

Правительство ожидает, что сельскохозяйственные и животноводческие производители представят больше заявок на инновационные проекты развития аграрного производства. Также Правительство Венесуэлы активно расширяет партнёрские программы с развитыми странами всего мира для улучшения агропромышленного сектора.

AGRICULTURE IN VENEZUELA'S NATIONAL ECONOMY

Makarova E.P., F.Molina

Summary

The article is an overview of agriculture in Venezuela and its' contribution to the national economy. Some recent state policy measures to develop agriculture in the country are shown. The international cooperation is important for national economy, export is 1/6 and import 1/3 of GDP, since 2012 Venezuela is member of MERCOSUR. Agriculture gives 5% of GDP and work for 13% of labour, 1/4 of land is arable. Main agricultural products: maize, sugar cane, rice, banana, vegetables, coffee, beef, pork, milk, eggs, fish. Rice, cereals, fish, tropical fruits, coffee, beef and pork are exported. Food security is rather low – 2/3 of food is imported.

СОВРЕМЕННЫЕ ФОРМЫ КРУПНОТОВАРНОГО ПРОИЗВОДСТВА В АПК

Пизенгольц В.М.

*Российский университет дружбы народов
Москва, Россия*

Не вызывают сомнения преимущества крупнотоварного производства в промышленных отраслях. Однако и в агропромышленном комплексе эффект масштаба производства выражен достаточно ярко. Современные технологии растениеводства и животноводства предполагают высокую эффективность при применении в крупных хозяйствах. Только крупная фирма может позволить себе купить высокопородную телку за 40-50 тыс. евро, качественную технику за десятки тысяч долларов. Да и технологии, например, пахоты, машинного доения при помощи современной техники дают максимальный эффект на полях с длиной гона от 1,5-2 км или при количестве дойных коров 400 и выше. Современные механизмы лизинга, кредитования сельхозпредприятий, залога земли не позволяют мелким фермерским хозяйствам пойти на такие затраты.

Во времена плановой экономики размеры колхозов и совхозов позволяли отнести их к крупным предприятиям, в нынешних же условиях, чтобы позволить себе применять современные технологии, предприятия АПК вынуждены участвовать в различных формах кооперации и интеграции.

Большая часть крупных, эффективных предприятий и интегрированных образований ЦФО организована в настоящее время в форме агрофирм, агрохолдингов и структур кластерного типа.

1. Агрофирмы. Основываются, как правило, на паевой или акционерной собственности (АО, ООО). Производят сельхозпродукцию, не всегда берут на себя ее переработку, транспортировку. Например ООО «Агрофирма Поле» — производит зерновые культуры, а также семена масличных культур для промышленной переработки. ООО «Агрофирма Поиск», расположенная в Раменском районе Московской области, имеет 1 га пленочных отапливаемых теплиц, 9 га открытого грунта, а также 8 тыс. кв. м складских помещений, 6 холодильных камер (2 тыс. кв. м) и 6 га зимних теплиц. Производит и продает на рынке Москвы и области первоклассный посевной и посадочный

материал овощных, плодовых и декоративных культур широкого ассортимента. ОАО агрофирма «Нива-Никольское» выращивает зерновые и зернобобовые культуры, разводит свиней, выращивает картофель, столовых корнеплоды и клубнеплоды с высоким содержанием крахмала или инулина

2. Агрохолдинги. Одним из первых агрохолдингом в ЦФО было интегрированное образование «Орловская Нива». Созданная при непосредственном участии известного политика Е.Строева, основным направлением деятельности компания избрала создание с участием капитала "Орловской Нивы" крупных агропромышленных акционерных обществ (агрофирм), структурно выстроенных на основе интеграции сельхозпроизводства - переработки - реализации продукции. Из 42 дочерних предприятий 23 - это агрофирмы. В них было сосредоточено 107 сельхозпредприятий по производству продукции растениеводства и животноводства на правах самокупаемых производственных подразделений, имеющих 320 тысяч га пашни, а также 13 животноводческих комплексов, 15 предприятий переработки: мясокомбинаты, молокозаводы, пищекомбинаты, мельничные комплексы, хлебозаводы и пекарни. В структуру агрофирм также входило 33 обслуживающих предприятий, такие, как хлебоприемные предприятия, и 20 машинно-технологических станций, предприятия системы материально-технического обеспечения, 67 торговых предприятий на селе.

. В настоящее время большинство агрохолдингов имеют сельскохозяйственное производство лишь в качестве вспомогательного или резервного, что не мешает им быть крупными и высокоэффективными, ведь, как уже говорилось выше, перевод аграрного производства на современные промышленные технологии дает почти гарантированный высокий эффект. Примером могут быть молокопроизводящие подразделения агрохолдингов «Авида» и «Стойленская Нива» Белгородской области.

3. Наиболее современным и перспективным явлением можно считать появление на территории России агрокластеров. В данном контексте кластерами считаются ряд самостоятельных предприятий, объединенных единой технологической цепочкой и расположенных на одной территории. Связанные системой договоров, эти предприятия пекутся о своей прибыли и стараются действовать максимально эффективно, что повышает эффективность всей «цепочки». Естественно, каждое независимое предприятие выбирает себе партнеров по принципу «с кем выгодно», а значит рыночные механизмы действуют в таком объединении беспрепятственно. Кластер может действовать на территории одного административного района (Одинцовский район Московской области), либо охватывать несколько административных областей, как например сложившийся на Юге России агрокластеры по производству сахара и подсолнечника. Агрокластеры значительно сокращают транспортные, транзакционные расходы. Однако перекос при распределении конечного дохода в сторону торговых и перерабатывающих предприятий кластеры не решают.

Представляется, что аграрное производство и отрасли, базирующиеся на сельскохозяйственном сырье настолько разнообразны и продукция их настолько гарантированно востребована, что существование крупного, высокоэффективного аграрного производства не предполагает полного вытеснения с рынка мелкотоварных ферм, семейных предприятий хотя бы потому, что есть регионы и виды сельскохозяйственной продукции, где крупное производство невозможно по природно-климатическим условиям, излишне рискованно, либо просто неинтересно в силу возможности вложить средства в другой, более привлекательный или обладающий более «быстрой отдачей» бизнес.

MODERN FORMS OF LARGE-SCALE PRODUCTION IN THE AIC

Pizengolts V.M.

Summary

The article describes some form of integration in modern agro-industrial complex of Russia. Compared such forms of large enterprises and associations as agricultural firms, agricultural holdings and education cluster type.

ОБЗОР ОСНОВНЫХ ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫХ ФОРМ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Россол А., Степанова Д., Макарова Е.П.

*Российский университет дружбы народов
Москва, Россия*

В последние годы сельскохозяйственное производство было подвергнуто серьезным изменениям. В результате различного рода преобразований аграрных отношений в сельском хозяйстве сложились многоукладность и многообразие форм собственности на землю и средства производства.

Целью данной работы является анализ актуальных организационно-правовых форм в сельском хозяйстве в современной России. Методы исследования: монографический, статистический.

В настоящее время в сельском хозяйстве действуют государственный, коллективный, кооперативный, акционерный, фермерский и мелкотоварный секторы. В отличие от плановой экономики на сегодняшний день совхозы и колхозы уже не определяют формы хозяйствования на земле. Законом «О земельной реформе» была отменена монополия государства на землю. Были также отменены обязательные поставки сельскохозяйственной продукции и осуществлен переход к закупкам этой продукции для государственных нужд. Определенное развитие получили фермерские хозяйства. Все эти преобразования на основе изменений законодательной базы, а именно в Указе Президента РФ от 27 октября 1993 г. «О регулировании земельных отношений и развитии аграрной реформы в России».

Гражданский Кодекс Российской Федерации [1] на данный момент выделяет следующие организационно-правовые формы в агропродовольственном секторе: сельскохозяйственный производственный кооператив (СХПК), индивидуальные предприниматели (ИП), крестьянские фермерские хозяйства (КФХ), хозяйственные товарищества, полные товарищества, товарищества на вере, акционерные общества (ОАО, ЗАО), общества с ограниченной ответственностью (ООО), общества с дополнительной ответственностью (ОДО), дочерние и зависимые общества, государственные и муниципальные унитарные предприятия (ГУП, МУП), ассоциации, союзы. Рассмотрим наиболее распространенные из вышеперечисленных организационно-правовых форм.

Крестьянское (фермерское) хозяйство представляет собой совокупность физических лиц (граждан), действующих на базе общего имущества. Оно не становится юридическим лицом, так как не обособляет «свое» имущество от имущества участников. В связи с этим признание его юридическим лицом в Законе РСФСР «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» ошибочно. Однако статья 259 ГК РФ не исключает возможности создания на базе крестьянского хозяйства юридического лица – коммерческой организации в форме хозяйственного товарищества или производственного кооператива.

Хозяйственное товарищество – коммерческая организация с разделенными на доли (вклады) участников складочного капитала. Хозяйственное общество может быть создано в