самостоятельно.

Д. Рикардо значительно расширил понимание взаимной выгоды международной торговли, доказав, что международная торговля может осуществляться на взаимовыгодных условиях даже в том случае, если какая-либо страна не обладает абсолютным преимуществом ни по одному из товаров. Согласно этой теории характер производства страны определяется сравнительными преимуществами. Страны экспортируют те товары, в

производстве которых местный труд используется относительно эффективно, и импортируют ту продукцию, для которого затраты этого труда относительно неэффективны. Торговля между странами признается взаимовыгодной, поскольку расширяет возможности национального потребления, а также является косвенным методом производства, то есть позволяет обменять экспорт на импортные товары, которые в отсутствие торговли производились бы с большими издержками.

Рикардианская модель до сих пор занимает важнейшее место в анализе внешнеторговых отношений. На вопрос: «отражает ли эта модель реальность?», авторы учебника по международной экономике П. Кругман и М. Обстфельд дают однозначно утвердительный ответ, отмечая при этом ряд случаев, когда объяснения рикардианской модели неудовлетворительны:

1. Предполагается крайняя степень международной специализации, чего нет в реальности.

2. Не принимается во внимание, существенное на практике, воздействие торговли на распределение доходов внутри страны, предполагается, что страны, участвующие в торговле выигрывают целиком.

3. Не уделяется внимания различиям в ресурсном потенциале стран как причине торговли между ними.

4. Не учитывается экономия на масштабе производства. [5]

Некоторые из перечисленных недостатков теории удалось преодолеть теореме Хекшера-Олина (теория факторных пропорций), согласно которой страны стремятся экспортировать те виды товаров, на производство которых требуются значительные затраты факторов производства, которыми они располагают в относительном избытке и импортировать те виды товаров, затраты факторов производства на которые используются в обратном отношении. В результате в скрытом виде будут экспортироваться избыточные факторы и импортироваться дефицитные факторы производства.

Данная теория объясняет многие закономерности международной торговли, бесспорно страны стремятся вывезти ту продукцию, в затратах на производство которой у них преобладают избыточные ресурсы, но в связи с высокими темпами развития промышленности и модернизацией производств центр тяжести в мировой торговле постепенно смещается к взаимной торговле «подобными товарами» между «подобными странами».

В 1948 году американские экономисты Пол Самуэльсон и В. Столпер усовершенствовали доказательство теоремы Хекшера-Олина, представив свою теорему: в случае однородности факторов производства, идентичности техники, совершенной конкуренции и полной мобильности товаров международный обмен выравнивает цену факторов производства между странами.

Рассмотренные нами концепции рассматривают торговлю не как взаимовыгодный обмен, но и как средство, с помощью которого можно сократить разрыв в уровне развития между странами. Другими словами, **торговля рассматривается как один из способов повышения конкурентоспособности стран.**

Однако, изучение вопроса конкурентоспособности экономик не стояло на месте и уже в 1977 году американские ученые П. Бакли, Дж. Мак-Манус, М. Кэссон, Дж. Даннинг при изучении внутрифирменных связей международных корпораций определяют выгодность ТНК перед независимыми фирмами, объясняя это преимуществом масштаба производства. Кроме того, возможность сохранения контроля за принадлежащей фирме технологией; эффективная реализация потенциала вертикальной интеграции – являются дополнительными преимуществами ТНК, которые позволяют международным корпорациям образовывать внутренний контролируемый ими рынок, что в свою очередь позволяет эффективнее решать проблему реализации произведенной продукции и расширять экспортные рынки.

Представитель фрайбургской школы В. Ойкен также утверждал, что развитие монополии компаний является следствием конкуренции, лучшего механизма

стимулирования индивидуальной деятельности, технического прогресса и экономического роста.

Выдающийся американский экономист Й. Шумпетер, в своих работах отводил особую роль эффекту масштаба производства и нововведениям. При изучении путей преодоления экономических кризисов, Й. Шумпетер выявил новую возможность вывода производственной системы из кризиса путем изменения хозяйственного процесса за счет создания и внедрения инноваций. По Шумпетеру, с помощью нововведений предприятие может использовать новые конкурентные приемы, отличные от прежних ценовых форм конкуренции. Данные конкурентные приемы ученый назвал эффективной конкуренцией, а исключительное положение компании, созданное благодаря неценовым формам конкуренции, – эффективной монополией.

Схожих принципов в своих работах придерживается американский экономист П. Ромер, который считает основным фактором экономического роста отрасли - рост капиталовложений в НИОКР и инвестиции в человеческий капитал. Один из выводов моделей Ромера состоит в том, что экономика, располагающая ресурсами человеческого капитала и развитой наукой, имеет в долгосрочной перспективе лучшие шансы роста, чем экономика, лишённая этих преимуществ [6].

Процесс внедрения инноваций и, как следствие, давление оказываемое крупными странами, обладающими большими возможностями для модернизации производств, на малые страны Западной и Северной Европы привели к разработке скандинавскими экономистами оригинальных концепций конкурентоспособности стран. В первую очередь это работы датских экономистов Б.- О. Лундвала и Б.Йонсона, которые предложили свои идеи повышения конкурентоспособности малых стран. В первую очередь они рекомендовали создание и развитие добавочных инвестиций, развитие высокой степени связей между потребителем и производителем, которые в свою очередь посредством постоянного обмена мнениями между продавцом и потребителем приводят к генерированию добавочных инвестиций.

Исходя из этого, признавалось, что обучение – главный процесс получения добавочных инноваций и повышения конкурентоспособности экономики.

Другой норвежский экономист, Э.Райнерт, в своей книге «Как богатые страны стали богатыми, и почему бедные страны остаются бедными» рассматривал вопрос конкурентоспособности стран с точки зрения специализации стран, так согласно теории Райнерта «Основной признак колонии – отсутствие в ней обрабатывающей промышленности», другими словами Успешная стратегия страны основана на развитии и модернизации обрабатывающей промышленности: «Богатые страны разбогатели благодаря тому, что десятилетиями, а иногда и веками их правительства и правящая элита основывали, субсидировали и защищали динамичные отрасли промышленности и услуг» [7].

Э. Райнерт указывал на необходимость развития или привлечения на территорию страны тех стадий производства и оказания услуг, которые характеризуются высокой технологической оснащенностью и, следовательно, более высокой зарплатой, чем низкотехнологичные отрасли. При этом, даже если отрасль в целом не характеризуется высокой добавленной стоимостью на одного рабочего, то лучше специализироваться в рамках производственной цепочки на тех стадиях, где показатель добавленной стоимости на одного рабочего максимален.

В подтверждение значимости показателя добавленной стоимости Р. Каплински, в своей статье «Распространение положительного влияния глобализации: анализ "цепочек" приращения стоимости», на многочисленных примерах убедительно показывает, что в условиях глобализации производство добавленной стоимости все в большей мере концентрируется в тех звеньях "глобальных цепочек", которые обладают специфическими - технологическими, маркетинговыми, управленческими - знаниями. Именно эти звенья реально обеспечивают связь между секторами "новой экономики", производящими и распространяющими знания (наука, образование, ИКТ), и традиционными

отраслями народного хозяйства, что в свою очередь определяет инновации как один из важнейших факторов конкурентоспособности отраслей экономики.

Нобелевский лауреат профессор Массачусетского технологического института П. Самуэльсон, также утверждал, что конкуренция — это средство объединения знаний и действий миллионов разнообразных индивидуумов и, как следствие, является сложным механизмом координации, реализуемым через систему цен и рынков.[8]

Эффект масштаба, внутренняя монополия, сравнительные преимущества, конкурентоспособность производителей – все эти важнейшие экономические показатели нашли свое отражение в теории известного американского ученого П. Кругмана, который объясняет парадокс современной международной торговли: почему столь значительная часть международного торгового оборота приходится именно на богатые страны со сходными условиями для производства, и почему страны импортируют товары, которые в них уже производятся.

Согласно теории П. Кругмана сравнительные преимущества страны определяются климатом, доступностью ресурсов и таким временным показателем как технологии. Именно технологии, являясь временным фактором определяют главное сравнительное преимущество страны. Производитель, стремясь сократить производственные издержки и транспортные расходы, стремиться к концентрации производства ближе к тем регионам, где для товара есть максимальное количество потенциальных потребителей, то есть в рамках международной торговли страна стремиться наращивать экспорт тех промышленных товаров, для которых достаточно велик ее внутренний рынок. При этом собственная международная специализация страны будет определяться именно сравнительным преимуществом производства, то есть тем, насколько в данной стране на данном этапе экономически выгодно производить данный товар, а не какой-либо другой.

На экономические взгляды П. Кругмана и его интерес к размещению производительных сил оказал влияние специалист в области бизнес-стратегий М. Портер, который в своей теории предложил новый подход к анализу развития международной торговли в теории конкурентных преимуществ стран. По мнению М. Портера «На международном рынке конкурируют фирмы, а не страны. Необходимо понять, как фирма создает и удерживает конкурентное преимущество, чтобы уяснить роль страны в этом процессе» [9], успех на внешнем рынке зависит от правильно выбранной конкурентной стратегии.

Основной единицей конкуренции М. Портера является отрасль- группа конкурентов, производящих товары или оказывающая услуги и непосредственно соперничающих между собой. М. Портер выделил пять основных движущих сил, оказывающих влияние на конкуренцию и определяющих прибыльность отрасли:

- Появление новых конкурентов
- Появление товаров и услуг-заменителей
- Способность поставщиков торговаться
- Способность покупателей торговаться
- Соперничество уже имеющихся конкурентов между собой

Портер подчеркивает, что конкурентоспособность определяется производительностью, с которой страна использует свои природные, человеческие ресурсы и капитал, так как производительность является ключевым фактором, определяющим благосостояние страны и ее населения. Портер выделил следующие ключевые аспекты конкурентоспособности:

– производительность зависит как от ценности выпускаемой продукции или оказываемых услуг (ее уникальности, качества), так и от эффективности, с которым она производится;

– для процветания важно не то, в каких отраслях страна конкурирует, а то, как фирмы конкурируют в этих отраслях;

– производительность страны – это отражение того, что местные и зарубежные фирмы решили производить в этом регионе. Собственность предприятий вторична в вопросах конкурентоспособности стран;

– производительность не только ориентированных на экспорт, но и местных (ориентированных на внутренний рынок) отраслей имеет фундаментальное значение для конкурентоспособности;

– девальвация не делает страну более конкурентоспособной.

Конечной целью повышения конкурентоспособности страны является рост ее богатства, т.е. благосостояния населения

В своей работе М. Портер уделил особое внимание выбору правильной конкурентной стратегии для фирм, но именно определение отрасли – как основной единицы конкуренции, открывает новые возможности для определения понятия конкурентоспособность страны. При этом сам М.Портер утверждает, что у термина «конкурентоспособность» нет устоявшегося определения и что «единственная разумная концепция конкурентоспособности на национальном уровне — это производительность» [10].

П. Кругман в своей статье «Конкурентоспособность - опасное наваждение» выступает против самого понятия конкурентоспособности на национальном уровне «Идея, что экономическое благосостояние страны в значительной степени определяется ее успехом на мировых рынках - это лишь гипотеза, и вовсе не обязательно истина; что касается ее практического, эмпирического подтверждения, то эта гипотеза безнадежно ошибочна. Действительно, на практике мы не наблюдаем, чтобы ведущие мировые нации конкурировали друг с другом в какой-то существенной степени, или чтобы любая из их основных экономических проблем могла быть приписана к неудачам в конкуренции на мировых рынках»

Бесспорно, есть и менее радикальные точки зрения на определение понятия национальной конкурентоспособности:

Так Американские экономисты Д. Доллар и Э. Вульф в своей работе «Глобальная конкурентоспособность» под конкурентоспособностью страны предлагают понимать способность сочетания сильных позиций страны в международной торговле на базе высокой технологии и производительности с высокими доходами и заработной платой. [11]

Профессор Гарвардской школы бизнеса Б. Скотт писал, что «конкурентоспособность страны можно определить как степень, до которой в условиях открытого рынка страна способна производить продукты и услуги, которые могли бы конкурировать с зарубежными, и при этом сохранять и увеличивать свой внутренний реальный доход».[12]

IMD (Международный институт развития менеджмента), один из ведущих центров по изучению конкурентоспособности, ориентируется на следующие 2 определения, краткое и академическое:

- конкурентоспособность анализирует то, как страны и предприятия используют весь спектр своих компетенций для увеличения благосостояния населения или роста прибыли;

- конкурентоспособность нации – это область экономической теории, которая изучает факты и политику, формирующие способность нации воспроизводить и сохранять такую среду, которая способствует более интенсивному созданию ценностей предприятиями и большему благосостоянию народа.

В российской научной мысли так же существуют различные определения конкурентоспособности, но все они в целом перекликаются с зарубежными. Так Андрианов В. определяет конкуренцию, как способность страны в условиях свободной конкуренции производить товары и услуги, удовлетворяющие требованиям мирового рынка, реализация которых увеличивает благосостояние страны и отдельных ее граждан [13].

Гельвановский М.И. определял конкурентоспособность – как способность различных субъектов рынка к успешному соревнованию со своими конкурентами, но, что

особенно важно, это способность вести активные действия по завоеванию рыночных позиций, их удержанию, укреплению и расширению. [14]

Вопросами определения конкурентоспособности страны также занимались: Философова Т.Г., Селезнёв А.З., Абрамов В.Л., Сильверстов С.Н., Перская В.В., Эскандеров и др.

Изучив основные направления экономической мысли по вопросу конкурентоспособности страны становится очевидным, что дать полное определение этому понятию невозможно по сей день, впрочем, как и определить теоретические истоки исследований по данному направлению. Также возможность государственного регулирования как средства повышения конкурентоспособности страны остается неопределенной. Однако, все рассмотренные в работе концепции тем или иным образом находят свой отклик в двух основных направлениях- теории сравнительных или конкурентных преимуществ.

Так П. Кругман, являясь сторонником классической теории Д. Рикардо и ее поздних неоклассических расширений сводит понятие конкурентоспособности страны к относительной производительности используемых факторов, что отражается в состоянии торгового баланса, валютного курса, относительных ценах и в конечном счете сказывается на благосостоянии страны. В свою очередь М. Портер в своих работах в рамках концепции конкурентных преимуществ, широко используемому в неоклассической теории Э. Хекшера и Б. Олина, доказывает, что преимущества страны возникают в результате усилий, предпринятых на уровне фирмы и как следствие являются результатом использования специфических факторов внутри отрасли.

Нам представляется логичным начать свои рассуждения с определения конкурентоспособности фирмы- как начального звена цепи, формирующей конкурентоспособность страны на международном уровне. Если конкурентоспособность фирмы является результатом действий внутри компании, связанных с производством конкретного продукта, тогда, как следствие, внешней средой, позволяющей компании становиться конкурентоспособной является отрасль, то есть состояние отрасли само по себе может быть конкурентным преимуществом для фирмы. Допустим, если отрасль является лидирующей в экономике страны, тогда государственное участие в форме субсидирования, инновации, иностранные инвестиции, направленные в данную отрасль формируют удачную внешнюю среду для представителей фирм тем самым позволяя сфокусироваться на разработке нового продукта, осуществления изменений и развития новых брендов и тд, в то время как фирмы, осуществляющие свою деятельность в отстающих отраслях экономики лишены благоприятной внешней среды и помимо поисков путей развития своего продукта вынуждены формировать необходимые условия внутри отрасли. Соответственно, конкурентоспособность отрасли становится на первое место как фактор формирующий внешнюю среду - внешние условия, благоприятствующие использованию факторов внутрифирменного развития.

Таким образом нам представляется возможным определить понятие конкурентоспособности страны, как совокупность конкурентных отраслей внутри этой страны. Тогда сам процесс определения конкурентоспособности страны, основывающийся сегодня на расчёте «индекса возрастающей конкурентоспособности» (ИРК) (Growth Competitiveness Index), используемый Всемирным экономическим форумом ВЭФ, возможно представить, как процесс расчёта конкурентоспособности отраслей внутри этой страны.

На первый взгляд мы усложняем задачу, ведь обособленный внутриотраслевой расчёт увеличивает количество макроэкономических показателей, используемых при исследованиях, но с другой стороны существующая критика в адрес методики расчета ИРК давно указывает на необходимость поиска новых методов расчёта конкурентоспособности стран.

Недостаток ИРК, по мнению многих экономистов, заключается в его запутанности, неконкретности, размытости и неспособности выделить и оценить конкретные факторы,

способствующие экономическому росту и усилению конкурентоспособности. Поэтому он не выполняет задачу выделения направлений возможной ориентации стратегической государственной политики, осуществляемой с целью усиления конкурентоспособности страны.

В своем определении конкурентоспособности страны - как совокупности конкурентоспособных отраслей, нам представляется логичным возможность определения приоритетных направлений стратегической политики государства внутри отраслей экономики и как следствие усилению конкурентоспособности России на мировом рынке.

### *Литература*

1. Андропова И.В., Ганеева М.В. Эволюция теоретических подходов к определению сущности экономической безопасности.// Актуальные проблемы глобальной экономики: материалы XVIII научной конференции экономического факультета РУДН. Москва, РУДН, 18 апреля 2016 года. – Москва: РУДН, 2016.-408с.
2. *Traité de l'économie politique. Édition critique par François Billacois.* (Droz, Genève, 1999)
3. Посошков И.Т. Книга о скудости и богатстве и другие сочинения. / Под редакцией Кафенгауза Б.Б., М., Из-во АН СССР, 1951, с. 354
4. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. — М.: Эксмо, 2007. — (Серия: Антология экономической мысли) — 960 с.
5. П.Р. Кругман, М. Обстфельд, *Международная экономика: теория и политика*, перевод с английского под редакцией В.П. Колесова, М.В. Кулакова, М.: Юнити, 1993. С. 28
6. Romer, Paul M. 1994. "The Origins of Endogenous Growth." *Journal of Economic Perspectives*, 8(1): 3-22
7. Райнерт Э. Как богатые страны стали богатыми, и почему бедные страны остаются бедными. — М.: Изд. дом Гос. Ун-т — Высшая школа экономики, 2011.
8. Самуэльсон П. Монополистическая конкуренция-революция в теории// Вехи экономической мысли. Том 2. Теория фирмы. Под общ. Ред. В.М. Гальперина. СПб: Экономическая школа. 2000
9. Портер М. *Международная конкуренция*. – М.: международные отношения 1993. С. 51
10. Портер М. *Конкуренция*. М.: Вильямс, 2005. С. 212.
11. Dollar D., Wolf E. *The Global Competitive // Journal of International Economics*. 2003. No 27(3–4). Oxforduniversitypress.P. 199–220.
12. *Competitiveness and Its Predecessors — a 500 Year Cross-National Perspective // Structural Change and Economic Dynamics*. 1995. Vol. 6.
13. Андрианов В.А. Конкурентоспособность России в мировой экономике / В.А. Андрианов // *Экономист*. - 1997. - № 10. - С. 33 - 42.
14. Гельвановский М.И. Методологические проблемы вертикальной интеграции повышения конкурентоспособности российской экономики в условиях глобализации (экономические и правовые аспекты). // Тезисы к экспертному заседанию - круглому столу совместно с Комитетом по экономической политике Совета Федерации. 03 августа 2006 г.
15. Krugman P. *Competitiveness: a Dangerous obsession.*//In: *Competitiveness. An International Economics Reader.*-N.Y.: Foreign Affairs, 1994, P1-17



LEAN SIX SIGMA IN BAHRAINI HIGHER EDUCATION INSTITUTIONS.  
APPLYING PROVEN METHODOLOGIES TO IMPROVE QUALITY, REMOVE WASTE,  
AND QUANTIFY OPPORTUNITIES

*Ameer Darwish – RUDN University - 2017*

*Introduction*

Quality in higher education became an important issue due to ever increasing demand by stakeholders and competitive environment. Is it important that government should interface in the education system and control the quality of both public and private institutions? If the argument says that some of private colleges and universities are been the only setup to earn money and they do not care whether the students are taking their studies seriously or not, they only charge huge amount of fees and provide degree to the students which lead to inequality in the citizen of country as children from rich families can take degree by spending money and bright students for middle and lower class families can not able to provide good education to their children. If this true, what about the public institutions? Is the earning money the core point? In brief, Government should perform a tight control on this, so that each and every student gets an equal education. At the same time when government controls up the private institutions it should improve its services in government institutions too, so that will attract parents to send their child to the public institutions.

To achieve this level of control, it is very important to set up proper systematic proactive methodologies and quality control systems targeted the public and private institutions. Especially for the private institutions where the competition in today's higher education marketplace is very huge. To find success, institutions of higher education must demonstrate that they can offer what others cannot. Naturally, providing a quality, affordable education is of the utmost importance to students and their families. Six sigma principles such as process improvement, reducing waste and continuous improvement aligns closely with the mission of higher education institutions and accreditation agencies. Using six sigma tools such as statistical process control, lean manufacturing, failure mode and effects analysis can help in the development of sustainable higher quality educational process.

For instance, higher education institutions can become more responsive and offer better service to students by providing real time status to application acceptance, implementing an automated registration system that enables the integration of financial aid to support payment requirements, and integrating a system to retrieve and complete forms online.

Achieving these objectives is challenging, to say the least, and requires a disciplined and organized approach to process improvement. With this in mind, many institutions look to implement a robust document and content management solution to gain efficiencies and improve the handling and processing of information, which ultimately reduces time, cost, and labor-intensive paper-based processes. As with any transformation of work process or implementation of new technology, there is risk. As a result, leading institutions look to maximize probability of success by managing variance through processes that are time-tested and proven to repeatedly yield desired results. This paper will explore two such processes: Lean Flow and Six Sigma.

*1- Lean Flow eliminates waste*

The Lean Flow process, also called Lean Manufacturing, Continuous Flow, and more recently, Just-In-Time Manufacturing, was innovated by Henry Ford just after the turn of the century. He likened his concept of the assembly line to a river that flows continuously. Anything that disrupts the flow is waste that must be eliminated. Utilizing this methodology, Ford Motor Company could start and finish a Model T in just over 30 hours.

In the late 1940s, Toyota Motor Corporation based its production system on the Lean Flow process. Of course, Toyota built on Ford's concepts, which were methodical and streamlined, but highly inflexible. Lean Flow, as employed by Toyota, linked its production system with real-time customer demands and material replenishment requirements—so only the exact quantity of products and materials needed were produced at any specific point in time. This is similar to the Just-In-Time

manufacturing paradigm that changes the traditional “supply and-demand” model to a more efficient, responsive “demand-then-supply” model.

Toyota management recognized that to be effective, Lean Flow must be inwardly focused on eliminating waste (reducing inventory, costs, etc.), but outwardly focused on meeting customer demand (i.e. providing the car in the desired color, with the desired options, etc.). Flexibility became a large part of how this change was accomplished.

While Lean Flow began as a manufacturing model, today’s definition has been extended to include the process of creating an “optimized flow” anywhere in an organization. The only requirement is that this “flow” challenge current business practices to create a faster, cheaper, less variable, and error prone process. Lean Flow experts have found that the greatest success can be achieved by methodically seeking out inefficiencies and replacing them with “leaner”, more streamlined processes. Sources of waste commonly plaguing most business processes include: Waste of worker movement (unneeded steps), Waste of making defective products, Waste of overproduction, Waste in transportation, Waste of processing, Waste of time (idle) and Waste of stock on hand.

*2- Six Sigma is driven by quality*

The history of Six Sigma In the 1980s, engineers at Motorola Corporation discovered the mathematically derived point where the cost of eliminating a defect is greater than the cost of living with (and repairing) the defect. That is, there is an acceptable point of imperfection—and any quality improvement made beyond that point is more expensive than the expected cost savings of fixing the imperfection.

There have been a number of people in history who have contributed to today’s definition of Six Sigma:

- In the first half of the 1800s, Carl Frederick Gauss introduced the concept of a normal curve.
- In the 1920s, Walter Shewhart proved that three sigma from the mean is the point where a process requires correction.
- In the mid-1980s, Bill Smith, a Motorola engineer, explained that Six Sigma (which represents 3.4 defects per million) is the optimum level to balance quality and cost.

Bill Smith, one of Motorola’s engineers, explained the acceptable level of imperfection for Motorola was Six Sigma, which equates to 3.4 defects per million units (table. 1). This discovery forced Motorola to assess quality levels by measuring defects in millions rather than thousands, which had been the traditional method. This change enabled a vast improvement in the ability to assess—and improve—quality levels. Six Sigma enabled Motorola to cost-efficiently perform defect-free more than 90% of the time, resulting in a savings of \$16 billion to date.

SIGMA LEVEL	DEFECT RATE	YIELD
<b>2σ</b>	<b>308,770 dpmo</b>	<b>69.10000%</b>
<b>3σ</b>	<b>66,811 dpmo</b>	<b>93.33000%</b>
<b>4σ</b>	<b>6,210 dpmo</b>	<b>99.38000%</b>
<b>5σ</b>	<b>233 dpmo</b>	<b>99.97700%</b>
<b>6σ</b>	<b>3.44 dpmo</b>	<b>99.99966%</b>

While the concept of Six Sigma began in the manufacturing arena decades ago, the idea that organizations can improve quality levels and work “defect-free” is currently being incorporated by higher education institutions of all types and sizes. So what is today’s definition of Six Sigma? It depends on whom you ask. In his book *Six Sigma: SPC and TQM in Manufacturing and Services*,

Geoff Tennant explains that "Six Sigma is many things... a vision; a philosophy; a symbol; a metric; a goal; a methodology." Naturally, as Six Sigma permeates into today's complex, sophisticated higher education landscape, the methodology is "tweaked" to satisfy unique needs of individual schools. But no matter how it is deployed, there is an overall framework that drives Six Sigma toward improving performance. Common Six Sigma traits include:

- A process of improving quality by gathering data, understanding and controlling variation, and improving predictability of a school's business processes.
- A formalized Define, Measure, Analyze, Improve, Control (DMAIC) process that is the blueprint for Six Sigma improvements. (The DMAIC process will be described in greater detail later in this paper.)



- A strong emphasis on value. Six Sigma projects focus on high return areas where the greatest benefits can be gained.
- Internal cultural change, beginning with support from administrators and champions.

#### **Lean Six Sigma achieves quality without waste**

Operating by itself, Lean Flow focuses on using the minimum amount of resources (people, materials, and capital) to produce solutions and deliver them on time to customers. The process, however, does not have the discipline to deliver results predictably. That is, in some cases, Lean Flow implementation involves a non-formalized investigation into an organization's workflow followed by immediate re-arrangement of processes. While this approach produces change quickly, it cannot be relied upon to consistently yield desired results. On the other end of the spectrum, Lean Flow implementation can involve extremely thorough data collection and analysis that take years before any change occurs. This approach often yields desired results, but takes too long to get there. Meanwhile, Six Sigma, operating independently, aims to improve quality by enhancing knowledge generating processes. In many cases, this leads to slow, deliberate, change-intolerant practices. To combat these challenges, organizations have found that by "nesting" the Lean Flow methodology within the Six Sigma methodology, a synergy is attained that provides results much greater than if each of the approaches was implemented individually. When Lean is added to Six Sigma, slow processes are challenged and replaced with more streamlined workflows. Additionally, the data gathered during Lean Flow implementation helps identify the highest impact Six Sigma opportunities. When Six Sigma is added to Lean, a much-needed structure is provided that makes it easier to consistently and predictably achieve optimum flow. The two methodologies work so well together, that a new, integrated, Lean Six Sigma approach, with its own unique characteristics, has been defined and incorporated by several leading organizations.

#### **Lean Six Sigma outside the manufacturing environment**

Lean Six Sigma is not limited to the manufacturing arena. In fact, virtually any process can incorporate the methodology because the ideals of quality and waste reduction apply everywhere. Many big organization nowadays employs Lean Six Sigma in the document world, helping customers obtain vast improvements in the ways they produce, store, and distribute documents.

Document-related Lean Six Sigma, like in the manufacturing arena, follows a work process that can benefit from quality and waste reduction. Also like manufacturing processes, document processes consume resources and require management of changes and additions. And finally, document process improvements can provide the same types of quantifiable benefits as manufacturing process improvements: Greater efficiencies, faster response, Enhanced customer service, reduced costs and increased quality.

**An applied example of Lean Six Sigma: (document management services in higher education Institutions):**

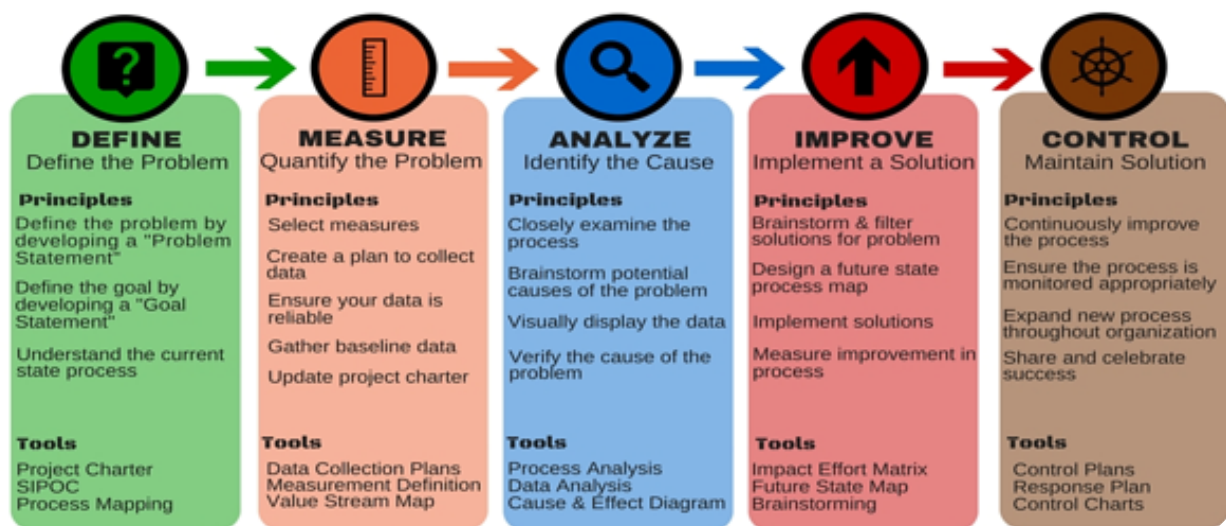
One key area where higher education institutions seek to improve efficiency is by implementing electronic document and digital image repository to simplify and streamline document-intensive business processes, such as enrollment. Imaging and document repository solutions include scanning, organizing, and storing back files and incoming documents so they are readily available and instantly accessible to people who need them most. Institutions often look to experts in the industry to help them implement transformation, affording them the ability to concentrate on their core mission—providing life-long learning to their students. What goes wrong with this approach?

- Many institutions look at image enabling, but not process improvements. One without the other is half a solution that does not consistently attain its goals of improving communication and information flow.
- Many institutions take a departmental, rather than a holistic enterprise, approach and create silos of information, resulting in information that can't be leveraged by everyone.
- Institutions focus on the administrative side, but not the academic side of capturing documents, missing on opportunities to collaborate, share knowledge, and improve course work.

***The incorporating a Lean Six Sigma methodology to help improve the ways in which information flows in, through and out of colleges and universities based DMAIC approach:***

One key area where higher education institutions seek to improve efficiency is by implementing electronic document and digital image repository to simplify and streamline document-intensive business processes, such as enrollment.

Most organizations imaging and repository services leverage the Lean Six Sigma-based DMAIC approach:



***Define***

Lean Six Sigma is simply a process for solving a problem. It consists of five phases: Define, Measure, Analyze, Improve, & Control (DMAIC). The Define phase of the DMAIC process is often skipped or short-changed, but is vital to the overall success of any Lean Six Sigma

project. This is the phase where the current state, problem statement, and desired future state are determined and documented via the Project Charter.

Examples of common document-related problem statements developed in the Define phase includes: Because student documents exist in 10-50 separate locations, schools do not have a single view of complete student files from application to grave. Also it is difficult for an institution's staff to access or share information that resides only on paper. Documents always are easily misfiled or misplaced. Work processes are typically organically grown over time based on what works, often without a holistic understanding of impact on other departments or work processes. Paper-based work processes are slow, expensive, and cumbersome, which challenges the ability to support admissions. Compliance with government mandates like the Patriot Act and Immigration and Naturalization Services (INS Audit) is difficult. The ability to provide relevant and timely information to alumni inhibits the ability to keep them committed. To share paper-based information, workers must make a copy and manually mail, overnight, and/or fax the document. Student access to profile information is frustrating for both the student and staff support. Paper documents are expensive to store.

### ***Measure***

The Measure phase is where organization gathers quantitative and qualitative data to get a clear view of the current state. This serves as a baseline to evaluate potential solutions and typically involves interviews with process owners, mapping of key business processes, and gathering data relating to current performance (time, volume, frequency, impact, etc.).

Information that gives a clear view of the current state is found in numerous locations— and all of it is valuable and should be captured. Some of the measures collected in this fact-finding stage include: Amount of storage space being used and how much is available, The number of mail, phone, and fax requests, Number of steps in a process, Number of copies being made, Number of approvals required, Amount of time required to process a request, Number of errors requiring re-work, Level of user satisfaction, Most common cause of defects and Amount of duplication of effort.

### ***Analyze***

In the Analyze phase, organization studies the information gathered in the Measure phase, pinpoints bottlenecks, and identifies improvement opportunities where non-value-add tasks can be removed.

A Value Stream Map is a common tool applied in the Analyze phase to understand an existing workflow process and to uncover inefficiencies. In building a Value Stream Map, workflow steps are broken down into: Customer Value-Add tasks that directly add value to the final deliverable (e.g. advertise bid-letting), Business Value-Add tasks that are required by the business but are not directly related to the final deliverable (e.g. Print Services performs quality and completeness check on title block information), Non-Value-Add tasks that do not provide value to the final deliverable (i.e. Print Services makes copies for inventory). Examples of how quantify the benefits of implementing imaging and repository services include: Cost reduction of storing information online or digitally instead of on paper, Savings gained by eliminating long-distance fax charges and postal and courier expenses for distributed campuses, Improvements in staff productivity and satisfaction by “digitizing” document search and retrieval methods, Intangible benefit of improved ability to share knowledge and collaborate “virtually” and Single point of access for all student information, from application to grave, in one single integrated system.

### ***Improve***

The Improve phase is when recommended solutions are implemented. A project plan is developed and put into action, beginning with a pilot program and culminating in full-scale, enterprise-wide deployment. Where appropriate, new technology is implemented, workflows are streamlined, paper-based processes are eliminated, and consulting services are initiated. Key factors of success during this phase are acceptance by end users and enterprise-wide change without any degradation of current productivity levels.

Common imaging and repository solutions needs to implement in the Improve phase includes scanning services, Web-based document access, and workflow solutions for task tracking and automation.

### **Control**

Once a solution is implemented, the next step is to place the necessary “controls” to assure improvements are maintained long-term. This involves monitoring—and in many cases, publicizing—the key process metrics to promote continuous improvement and to guard against regression. In many cases, organization should revisit the implementation after 3-6 months to review key metrics and evaluate if the initial progress has been sustained. A common practice is to put key metrics, including hard cost savings and achievement of pre-defined Service Level Agreements, in full view “on the dashboard” to provide continuous feedback to the organization and so decision-makers can assess the project’s level of success as it moves forward. Common imaging and repository solutions implemented in the Improve phase include scanning services, Web-based document access, and workflow solutions for task tracking and automation.

The Control phase is where higher education representatives ensure the imaging and repository solution consistently delivers: Improved enrollment by responding quicker to inquiries through process efficiency gains, Satisfied students because of convenient self-service access and open lines of communication with staff, Productive faculty, staff, and administrators due to faster access to mission-critical information, simpler collaboration with fewer paper-based, labor-intensive tasks, and redundant effort, Secure solutions that ensure only authorized personnel have access to confidential information, Solutions that, even in the event of a disaster, ensure business continuity—because colleges and universities can never shut down, Potential to capture records around a life-long learner—application to grave—so they can be mined for alumni contributions.

### **References**

1. Antony, J., Krishan, N., Cullen, M., & Kumar, M. (2012). Lean six sigma for higher education institutions (heis): Challenges, barriers, success factors, tools/techniques. *International Journal of Productivity and Performance Management*, 61(8), 940-948.
2. Juran J. M. & Godefrey. A. B.(2000).”*Juran Quality Handbook*”, McGRAW Hill.
3. Dale, Barrie G. (2013) ”*Managing Quality*”, Blackwell Publishing, London.
4. Sayed M. (2013), “*The Key to Organizational Success*”, Oriental Press, Bahrain.
5. <https://www.google.com.bh/search?q=six+sigma+chart&espv>
6. <https://www.Lean+Six+Sigma+in+Higher+Education+Institutions+Applying+proven+methodologies+to+improve+quality,+remove+waste,+and+quantify+opportunities>

*Научное издание*

# **АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ**

Издание подготовлено в авторской редакции

Технический редактор *Н.А. Ясько*  
Дизайн обложки *М.В. Рогова, Ю.Н. Ефремова*

Подписано в печать 19.09.2017 г. Формат 60×84/8.  
Бумага офсетная. Печать офсетная. Гарнитура Таймс.  
Усл. печ. л. 16,74. Тираж 100 экз. Заказ 1475.

---

Российский университет дружбы народов  
115419, ГСП-1, г. Москва, ул. Орджоникидзе, д. 3

---

Типография РУДН  
115419, ГСП-1, г. Москва, ул. Орджоникидзе, д. 3, тел. 952-04-41