

привлечения иностранного капитала и технологий, заимствования эффективных методов управления у иностранных партнеров. Быстрое развитие их экономики способствовало эффективному росту в масштабе страны.

За годы реформы экономическая система Китая претерпела глубокие изменения.

Для проведения политического курса государства в Китае в 1984 году созданы три основных «политических» банка, одним из которых является «Китайский банк развития сельского хозяйства» (КБРС). Он проводил строгую политику в области закупок зерна, хлопка и масличных, что позволило упорядочить управление финансовыми средствами фондов по закупке сельскохозяйственной продукции и создать системы резервов зерна и хлопка. За 1998-2008 гг. банк предоставил кредитов на сумму 918,7 млрд. юаней. Ставка возврата кредитов на закупку зерна, хлопка и масличных культур колебалась по годам на уровне 93-94 %. За семилетний период объем расходов на закупку сельскохозяйственной продукции вырос в 2,2 раза (табл.1)

**Табл.1 Расходы на закупку сельскохозяйственной продукции**

	2005	2007	2008	2009	2010	2011
Объем расходов на закупку сельскохозяйственной продукции млрд. руб.	712,6	834,0	1048,3	1305,9	1489,8	1599,7

## **EVALUATION OF INVESTMENT PROJECTS OF DEVELOPMENT OF AGRICULTURAL PRODUCTION IN CHINA**

**Zhang Longyue**

### **Summary**

China 's achievements in agricultural development , in-depth analysis of the challenges facing China's agricultural development . Article, should be fully estimated at this long process of urbanization in the development of agriculture is facing a crisis, and to take systematic and comprehensive measures to effectively protect and support.

## **СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО В НАРОДНОМ ХОЗЯЙСТВЕ ВЕНЕСУЭЛЫ**

**Макарова Е.П., Ф. Молина**

*Российский университет дружбы народов*

Последнее десятилетие экономическая политика Венесуэлы была направлена на усиление государственного контроля экономики, развитие промышленности, агропродовольственной системы, снижение зависимости от импорта, особенно от импорта нефти. Тем не менее, экономика Венесуэлы остается быть основанной на добыче нефти, что даёт 80% экспортных доходов, более 50% доходов в государственный бюджет и порядка 30% ВВП.

В 2007 г. Правительство Уго Чавеса национализировало предприятия нефтяного, коммуникационного и энергетического секторов, в 2008 г. – предприятия, производящие сталь и цемент, и законодательно закрепило дальнейшее усиление подчинённости экономики в рамках плана «Социализм 21-го века». В целом можно увидеть положительную динамику развития экономики страны (табл.1).

Таблица 1. Динамика экономики Венесуэлы, млрд. долл., 1970-2012, текущие цены (ФАО, 2013)

Год	ВВП	Национальный доход	Чистый внутренний продукт
1970	13,8	13,0	13,2
1980	69,1	68,8	69,8
1990	47,0	45,6	47,2
2000	117,1	115,8	112,2
2010	393,8	388,9	373,9
2012	382,4	373,9	350,7

ВВП Венесуэлы в 2012 году составил 382,4 млрд. долларов (35-е место в мире). ВВП на душу населения – 12,8 тысяч долларов. Безработица составила 7,9% (в 2009). Доля населения ниже черты бедности – 37,9% на конец 2005 года. Рост потребительских цен в 2010 году наблюдался на уровне 29,8%. К 2013 году годовая инфляция достигла 54%.

Внешняя торговля играет огромную роль в жизни Венесуэлы. По стоимости, импорт составляет 1/6, а экспорт 1/3 ВВП. В экспорте 90% составляют нефть и нефтепродукты, 4% – железная руда, остальное – кофе и какао, бананы, сахар, асбест, золото, шкуры, рис, овощи, древесина и скот. В импорте преобладают машины и различные виды оборудования.

Сельское хозяйство составляет порядка 5% ВВП (см.табл.2). В отрасли занято 13% рабочей силы и, так или иначе, используется приблизительно четверть территории страны. Выращиваются такие культуры как кукуруза, сорго, сахарный тростник, рис, бананы, овощи, кофе. Производятся говядина, свинина, молоко, яйца. Развито рыболовство. Основные экспортируемые продовольственные товары: рис, зерно, рыба, тропические фрукты, кофе, говядина и свинина.

Таблица 2. Структура экономики Венесуэлы, %, 1970-2012 (ФАО, 2013)

Год	Сельское хозяйство	Промышленность	Строительство	Торговля	Транспорт	Услуги
1970	6,1	40,7	11,2	9,5	3,6	29,0
1980	4,6	42,8	15,0	6,8	3,2	27,7
1990	5,9	51,5	5,8	10,7	3,2	23,0
2000	4,1	40,4	8,1	9,5	6,9	31,0
2010	5,7	42,4	8,5	15,5	5,7	22,1
2012	5,7	37,9	9,7	16,4	6,2	24,1

Продовольственная безопасность страны оценивается достаточно низко – импортируется порядка 2/3 потребностей в продовольствии. В 2005 году только США экспортировали в Венесуэлу продуктов сельского хозяйства на 347 млн. долларов и стала вторым по значимости рынком в Южной Америке для США в этой сфере.

Венесуэла импортирует 50% своих продовольственных товаров из стран Общего рынка стран Южной Америки – МЕРКОСУР.

МЕРКОСУР – экономическое и политическое соглашение между Аргентиной, Бразилией, Уругваем, Парагваем и Венесуэлой. Венесуэла стала полноправным членом в 2012 году и планирует активно расширять сотрудничество в рамках этого международного соглашения.

Цель соглашения выражается в содействии свободной торговле, гибкому движению товаров, населения и валюты стран-участников объединения. Возник в 1985 году, после подписания президентом Аргентины Рауль Альфонсин и президентом Бразилии ЖозеСарней Программы экономической интеграции и сотрудничества Аргентина-Бразилия. МЕРКОСУР и Андское сообщество наций в настоящее время – основные таможенные союзы, связанные с союзом наций, способствующие процессам экономической интеграции в Южной Америке.

В МЕРКОСУР сосредоточено 55,3% населения стран Латинской Америки и Карибского бассейна (более 300 млн. чел.), 40% прямых зарубежных инвестиций, 33 % объема внешней торговли стран региона. Совокупный объем ВВП участников объединения достигает 3,3 трлн. долл. [Официальный сайт МЕРКОСУР, Режим доступа:URL: <http://www.mercosur.int>]. Объединение представляет собой по размерам и экономическому потенциалу второй после ЕС таможенный союз и третью после ЕС и НАФТА зону свободной торговли [3].

Чили, Боливия, Колумбия, Эквадор и Перу в настоящее время имеют статус ассоциированных членов, а Мексика и Новая Зеландия квалифицируются как официальные наблюдатели.

Контакты между МЕРКОСУР и Россией были установлены в 1996 году в рамках Межгосударственного экономического комитета Экономического союза СНГ и Группой общего рынка МЕРКОСУР. В декабре 2000 года в городе Бразилия состоялась первая встреча российской делегации с руководством Группы общего рынка МЕРКОСУР, положившая начало прямому диалогу между двумя сторонами.

Опыт стран МЕРКОСУР, особенно Бразилии, в развитии сельского хозяйства представляет интерес для Венесуэлы. В таблице 3 представлено сравнение сельского хозяйства в обеих странах, а также с сельским хозяйством рядом стран, таких как США, Китай, Россия.

**Таблица 3. Сельское хозяйство Венесуэлы и некоторых стран, млрд. долл., 1990-2012. (Институт экономики и права Ивана Кушнира, 2013)**

Год	Китай	Индия	США	Россия	Бразилия	Венесуэла
1990	106,2	89,5	112,6	93,1	40,2	2,8
2000	180,5	101,0	99,4	15,5	31,3	4,6
2010	598,7	285,8	163,5	51,0	97,3	21,2
2012	829,7	307,8	177,3	66,8	100,4	19,8

Сельское хозяйство Венесуэлы было меньше, чем сельское хозяйство Китая (829,7 млрд.долл.) в 42 раза, Индии (307,8 млрд.долл.) в 15 раз, США (177,3 млрд.долл.) в 9 раз, Индонезии (126,8 млрд.долл.) в 6 раз. Сельское хозяйство на душу населения в Венесуэле было больше, чем в Китае (602,5 долларов) на 9,8%, в США (558,5 долларов) на 18,5%, в Индонезии (513,8 долларов) на 28,8%, в Индии (248,8 долларов) в 3 раза.

По сравнению с соседними государствами сельское хозяйство Венесуэлы было меньше, чем в Бразилии (100,4 млрд.долл.), Колумбии (22 млрд.долл.), но было больше, чем сельское хозяйство: Гайаны (0,47 млрд.долл.), Тринидада и Тобаго (0,1 млрд.долл.), Нидерландских Антилл (0,024 млрд.долл.), Арубы (0,012 млрд.долл.). Вместе с тем в пересчете на душу населения сельское хозяйство в Венесуэле было больше, чем в Гайане (588 долларов), Бразилии (505,5 долларов), Колумбии (462,2 долларов).

У Венесуэлы есть большая площадь для производства сельскохозяйственных продуктов. А также страна располагает природными и минеральными ресурсами. Наиболее плодородные сельскохозяйственные земли Венесуэлы расположены вокруг озера Валенсия, в межгорных долинах Анд и на юге бассейна озера Маракайбо. Обширные области степей и саванн в центральной части страны долгое время использовались преимущественно для скотоводства, однако после постройки крупных оросительных сооружений здесь стали выращивать рис, кукурузу и другие культуры.

Тем не менее, существует необходимость ввода новых методов организации, планирования, управления, и внедрения новых технологий для производства сельскохозяйственных товаров.

Для развития сельского хозяйства Правительство Венесуэлы разработало программу развития сельского хозяйства, одной из мер которой является предоставление кредитов гражданам Венесуэлы, заинтересованным в развитии производства продуктов питания.

Правительство ожидает, что сельскохозяйственные и животноводческие производители представят больше заявок на инновационные проекты развития аграрного производства. Также Правительство Венесуэлы активно расширяет партнёрские программы с развитыми странами всего мира для улучшения агропромышленного сектора.

## AGRICULTURE IN VENEZUELA'S NATIONAL ECONOMY

Makarova E.P., F.Molina

### Summary

The article is an overview of agriculture in Venezuela and its' contribution to the national economy. Some recent state policy measures to develop agriculture in the country are shown. The international cooperation is important for national economy, export is 1/6 and import 1/3 of GDP, since 2012 Venezuela is member of MERCOSUR. Agriculture gives 5% of GDP and work for 13% of labour, 1/4 of land is arable. Main agricultural products: maize, sugar cane, rice, banana, vegetables, coffee, beef, pork, milk, eggs, fish. Rice, cereals, fish, tropical fruits, coffee, beef and pork are exported. Food security is rather low – 2/3 of food is imported.

## СОВРЕМЕННЫЕ ФОРМЫ КРУПНОТОВАРНОГО ПРОИЗВОДСТВА В АПК

Пизенгольц В.М.

*Российский университет дружбы народов  
Москва, Россия*

Не вызывают сомнения преимущества крупнотоварного производства в промышленных отраслях. Однако и в агропромышленном комплексе эффект масштаба производства выражен достаточно ярко. Современные технологии растениеводства и животноводства предполагают высокую эффективность при применении в крупных хозяйствах. Только крупная фирма может позволить себе купить высокопородную телку за 40-50 тыс. евро, качественную технику за десятки тысяч долларов. Да и технологии, например, пахоты, машинного доения при помощи современной техники дают максимальный эффект на полях с длиной гона от 1,5-2 км или при количестве дойных коров 400 и выше. Современные механизмы лизинга, кредитования сельхозпредприятий, залога земли не позволяют мелким фермерским хозяйствам пойти на такие затраты.

Во времена плановой экономики размеры колхозов и совхозов позволяли отнести их к крупным предприятиям, в нынешних же условиях, чтобы позволить себе применять современные технологии, предприятия АПК вынуждены участвовать в различных формах кооперации и интеграции.

Большая часть крупных, эффективных предприятий и интегрированных образований ЦФО организована в настоящее время в форме агрофирм, агрохолдингов и структур кластерного типа.

1. Агрофирмы. Основываются, как правило, на паевой или акционерной собственности (АО, ООО). Производят сельхозпродукцию, не всегда берут на себя ее переработку, транспортировку. Например ООО «Агрофирма Поле» — производит зерновые культуры, а также семена масличных культур для промышленной переработки. ООО «Агрофирма Поиск», расположенная в Раменском районе Московской области, имеет 1 га пленочных отапливаемых теплиц, 9 га открытого грунта, а также 8 тыс. кв. м складских помещений, 6 холодильных камер (2 тыс. кв. м) и 6 га зимних теплиц. Производит и продает на рынке Москвы и области первоклассный посевной и посадочный